

世界經濟資料叢刊

(第一輯)

美国經濟資料匯編

第四分冊

復旦大學

經濟系世界經濟研究組編

1960年6月

第二次世界大战后美国的资本輸出

美国的資本輸出概况和投資範圍

1. 美国資本輸出的原因

資本輸出作为对外經濟擴張手段的作用，決定于資本主义发展的本質。这个作用更根到蘊是資本主义发展的一般規律所規定了的。

資本輸出是以資本主义的規律——剩余价值規律为基础的。剩余价值規律揭露了資本主义剝削的实質，揭露了勞資关系的实質。資本主义生产方式的根本性質所決定了的各种原因，驅使資本家去寻找国外市場，驅使他去尋求在国外最有利地銷售商品的机会。这就引起了資本輸出。資本輸出反过来又給商品輸出創造了更加良好的条件，而商品銷售是資本主义再生产和获得利潤的必要条件。

作为帝国主义的主要特征之一的資本輸出，是由于发达的資本主义国家的資本相对过剩所引起的。由于人民大众的貧困不堪，由于农业的发展落后工业，过剩資本在国内找不到投放場所。这部分資本就流往国外，在落后国家和附属国家里寻找投資市場，因为这些国家的利潤率和借貸資本（貸款）的利息率都比資本主义发达国家高得多。

在資本主义总危机时期未到来以前，国家参与对外借款的业务，一般說来，有时作为債权人，有时作为私人資本家对外借款的担保入。随着資本主义总危机时期的来临，国家借款的比重是愈来愈大了，而私人借款是相对地减少了。这一定在第二次世界大战以后美国的做法当中表現得最明显。

壟断資本主义时期——特别是資本主义总危机时期——的某些經濟現象，是无法用壟断資本主义的前时期追求平均利潤的願望来解釋的。帝国主义时期的資本輸出，就是如此。帝国主义时期的資本輸出的性質和特点，只有用壟断資本追求高額壟断利潤

的願望才能加以解釋。

不仅是投在国内的資本，而且还有輸出国外——其中包括輸往經濟落后国家——的資本，都是想要取得高額壟斷利潤。而壟斷聯合組織取得的利潤，的確超过平均利潤很多。比方說，1951年美国加工工業的利潤率为2.79%，而製造通用电气公司的利潤率等于52.6%。

落后国家的投資利潤率特別高，如果把1951年美国加工工業的利潤率当作100，那末，拉丁美洲各国經濟的投資利潤率为166，馬歇尔计划参加国所属殖民地的投資利潤率为145，其他殖民地与附属国的投資利潤率为214。

如果对美国最大壟斷聯合組織的龐大利潤进行分析，就能够說明这种利潤不仅是对美国劳动人民进行剝削的結果，而且也是对作为美国投資对象的其他国家——特別是殖民地和附属国——的人民进行剝削的結果。資本輸出当然并不是美国壟斷組織榨取高額利潤的唯一手段。榨取利潤，还有許多其他手段，例如：美国工人工資少，大大低于劳动力价值；同其他国家商品的不等价交換；把違反以平等原則自由发展国际贸易这一欲望的一些通商协定硬加在其他国家身上。可是，美国資本輸出以及最近几年来的資本輸出的龐大規模，是美国壟斷組織取得惊人暴利的要素。

如果认为美国壟斷資本家利用輸出仅仅是从殖民地和附属国人民身上榨取利潤，那就錯了。其他国家——其中包括英国和法国那樣的資本主义大国——的人民，也受到美国亿万富翁的剝削。当然他們夺走了巨額利潤。为了获得龐大利潤，美国利用了直接投資以及亿万貸款和其他形式的所謂美国对外“援助”。

美国壟斷組織在战后暴动几年（包括“馬歇尔计划”执行时期）在海外投資方面取得的收入，就是一个显明的例子。根据官方資料，从1946年到1951年的五年期間，美国海外投資的收入从11亿美元增加到27亿美元。

应该特別指出美国政府最近几年对其他国家的亿万借款和貸

款等为形式的资本输出，是美国垄断资本在经济上和政治上奴役世界许多国家的一种手段。这是资本输出的根本性质所决定的。这种资本输出的目的是让垄断组织获得庞大利润，并为此而大规模地对外实行经济扩张。

美国垄断资本家的资本输出，特别是贷款形式的资本输出，不仅意味着对资本输出对象国进行掠夺，而且还意味着对债权国美国本国人民进行掠夺。通过各国政府之间的关系输出资本，意味着美国人民的纳税负担加强了，因为通过这种关系输出的资本是从国家预算中拨付的。

所有这一切说明，美国垄断资本家靠资本输出取得的巨额利润，不仅反映了美国垄断资本与输入美国资本的其他资本主义国家——首先是殖民地和附属国——的劳动人民之间的生产关系，而且还反映了美国垄断资本与美国劳动人民之间的生产关系。仅就这一点，就可以看出美国劳动人民和债务国劳动人民具有深刻的共同利害关系。此外，资本输出所追求的目的——利润和备战，是与包括美国人民在内的一切国家人民的利益相违背的。

(苏) 格安德列耶夫：“美国资本输出”1958年，世界知识社，第12—18页。

2. 美国对外资本输出概况

美国对外公私投资总额，南北战争后1869年才有一千万美元，外国在美国的投资却有15亿美元。第一次世界大战后对外投资总额达到1919年的70亿美元，而外国在美国的投资只有33亿美元，国外相抵对外净投资是37亿美元，建立了债权国的地位。1930年对外投资总额升到172亿美元，外国在美国的投资是84亿美元，净余88亿美元。世界经济大恐慌的结果，美国对外和外国在美国投资的价值都大大减少。

到第二次世界大战后的1946年，对外投资总额才恢复到187亿美元，外国在美国的投资总额是159亿美元。阿瑟·

余才28亿美元，比1930年少了60亿美元。

1954年起情势大变，对外投资总额升到422亿美元，此年間增加了126%，比第二次世界大战前最高的172亿美元增加了145%。外国在美投资268亿美元，两抵净余155亿美元，比1946年增加了四倍半，相当于1930年的四倍。1955年对外投资总额又增加了27亿美元，1956年估计增加了31亿美元，总额达到480亿美元。在公私对外投资总额里，1946年的几乎全部是私人的，政府部分不到5.0万美元。1954年，私人的是266亿美元，政府的是156亿美元。1955年私人的是290亿美元，一年間增加了24亿；政府的是159亿美元，增加了三亿。1956年私人的是320亿美元，一年間增加了30亿；政府的是160亿美元，只增加了一亿。美国的倡议国地位越来越雄厚了，私人投资对政府投资的优势也在增加着。

对外投资和投资显示了巨额利润。据商务部材料，私人国外投资每年收益从1950年的20亿美元增加到1955年的33亿。美共十六次代表大会决议說，各种形式国外投资的收益每年将近100亿美元，接近农业的全年收入。私人投资里的直接投资部分还是美国垄断资本采取原料的重要手段。

参考文献：“美国经济危机的探討”（下）“世界知識”，1957年13期，11—15頁。

資本輸出是美国对外經濟扩张的主要手段。使美国垄断組織获利最多的仍然是資本輸出，它比商品輸出更能巩固垄断組織在国外市場上的陣地，更能保障銷售大量的商品。目前，美国的資本輸出是美国垄断組織爭夺国外市場的主要手段。

在战后年代中，美国資本的輸出額增加得极为迅速。从1946年到1957年，美国在国外的投資額已增加1.9倍。

在战后年代中，美国資本輸出額之所以激增是由于“剩余資本”的形成过程加速的缘故，并且是美国垄断組織加紧剝削

劳动人民和加速从军备竞赛中谋取利润的结果。在美国生产能力经常开工不足的情况下，垄断组织认为在国内增加投资获益不多，因此，便向其他国家输出“剩余资本”，以期获得最大限度的利润。

在战后的最初年代中，保证美国资本对外扩张的有利条件是：英国和法国的竞争能力已经削弱，德国和日本几乎完全没有完全占有国外市场，而且英法两国在这个时期内实际上已停止输出资本，甚至还把自己的部分投资卖给美国公司。

资本输出是美国最大的金融寡头集团进行对外经济扩张的手段。根据官方的统计资料，只占美国公司总数0.01%的62家最大的公司，拥有美国在国外全部直接投资的70%以上。

最大的垄断组织，即资本的输出者，决定着美国对外经济政策的内容。美国政府为了鼓励资本输出，极力设法同其他国家签订这样的协定，其中规定签订国政府给予美国资本以国民待遇和捐税优惠条件，并保证美国资本不受国有化和被剥夺的影响。美国大约已签订20个这样的协定。此外，在西半球各国活动的垄断组织还在税收方面得到美国政府的特别优惠。

国家资本的输出和提供“援助”，对于美国垄断资本的对外经济扩张具有极大的意义。美国进口银行和国际复兴开发银行的贷款、“美援”项下的津贴和贷款都是保证在经济不发达国家修建铁路、公路、桥梁、港口和电站的，而这些设施却供美国资本控制下的企业享用。

美国私人资本的主要输出形式是对生产部门和贸易部门进行直接的投资。因为直接投资能够保证它取得股票的控制股份，保证它更全面地掌握企业的生产和财政，保证它获得最大限度的利润。

对于美国垄断组织来说，在输入美国资本的国家内生产商品要比向它们输出美国商品更为有利，因为这些国家的劳动力较之美国的劳动力便宜得多。由于原料价格的低廉和运费的减少，在这些国家内组织生产也可以保证美国垄断组织的巨额利润。

資本輸出比商品輸出更加穩固地保證美國壟斷組織奪取國外市場，因為那些企業受美國資本控制的國家的市場已經成了經常銷售它們產品的市場。資本輸出可以使美國公司避免很高的關稅壟斷和其他的出口限制。

1956年，美國資本在國外控制的企业大約生產了400億美元的商品，這比美國的商品出口總額要多一倍。

由此可見，現在美國壟斷組織在國外市場上銷售的大部分產品（大約有三分之二），是由美國公司分設在國外的子公司和有美國資本參加的外國公司生產和出售的。而且，某些美國公司在國外開設的企業，甚至生產了它們在國外銷售的商品的75%左右。例如，龐大的美國“伊斯特曼·柯達克公司”，1957年在國外市場上銷售了價值30,510萬美元的商品，其中有22,370萬美元的商品是它在國外控制的企业生產的。

在戰後年代中，私人資本的輸出曾經維持了美國的高額出口水平。例如，美國分公司和美國資本所控制的生产設備和其他材料的公司向拉丁美洲提供的商品量，約占美國對這個地區出口額的20%。

〔蘇〕扎赫馬托夫：美國私人資本的輸出是爭奪國外市場的手段，國際問題譯叢半月刊，8年8期，22—23頁。

根據官方的資料，從1946年到1957年底的期間內，美國國外投資大約增加了2倍，即從18.7億美元增加到54.2億美元；而且，在同一期間，美國政府對外國的貸款、信貸和補助金也增加了2倍（由5.2億美元增加到17.4億美元），而上述款項在美國國外投資中所占的比重也從25%增加到32%。美國國家壟斷資本輸出的增加在第二次世界大戰最初几年中特別顯著。這是由於美國以下的企圖造成的。第一，加強反動勢力的社會地位和它自己在別國的，首先在歐洲的軍事地位；第二，补偿作為擴大商品輸出的起碼的在這些年代中還无增加甚至益下

降的美国私人资本的輸出；第三，刺激美国私人资本的輸出。

在最近几年中，美国私人资本的輸出額大大地增加了。根据官方的资料，到1957年底，美国在国外的私人投资总额达368亿美元。上述投资约有70%是长期的直接投资，既投入美国公司在国外的女儿公司和分公司的资金，它們的活动完全是由美国公司控制的，而且通过它們去直接影响外国的经济。

美国私人资本在国外的长期直接投资首先是开采战略原料——石油和其他有用的矿产，其中最主要的是铁矿和有色金属矿。如果在1950年到1955年到期間美国海外直接长期投资总额增加62.7%，則加工制造业的投资增加65%，原料开采的投资增加76.7%。

从个别国家和一部分国家的統計资料来看，就更为意味深长了。甚至在加拿大这类工业发达的国家中，在上述期間内美国直接长期投资增加了80%以上，开采原料的投资却增加約一倍，加工制造业的投资增加不到50%。在1955年，在拉丁美洲各国全部美国私人资本直接投资的43%左右是开采原料，投入加工制造业的仅为20%多一点。此外，对加拿大和拉丁美洲各国的“其他经济部門”也投入了巨額资金，这些部門間接和开采战略原料从生产所在国家的輸出有关，和运输部門。

美国私人国外直接长期投资总额三分之二以上是投在加拿大和拉丁美洲。美国对东半球投资繼續保持审慎的态度，这是美国私人资本輸出的一个特点。同样值得注意的是，美国在加拿大和拉丁美洲以外的国外投资，一半以上是投在“其他国家”，这些国家主要是欧洲帝国主义国家的殖民地和势力范围或者是从前的殖民地和势力范围，而且美国在这些国家的私人投资有半数以上是投在战略原料（首先是石油）的开采部門。

美国国外投资的利润一向是很高的。例如，1929年国外投资的收入比美国对外贸易收入多4倍，这一点足以說明問題。最近十年来，美国国外直接投资主要是投入开采战略原料或軍火生产有关的部門，这一事实使得美国投资大为有利可图。对

不发达国家的战略原料开采部门的投资尤其如此，而現在美国国外全部投资足足有一半是投入这些国家。我們不妨引証下述材料加以說明：1951年，美国投在本国的資本的平均收入为11.4%，美国在工业发达国家的同样投资的平均收入为13.5%，而美国壟斷企业在不发达国家的投资的平均收入为20.6%。

这就說明，从1948年以来，美国和其他主要资本主义国家进入积极經濟軍事化的时期，美国国外私人投资开始增长，并超过政府的投资；到1957年私人投资总额增加了125%，而美国国家国外投资仅增加35%。但是，尽管美国私人資本輸出規模相当龐大，显然，还未能达到其应有程度，距离美国經濟擴張利益和計劃的要求还很远。

（苏）納波洛夫：美国軍事和經濟擴張国际問題譯丛

1959年1期34頁。

美国目前特別強調扩大資本輸出，因为在商品出口下降的情况下，增加資本輸出是在資本主义世界展开竞争和轉嫁危机的重要手段。1958年美国私人資本輸出約为二十七亿美元，比一九五七年减少五亿美元，但比一九五二至一九五六年平均輸出水平約高一倍。美国一百家最大的工业企业中，九十九家有海外投资。美国的海外投资，包括隐蔽的资产在內，据官方估計約为五百亿美元。这些企业在海外的生产和銷貨年达三百亿美元，而一九五八年美国商品輸出只有一百六十二亿美元。这就是說，美国通过資本輸出在国外直接占領的市場，已經大于商品輸出的市場。

不久以前，大卫·洛克菲勒（大通—曼哈頓銀行付董事長）在一篇文章中提出这样一个論点，他說：“战后世界的矛盾之一是經濟发展需要一个不断扩大的市場，而許多新的独立国家的成立使政治的国境縮小，也就縮小了他們的市場”。他認為需要一种“区域的联合——例如欧洲共同市場或是一个拉丁美洲共同市場——才能对于健全的工业发展提供一个足够广闊的基地”。由此可见，美国大壟斷集团正在为資本輸出缺乏广闊的基地而感到苦

惱。

孟用潛：“关于美国經濟危机的几点看法”，红旗，
1959年4月，7期，17頁。

某些资产階級經濟学家，把1944年底美国国外投資差額 + 54 亿美元和 57 亿美元的短期債務加起来，得出結論說，1944 年底美国是个債務国。这种卑劣的算法使美国帝国主义的辯护士弄得如此荒謬，竟把一个最大的食利国，最大的債权国列为債務国。1945年4月的摩根“花旗銀行”公報說：“我們已不再是（起碼暂时不再是）債权国，而成为是国际債務人了。

在路易斯所著“債務国和債权国”一書中，美国在1944 年也沒被看作債权国。而同时，印度、巴基斯坦却被作者列为九个債权国中的两个国家。

要确定美国这个现代最大食利国的国际投資差額比确定英国的差額要容易得多，因为美国每年都发表相当完整的資料。但对这些資料必須作一系列重大的修正。

1956 年底，美国国外投資为 495 亿美元。其中私人短期投資为 29 亿美元，國家短期投資为 13 亿美元。这两个数字应該从国外投資总額中扣除。結果剩下 453 亿美元。此外，还必须从國家对外长期投資的 1,521,900 万美元中除去美国投入国际货币基金的款項，这笔投資实质上是短期的。这样一来，國家长期投資便是 125 亿美元。

同时必須指出，关于美国国外直接投資的这个数字乃是压低了的，虽然美国的統計不仅把扣除了抽回部分的輸出资本算在內而且也把再投資部分算在內。下述数字也未放慮在內：1. 探勘費用（主要是石油）；2. 扩建厂房的費用，设备的費用（生产这些设备的折旧費是极高的，这些折旧費都被算入手續費里）。根据官方的材料，1956 年底这些企业的市場价值至少比官方統計中的賬面价值高出一倍以上。美国的直接投資現在正在重新核算，还没有核算完毕。只有拉丁美洲部分的核算結果公布了。

因此，按账面价值估计的美国1956年底直接投资的官方数字，应当加一倍。这样，美国国外直接投资额便是442亿美元。

美国1956年底的国外投资总额应包括442亿美元的直接投资，79亿美元的其他私人长期投资（其中有28亿美元是外国证券），和125亿美元的政府间的长期债券（即所谓国家对外投资）。总括起来，就是646亿美元。

根据官方的估计，外国在美国的长期投资是148亿美元。其中的45亿美元直接投资，实际上估计应不下于60亿美元。外国在美国人控制的美国股份公司中的投资为70亿美元，而对股份公司、各州市和其他部门的证券投资为18亿。对美国政府长期公债的投资为15亿美元。这样，外国在美国的长期投资总数，可确定为163亿美元，这比官方的估计数要高15亿美元。

美国的国际长期投资的差额，在1956年底的情况如下：债权为+646亿美元，债务为-163亿美元；顺差为+483亿美元。

美国的国际短期贷款，在1956年底的情况是：债权为+58亿美元，债务为-168亿美元；逆差为-110亿美元（根据1956年底的资料，官方估计的债权中包括美国投资于国际货币基金款项）。

有时，人们估计，美国海外投资，在1949年是893亿美元，1954是977亿美元。应当说，这个估计数字是过高的。其所以过高，首先，是因为1949年的数字里包括外国依租借法案应还给美国的贷款279亿美元（不包括苏联），这个数目已被调整，并化成一个不很大的债务，列入“国家贷款”项内。其次，是因为这个数字里包括第一次世界大战的政府借款，这笔债久已没有任何国家用什么东西付给美国了，并且美国自己也不把这笔数包括在对外投资之内，而把它看作是一笔无望的债务。最后，是因为这个数字里还错误地包括美国发放的全部补助金，这又是美国自己也不愿这样做的。即使甚至把补助金看

作是变态的信贷资本输出（这也不对），那么无论如何不能把它看作为投资，因为它既不收回，也不收取年利。

博尔特尼克：“帝国主义国家的对外投资”，国际问题丛丛，1959年6月，1-1期，22—21頁。

国际组织在殖民地和不太发达国家的投资是它们取得超额利润的最重要来源。美国对不太发达国家的直接投资从1956年的32亿美元增加到1957年的116亿美元，即几乎增加了一倍，如果考虑到美元的贬值，也增加了一倍左右。如果注意到，对这些国家的投资，可以获得最大限度的利润，平均为20%，那末就可以得出结论说，美国在不太发达国家和殖民地的直接投资的利润总额几乎提高了一倍，即从64,000万美元提高到116,000万美元。

广泛动员内部资源和储备是加速不太发达国家经济高涨的主要条件。现代殖民主义者轻视积累的內部来源，并且夸大外部来源的意义，这是因为他们千方百计地企图阻止这些国家经济增长的速度，并使这些国家依附于外国资本。

在战后年代里，以美国和西欧政治集团的名义不只一次地提出了增加对不太发达国家私人投资的各种冠冕堂皇的计划。可是，外国资本继续为投资争取“适宜的气候”，也就是创造粗暴破坏债务国主权的政治条件。现在这种资本正竭力想进入已被掌握的工业区，或直接在其政治和军事控制下的地区。

在1950年到1957年期间，美国在国外直接投资从新118亿美元增加到253亿美元，即增加135亿美元。同时，对不太发达国家的投资增加了52亿美元，即从57亿美元增加到109亿美元。其中绝大部分投往拉丁美洲对亚非不太发达国家的投资在这个时期仅增加11亿美元（从12亿美元增到23亿美元）。在这23亿美元中有5亿美元，在近东所承担的石油产地。新增的美国投资中大部分是再投资，即从剥削债务国的劳动人民而榨取的利润。这样看来，1950—1957年，美国在国外直

按投資的收入總額計有178億美元，也就是超過同時期投資總增加額的43億美元。

(蘇)列明，“現代殖民主義的經濟實質”，國際問題叢刊，1959年10月，第20期24頁，25—26頁。

3 美國資本的主要投資範圍

美國資本在國外的主要投資範圍，是生產出口品的採礦工業部門和農業部門以及生產國內市場上銷售的消費品的加工製造業部門。

從下表列舉的數字中可以看出，戰後時期，美國在國外的大部分投資都是投入石油工業部門。

美國最大的石油托拉斯——洛克菲勒的新澤西美孚石油公司——占有石油工業中投資的絕大部分，這個托拉斯的大部分石油是在國外開采和出售的。

美國金融寡頭在對其他國家的石油工業和采礦工業進行投資時，竭力攫取尽可能多的原料產地，以便保障自己的原料開采壟斷權，通過操縱世界原料市場價格的途徑以榨取利潤，控制現成品的價格，並把自己的競爭者排除於市場之外。例如，美國資本控制下的“加拿大國際鋁公司”和“加拿大鋁公司”占鋁和鎳的世界出口額的四分之三以上。

美国在国外各經濟部門中的投資分配情况表

(单位：100万美元)

	1929年	1936年	1943年	1950年	1956年
总 額	7,528	6,691	7,862	11,788	22,118
其中包括：					
石油工业	1,117	1,074	1,393	3,390	7,244
金属开采和冶 炼工业	1,185	1,032	973	1,129	2,891
农 业	880	482	503	589	
加工制造业	1,813	1,710	2,276	3,831	7,068
貿 易	368	391	654	762	1,444
运输和公用企 业	1,610	1,640	1,390	1,425	1,694
其他經濟部門	555	362	674	662	2,257

在战后年代中，美国壟斷組織大大地增加了它們在外国、特别是在經濟不发达国家的采矿工业部門中的投資額。毫无疑问，它們这样作根本不是由于它們願意帮助这些国家发展，而是由于它們指望永久取得后者的原料富源和保証自己有稳定的銷售市場。一般說来，美国資本总是投入用当地原料制造并供出口的半制成品生产部門，或投入生产下述消費品的部門：粮食、汽車、收音机和电气器材等，因为这样就能保証美国壟斷組織夺取輸入資本的那些国家的國內市場。

1955年年底，美国在外国加工制造业中的投資總額共为632,200万美元，其中分配情况如下：食品工业——62,200万美元，造纸工业——51,100万美元，金属初步加工工业——77,100万美元，化学工业——94,500万美元，汽車工业——96,300万美元，橡皮工业（主要是生产車外胎）——38,600万美元，电气工业——60,200万美元。对不发达国家特別需要發展和机器制造业的投資，却只占加工制造业战后投資總額的10%

，而且只占美国战后时期在国外投资总额的 3 % 左右。

美国对其他国家贸易部门的直接投资也是为了扩大换货贸易而进行的。

必须指出，从地理分布情况来看，美国直接投资的主要目的在于，争夺那些限制美国商品进口的国家的市场。例如，美国在外国加工制造业中的一大部分投资都投在英国订有优惠协定的国家，这些国家的进口限制和外汇限制使美国商品难于入口。

美国的直接投资在国外的分布情况

(单位 = 100 万美元)

	1929年	1936年	1943年	1950年	1955年	1956年
总 额	7,528	6,690	7,862	11,788	19,313	22,118
其中包括：						
加拿大	2,010	1,952	2,378	3,577	6,494	7,480
拉丁美洲	3,462	2,803	2,721	5,735	6,608	7,408
其中包括：						
委内瑞拉	232	186	373	493	1,428	1,817
巴 西	194	194	233	644	1,115	1,209
古 巴	919	666	526	642	136	774
智 利	423	484	328	540	639	677
阿根廷	332	348	380	356	447	470
西 欧	1,353	1,259	2,045	1,720	3,004	3,493
其中包括：						
英 国	485	474	519	847	1,426	1,599
法 国	145	11	167	217	376	426
西 德	217	228	513	204	332	424
其他国家	703	651	718	1,753	3,207	3,737
其中包括：						
澳大利亚	149	89	114	201	438	551
利比里亚	—	—	18	82	77	338
南非联邦	77	55	50	140	259	289
菲律宾	80	92	95	149	229	266
日 本	61	47	33	19	128	144

美国最大的汽车托拉斯通用汽车公司在海外生产和销售的大部分产品，是由开设在加拿大、英国、意大利和德国的企业单位制造的。

美国资本大约控制了英国机器制造业和化学工业许多部门的生产的一半。美国资本控制下的英国福特公司和沃克斯霍尔汽车公司是英国最大的汽车公司，它们同其他二家英国公司一起约占英国汽车产量的 90%。

美国公司借助于资本输出，不仅夺取了英国的一大部分生产和国内市场，而且还通过英国向其他国家加紧进行扩张。

美国垄断组织在美国的出口贸易方面起着重要的作用。美国福特公司所属各企业出口的产品约占英国汽车出口总额的 25%，并且超过了任何英国汽车公司的出口额。杜邦家族的“通用汽车公司”控制的“沃克斯霍尔汽车公司”1955年的出口额占全部产品的 53%，并且也在英国汽车出口额中占有极大的比重。“国际收割机公司”、“福特公司”和“艾利斯·查默斯公司”1955年占英国拖拉机出口总额的一半以上。整个说来，有美国资本参加的英国企业，约占英国出口额的 10%。它们的产品可以自由进入澳大利亚、南非、印度、新西兰和英属区的其他国家。

美国在加拿大的直接投资完全集中于出口工业部门。美国在加拿大开设的企业控制了后者出口的全部石油和钻、90%到 100% 的鲜鱼和冻鱼、牡蛎、威士忌酒、75%到 90% 的新闻纸、纸浆和造木料、农业机器、肥料、锯成木材、胶合板和单层板、磨料、铁矿、毛皮、生皮、汞、50%到 75% 的镍、锌、石棉、飞机和飞机零件、肉类、牲畜、化合物、钢铁、铜锭和铜坯。美国公司一面加速生产原料和半制成品，一面却千方百计地阻挠加拿大发展重工业，并竭力使这个国家成为经常销售美国制成品的市场。由于美国受资本控制而使经济片面发展的加拿大，不得不自美国进口国内需要的 69% 的消费品和 86% 的大型设备。

在最近几年中，美国垄断组织已迅速增加了对澳大利亚的资

本輸出額。在战后10年中，有800多家美国公司获得澳大利亚的许可在该国生产美国商品或把自己新建的企业投入生产。美国壟斷組織在澳大利亚市場上的这种活动并不是偶然的。美国认为澳大利亚是美国商品插入新西蘭、印度、印度尼西亚、馬來亞、錫蘭和其他亚洲國家的市場的跳板。杜邦家族的“通用汽車公司”控制的“霍頓汽車公司”，以及美国“克萊斯勒汽車公司”、“菲利普·摩里斯公司”和“明尼苏达采矿和制造公司”三者的分公司在澳大利亚生产的产品約有60%是供出口的。

美国壟斷組織正利用資本輸出來染指許多欧洲國家的市場。設在西德、法国、比利时、荷蘭、瑞士和瑞典的美国公司的分公司和受美国壟斷組織控制的企业，在一些國家的商品生产和銷售方面起着重大的作用，并从当地出口大量的产品。美国“国际电话电报公司”設在法国、比利时和西班牙的分支企业都是邮电企业設省的最大生产者。“通用汽車公司”和“通用汽車公司”控制的西德各工厂，占西德汽車总产量的30%。美国“柯达克公司”控制的西德各工厂，向全世界70个国家出口自己产品的60%左右。美国“国民收款記条机公司”控制的瑞士各企业的商品行銷40个国家。

美国統治集团建立共同市場和自由貿易区域的目的，就是要竭力輸出资本和利用自己控制的企业来扩大国外市場。1950年，美国公司設在西欧的分公司和受美国資本控制的西歐各公司，占参加共同市場的西歐國家和英国市場銷售額的75%。从1950年到1956年这一期間，美国对这些國家的直接投資已从15亿美元增加到30亿美元，并且占美国对西歐的私人直接投資的85%以上。

为了实行經濟扩张，美国壟斷組織还正在利用它倡議創設的欧洲原子能联营組織。美国原子能壟斷組織在欧洲建立了自己的分支机构，并向欧洲企业傾注資本，同它們簽訂技术援助的协定。仅仅在最近时期，为了按照北大西洋公約組織的計劃尽快地用核武器武装西德的軍隊，美国的“北美飞机公司”国际原子能