

经济体制改革和 马克思主义哲学

(内部参考资料汇编)

北京市哲学会、北京市高校哲学教学协会
“经济体制改革中的哲学问题”调查组编

1985年6月

前 言

本资料汇编根据1984年10月至1985年2月在北京市、广东省和广州、深圳、珠海、佛山、中山等城市“经济体制改革中的哲学问题”调查材料编纂而成，重点结合马克思主义哲学的有关历史唯物主义原理提供当前经济体制改革的现实材料。并附有北京市、广东省和广州、深圳等城市有关经济体制改革情况和专题资料。

本资料汇编力图理论结合实际，贯彻哲学为社会主义现代化建设服务的方针。可作为高等院校、业余大学、电大、各类哲学学习班、各级党校、中专哲学原理课的教学参考资料和党政干部自学哲学的参考资料，并对企业和经济部门的工作人员研究经济体制改革政策有一定参考价值。

“经济体制改革中的哲学问题”的调查，是在中共北京市委宣传部和教育工作部领导下，由北京市哲学会和北京市高校哲学教学协会组织的。参加调查工作和本资料汇编编纂工作的有北京大学谢龙、北京医学院刘思融、北京经济学院朱开云、北京钢铁学院卢泉光、北京工业大学徐炳鑫、北京邮电学院胡述兰、北京体育学院王善胜。还有北京大学哲学专业研究生王健康、黄雁玲、万高潮等同志。

此外，参加北京市调查工作的还有北京师范大学彭万春、中国人民大学李准春、北京化工学院徐诚、金鹤珽、北京市团校曲力等同志。

由谢龙、王善胜负责审阅、定稿。

由于我们的水平有限，时间仓促，本资料汇编的缺点、错误在所难免，请读者批评指正。

编者

1985年6月

目 录

经济体制改革与社会主义社会的基本矛盾……刘思融、卢泉光、徐炳鑫等 (1)

(广东省和广州、佛山、深圳、珠海“经济体制改革中的哲学问题”调查资料)

- 一、科学技术为生产发展开辟道路
- 二、改革生产关系中不适应生产力发展的环节和方面
- 三、改革政治上层建筑中不适应生产力发展的环节和方面
- 四、思想上层建筑适应经济体制改革的客观要求

上层建筑必须适应经济体制改革的需要……谢龙 王善胜 徐炳鑫 (46)

(北京市“经济体制改革中的哲学问题”调查体会)

- 一、破除僵化模式下的陈旧观念
- 二、思想政治工作为经济体制改革服务
- 三、掌握辩证的逻辑思想方法

- 附：一、北京市经委主任闫承宗谈学习《决定》，解放思想以搞活企业为中心，把经济体制改革推向新阶段…… (53)
- 二、广东省人民政府体制改革办公室曾广灿同志谈广东省经济体制改革 (65)
- 三、广州市的经济体制改革的情况…… (79)
- 四、关于广东省的对外引进……王善胜 (88)
- 五、关于深圳经济特区的性质、特点和作用……胡述兰 (97)
- 六、企业改革中青工思想的变化…… (104)

——摘自广州表壳厂的调查报告

经济体制改革与 社会主义社会的基本矛盾

(广东省和广州、佛山、深圳、珠海

“经济体制改革中的哲学问题”调查资料)

刘思融 卢泉光 徐炳鑫等

一、科学技术为生产发展开辟道路

我国的生产力发展状况是经济体制改革的原动力，新的科技革命为我国的经济体制改革提供了重要依据，发展生产是经济体制改革的最终目的。为此，必须更新设备，引进技术；必须使劳动者掌握新的科学技术，充分发挥知识分子的作用，让科学技术为生产发展开辟道路。

1. 更新设备，引进技术，发展生产。

生产设备和生产工艺的技术水平是生产力发展水平的物质标志，是提高企业经济效益的物质保证。调查表明，经济效益比较高的企业一般都注意设备更新，技术引进，提高企业设备和生产工艺的技术水平。

佛山市粤中印刷公司原来只有一些陈旧的设备，一九七四年开始“挖潜革新”，大搞技术改造，大力提高机械化程度。结果连续四年，每年产值平均递增7%。一九七八年又着手淘汰老设备，更换新设备，购进了国内一流的单、双色胶印机，建立了完整的彩印车间，使企业有了新的生产能力。这一步的改革效果更显著，工业产值每年平均递增17.7%，三年利润翻了一番。“粤中”厂由此跻身全省六大重点印刷厂的行列。该厂还考虑引进国际上较先进的技术和设备。一九八一年，他们引进了日本美佳照相机，彩色密度仪、对开晒版机等先进设备，使照相制版能力大大提高。接着又引进了日本裱胶机、不干胶印刷机以及成套印塑设备，形成了一条新的高级胶贴商标和特种工艺印刷线。一九八三年底他们又引进了全省第一条具有八十年代世界先进水平的以SG-808Ⅱ型电子分色机为中心的胶印制版全套生产线，从分色到打样，生产全部自动化。用这套设备制一套四色版，仅用二十余分钟。而过去，靠外单位承制一套版，有时竟要拖六个月，这条生产线上马以后，不仅满足了本厂印刷制版的需要，还承接了全国四十多个单位的制版任务。技术更新改造，带来了更高的经济效益，全厂利润连年翻一番；

一九八一年为36万元，一九八二年达70万元，一九八三年增加到180万元。

佛山市电子行业的十三家工厂，利用外资1,200多万美元，引进了生产线十九条，专用设备1,200台，结果大大加快了技术改造的步伐和新产品的开发。一九八二年与一九七八年对比，产值增大了2.9倍，利润增加39倍，一九八三年利润达13.763万元，比一九八二年增加了78%。

深圳特区通过利用外资，引进技术，促进经济的发展。1983年止引进了单台一万元以上的设备2,214台，其中有7%是八十年代国际先进水平的，23%属国内先进水平。这些设备投入生产后产生了很大效益。一九八三年深圳工业总产值达7.2亿元，全年实现税利7,447万元，全员劳动生产率26,681元，比办特区前的一九七八年分别提高11倍，17和1.3倍。在工农业总产值中，一九八三年工业产值所占比重由一九七八年的34%提高到83%。

广州白云山制药厂为了使社会上的科研成果转化为工厂的生产力，增加自己的竞争实力，使工厂得到经济效益，他们和高等院校，科研单位建立技术协作关系。以心脏药活心丹为例，这种药品原是广东医学科学院、广东省药物研究所的科研成果。白云山制药厂与该所于一九八一年二月开始协作生产这种药，很快这项科研成果转化为生产力。仅三年时间就生产了一百多万瓶，产值超过一千万元，现在这种药已进入国际市场。生化快速检验试纸也如此。它原是广州医学院的科研成果，也是国内首创。一九八一年三月与该院合作，很快就生产出来，投放市场。目前，他们制成的快速检验试纸已有尿蛋白，尿糖，隐血，红细胞等。现在这个厂同省内外的十个单位建立技术协作关系，开展了二十四个项目的技术协作。

为适应国际潮流适应国内人民群众生活水平提高后洗涤方式的改革，广州肥皂厂从一九八一年开始研究试制液体洗涤用品，在三年多的时间里，从最早试制成功的洗发露不断开拓，目前已有十三个品种、二十多个规格，产品方向朝着多功能特性——杀菌、疗效、营养、护肤洁肤多门类发展，并初步形成了新颖化、系列化。

该厂是一个小厂，技术设备落后，科研力量严重不足，要创新产品，困难重重。但在科研开发上也进行了改革：

1. 充分发挥本厂工程技术人员的作用。厂领导十分注意珍惜人才，爱护人才，落实知识分子政策。厂成立中心试验组时，邀请了在文革中受过冲击并已经退休的高级工程师陈瑞勋当技术顾问，并把已经转了行的一些同志调回技术队伍，为试验组专门腾出地方，购置了二万多元的设备，很快就开展起正规化的科研工作。

2. 借助社会科研力量。如“肤安”是省卫生防疫站、中山医学院、广州百花香料厂合作研制成功的新品种，对昆虫叮咬、细菌及多种真菌引起的皮肤疾病有较好的疗效。通过有偿转让，直接利用该项科研成果制成了肤安浴液，收到了较好的经济效益。

3. 本厂力量与科研部门力量相互结合。如田七人参当归药性洗发精，是与市医药

工业研究所共同合作研究而成的，是利用传统名贵中药合成的新型洗涤用品，为国内首创。投放市场以来，其天然护发、祛头风、止头痛、防止断发和头发早白等多项功能为科学数据所论证，成为市场紧俏产品。又如硫磺洗发膏则是与广州皮肤防治所合作试制成功，并经他们临床鉴定后确定投产的，该产品对油性头发及因脂溢性皮炎而引起脱发者疗效达97.5%，投放市场后十分畅销。

海虹船舶油漆有限公司（简称海虹漆厂），一九七八年引进丹麦老人牌油漆有限公司（简称丹麦 HMP 公司）的技术专利，在香港投资设厂，一九八一年十月迁入蛇口工业区。丹麦老人牌油漆是世界上久负盛名的国际名牌船舶油漆之一，已有六十多年的历史。生产老人牌油漆的丹麦 HMP 公司是一个在世界上拥有二十六个分厂的跨国公司，技术力量雄厚，产品行销八十多个国家和地区。海虹漆厂引进的设备较为先进，如抽风吸尘系统吸尘效果好，消除了配料粉尘飞扬，高速分散机的分散盘效率高，搅拌均匀，震动筛过滤效果好。在洽谈引进中，海虹漆厂要求丹麦 HMP 公司提供整套的设备、原材料、技术配方、生产工艺、检验标准等技术资料，并负责指导设备安装，试运转及投产前员工技术培训工作，保证了引进技术形成正常生产能力。代价是海虹漆厂从购进专利之日起五年内每年向丹麦 HMP 公司按生产缴付专利费，在一定时期内产品在国际市场上销售加以部分限制。

海虹漆厂引进丹麦老人牌技术专利生产海鸥牌船舶油漆，对原料、工艺、配方和检验标准要求非常严格。该厂对这项引进技术十分重视，认真消化，严格按其配方配料和工艺操作，严格检查原料质量，扩建化验室，充实检测手段，严格检验制度，以保证产品质量。他们还聘请丹麦 HMP 公司专家来厂指导，虚心向丹麦专家学习。经鉴定，海鸥牌油漆技术指标和质量标准都达到老人牌油漆标准。海虹漆厂对引进的技术专利既学习又不迷信。他们在保证质量的前提下，试验采用国内原料生产，并获得成功，目前国内原料已逐步扩大使用。此外，他们还积极研制油漆新品种，扩大产品系列和花色品种，产品质量稳定，使引进的先进技术，在消化中取得发展。一九八二年海虹漆厂仅能生产传统系列的十二个品种，五十九个产品。一九八三年，全世界造船业处于低潮，而我国在六五计划期间将建造二百五十万吨新船。新造船和远洋修船不但需要传统的醇酸沥青系列的油漆，还需要配套齐全的氯化橡胶环氧系列的高档油漆。海虹漆厂自一九八二年下半年以来，全面地展开氯化橡胶、环氧、丙烯酸等系列油漆的试制和大批量投产工作，品种发展到四十四个，产品增加到八十个，比一九八一年分别增长175%和35.5%。他们生产氯化橡胶漆又使用了英国卜内门、德国拜尔的优质原料，形成了醇酸类船舶漆、氯化橡胶船舶漆、货箱系列漆等几大系列。由于品种的发展，尤其是氯化橡胶系列油漆的配套，满足了修造船工业对高档油漆的急需。海虹漆厂高度重视产品的市场调查和需求预测。近年来深圳市建筑业和社会基础设施发展很快，对建筑和道路用漆有较大需求。海虹漆厂立即组织力量，自己设计，试制和投产了建筑用乳胶漆，道路标志漆等七个品种，质量较好，受到有关部门赞赏。

先进技术的引进促进了企业生产的发展，海虹漆厂一九七八年在香港设厂时职工三十四人，生产的品种三十四种，一九八三年职工七十九人，品种发展到八十个，有一百

五十三个产品。先进技术的引进使海鸥牌油漆质量进入了世界先进行列。海虹漆厂生产的船舶保养底漆“海鸥1527”已获得了世界著名的劳斯协会的质量合格证书，标志着海虹船舶油漆的产品质量已进入世界先进行列。

广州一棉厂引进气流纺锭，片核机，防催机等纺织设备，生产的印地可坚固呢畅销国外。广州啤酒厂引进了西德生产啤酒的设备和丹麦酿酒的技术，使啤酒生产的发酵时间从原来七十三天缩短为二十三天，并提高了啤酒的质量，减少了原材料消耗。

2. 充分发挥知识分子的作用，重视职工干部培训，让科学技术为生产开辟道路。

技术改造、更新的同时，必须重视人才开发、提高技术人员的素质，使二者相适应，产生更高的效益。

广州白云山制药厂十分重视知识分子，充分发挥他们的作用。该厂在政治上，生活上关心科技人员，工作上大胆放手，积极支持搞科研。结果，自一九七九年来，全厂每年研制成功新产品的产值占当年总产值的30%左右。仅一九八二年一年，新产品投产就给工厂创造的价值达一千万元。

白云山制药厂还选送厂里的青年工人到厂外参加各种学习，实行定向培训。到84年底，全厂已有六名工人在业余大学毕业，十二名工人在中专毕业，二百六十多人继续学习。除厂外学习，该厂在厂内开展会员培训。本着干什么学什么的原则，举办多种形式的学习班，形成了全厂的培训网。这些学习班形式有长期的，如三年制的药栏学习班，药学外语大专班和中专班，一年制的企业管理培训班。此外，还有短训班。从一九八三年到一九八四年八月，厂内组办各种类型的培训班一百四十九期，有四千九百二十九人次参加学习培训。白云山制药厂做到了“科学立厂”“技术办厂”。

粤中印刷厂在进行技术改造的同时，不忘智力投资，六年来不断派出干部职工轮流到外地参观，学习。智力投资费用达30多万元。他们根据引进的先进设备，着力于提高实用操作能力。采用请进来讲授，派出去学习，长期、短期培训等多种多样的形式进行学习培训。几年来，举办了五期工人技术培训班和四期干部专业讲座。全厂工人基本上经过轮训。此外，工厂还先后选派五批人往意大利，日本、香港等地考察和学习。派往北京、上海、江西、湖南、武汉、广西等地进行专门培训的人也为数不少。现在，全厂上下都是印刷厂行业的内行人，他们了解国内外基本的印刷动向，掌握一定的先进印刷技术和基础机械知识。

蛇口工业区也根据特区的需要，自八一年起，工业区先后举办了五个培训班，有一、二、三期企业管理干部培训班，有为期五个月的会计人员的会计人员训练班，有为期六个月的干部轮训班，还有秘书文员班，翻译人员短训班。学员们通过学习，熟悉了各项业务，成为了建设特区的中坚力量。

佛山市，一九七九年到一九八三年，全市智力投资达4030万元，共送三千五百多人到高校培训，十五万多人次在本市培训。

二、改革生产关系中不适应生产力发展的环节和方面

改革我国现行生产关系的某些环节和方面以适应生产力发展的要求，是经济体制改革的重要内容。改革生产关系就是要冲破僵化的、过度集中的统一的经济模式，积极发展多种经济形式和多种经营方式，促进商品生产的发展。

（一）积极发展多种经济形式和多种经营方式，促进生产力的发展

通过经济体制的改革，把过去越来越单一化的经济结构，改革为以全民所有制为主导，多种经济形式和经营方式协调发展的所有制结构。全民所有制经济是我国社会主义经济的主导力量，对于保证社会主义方向和整个经济的稳定发展起着决定性的作用，但是全民所有制经济的巩固和发展决不应限制和排斥其他经济形式的发展。广东省的经济体制改革，在国家政策和计划的指导下，实行国家、集体、个人一起上的方针，坚持发展多种经济形式和多种经营方式。

1. 原有企业所有制形式和经营方式的改革

一九五七年，广州平均每百户居民拥有商业网点3.8个、商业人员8.61人；到一九七八年，每百户居民拥有商业网点下降到0.3个、商业人员4.8人。这使广州市原来商业网点遍布街头巷尾的特点，为商业网点数量少、规模大、布局过分集中的特点所代替，群众“吃饭难”、“做衣难”、“购物难”、“理发难”、“住旅馆难”、等问题，成了长期棘手的难题。党的十一届三中全会以后，为解决这些难题，广东省对城区企业年利润在20万元以下和县属企业年利润在8万元以下的小型国营商业企业实行“改、转、租”。

如广州市从一九八四年九月份开始对777户小型国营商业的饮食业和服务业的经营方式实行开放，以独立核算的自然门店为单位，分别实行三种管理办法：一是实行国家所有，集体经营，照章纳税，自负盈亏。二是将国营企业转为集体所有制，可以吸收股份。三是用招标方式把一些小店铺租或承包给职工集体或个人经营。企业实行改革后，管理方式暂定七年不变。对90户小型国营工业企业（固定资产500万元，年利润50万元以下）的经营方式也全部放开，按照集体所有制方式进行经营。

佛山市第二饮食公司对经营缴利或亏损的小店铺，实行“招标承包，租赁经营，照章纳税，自负盈亏”的办法，搞活了企业，提高了经济效益。佛山市“向群小食店”的变化，就是一例。自一九八四年四月这间小食店招标承包以来，由于彻底打破了“大锅饭”调动了职工的积极性，从四至八月，仅五个月出现了四大变化：

第一，经济效益显著提高。租赁前五个月统计月均营业额为4900元，后猛增至1.5万元。过去每月缴纳税款约150元，现增至450元左右，上交公司利润也从已往不足200元，上升到600元。职工收入增加，承包本人月纯收入超过千元。

第二，搞活了经营，做活了生意。现有大众化食品又有别具风味的小吃。经营方式，除在店经营，还设外卖档、预订加工和流动服务车上门供应。开夜市、座无虚席、生意兴旺。

第三，提高了服务质量，赢得了群众。该店食品经济实惠，讲究服务质量，招来了四面八方的顾客。

第四，延长了营业时间，方便了群众。群众反映说这才是“名副其实的向群小食店”。

深圳特区的国营企业，有的开始时是国营，发展一定阶段以后往往向合资经营发展。如爱华电子有限公司就是这样。它是电子工业部的直属企业，原是国营，现在又拿出一部分现成厂房作价投资，和深圳市电子工业公司搞内联，并同日本客商实行合资经营，成立了华丽公司，投资200万美元，我方和日方各占一半，在我方的股份中，爱华和深圳市电子公司又各占一半。这个合资部分，是从日本引进一套比较先进的生产线，主要生产电视机、高级音响和录象机。该公司，除了采取这种形式引进外资以外，还利用特区的有利条件和自己现有的生产能力，接受客商的来料加工装配。这样，就经济特区的一个企业来说，它的所有制，往往又形成一种多层次的结构。

2. 在巩固和发展全民所有制经济的同时，注意发展集体经济和个体经济。

集体经济是社会主义经济的重要组成部分，个体经济是社会主义经济的必要的有益的补充。

广东省自一九八三年以来，吸收城乡居民及单位集资入股兴办企业，取得了较好的效果。广州市成立了商业股份有限公司，委托银行代理发行股票，利用社会资金，兴建了西湖、禺山、太白三座高层商业大厦。佛山市成立了信托投资公司，吸收省内外城乡居民及单位入股，已利用社会资金2700万元，支援行业技术改造，兴办工商、房地产和能源、交通等。例如佛山市棉织二厂向职工集资144万元，更新改造了“75”型织机170台，“50型”织机128台，取得了很好的经济效益。此外，东莞县采用向群众集资的办法建桥铺路。改善了交通运输条件。

打破了国营商业独家经营、鼓励农工商开展各种形式的联合经营、并积极发展集体商业，发挥个体小商小贩的补充作用。广东省个体商业发展很快，到一九八四年六月底统计，全省城乡个体商业已增至53万户，70多万人，相当于国营商业职工人数的80%。

这些措施所取得的直接效果是：

(1) 打破了国营商业独家经营的局面，形成以国营商业和集体商业为主体的多种经济形式共同发展的商业所有制结构，实现了经济形式、经营方式和流通渠道的多样化，比较适应现阶段生产力的实际状况和商品流通发展的需要。由于同时存在多种经济形式和多种经营方式，各企业又是相对独立的经济实体，各自有其本身的责、权、利，因而就促进了各种经济形式之间和企业之间的竞争，使大家逐渐学会利用价值规律，改善经营。

(2) 由于新发展了大批集体、个体商业、饮食服务业，缓和了商业、饮食服务业

网点严重不足的矛盾。据统计，一九八二年全省社会商品零售额为 191.3 亿元，其中国营加供销社占 73.5%，其他集体商业占 8.1%，个体商业占 3.1%，另外还有其他国营和集市贸易等。广州市（包括郊区）商业、饮食服务业网点，已由一九七八年的 6,600 多个增加到一九八三年的 75000 多个（注二北京仅有 49,000），其中国营占 14.3%，集体占 16.23%，个体占 69.4%；从业人员已由 1978 年的 120,000 多人增加到 499,000 多人（注二北京仅有 384,000 人），其中国营占 58.31%，集体占 26.75%，个体占 14.73%；社会商品零售总额 50.5 亿元，其中国营占 75.16%，集体占 15.4%，个体占 3.49%，集市贸易占 5.62%，合资占 0.33%。这就使广州市不仅在近几年工农业生产大发展的形势下能够保证货畅其流，而且迅速恢复了商业、饮食服务业网点星罗棋布的特点。到一九八四年，全市商业、饮食服务业网点恢复和发展到平均每百户居民 1.46 个、商业人员 12 人。群众“吃饭难”、“做衣难”、“购物难”、“理发难”、“住旅馆难”等问题基本上得到解决。

（3）发展集体、个体商业，还有利于开发民间活力，利用社会沉淀资金，广开门路解决劳动就业问题。

3. 利用外资吸收外商来省举办合资经营企业、合作经营企业和独资企业。

广州市已与港澳、日本、联邦德国、加拿大、菲律宾、新加坡等十多个国家和地区建立了合资经营、合作经营、合作生产、补偿贸易、来料加工装配等多种形式的经济技术合作关系。自 1978 年底到 1984 年 9 月止，全市签订的中外合资、合作经营、补偿贸易合同 209 项，其中合资经营合同 12 项，合作经营合同 151 项，补偿贸易合同 46 项。客商合同投资金额 6.1 亿美元，已利用外资 2.2 亿美元。合资经营的企业如白天鹅宾馆、中国大酒店、花园大酒店等已经营业。

深圳经济特区的经济现已形成在社会主义经济领导下的，以中外合资、合作经营企业和外商独资企业为主的多种经济并存的综合体。它实行同内地不同的经济管理体制，有更大的自主权。在深圳特区实行“特事特办，新事新办，立场不变，方法全新”的做法。据一九八三年底统计，合资经营企业占全市总项目的 5.3%（如旭日印刷厂有限公司就是这一类型的企业），合作经营的占全市总项目的 11.5%，独资经营的占全市总项目的 1.7%，如正大康地有限公司在深圳独资兴建的饲料加工厂、种猪场和鸡场就是这种类型。另外，还有来料加工、补偿贸易等形式占引进总项目的 81.5%。

	1979年	1980年	1981年	1982年	1983年	合 计
合资企业项	7	4	13	11	92	127
合作企业项	30	24	39	47	149	289
独资企业项		5	18	8	13	44

1979年到1983年累计引进的外资实际情况

形 式	投 资 额 (万港元)	比 重 (%)
合 计	251,038	100.0
合 资 经 营	34,540	13.8
合 作 经 营	135,975	54.1
独 资 经 营	51,011	20.3
补 偿 贸 易	981	0.04
来 料 加 工	28,531	11.4

深圳特区的经济是多种经济形式并存的综合体，尽管有多种形式，但总的说来，是为我国四化建设服务的。

深圳饮乐汽水厂是由我方提供生产场地、仓库和办公地五千多平方米（不计折旧，不计使用费），提供劳动力和相应的管理人员，负责进出口报关手续，采购国内能够提供的原材料、物品等。客方负责提供罐装、瓶装生产流程的整套先进机器设备和技术，负责安装费用和技术指导，提供维修配件和维修工具，提供附属设备和化验仪器，提供厂内生产生活运输工具，提供空瓶空罐、包装箱等材料，负责培训生产技术工人，提供50万美元流动资金（年利息七厘），在合作工厂的纯利中分期分批扣返，客方共投资相当于500万美元。产品80%外销，以港币结算，20%在特区内销，按出厂价以人民币结算。合作期15年，企业利润头五年我方分55%，客方分45%，五年后我方分60%，客方分40%，合作期满后该厂全部财产设备归我方。

深圳特区截至一九八三年底为止，独资企业占全市总引进项目的1.7%。例如，泰国和美国客商组成的正大康地有限公司在深圳独资兴建饲料加工厂、养猪场和养鸡场。该厂总投资3,000万美元，第一期投资800万美元，年产饲料8万吨，产品自行销售。饲料厂占地100亩，每亩地由正大康地有限公司交使用费2,000元人民币（均以外汇支付）。正大康地有限公司所需职工在当地招聘，技工月薪600—800港元。协议有效期30年，终止协议时该厂未摊销完的固定资产和流动资产可由客商自行处理，已摊销完的固定资产无偿移交给我方。

广州绢麻纺织厂，一九八四年与香港东伟贸易公司和荣兴贸易公司搞外联。这两间公司都是经营纺织染设备的，东伟公司提供该厂一台园针织机，并已安装投产，生产孚麻针织品，准备逐步扩大。荣兴贸易公司已同该厂签订合同，由贸易公司以优惠价供绢麻厂设备。绢麻厂负责为其进口国内的设备作价，收益互相分成。另外，泰国、印度、锡兰、新加坡、缅甸等东南亚国家，也有要绢麻厂为其国家设计全套绢麻纺织厂的意向，该厂也准备通过正常渠道，争取有关部门的支持，大胆地搞援外技术输出，安排劳务，为国家和企业赢得更多的外汇。

一九八四年，广州绢麻厂与珠海特区发展公司、香港南大纺织有限公司合资经营“南州纺织厂”，生产、经营棉、麻、毛、丝、化纤等产品。现该厂正在筹建，准备一

年建成。合资经营“南州纺织厂”可进一步扩大生产规模和销售渠道，更有助于该厂对外开放，引进外资，引进技术和吸收国外先进管理经验。

深圳经济特区，几年来，引进外资的项目和种类逐年有所增加，引进质量逐年有所提高，吸引外商来特区投资的由主要是港澳商人和中小企业家逐步发展到外国企业家、财团和跨国公司。目前，设在港澳的企业到特区来投资的仍占多数，但设在港澳的企业有许多也是有外国企业参股的。据一九八四年四月底的统计，到深圳投资的已有12个国家和地区（有美国、联邦德国、英国、澳大利亚、泰国、丹麦、挪威、瑞典、比利时、新加坡、日本等）。此外，1983年以来，有德国、日本、美国等十多家银行在深圳设了办事处，一九八四年以来日本的三菱、三井都在深圳设了办事处。这样，就进一步加强了与国外经济关系的联系。

（二）实行内联，发展横向经济联系

开展内联活动，打破地区封锁、条块分割，积极开展省内外协作。

结合商业体制的改革，广东省冲破分割社会主义统一市场的商业体制模式，从敞开城门、放开市场入手，建立了多渠道、少环节、网络式的商业流通体系，在省内外协作方面，允许外省、市、自治区在穗开设批发商店。一九八四年九月的统计，全国各地的经济单位和个人到广州市开摊设点的有300多户，办起了10个农副产品批发市场，46户贸易货栈。对外地来广州经营或联营的都帮助解决门店、场地和仓库等问题，维护其合法经营，允许零售、批发、委托代销、代储、代运，可与市内单位联营。同时也允许省内商店企业与外省市、地区搞联合经营。

工业体制改革后，广东省也有不少企业积极开展内联活动，组织跨省、市、地区的经济联合体。广州自行车工业公司、粤中印刷公司、广州绢麻厂等工厂企业与其他省市搞了各种形式的联营。如粤中印刷公司同北京京华印刷总厂合办一间特殊工艺印刷厂，同中国印刷物资公司合建中国印刷物资联合总公司第一贸易公司，受北京人民机器厂委托，在珠海市内成立由三方面（北京、佛山、珠海）组成的印刷公司。而广州绢麻厂在开展内联活动方面，又取得了明显的成效。

一九八三年，广州绢麻厂在开展外引的同时，积极开展省内外联合经营的内联活动。国务院颁布扩权十条规定后，该厂又进一步扩大联营的范围。一九八四年七月，相继邀请了湖北、湖南、四川、江西、江苏等省十多个单位来厂召开联营会议，联营的总投资额为675万元，预计三、四年可收回成本。

该厂开展内联活动，建立经济实体，扩大生产经营范围，扩大了出口的品种和数量，为国家多创外汇，并利用直接对外贸易的优势，带动了一部分地区和单位，也解决了该厂的原料来源问题。如该厂的生产能力每年约需草麻3000—3500吨，绢原料1000吨，广东省只能供应草麻约300吨，绢原料200吨，其余全靠自己到外省组织货源。由于原料不保证，给生产带来了很大压力，该厂同湖南藏江、桃源县精干麻厂合资后，他们的产品由绢麻厂收购。与江西瑞金、四川巴县等单位联合生产的精干麻、麻条，每年也将为该厂提供2000吨以上。绢原料的供应也有好转。通过联营对方单位和地区的生产也有所

促进，如同湖南藏江县合资开办精干麻厂，该厂的生产得到发展，又促进了该地区扩大了苧麻生产，由原产400吨发展到800—1000吨，这样，国家财政也有所增加。开展内联活动，确是利国、利民的好事，需要坚持和发展。

广州绢麻厂还准备在内联范围内统一国内各种产品的价格，在力所能及的前提下，在生产技术、资金联合的基础上，提供部分外汇给有关内联单位使用，使内联更加巩固和发展。为了搞好联营，广州绢麻厂自订了几条原则：（1）反对大厂利己主义；（2）平等互利、互帮互学；（3）不斤斤计较一时一事的利益得失，要着眼于长远和未来；（4）以诚待人，以信律己。

目前绢麻厂与外单位联营的时间不同，形式各异，主要的联合经营的形式有：（1）合资办厂；（2）技术合作；（3）补偿贸易；（4）联合开发新产品；（5）长期的供货合作；（6）采取订购形式，联合经营部分产品。总之，不论采取何种形式，都要以双方自愿互利为原则。

深圳特区加强国内的经济联合

在特区建设过程中，一直把加强国内经济联合作为一项重要工作来抓，并通过内联为引进外资创造更好的条件。经过几年的努力，内联工作有了较大的发展。据到一九八三年底的统计，已有14个中央部（局），20个省、市、自治区，80多个地、市、县同深圳市签订了497项联合办厂、开店的协议，有457项已付诸实施。在签订的协议中，工业218项，商业（包括外贸）70项，建材46项，农业120项。计划投资总额人民币6.49亿元，港币1.26亿元，美金12万元，实际投入使用的人民币1.68亿元。内联企业的经营情况也是好的。1982年内联工业总产值达到人民币1.01亿元；内联商业营业额达到4,865万多人民币。两项共获得利润1,870多万元（人民币），创汇1,900多万元（外汇券）。

为了搞好和内地的经济联合，深圳市委和市政府于一九八三年五月份召开了全市内联工作会议，总结交流了深圳市上海时装公司、泮溪酒家、津深进出口联合贸易公司和信宜县第一种养分厂等10个单位搞好内联工作的经验。制订了《深圳经济特区近期内联企（事）业若干政策的暂行规定》，明确指出“举办经济特区必须以引进外资为主，但同时要重视对内地的联合”，并规定了内联的重点项目、并在工地使用费，税收、产品、原材料进出口，销售和利润分成等方面，制订了内联优惠政策。经过请进来，走出去的积极洽谈，1983年内联项目比前三年的总和还要多出一倍半，投资额多出两倍。

随着特区建设的发展，对内联合也正从低级形式向高级形式发展。目前已从初期由附近的市、县甚至社队来联合发展到和全国大中城市的联合；从开始时以商品销售和饮食服务为主的联合发展到以合资办厂的生产性联合；从开始时一地一厂的联合，发展到由中央有关部牵头、多省市参加的行业的联合（如纺织、轻工、医药等），由经济实体之间的联合发展到高等院校、科研机关（中国科学院、复旦大学、武汉大学、华南工学院）和以工业为主的经济实体的联合；由国内经济实体的双边联合发展到内联单位通过各自渠道引进外资的多边性联合。

通过内联联合双方的经济发展都带来了好处：从深圳来说，主要是通过内联，联人

才、联资金、联技术、联设备、联产品以促进特区经济的发展，为引进外资打下更好的基础。对来深圳联合的一方来说，也可以通过转移先进技术、吸收管理经验，传递经济信息、打通出口渠道、培养外经人才等方面促进本地区的经济发展。

广州市南华西街是从一九八一年开始“内联”活动的。街党委在贯彻执行“对内搞活经济，对外实行开放”方针中，分析了街道工业的特点，认识到街道工业虽然基础差、技术力量弱、底子薄、资金欠缺，但劳力充沛、企业“船小好掉头”、集体企业有一定的生产经营自主权，特别是广州是一个沿海城市，毗邻港澳，其市场为国内外所瞩目。只要扬长避短，同内地企业实行经济联营，就有可能把经济搞活，把生产搞上去。他们根据自己的实际情况，采取以下几种形式，与外地企业实行广泛的经济联合：一是销售联营，为外地产品提供销售服务。一九八一年八月，他们与北京化工厂达成协议，在广州开设经营该厂计划外产品的化工联营门市部。街道提供场地、人员和负责经销。该联营门市部强调以“三优服务”（优良作风、优良服务、优美环境），努力开拓产品销路，使经营业务蒸蒸日上，联营范围不断扩大，一九八二年营业额是一百一十三万元，今年预计可达五百万元。联营的单位已发展到天津、上海、沈阳、洛阳等地共二十九家。二是生产联营，为大工业名牌产品配套，促进自己产品的发展。南华西街有三个主要生产小型发电机、配电屏和加工电器零件的小厂，他们通过市场调查，了解到许多乡镇企业急需成套的中小型发电设备，如果自己的产品能与大工业的名牌产品配套经营，就能为自己的产品进一步打开销路。他们从一九八二年起，先后与上海、兰州等地有名的发电机厂和柴油机厂实行联营，利用自己的产品与各厂的产品配套成中小型的柴油分电机组，由本街几家工厂负责销售和销后的技术服务。由于产品配套完备和技术服务及时周到，方便了用户，深受客户欢迎和信赖，生产与经营都取得了较大发展。该街生产的发电机（包配电屏），联营前的年产量是三百四十台，去年年产已达七百二十台。三是实行经济技术合作，开发新的产品。该街属下的机械四厂，原来生产小型冲床和汽车的零配件，技术力量薄弱，产品市场有限，而北京航空仪表厂是军工厂，技术力量雄厚，设备完善，在国民经济调整中，正千方百计向外开拓以搞活经济，双方都有联合的愿望。在互利互惠的基础上，双方达成了协议，由北京航空仪表厂以贷款方式提供价值三十万元的设备，并派出九名工程技术人员帮助机械四厂筹建模具厂，进行技术培训，安装设备，形成生产线。机械四厂也主动为对方提供外贸出口业务信息。双方真诚合作，取得了较好的经济效益，合作第一年，模具厂就获利润三十万元。南华西街“内联”越搞越活，形势越来越好，“内联”企业在街道工业中占有重要的地位。目前“内联”企业职工占全街工业职工总数的百分之四十五，企业所创的利润，占该街工业企业利润总额的百分之六十五。

（三）冲破原有的僵化的计划体制，实行运用价值规律的计划体制，发展社会主义商品经济

要发展商品经济，必须对原有的僵化的计划体制进行改革，目标是使企业成为相对独立的经济实体。广东省主要抓了减少指令性实物指标，扩大指导性计划，增加市场调

节的比重。改革的措施主要有：

第一，农业计划除大城市郊区蔬菜面积外，改为指导性计划，并调整了农副产品统派统购范围。一九八〇年各把一、二类农副产品统派购品种，由原来的110种，减为20种，其后又经过四次调整，现在只剩下13种；同时，调整购留比例，粮食和生猪减少了统派购任务。水产品派购任务除淡水渔出口基地外，其余均取消。

第二，放宽工业品管理范围，一、二类工业品从95种缩小到28种；减少统购统配和计划收购的品种和数量，扩大选购、合同收购，代购代销和自由收购的比重。生产资料也部分实行市场调节。以钢材为例，一九八〇至一九八三年，全省地方（全民、集体）基建投资需要钢材总量145.4万吨，其中国家分配8.5万吨，占5.84%，省计划分配12万吨，占8.26%，由市场调节解决的124.9万吨，占85.9%。在改革计划体制中，本着大的方面管住管好，小的方面放开放活的原则，对生产、流通放得较多，管得较少，对基建投资放得较少、管得较多；对涉及国家、全省综合平衡的经济活动管得较严，对不涉及全国、全省综合平衡的经济活动放得较宽。因此，该省虽然大大缩小了指令性计划范围，扩大了指导性计划和完全由市场调节的范围，但是全省的国民经济重大比例关系并没有失调，而是逐步趋于比较适当，全省国民经济大体按比例地协调发展。

广州市计划体制的改革：

这几年来，开始注意避免单纯依靠行政手段和指令性计划的片面做法，开始注意运用价值规律发挥经济杠杆和市场调节的作用，有步骤地适当缩小了指令性计划的范围和适当扩大了指导性计划范围及市场调节部分。

生产收购计划，减少了指令性计划指标，工业产品生产计划的指令性计划产品目录，由一九七九年近200种减为现在120种；外贸出口产品收购计划由300多种减为100多种；农副产品收购、派购计划由10多种减为6种；工业产品由商业部门外贸部门、物资部门统购包销改为计划收购、选购或企业自销。

物资计划、市计委纳入计划分配的统配物资和部营物资，只保留钢材、木材、水泥、煤、油等少数由市统一分配，其余大多数已下放物资部门管理。

固定资产投资计划，大部分已改拨款为贷款。技改项目投资200万元以内、土建面积1000平方米以内已下放各局、区、县审批。

财政收支计划，已从一九七九年“统收统支”吃大锅饭的办法，改为一九八〇年和一九八一年实行“划分收支分灶吃饭”的办法（工商税收入全部交省、企业收入、所得税、农业税、其它收入等四项收入的82%留市使用，18%交省），一九八二年到一九八四年改为“金额分成”的办法（每年全部财政收入的68%交省，32%留市，留市部分还要拿出9000万元固定上交给省）。

一九八四年十月五日，国务院已批准广州市恢复计划单列，并赋予该市相当于省一级经济管理权限，这是广州市体制改革上的一件大事。将按规定进一步扩大地方管理权限和企业的自主权。

（四）冲破过度集中统一的经济体制，扩大企业自主权，使企业真正成为相对独立的经济实体

增强企业活力是经济体制改革的中心环节。城市企业是否具有强大的活力，对经济的发展是一个关键问题。

广东省从一九七九年开始，在 169 户国营工交企业中试行扩大企业自主权，以后试点面逐步扩大。一九七九年底对国营工交企业进行改组、联合，实行专业化协作，组织了一批企业性公司，如广州缝纫机工业公司、自行车工业公司等。一九八〇年初，清远县撤销了各工业局，由县经委统一领导全县企业经济活动，取得了很好的效果。到一九八二年底，全省有 40 多个县市改革了工业管理体制，学清远的办法。一九八四年认真执行《国务院关于进一步扩大国营工业企业自主权的暂行规定》，并根据本省情况，省政府又制定了扩大企业自主权的十项政策规定，给了企业计划调整权、生产经营决策权、民主选举厂长（经理）权、提取技术开发基金和用集资方式筹集资金等方面的自主权。企业扩权后，取得了较好的效果。

广州市从一九七九年下半年开始在国营企业中对财务上的“统收统支”，生产上的“统购统销”和扩大自主权方面进行了一系列改革，逐步实行了各种形式的财务包干制。一九八〇年下半年起，将扩权的广州缝纫机工业公司、广州自行车工业公司、广州绢麻厂等三个工业企业和南方大厦百货商店、东方宾馆等七户商业企业改为“独立核算、国家征税、自负盈亏。”一九八三年下半年起，上述国营企业按国务院拟定实行第一步利改税。一九八四年六月起又增加了 92 户扩权企业。对上述 102 户企业，主要扩大了生产经营权、产品购销权、价格自主权、资金使用权、劳动工资权、机构设置权、干部任免权、资产处置权、引进项目权、对外贸易权等十个方面的权限。从九月份开始对本市小型国营工商企业的经营方式实行开放。从十月一日起对国营大中型工商企业实行了第二步利改税。企业扩大了自主权后，增强了活力，企业和职工的积极性大大提高，经济效益显著，生产发展了，税收增加了，实现了国家多收、企业多留、职工个人多得。

广州自行车工业公司，一九八三年与扩权前一九七九年比较，产值从 9360 万元增加到 21800 万元，增长 1.3 倍；产量从 65 万辆增加到 151 万辆，增长 1.3 倍；利润从 427 万元增加到 2205 万元，增长 4 倍。一九八三年上缴税利 3841 万元，比扩权前增长 1.5 倍。该公司扩大企业自主权后，一方面上缴国家税利增加了，另一方面企业留利和职工奖金也有增加。在试点后两年的总收入 8507 万元中，上缴国家 75.5%，企业留利占 19%，职工奖金占 5.5%，体现了国家得大头，企业得中头，个人得小头。企业扩权后有了资金使用权，加速了技术改造。该公司利用企业自有的生产发展基金 3200 万元有计划有重点地进行技术改造，相当于国家从一九六〇年以来投资总额 776 万元的 4 倍。一些多年来无法更新的设备得到顺利解决，如该厂的扩大供电工程，在试点前，因资金不足，拖了十多年未得到解决。实行试点后，公司运用生产发展资金，使这项投资近 30 万元的工程很快得到解决，供电变压器由 3900 千伏安增至 8000 千伏安。适应了生产发展的需要。三年内完成技改项目 577 项，大大提高了企业技术素质和扩大再生产的能力。

广州绢麻厂，自一九八〇年七月经省政府批准为“以税代利，自负盈亏”试点，一九八一年十一月又经省政府批准“直接对外贸易”试点以来，使企业发生很大变化：第一，利润由一九七九年 601 万元，一九八三年增加到 2038 万元，一九八四年可达 3300 万元，增长 4.49 倍。第二，上缴所得税由一九七九年的 635 万元，到一九八三年增至 987 万

元，一九八四年预计1600万元，增长1.52倍。第三，创外汇从一九八一年271万美元到一九八三年为1668万美元，预计一九八四年2500万美元，增长8.2倍。第四，出口品种由4个增加到46个，出口销售额比重由12%增加到78%。第五，职工平均收入由一九七九年的60元，现增加到120元（不包括中、夜班补贴）。广州绢麻厂扩权后，生产之所以迅猛发展，其中一个重要因素，就是企业设备更新和技术的改造。在改革前该厂有80%设备是四、五十年代的产品，绝大部分设备已超过20年的使用期限，普遍呈现老化。由于资金短缺，企业无力进行设备更新和技术改造，生产增长缓慢，企业扩大自主权后，随着生产的发展 and 经济效益提高，企业积累了一定的财力，这几年该厂运用生产发展基金104.800万元，大力进行技术改造，新增设备400多台、套，新建厂房3134平方米，在建仓库11000平方米，并利用对外贸易的有利条件，引进部分国外的先进设备，现提高了企业的竞争能力，也促进了生产的发展。

南方大厦百货商店扩权后也发生了十分显著的变化，该店从一九五四年开业到一九七八年的24年间，平均每年销售额递增3.9%，利润递增3.6%，销售额在全国十大百货店中排名第九。1979年实行扩权改革，一九八〇年底试行利改税、税后工资、自负盈亏后，给企业带来了活力。进货渠道、经营品种都增加了。销售额从一九七九至一九八三年五年每年平均递增39%，居全国十大商店的首位，被评为“最佳商店”。一九八三年利润达1623万元，五年每年平均递增39.6%，利润递增速度也居十大商店的首位。

白云山制药厂是白云山农工商公司下属的一个单位。自一九八〇年起，公司对厂实行定额利润上缴、超定额利润按三、三、四分成的办法（30%上缴公司，30%留作扩大生产资金，40%用来做职工集体福利金），与此同时，公司给药厂相应的自主权，把责权利紧密结合起来，让药厂放开手脚，使工厂既有压力，又有活力和动力，从而大大地调动了全厂干部工人的积极性，迸发出极大的生产热情。使在一九七三年建厂时，只有30万元自筹资金，200平方米的厂房，十口破铜锅，三台老式压片机，四十多名职工；一九七六年，因产品质量不高，销路成问题，濒临关门的小厂，获得了新生，生产蓬勃发展，到一九八三年，年产值8312万元，利润1040万元，一九八四年总产值可达13000万元，利润1600万元，固定资产1032万元。一九八三年与建厂头一年相比，产值增长340倍，利润增长260倍，固定资产增长102倍。现在，拥有10万平方米建筑面积的厂房，2000多名职工，生产100多种药品，产品畅销国内，而且有部分出口。自一九八〇年以来，生产连年翻番，经济效益十分显著。白云山制药厂搞上去的基本经验是靠政策、靠科学技术、靠人才、靠经营管理。

（五）改革促使企业转轨变型，改善经营管理，促进商品生产的发展

企业实行自负盈亏和扩权后，在生产、销售、资金等方面有了较多的灵活性，改变了试点前产品交商业部门、利润交财政部门，企业只管生产的局面。试点前以产定销、产销脱节，产品能否销售得出去，与企业利益关系不大。实行自负盈亏后，企业和职工的利益直接与企业的经济效果挂勾，促使企业改善经营管理，提高企业管理水平，增强企业的竞争能力。

广州市102个改革试点单位正在逐步实现由生产型向生产经营型、经营开拓型的转变。为了实现产销结合，允许农工商联合企业、国营工厂、街道工业设产品展销部