

东莞商

SiChuan Businessman in DongGuan



广东四川商会

创刊号 2008年12月 总第一期

主办：广东（东莞）四川商会

打造一流川商交流平台



封面人物：广东（东莞）四川商会会长谢东

川办领导：做开 做实 做强

会长专访：既要带领大家向钱看 更要带领大家向前看

中国商人求解和谐政商关系的方法论

转型中的东莞民企

目录 Contents



2008年12月 总第一期

主办：广东（东莞）四川商会

总顾问：贾 江 刘从梦

编委会主任：谢 东

编委会成员：张光润 张 林 李明斌 吴 振
任大忠 王本君 陈 生 刘经明
李吉建 柳 忠 李大斌 刘长秀
黄春霖 王雅兰 黄 飞 龙浩东
加文学 邓维全 冷宗柱 杜 辉
赖 文

文学顾问：汪 晨

执行编辑：陈 昕

责任编辑：邓金柱 胡进兰

编辑部地址：东莞市鸿福路国际商会大厦705-707室

电话：0769-22881558

传真：0769-22882558

网址：www.dgscsh.com

邮箱：dgscsh@126.com

邮编：523072

法律顾问：匡 均

设 计：大智慧平面设计工作室

承印单位：东莞市佳星印刷有限公司

（本会常务副会长单位）

出版日期：2008年12月28日

001 会长致辞 Chairman's Words

002 高层动向 Top Activities

002 四川省委书记刘奇葆率团来粤开展致谢和投资促进活动

003 川办主任贾江在广东四川商会2008年工作座谈会上的讲话

005 人物专访 Exclusive Interview

005 齐心协力 和衷共济 做好东莞川商发展大文章

008 巴蜀精英 Elites from Sichuan

008 九旬老人 百变人生

011 佛心自在红尘外 武术天空任翱翔

015 川商风采 Graceful Sichuan Businessman

015 大洋与光明同行

018 高温电线之王的大气人生

023 笑对风雨 成就事业辉煌

027 坚持是成功的第一步

029 用真诚赢来事业辉煌

032 爱拼才会赢

034 路是闯出来的

038 做企业就是做人

042 从打工妹到女企业家的华丽转身

047 激扬人生的本色

050 面对理想 要勇于拼搏

052 奇缘造就事业 善心赢得回报

056 洞火鉴真伪 诚信立天下

061 西博会专题 Western China International Fair

061 第九届中国西部国际博览会隆重开幕

065 我们在行动

067 今日四川 Today's Sichuan

067 总投资3亿元眉山洪雅现代牧场“牛”气十足

068 成都高新区知识产权中心投入运营

069 “国家级生态村”四川获选数量在西部列首位

070 成都与峨眉联手打造“成乐峨”无障碍旅游区

071 西部最大水产市场运营 成都有望吃上便宜海鲜

072 亚洲最大铁路集装箱中心站在蓉开建

遂渝铁路二线即将开工

总投资101亿元的南广高速公路即将开工

073 都江堰市成为西部首个国家级楹联文化城

四川民族自治地方连续5年经济两位数增长

074 总投资超百亿元 四川成全国最大多晶硅产地

破除交通瓶颈 免费成彭高速四两“搏”千金

075 成哈铁路年内可望开工建成后4小时到兰州

从盆地崛起经济高地四川要向东南西挺进

076 打破户籍禁锢成都彻底告别“农业户口”

077 成都提出丽人经济概念有意为美女造数据库

剑南春投资4.5亿改造成都武侯“城中村”

四川再添出川高速通道

078 达州建亚洲最大硫磺生产基地引资31亿

纳黔高速年底动工 成都到厦门驾车仅需25小时

079 70亿资金注入四川担保业成投资新热点

四川私家车增长迅猛 成都保有量居首位

080 赈灾纪实 Stories in Relief

- 080 汶川地震牵挂人心 在莞川商积极行动
- 084 莫嫌家乡多苦难 风雨兼程送暖流
- 088 赈灾车队顺利抵达灾区
- 089 东莞四川商会9小时募集百万善款
- 089 3小时义演捐款近180万元
- 095 众志成城 川商本色

097 东莞风向标 Dongguan at a Vane

- 097 转型中的东莞民企
- 102 年底前东莞市的一半审批要“网来网去”
松山湖成立重点招商办公室 瞄准世界500强企业
产业调整升级不是要赶企业走
- 103 东莞产业结构调整升级要达到六大目标
产业的转型升级要突出六个重点
- 104 东莞市创建名牌奖励实施办法
- 105 东莞市中小企业专项发展基金实施细则
- 109 东莞市人民政府关于实施重点中小工业企业和加工贸易企业融资支持计划的通知
- 111 东莞市重点中小工业企业和加工贸易企业 申请融资支持工作指引
- 116 东莞市重点中小工业企业和加工贸易企业融资支持计划十五问

118 专家支招 Experts' Ideas

- 118 目前中央、省、市扶持企业技术进步的一些政策解读

124 商会动态 News & Events

- 124 领导关怀
- 125 活动剪影
- 126 广东（东莞）四川商会举行第三届第一次理事大会暨新春茶话会
- 127 谢东会长在广东（东莞）四川商会第三届第一次理事大会暨新春茶话会上的讲话
- 128 积极参加招商活动 为在莞川商寻求商机
- 129 我会网站正式开通
- 130 我会第一个经济联合体“东莞川商实业投资有限公司”成立
- 132 眉山市招商局领导前往全泰科技有限公司参观学习
- 133 加文学常务副会长陪外商到绵阳、眉山考察成果显著
- 134 友好往来
- 136 川办刘福和副主任出席纺织服装分会成立庆典
- 137 广东四川商会纺织服装分会成立大会暨抗震救灾表彰大会
- 138 广东四川商会第二届第十九次会长办公会扩大会议纪要
- 139 第二届第二十次会长办公会会议纪要
- 140 第三届第六次理事会召开
- 141 诚信 求实 改革 求真——小记2007广东四川商会年会
- 142 全国四川商会暨驻外办事处负责人座谈会在成都召开
- 143 为提高会员自我保护意识 我会举办《劳动合同法》专题培训
- 144 重视企业文化建设 我会积极参加社区活动
- 145 故宫书画鉴定专家单国强“宝源堂”开讲 东莞四川商会工作人员应邀参加
- 146 “让我出院 把钱省给孩子”
- 147 广东（东莞）四川商会2008年工作总结

151 政商桥梁 Between Government & Business

- 151 中国商人求解和谐政商关系的方法论

159 政策直通车 Policies & Regulations

- 159 汶川地震灾后恢复重建条例
- 162 中华人民共和国科学技术进步法

164 关注“金融风暴” Focus on Financial Storm

- 164 专家视点：美国金融危机对中国经济影响之分析
- 165 旁观者清：胡润称金融危机下他仍看好广东“创业家摇篮”地位
- 166 好书推荐：《华尔街飓风：21世纪全球金融危机解密》

167 制度 章程 System & Charter

- 167 广东（东莞）四川商会章程
- 169 广东（东莞）四川商会入会及退会制度

171 部分商会成员名录 A part of Members' Directory



各位会员：大家好！

为了理想，为了事业，为了实现自我价值，我们不约而同，从遥远的四川来到南海之滨的东莞。在这里拼搏，在这里奋斗，在这里创业；在这里追求，经历过挫折，感受过痛苦；穿越过荆棘沼泽，走过鲜花坦途……不管是面对失败还是成功，是诋毁还是荣誉，我们从没放弃过希望和理想，因为我们时刻牢记着：我们来自钟灵毓秀、英才辈出的四川！

正是巴山的雄浑险峻，塑造了我们坚毅执着的品格；正是蜀水的秀逸奔放，赋予了我们亲和而大气的气质。面对未来，我们信心百倍，豪情满怀！诗仙李白的飘逸、文豪苏轼的豪放、朱德总司令的厚德、陈毅元帅的爽朗、改革开放总设计师邓公的智慧，还有高风亮节的聂荣臻元帅与称为战神的刘伯承元帅，无不在我们身上烙下深深的印记。在我们艰难时，巴山蜀水总会给我们力量；在我们成功时，我们首先想到要报答的也总是我们亲爱的故乡——四川！

多少年来，在异地他乡独自拼搏的我们，一直渴望拥有一个共同的“家”，而东莞四川商会正是我们共同的“家”。在这里我们畅叙乡情，共谋发展，互相帮扶，开拓奋进，让自己的人生价值在帮助别人的过程中得到认可，在集体的荣耀中得到拓展，在回报家乡和社会中得到升华。

东莞四川商会自成立以来，一直致力于服务会员，弘扬四川人勤劳刻苦，进取拼搏，敢为天下先，勇于担当之精神，树立了川商良好的社会形象。几年来，在四川省人民政府驻广州办事处、广东各主管部门领导及总会的关心和正确领导下，在全体会员的共同努力下，会员队伍不断发展壮大，商会自身建设、会员服务、招商引资、公益慈善事业等方面已取得了可喜的成绩。特别是在今年的汶川大地震中，我们充分发挥了商会的号召力和凝聚力，动员一切能动员的力量，群策群力，为家乡的抗震救灾工作作出了应有的贡献。我们所表现出来的大仁大义，大勇大为，赢得了川粤主流媒体和社会各界的一致好评。这将是我们的商会和全体在莞川籍人士永远的骄傲和不竭的精神财富。

商会是建设社会主义和谐社会的重要力量。商会汇聚了经济领域的各路精英，庞大的企业家群体，是商会发展的重要资源和基础。加强行业的资源整合，鼓励会员企业强强联合结成战略联盟，创新服务方式，扩大服务范围，为广大会员提供高质高效的服务，将是我们一贯的努力方向和工作任务。而打造一支有文化、有理想、有品德、有能力的会员队伍，则是做好这一切的基础和前提。因此，在未来的日子里我们将把商会的文化建设作为一项重要的工作来抓，努力把东莞四川商会打造成和谐商会、品牌商会。

举众人之力，集众人之智，为在莞的川渝籍同乡谋利益，为会员企业谋发展，为家乡发展尽力量，为东莞社会进步作贡献，是我们商会不变的宗旨。在新的一年里及今后较长的一个时期，打造和谐商会、服务型商会和具有全国影响力商会将是我们矢志不渝的第一目标。我们要在会员中广泛开展“二问”：不仅要问“商会能为我做什么带来什么？”，还要问“我能为商会做什么奉献什么？”；商会秘书处要以“三个开拓”为指引全面开展工作：为发展会员而开拓、为服务会员而开拓、为团结会员而开拓；商会各位领导要继续践行“七为精神”：即为商会负责、为会员着想、为维权伸张、为团结不懈、为联合发展、为乡情更浓、为四川争光；继续在全体会员中推行“十个提倡”：团结、敬业、和谐、创新、诚信、好学、守法、进取、奉献、笃行。进一步弘扬海纳百川、智慧诚信、追求卓越的东莞川商精神，把商会创建成一个团结和谐、素质高、影响大的社会团体。

作为商会会长，在此我谨承诺：坚决履行会长职责，做一个商会忠实的服务员。

当前，全球金融海啸，我会员企业要敢于直面危机，在挑战中寻求发展机遇。“信心比黄金更重要！”危机其实也是转机！纵观人类历史，成功的企业和企业家往往正是崛起于一次又一次的危机之中。雄起！川商；川商，雄起！

东莞四川商会的同仁们：让我们携起手来，风雨同舟，甘苦与共，齐心协力，万众一心，全力将东莞四川商会打造成为一个和谐商会、文化商会、品牌商会、精英商会而共同努力奋斗！

辞旧迎新推腊去，风和日丽迎春来。在新年来临之际，我谨代表东莞四川商会向各级领导、各位会员、各位朋友及所有关心支持东莞四川商会建设与发展的各界人士，致以崇高的敬意和衷心的感谢！并祝大家：新年快乐，身体健康，财源广进，家庭幸福，万事如意！



会长：



四川省委书记刘奇葆 率团来粤开展致谢 和投资促进活动

为感谢广东省在“5·12”汶川特大地震发生后对四川抗震救灾给予的无私援助，并进一步推动两省之间的经济合作，9月26日，四川省委书记、省人大常委会主任刘奇葆率四川代表团来粤开展以“感恩致谢、产业承接、投资促进、加快重建、加快发展”为主题的致谢和投资促进活动。

“5·12”汶川特大地震发生后，广东省委、省政府和社会各界纷纷伸出援助之手，捐款捐物支援四川抗震救灾。作为对口援建我省汶川县的省份，广东省成立了由省长黄华任组长的支援四川灾区抗震救灾工作领导小组，并确定由13个地级以上市对口支援汶川县的13个乡镇，安装大量板房解决了受灾群众的安置问题，帮助完成了汶川县城镇体系重建规划、县城重建总体规划，并计划援建一批产业项目支持汶川灾后重建。中共中央政治局委员、广东省委书记汪洋，省长黄华，常务副省长黄龙云及其他省委、省政府领导同志也先后赴川慰问，考察对口援建情况。

当日下午，四川省代表团在广州举行了“四川省灾后重建（广东）投资说明会”，省委书记、省人大常委会主任刘奇葆，广东省委常委、常务副省长黄龙云及两省其他党政领导同志出席了会议。与会的还有两省有关部门负责同志、800余家广东企业代表和新闻媒体记者，总数达1100余人。

会上，新推出了灾后重建、新建及引进项目675个，投资总额5092亿元，涉及高新技术、优势资源、装备制造、现代农业、服务贸易、文化旅游、基础设施、产业园区等。其中，重建类项目86个，投资额497亿元；新建类项目170个，投资额1596亿元；招商引资类项目419个，投资额2999亿元。川粤两省还现场签订了70个合作项目协议，投资额达357·85亿元。

“灾后重建大型招商活动”是今年以来四川省涉及范围最广、规格最高的一次投资促进活动。18个小分队9月下旬至10月中下旬分赴对口援建省（市）进行省外招商。刘奇葆、蒋巨峰等10余位省领导将带队分赴18个省市。

四川省21个市州也分别参与18个小分队，被援建地区将作为每个小分队推介项目的主体，与当地进一步建立长效援建机制。各受灾市（州）积极探索与对口援建省（市）共建包括“飞地经济”在内的各类产业合作园，突出特色产业；其他市（州）则依托各类园区开展投资促进活动，承接项目、企业和产业集群。小分队招商形式灵活，以企业和园区为主，突出实效。

为配合本次投资促进活动，相关部门特意将国务院及相关部门、四川省出台的灾后重建政策以及承接产业转移政策等汇编成册，突出四川省政策优势和良好的投资环境。

新闻来源：四川省人民政府驻广州办事处



做开 做实 做强

——广东四川商会2008年工作座谈会在广州召开

四川省人民政府驻广州办事处主任、广东四川商会名誉会长贾江发表重要讲话

2008年3月11日，在四川省人民政府驻广州办事处贾江主任的主持下，办事处组织商会领导班子召开了广东四川商会2008年工作座谈会，办事处刘福和副主任、周晓骆处长、何扬宇处长到会参加座谈。我会会长刘从梦，执行副会长文一、常务副会长戈顿、谢东、唐斌、唐任高、唐利民、李吉建，秘书长罗剑锋及秘书处工作人员参加会议。

会议围绕“如何把商会做强”展开了讨论，大家各抒己见，献言献策，展开了激烈讨论，为做强商会提出了很多建设性的意见，并形成了以商会为平台，团结商会会员共谋发展的统一思路。在会上，贾江主任给大家分析了四川省内当前的经济发展形势，特别把省委书记刘奇葆到任以来提出的“加快发展，科学发展，又好又快发展”的战略思想向大家进行了深入解读，并传达了新一届省政府领导非常重视各地四川商会的发展，及省政府决定在2008年中国西部国际博览会期间召开“首届全国川商大会”的相关信息。

针对商会这几年的发展情况，贾江主任提出了2008年广东四川商会发展的“六字方针”和“八条建议”。六字方针即“做开，做实，做强”。八条建议即：集中商会的全部力量做好川商投资股份有限公司和川商大厦项目的运作；有计划的开拓培育商会的骨干企业做大做强；商会为会员的各项服务工作要讲求实效，投其所好，落到实处；商会要做几个具体的事情，拓宽发展思路，充分挖掘平台潜力；商会要把总会与各地办事处、分会的关系处理好，要团结一致谋发展；商会要建立一套科学灵活的工作机制；商会要加强文化建设，打造新川商、时代川商品牌，建立一种核心的川商文化。贾江主任还强调，商会运作是一种企业联合体总部经济模式，至于怎么去打造这样一种模式，商会有机会可以组织主要领导成员去香港中华总商会考察一下，毕竟这家商会有百年老店之称，有很多的经验值得学习，也可以借鉴一下他们的模式来发展我们的商会。

刘从梦会长在会上简要的介绍了商会组织召开第二届二十次会长办公会的决议，并结合商会当前的形势对2008年的工作提出了要加强商会内部班子的建设；要经常组织会员开展多渠道的项目运作、回四川投资考察；要充分打造和利用好全国四川商会联席会平台。其中，在加强商会内部班子建设方面，还特别对秘书处班子的工作提出了“七大要求”，要求秘书处要处理好商会组织与个人工作之间的关系；要处理好会员会费收缴与项目服务的关系；要处理好与政府相关部门和其他民间组织之间的关系；要处理好日常工作安排与长远计划的关系；要处理好商会工作与会员企业之间业务结合的关系；要处理好商会与各分支机构之间的关系；要处理好秘书处工作人员与商会各级会员的个人关系等七大关系，并要严格执行商会会长办公会的各项决议，高效率的开展好商会的各项工作，充分利用商会平台和资源，把商会做强。

会上，商会各常务副会长就如何做强商会也谈了各自的观点。执行副会长文一着重谈了如何利用商会平台更好的运作广东四川商会不动产及建设工程专业委员会的设想，并建议各会员企业在借助商会平台进行项目运作时要对商会有所贡献，尽快在商会内部要形成一种良好的运作机制，促进商会发展的良性循环；常务副会长谢东就商会东莞办事处2008年的发展规划和加强商会文化建设、打造川商品牌方面发言；常务副会长戈顿就川商投资股份有限公司的运作模式及商会各项工作要实现流程化发言；常务副会长唐斌就商会如何团结会员共同开展项目运作发言；常务副会长唐任高就商会如何打造一支团结、精干的领导班子发言；常务副会长唐利民就如何运用商会平台打造川商养殖品牌发言；常务副会长李吉建就如何壮大商会队伍，团结会员共谋发展发言；秘书长罗剑锋就秘书处如何执行商会决策层的各项决策、把秘书处打造成一支专业团队发言。

会议结束时，贾江主任和刘福和副主任对商会各与会人员的发言作了充分的肯定，并认为这个座谈会开得很好，也很成功，大家所谈的观点，主题鲜明突出，也谈出了各自对商会建设的心得，标志着商会已经开始走向成熟。秘书处班子的建设也有了很大进步，刘从梦会长对秘书处提出的七大要求很到位，为秘书处在今后的工作理顺关系提供了指导思想，有利于秘书处能充分发挥好自身的职能作用。刘福和副主任最后还强调商会现阶段人心团结非常重要，特别是商会的领导班子，如何团结？打造川商文化、川商品牌非常重要。从长远来看，打造川商文化、川商品牌是一个漫长的过程，现阶段的川商文化和川商品牌的定义不一定要求很准确，但一定要有，如果不解决这几个方面的问题，商会就会错失很多商机。

秘书处供稿



齐心协力 和衷共济

做好东莞川商发展大文章

——东莞四川商会会长谢东先生专访

本刊记者



记者：谢会长您好！谢谢您在百忙中抽出时间接受我们的采访。

谢东：不客气。

记者：您能否谈谈商会未来几年的工作思路？又将采取哪些重要的举措？

谢东：未来几年的工作思路，如果让我用一句话来概括，那就是：既要带领大家向钱看，更要带领大家向前看。

我们为商会确立了未来几年和往后较长一个时期的目标和任务是：一、创建全国最具服务力的和谐商会。二、加强商会的文化建设，团队建设，增强商会的向心力、凝聚力，打造一个一流的川商交流平台。三、在商言商，联合发展，实业兴会。这点我要侧重讲讲，以前我们的会员企业做得再好，毕竟是单打独斗，发展速度慢，回报效益低。现在，我们商会的几

个会员联合成立了东莞川商投资实业有限公司，就是会员企业联合起来共同发展的一个开始。比如，我们最近在四川筹划的“广东川商物流工业园”，前面是专业市场，后面为工业园区，前店后厂，计划购地一千亩，前期工作已正式启动。

俗话说：人多力量大，钱多好办事。这样大的一个项目，如果让一家企业来投资可能会影响到自身主业的正常运转，也难以融到这样一笔巨资来撬动这样一个高额回报、平稳回收的好项目；然而，几个或更多的人共同来投资做这个项目就容易多了。比如，一个人出资五百万，二十个人就是一个亿。而且抱团发展，打捆买地投资，各地政府给的优惠政策也得多，特别是地价。比如单家企业买可能一亩要二十万，而集体买，投资额度大，则可能只要十万，甚至更低。总之，集众人之力，集众人之智，整合商会资源，借用商会平台，为在莞川渝籍同乡谋利益，为会员企业谋发展，是我们矢志不移的



中共中央统战部杜青林部长（左）与谢东会长



四川省省长蒋巨峰（左）与谢东会长

追求。

商会自成立以来，一直致力于服务会员，弘扬四川人吃苦耐劳、智慧诚信、厚德务实、追求卓越的精神，树立四川人尤其是川商的良好形象。几年来，在前两任会长和理事会的共同努力下，会员队伍不断发展壮大，在自身建设、服务会员、招商引资、行业自律、公益事业等方面都已取得可喜的成绩，开始得到东莞主流媒体和社会各界的肯定，赢得了良好的社会声誉。可以说前两届会长都非常优秀，非常有能力，正是他们和他们所带领的班子为我们商会的今天打下了良好的基础。有这样两位优秀的前任作参照，我深感自己能力有限，要学习，要提升的地方还有很多很多。

如果让我形容自己接手商会领导一职的真实感受，那就是：如履薄冰，如山在肩。但让我感到欣慰的是：我们有个优秀的团队，我们的副会长，还有理事会的各位理事，不仅个个都是优秀的企业家或经营人才，把自己的企业和事业做得有声有色，而且在商会工作上也积累了丰富的经验，对商会的工作也倾注了大量的心血和感情。这也是我对我们商会的未来充满信心和期待的最主要的理由。有这样一群精英跟随你“作战”，你没理由不把事情做好。

我想，在未来的几年里，我们将主要以以下几件大事为抓手，为切入点，去展开各项具体工作，也可以说这就是我们的工作主线和主导思想。

一是大力加强班子建设、制度建设和会员队伍建设。商会领导班子是商会的核心，商会的民间性和经济性的突出特点决定了制度建设的重要性，打造一支有文化、有理想、有品德、有能力的会员队伍，是打造和谐商会至关重要的一项工作。

二是制定清晰的奋斗目标和明确发展方向。商会的建设与发展，需要商会领导层的思想统一，步伐统一，目标一致。只有这样，才能齐心协力，携手并肩，朝着共同的目标和方向前进。

三是加强与兄弟商会间的合作与交流，共求发展进步。自去年开始，我们商会就十分注重与外省市的四川商会以及东莞境内的外省商会之间的交流，比如湖南商会。向人家学习，取人家之长。在整合资源，资源共享，紧密合作，和谐发展的理念下，谋求共同发展。其实，“整合资源，资源共享，紧密合作，共同发展”这个理念也适用于我们商会内部的会员与会员之间，企业与企业之间。

四是主动加强与当地政府的沟通联系，密切与政府的关系，为全体会员创造良好的经营环境；同时，积极参与当地社

会和社区的活动，培养、增强会员企业的社会责任感。引导和带动会员企业奉献爱心，推动商会成为东莞当地和谐社会建设的重要力量。

商会的工作，谋划起来容易，执行起来难，因为它毕竟是一个民间组织，很多计划和措施你不可能强行推行。因此说，对于商会的未来，我既充满信心，也深知任重道远。

记者：请问谢会长，您对目前川商在东莞的生存状态有哪些了解？

谢东：就目前情况来说，我们在莞的川商企业，和绝大多数的在莞企业一样，正面临着转型升级的问题，特别在当前金融危机席卷全球的大背景大环境下，转型升级尤为迫切，势在必行。在莞的川商企业大部分都属于制造业和其他传统行业，科技含量和文化含量都不是很高，暂时形成自己品牌的企业也不多。因此，虽然目前还没有那家川商企业出现生存危机，但生存状态肯定都不如前几年。而且，如果不及时调整经营思路，不及时转型，那么，危机随时有可能降临。所以，我认为，对在莞的川商企业来说，未雨绸缪，防患于未然，及早规划未来，在今天显得十分重要，也十分必要。

老实说，今天做得比较好，比较成功的东莞川商，绝大部分，包括我，都是借助前些年良好的创业环境和经营空间，再凭着四川人特有的敢闯敢搏敢拼以及吃苦耐劳的精神做起来的。东莞的川商刚来东莞时，绝大多数都是做普通打工仔打工妹，做着很底层的职业。好在四川人比较好强，不甘落人之后，思想也较解放，肯接触不同的文化，接受先进的思想和理念，所以，观念上能很快与沿海发达的市场经济接轨，并在机会来临的时候敢于投身商海一搏。前些年，正是制造业的黄金时期，进入的门槛不是很高，对企业家的要求也不是很苛刻，只要勤奋努力，敢拼敢搏，有一定的经营能力都有可能取得成功。

但此一时彼一时，三十年河东，三十年河西，如今制造业不好做了，整个国际的经济环境和发展方向也已明确无误地告知我们，制造业的春天已经一去不复返了，仅仅凭匹夫之勇就可能成就创业神话的时代也不会再来。跟国际接轨不再是一句空话，而是一种必须的行动。除非你主动放弃比赛，或自甘情愿被淘汰出局。因此，对企业家来说，尤其是对一些文化程度不高，知识结构存在明显欠缺的川籍企业家来说，不断学习，不断提升，包括个人的学习和提升，企业的学习和提升，还有整个企业员工的学习和提升，都显得非常重要。现在的整

个形势，国际也好，国内也好，还是广东省或东莞市也好，对传统企业来说，所面对的都是“逆水行舟，不进则退”这样一个共同的问题。我想，现在两军相遇已不再是勇者胜了，而是智者胜，速者胜，有眼光者胜，得人才者胜，善于整合资源者胜。

说到整合资源，这也正是我们成立商会的一个主要初衷和目的之一。也是我们商会对自身的期许，和会员对商会的期待。

单打独斗的年代已经过去，经营现代企业更需要企业家具有团队精神、合作精神，和善于整合资源的能力。凭一己之力逞强逞能的个人英雄将不再可能成就大业。你们如果留心就会发现，现在企业与企业之间，即便是同行之间，在业务往来时说得最多的就是“双赢”、“多赢”、“共同发展”、“互惠互利”等字眼，而不是以前的那种你死我活，有我无你、有你无我的竞争态势和对立局面。团结、联手、兼容、合作，已经成为现代企业家必须学会必须拥有的一种品格。而我们成立商会，把大家拢到一起来，也正是试图通过这样一个组织机构为广大在莞的川籍企业家搭建一个资源共享，信息互通，优势互补，据己所需寻求合作的平台。

记者：您认为东莞四川商会有哪些突出的优势？

谢东：我认为突出的优势有三个：一是四川人在这边还是比较团结的，光是家乡话而言，也能将四川人凝聚在一起，这是一种地域文化。大家经常聚在一起，说说川话，喝喝川酒，诉诉乡情，靠这些文化元素把大家聚集在一起本身就是一种无形的力量。比如说今年的汶川大地震，所有在莞的川商都表现得很优秀，大家积极地一起捐款，捐物，组织活动，受到社会各界好评，我们商会的知名度也在赈灾活动中得到传播。二是家乡的各级政府各级领导，东莞当地政府，以及四川省政府广州办事处和广东四川商会对我们的工作都非常支持的。川办是我们的主管单位。这对我们开展工作无疑会起到很好的作用。三是商会里有很多是重庆籍的会员，他们依然以四川人自称。虽然重庆与四川分开了，但重庆人还是认为自己是四川人，就是川渝不分家。在感情方面，大家更是分不开。毫无疑问加强了我们的力量，不断有新的元素注进来，必然会推动商会发展得更快更好。

记者：您认为商会对会员企业的发展会起到什么样的作用？

谢东：我认为，商会说到底是一个商人结社的组织。在某种程度上讲，一个成熟的商会本身就是一个企业，它是联系商会个人会员与个人会员，会员企业与会员企业的一个桥梁。大家因说着一样的乡音，因来自同一个地方，因在同样的一种文化背景下生活过，简单一点说也就是因乡情而聚到一起，在畅叙乡情的同时，又因同为商人而有了更多的话题，更多的交流与沟通。这就是商会的一个基本形态。

其实商会不是现在才有，商会有很悠久的历史，明末清初的时候就已出现商会的雏形了，到民国初年，一些繁华商埠更是出现大量这样的商会组织，当然，那时叫商会的不多，或是叫“同乡会馆”，或是叫“同乡会”，也有少数叫商会的，叫商会的很多情况下都是西方的商业机构或组织。可见商会的历史是很悠久的。

改革开放以来，中国出现了历史上发展进步最快的30年黄金期。这三十年，因为社会经济的日益繁荣发展，企业家、商人在社会生活中所扮演的角色也越来越重要，加上信息流量越来越大，社会分工越来越细，越来越专业，人与人之间，同

行与同行之间，行业与行业之间，互相之间的配合、协作、支持也显得越来越重要，企业家、商人也好，还是我们经济社会，都需要有一个能发挥这些作用和功能的机构和组织来为大家提供服务。这个组织或机构，正是商会或行业协会。这也是为什么这些年来各个省，各个城市，甚至一些县镇都成立了大量商会和行业协会的社会背景和根本内因。我们广东（东莞）四川商会的成立也不外乎这些原因。

我们商会成立的时间不是很长，怎么把商会办好，发展好，还有一个摸索和学习的过程。这个过程很长，但也可能很短。我当然希望它越短越好。这方面温州商会和台商协会做得比较成功，也比较成熟，给会员企业的发展壮大起到了很大的帮助作用，温州商人和大陆的台商，只要有事业心和企图心的企业家，或是想让企业有进一步发展的老板，很少有不加入当地商会的。行业协会情况也差不多。可以说，一个成熟的、团结的商会，它对会员企业的发展确实能起到很大的作用，为他们提供资讯，为他们协调政府的关系，为他们之间的合作牵线搭桥，为他们解决一些靠企业自身力量解决不了的困难和问题，等等等等，说商会是会员的娘家，是一点也不夸张的。

前面已经说过，我们东莞四川商会成立的时间还不长，还有很多的制度、章程要完善，还有很多的工作要做，目前，我们还不敢说能给会员提供多大的帮助，能给会员解决多少问题，但这只是个经验和技巧的问题，只要借以时日，一定会做到的。因为我们成立商会的宗旨就是要服务会员，为会员谋利益。这个宗旨永远都不会变。只要我们大家一起朝着这个方向走，朝着这个目标努力，我们的商会就一定会越做越大，越强，为会员们提供的帮助，为会员企业的发展所起的作用，也就一定越来越大。

记者：最后想请教一下谢会长对眼下金融危机的看法，这场金融危机有没有给商会会员企业带来影响？你对会员们又有什么期待和建议？

谢东：对眼下这场金融危机，恐慌者有之，镇静者有之，于黑暗中看到光明者有之。各人心态很不一样。我属于后两者。危机，危机，危中有机。我们的祖宗非常智慧，非常聪明，造的每一个字每一个词都是有深意的。危机其实就是转机。就看你会不会把握。

这场金融危机有没有给我们的会员企业带来影响呢？当然有，没有是不可能的。这是一场全球范围的金融危机，几乎各行各业都受到影响。但我也可以负责任地告诉你们，我们的会员企业受到的影响不是太大，相当一部分企业的经营情况跟以往基本上没什么两样。

对于这场金融危机，我希望我们的会员企业要敢于正视现实，要及时应变，减缩开支，降低办公及营运成本，加快资金回流，加快企业产业升级，用降低成本铸就企业品牌形象，为后期发展赢得机遇；资金相对宽裕的企业，可考虑高保值物业，一方面能避免资产无形流失，另一方面可在经济回暖时获得丰厚的增值回报。此外，不仅要留住现有人才，还应趁此时机吸收、储备人才，长远来看，人才才是一个企业不可复制的核心竞争力。留得青山在何愁没柴烧。只要留住了人才，就留住了企业复兴的希望。

总之，面对这场危机，我们企业不仅要“过冬”，而且要学会“冬泳”，更要勇敢地游过去。坚信严冬过后必定有一个更加灿烂、更加明媚的春天！

记者：谢谢谢会长！

九旬老人 百变人生

——访川籍实力派书画家温远达

本刊记者 黎霆



他曾为温家宝总理填词，为江泽民题字“军魂”，他画正式被收藏入故宫博物馆，开创了目前唯一在世画家被收入故宫博物馆的先河。他既是超脱世俗、艺海求索的书画家，又是心怀大爱热心公益的慈善家，他还和泸州老窖有着深厚的渊源，是永盛烧坊温氏家族的传人后辈。虽然已经年届九旬，却依旧心如孩童，思维活跃。他就是旅居东莞的著名书画大师温远达先生。在他的身上，似乎有数不清的故事、讲不完的传奇，下面就让我们一起来品味这位九旬老人的百变人生。

中隐于市的书画名家

在莞城步步高小区附近，有一座毫不起眼的居民楼，楼前是狭窄的老巷，旁边环绕的都是七八十年代的旧屋。谁也想不到，这里竟住着一位著名的书画家。更令人惊讶的是，这位隐居于市井的大师，今年已届91岁高龄，也许，他可以算得上是年龄最大的新莞人了。

走进大师温远达的家中，我几乎不敢相信这里是一位知名书画家的住宅。小小的屋中陈设简单，没有任何奢华的家具，显示着主人朴素的风格。客厅中一张大案占去了三分之一的面积。案上可以看到因为经年使用而留下的点点墨迹，文房四宝都随意地堆在案头一角，似乎它们的主人刚刚还使用过。大案下面满满地存放着长短不一的宣纸卷，可以看到浓重的墨迹透过纸张的影子。温老就坐在案前的椅子上，亲切地向刚进门的我打招呼。

现定居莞城的温老去年刚刚办过90大寿，那一天为了让许多平时因为事务繁忙，没有机会经常见面的朋友前来一聚，温老特意在酒店订了100多人的席面。没想到，寿筵当天，许多慕名寻访的客人也不请自来，最后竟然有将近200位来宾。这些人，有政府高官，也有布衣平民；有军队将领，也有演艺明星；温老的影响力于此可见一斑。



挚爱书法的“瘾君子”

温老笔名愚叟。1917年生于四川泸州。温老的家族在当地是赫赫有名的书香门第，几代都是书画家，传到他已经第七代了。温老的父亲是清朝的文武举人，对孩子的教育十分严格，幼年的温老就是成长于这样一个传统封闭的家庭。刚满四岁，温老就在家庭的熏陶下开始学习书画了。从填红到蒙格到跳格，一步不落。为练习臂力，温老还将砖头绑在手上在沙盘里写字。为了习字，每天鸡叫就必须起床，风雨无阻，不能懈怠。刚起步时，父亲让他描红。一开始，温老的心中这样的练习充满了抵触，小孩子的心里，多半都是向往着窗外的鸟鸣虫啁，然而迫于爷爷和父亲的威严，必须呆在小小的天井中做着单调的功课。到后来练得多了，随着年龄增长，才慢慢的品咂出蕴含在书法之中微妙的意蕴和精粹。寒来暑往，这习字再也不是一种苦差，而变成一种潜移默化生活习惯，每天起来自然而然就想摸摸笔杆。用温老的话说：“书法已经让我上了瘾。”就这样，这书法的“瘾君子”，温老一做就是87年，在中国书法界其艺龄之长可谓前无古人。

温老所学庞杂，仅楷书一种，就练习了30余年。他对历代各大名家书法均有所涉猎，博采众长，又自成风格。温老常说，书法与绘画不同，绘画有它的章法技巧，练个几十年自然就会有所成就，即使灵性稍逊也可以用技艺来补充不足；而书法非练到老不可，特别讲求悟性和灵气，单凭技法成不了名家。自幼研习书法的经历，从不停顿的磨练和求索，让温老的书法艺术日渐精进。在墨海浸润的80多年里，温老一直把书法看作是自己的生命，看成修身养性、陶冶情操、弘扬传统文化的一种方式。尽管温老已九十高龄，但依然身心稳健、执笔有力，写出来的字既神采飞扬，又秀美端庄，集精气、神于一体，浑然天成。

温老的字以行草最为精妙，并擅长榜书，其笔法苍劲，深厚健美，潇洒飘逸，给人以赏心悦目之感。更绝的是，他写字从来不事先折纸，不画格，无论是千字文还是4尺小幅，字写完，纸刚好用完。那些行距用指头比照，基本均匀，且没有一个错字。

温老的字追求一种美，用他自己的话说，要让每一个字都充满美感。看上去不美的字不学，要写就要把字写得耐看。这也正是温老毕生对书画艺术的追求。他作品中的字句，无论是单字来看，还是整体来看，都是集字美、句美、整体美于一体，令人心旷神怡，实为一种难得的美妙享受。而因为这种“美”的展现太真切，就愈发让人珍爱他的作品了。温老的书画作品被美国、日本、法国、韩国、新加坡、马来西亚、德国、香港、澳门、台湾等世界上近20多个国家和地区的多家博物馆收藏，更成为民间收藏家藏品中的珍品。

作为中国当代实力派书画家的温老可谓老当益壮，不仅笔耕不辍，而且还身兼多职：国务院老干中心紫光阁书院顾问、中国当代书法美术名人研究会名誉会长、中国老年书画研究会会员、广东省文化学会书画艺术研究专业委员会副会长。2002年农历正月，新加坡新神州艺术院派人专程来华聘任温老为该院高级荣誉顾问。如今，温老在国内外书法界都享有盛名。

与共和国一样起伏跌宕的人生

曾经有人说，温老的人生经历如果拍成电影，那一定是一部充满着悬疑和惊险的人生史诗。的确，在温老90余年的生命中更多的时候是面对命运的无常变幻，普通人平凡简单的生活似乎注定与他绝缘。

温老早年虽然研习书画，但并没有将其当作自己的目标职业。和当时许多一心报效祖国希望有所作为的年轻人一样，温老想让自己成为一个对国家对社会有所贡献，可以给大众带来帮助的人。上世纪30年代，他以优异的成绩考上当时四川的第一学府重庆大学。经过一番权衡，他选择了就读化学系，准备学成后开办实业，支持国家建设，造福一方。然而，抗日战争爆发了，为躲避日本飞机的狂轰滥炸，温老举家从泸州迁回泸县喻寺镇的祖居。一路上，他看尽老百姓的挣扎惨痛颠沛流离，有感于时局的混乱，温老毕业后毅然投笔从戎。

解放后，温老先参加泸县的征粮工作队，1952年又因工作调动离开喻寺，1958年离开泸县投身于中国人民解放军的行列，开始了漫长的军旅生涯。这次是在新疆的建设兵团参加大西北的垦荒。原本预计用三年时间开垦出2万亩荒地，荒漠的特殊地貌让战士们犯了愁，密密麻麻的红柳和胡杨林根系扎得很深，特别难以清理，眼看着部队每天拼命干也进度艰难。温老便动起了脑筋，他把联合收割机和拖拉机经过改装，变成专门的机械，一下子把工作效率提高了几十倍，使原本计划三年才能完成的工作，100天就完成了。

上世纪80年代，温老从建设兵团退伍回乡，看到家乡工厂的污染把他往日喜爱的青山绿水变了模样，多年以前的化工梦想又在他心头萌发。作为化工行业的高级工程师，温老热心环保事业，自己出钱开办了环保企业，利用电镀废水回收提炼工业原料，还研制生产汽车尾气过滤装置，生意做得红红火火。可是，温老的生命乐章并没有定格在这个音符里。一次大客户的欺诈让性格直爽、心眼实在的温老对商界的诚信倍感失望。他索性留下自己苦心研制的配方，将工厂转手，自己开始了走南闯北的生涯。

在上世纪80年代末到90年代初的这段时间里，温老先后辗转丰都、张家界、韶山等地，游历当地名胜，同时也在景点创作和出售自己的书画作品。许多同样爱好书画的朋友也是在这个时期结识的。

2000年，应朋友的盛情相邀，温老来到广东，不想这一待就再也不想走了。温老说，广东的气候好，我年龄大了，内地的冬天太冷，来到这个四季如春、花香不断的地方，便爱上了。一开始温老住在广州，后来香港等地的朋友们又劝他去深圳，方便聚会，可是广州的朋友们又不答应了，为了平衡两边，温老最终选择了中间的东莞定居。



九十岁面容 二十岁头脑

丰富的阅历，使他视野开阔；坎坷的际遇，磨炼了他的意志。起伏跌宕的人生没有磨灭温老对生活的热情，反而让他更加豁达乐观。温老尽管年事已高，却很乐观。他喜欢身穿白色衣裤，着黑色布鞋，戴白色礼帽。银髯飘飘似有仙风道骨。他讲着一口四川话，除了心爱的书画外，最为他津津乐道的是他在56岁的时候邂逅的21岁美女，两人第一天见面，第二天就结婚。携手走过了几十年，两人仍恩爱有加。

别看温老有91岁高龄，可身体硬朗，性情洒脱，记忆力更让人叹服。他耳不聋，眼不花，很健谈，每天早睡早起，睡足十小时，从不挑食。别人问起他的养生之道，温老笑言：“饿了就吃，困了就睡，一切顺其自然！”他还常把过去的老歌填上他编写的诙谐新词，即兴就唱，把他对生活的感受以幽默的方式表达出来。

“活到老，学到老。”这句话在温老身上得到充分体现。温老的书架上，除了对联诗画一类书籍外，还有不少计算机方面的书。2004年底，温老88岁时开始学习电脑，源于当时他想刻光碟，结果人家说要10元一张，刻100张就要1000元。温老觉得收费太高了，跑到市场上一打听，一张空白碟片的价格不到2元。温老不干了，决定自己学电脑，学刻录光碟。他装了一台电脑，还买来一些电脑书自学。他去书店买书时，售货员都感到很奇怪，说怎么这么大年纪了还买电脑书啊。如今他不但电脑使用自如，而且还能将自己的作品输入电脑进行处理并刻录成光碟。没事的时候，他还学会了玩游戏，偶尔在电脑上打打麻将。在采访的间隙，温老还特意把他和著名特型演员，邓小平的扮演者卢奇的合影照片从电脑中调出，打印出彩稿送给我们。

在温老的腰间上，随身携带着五六支手机，有新疆、四川、湖南、北京等不同地区的号码，分别用于这些地区朋友的联系。对于这些时尚用品，温老使用起来也不逊与年轻人，他经常用的手机是最新的科技产品，采用能吸收太阳能的硅电板，一个月都不用充电。除了手机、电脑，温老的生活中还有另外一样东西形影不离，这就是尼康的数码相机。他告诉记者，这台数码相机是他的好伙伴，自己走到哪里都会即兴拍摄生活的点滴。

温老经常被人称为“老顽童”，而他自己似乎也对这个称号十分认同。他说：“我就是九十岁的面容，八十岁的牙齿，六十岁的心脏，三十岁的心态，二十岁的头脑。”

大爱无言 热心慈善

诸如此类的事情，温老做了很多，他说自己年事已高，别无所求，能做事就做一点。自己的义举虽然不能彻底改变人家的生活条件，但至少给了人家一种希望。温老用他的实际行动，默默无私的奉献爱心。而他自己的生活，却异常的简朴，至今他和相依相伴的妻子仍然住在租来的小房子里。2006年，在东莞市建筑协会的大力推动下，温老积极参与东莞理工学院“一对一”爱心工程，通过书画义卖筹得善款10万元，资助了东莞理工学院10名贫困学生。他表示要一直将这个捐助做下去。温老乐善好施、扶危济困的美德和乐安天命、豁达开朗的人格魅力，影响着很多人走向美好的人生。温老近几年除潜心研究书画艺术之外，还非常热心公益事业、慈善事业。这位高龄的艺术大师遵循“人生以奉献为天职”，在物质生活条件并不充裕情况下，他曾为需要帮助的孩子举行义卖募集手术所需的善款，从早上8点到晚上9点，一站就是一整天。

2005年9月，东莞一位身患重型地中海贫血的三岁儿童钟子健需要移植骨髓，约30万的手术费无着落，刚刚定居东莞的温老听闻叔助学团发起人张坤说起了这件事后，主动提出举行现场义卖活动，为这名儿童募集手术费。

拿定主意后，温老从9月21日起开始闭门作画，每天早上起床就开始作画，到很晚才睡觉，这样一直到10月9日。在近20天的时间里，老人一共画了42幅作品。国庆节之后，义卖正式开始。温老计划到每个镇区义卖一次，这样下来需要两个月的时间。但温老对自己充满了信心，他认为最多只需要办10场义卖活动就可以卖到30万元。此前，他参加了东城街道办的一次希望工程义卖。尽管价格定得很低，每幅作品才卖300元，但3个小时下来，他的作品一共卖了1万多元。有了这次经历，温老说，筹集30万元是有把握的。

虽然是义卖，温老却非常认真。在茶山镇义卖的前一夜，他感冒了，第二天还是坚持去到现场，怕半途而废。义卖只在厚街、茶山、塘厦、莞城办了4场，他的作品就按照每幅画3000元、每幅字一到两千元的标准出售，一共筹到了33.2万元。温老将30万元捐给钟子健治病，剩下的3.2万元全部捐给东莞市慈善基金会。

四场义卖，当时年近90岁的温老每一场都是站着坚持了下来，他告诉记者，当时不停地现场作画写字，也不觉得太累，等到晚上结束的时候，才发现双腿已经麻木得不像是自己的，一步也迈不开了。当温老将四天义卖筹到的30万元巨款交给钟子健的妈妈时，她流下了感激的泪水。至今，在温老家中客厅里，还挂着钟子健全家送来的感恩锦旗。

采访接近尾声，我心中浮现出一个难题，温老的一生有着超乎常人的复杂多变，到底应该用怎样的词来形容他呢？是书画家、工程师、发明家、环保者还是慈善家？似乎都说得通，但又都不能概括全面。我把这个疑问告诉了温老，希望他能为我作出解答。没想到，温老调皮地冲我一笑，说：“我么？我什么人都是。我只是个普通人，做平凡事、做该做的事、做有用的事罢了！”

佛心自在红尘外 武术天空任翱翔

——访川籍嵩山少林寺第32代武功传人、东莞崇德武院总教练释行光

本刊记者 黎霆

作为中国“南拳北腿”中“南拳”代表的岭南，历来习武成风，武馆林立，人才辈出。然而几百年过去，武侠时代渐已远去，昔日的功夫变成了电影特技，西洋拳术盛行，中华武林凋敝。如今提起武林，再也没有铁血豪情，侠骨柔肠，无非是一些网络游戏元素，风光名胜之处，武林人少势微，名门正派正在沉寂，武馆雄风难再……

而处在北方的少林一脉，因为近几年的成功运作，反而声势愈隆。武学之道不分南北，在中华武术文化的传播上，南北从未分家。凭借着如今便利的交通，南方和北方的武学流派，也越来越频繁地彼此渗透交融。

在东莞的南城鸿福桥下，一家名为崇德的武院静悄悄地开馆授徒了。很少有人知道，这是东莞第一家正宗的少林武馆。更加鲜为人知的是，崇德武院的创办者、武院总教练释行光，正是嵩山少林寺第32代武功的传人。

佛家常讲“缘分”，我和释行光就有缘。按商会秘书处提供的号码，我拨通了他的手机，电话里的行光师父声音爽朗，有着习武多年的开阔和豁达，他愉快地接受了我的采访。

儿时的武术梦

释行光很谦逊，这是我和他接触的第一印象。身为嵩山少林寺第32代武功传人，正宗少林易筋经、八段锦内功心法传人，他是把少林武功带到东莞的第一人，行光师父仍然很低调，很少接受记者采访，这倒不是因为他架子有多大，而是不喜欢生活在光环下。在崇德武馆简单却又整洁的办公室里，屋外的喧嚣与尘土顷刻之间被这小小的静室隔开，行光师父为我泡上一杯香茗，品味着穿喉而过的清甜甘美，听着电视里播放的袅袅梵音，感觉自己的心境也随着佛歌的节奏舒缓下来，变得沉静而深邃。简单地寒暄之后，行光师父开始为我讲述起他30余年来在习武修道路上的点点滴滴。

释行光进少林寺的经历并不奇特，少林寺的年轻武僧十之八九如此。1982年的电影《少林寺》，让这个出生于四川一个农村家庭的少年一心一意要投奔少林学武。“当年我梦想着去少林寺学武，成为天下第一的武林高手。”回想年少往事，释行光大笑不已。

释行光俗名汪师丞，1973年出生在四川省成都市大邑。师丞从小就活泼好动，只要父母一照顾不到，他就会溜出去找小伙伴们疯闹嬉戏，疯累了就悄悄地溜回来。但也不是每次都安然无恙，有时候小师丞也会被小伙伴的父母拖回来，因为“武功高强”的他凭着“一身功夫”在小伙伴们身上留下了伤痕。

1982年，电影《少林寺》公映。每次看完电影《少林寺》回来，从小痴迷武术的师丞都会认真地研习几招，然后再找伙伴们“切磋”，颇有灵性的他仅凭记忆中的武功，居然屡试不爽，这更激起了他学武的兴趣。于是师丞就缠着父母要上少林寺习武，父母当然不会答应把这么小的儿子送去寺里，小师丞只好暂时作罢，但他把这个梦想悄悄种在了心里。1988年，汪师丞开始读初中了，他发现自己实在对读书没有太多兴趣和天赋，这也越发坚定了他去少林学艺的决心。但是当地没有好的老师指导，汪师丞知道，单凭自己摸索是不可能学成精湛技艺的。高中他考上了尖子班，打算等念完高中对家人有个交待，就自己想办法去访名师学艺。没想到缘分来得如此之快，就在高一的暑假，汪师丞遇到了他这辈子的恩师——少林寺的释德圆大法师。



为拜名师三次出川

苦凑学费喜获资助

说起这段缘分，就不得不提到“四哥”。“四哥”是汪师丞的一个远房亲戚，在珠海经营大排挡，并且跟着少林弟子学过真正的功夫。汪师丞在家乡的时候，痴迷武术已经是远近皆知了，有一天新过门的嫂子和家人聊天，说起师丞学武的事，嫂子便戏言：“你这么想学功夫？那以后到珠海找你‘四哥’，他可是学过少林功夫的。”没想到，这句话让汪师丞上了心，他没想到自己亲戚中就有一位少林弟子，多年的强烈愿望让汪师丞再也无心读书，他觉得“四哥”就是他多年来寻觅的师父，他迫不及待地想到珠海去学功夫。汪师丞开始和家里人软磨硬泡，他找出了各种理由说服父母，目的只有一个：去珠海。因为汪师丞本身脾气比较火爆，平时又喜欢练些拳脚，家里人也比较担心他在家憋坏了会惹事，让他去南方过个暑假，玩一玩放松一下也好。父母终于同意了，但是由于家境不太好，只能给他200元做路费。即便如此，汪师丞的心情还是像出笼的小鸟一样飞扬了起来。

1991年夏天，带着200元路费汪师丞上路了。没想到前往珠海的路途一波三折，似乎上天在考验这位少年的学武之心是否真诚。第一次火车刚走到重庆就遇上塌方，被迫折返，在家休息了几天后，汪师丞又出发了，第二次的路途也不顺利，走到贵阳又遇上塌方。然而，这些都没有打消汪师丞去珠海的决心，他第三次踏上旅途，终于顺利抵达珠海。“后来我学佛以后偶然想起这段经历，就觉得也许是佛祖在看我是不是真的和恩师有缘。如果我放弃了在那个暑假去珠海，另寻时间，说不定就和师夫错过了。”回忆起当年自己的一腔热忱，行光师父感慨万千。

一到珠海，兴奋的汪师丞便再三请求“四哥”收自己做徒弟。一开始，“四哥”以为这个半大的少年是说着玩的，没想到师丞三天两头地缠着自己要指点武术，看到师丞是真心想学武，“四哥”便告诉他，自己也只是学了一些皮毛，要想真正学到功夫，还是要拜名师。“四哥”向师丞推荐了一个人——那就是指点“四哥”学武的释德圆大师。

释德圆大师自幼习武，练得一身绝学，是少林金刚一指禅传人。“一指禅”亦为少林七十二绝技之一。大师功力深厚，一指到处，必有显然之痕迹，触木木可洞，触石石可碎，在当今武林之中能与他技能造诣相媲美的寥寥无几。大师淡薄名利，与人为善，胸怀宽广，无私无畏、谦虚礼让，他曾多次为国家领导人、国际友人表演少林绝技，闻名四海。大师曾是开国元勋罗瑞卿的贴身警卫，在全军大比武中获得过第一名。释德圆大师的师父是已圆寂的嵩山少林寺主持、名誉方丈素喜大和尚，释德圆深受素喜方丈的器重，上世纪90年代初，少林寺刚刚声名鹊起，然而在遥远的南方，还没有多少人了解少林武术，为了弘扬少林武学和佛法要义，当时的嵩山少林寺主持素喜大和尚便派得意弟子释德圆南下建立少林武院。释德圆大师因此经常在珠海、广州等地活动，也常常经由珠海的海关过境香港等地表演授艺。因为这样一番机缘巧合，汪师丞在1991年的暑假，见到了他梦寐以求的武术名师。

在“四哥”的引见下，汪师丞终于见到了释德圆大师，德圆大师收徒讲求一个缘字，他与汪师丞一见如故，觉得这个孩子十分有缘，也是个习武的好苗子。然而汪师丞要想拜在德圆大师门下，还必须过一个“诚心”关。所谓诚心就是必须表现出自己入少林学艺的决心，师丞必须交上5000元的拜师费以示诚意。这一下，可把家境并不富裕的汪师丞给难住了。当时师丞是瞒着家人自己去少林寺学武的，更何况家里也拿不出这么多钱。然而，学武的理想已经伴随他十余年了，现在有这么好的机会入名师门下，师丞暗下决心，即使打工做苦力，花上几年的时间，也要凑齐学费。为了赚钱，师丞开始在“四哥”在拱北关口经营的大排档做小工。每天早上四点多钟起床，煲稀饭、做早餐，准备早市，一直要忙到中午才能稍微歇口气，下午又要开始准备晚市的生意，等到半夜客人稀少的时候，还要洗碗，清理水沟。如此辛苦，一个月也只有200元。然而汪师丞并不嫌少，他想，能攒一点钱就多一分早日拜师的希望，只要能达到目标，再苦再累，把命豁出去都愿意。汪师丞的努力都被“四哥”看在眼里，两个月以后，“四哥”找汪师丞谈话，他拿出早已准备好的5000元钱交给汪师丞，说：“师父过两天要从香港回来了，你把这钱拿去拜师吧。”原来，“四哥”本就打算替汪师丞出这笔拜师费，为了考验师丞吃苦的决心才特意让他先打工两个月的。突然到来的幸福让汪师丞愣在那里，那一刻他心中满满的都是感动。“我这辈子都忘不了四哥对我的恩情！”讲述起那段经历，现在的行光师父依旧心潮澎湃。就这样，师丞顺利地拜释德圆大师为师，并随他一起返回少林寺学艺。



少林学艺苦练真功

眼看要上嵩山了，当初说来珠海过暑假的借口显然不能再瞒下去了。家里人一开始果然不支持。在父母的反对声中，师丞依旧坚持自己的想法，他表示自己早已无心念书，即使勉强留在家中也是无用，他一定要去少林寺圆自己的习武梦。最后，父母只好无奈地答应了师丞的请求。在火车站，一想到千里之外的家乡父母担心的眼神，师丞暗暗下决心：“学出个样来！”一路上，他幻想着即将开始的生活，心中很美。尤其是想到《少林寺》中的一幕幕场景，更觉得自己马上就要变成一个行侠仗义的少林弟子了。

师丞兴冲冲地来到了少林寺。可是当缺少修葺的少林寺映入他的视线时，师丞沸腾的热血一下冷静了许多。现实与幻想的巨大反差，给了他迎头一击。可是，倔强的师丞没有回头，依然满怀信心地走进了少林寺山门，融入到了少林寺的生活中，开始了清苦的修行生活。

“我没想过少林寺的生活会那么苦。”释行光回忆说。初进山门，兴奋很快被辛苦代替。“你可能不相信，我刚到少林寺时住的是简易房，就是那种用砖头垒起来，上面加块木板的那种。没有床，只有草垫和木板，盖的是自己从家带来的被子，一到晚上就很冷。而且宿舍旁边就是牛棚，气味很难闻。每餐吃的也很简单，面条、粥、馒头，因为我还不是正式的弟子，吃饭要自己花钱。这样的生活一直持续了半年，直到德圆法师正式收我为徒，生活才有了一些改善。可是依然很苦，记得那时一个月的生活费只有几十块。”行光师父感慨万千地回忆起初进少林的艰苦生活。

正式收徒后，师丞就成了真正的少林弟子，并于1993年由少林寺名誉方丈素喜大和尚、德圆大法师在少林寺执事堂主持皈依佛门仪式，自此以后汪师丞有了自己的法名：行光。在佛法解释中，光代表智慧，行光这个法名是由师爷素喜大和尚亲自取的。在皈依仪式上，素喜大和尚与德圆法师坐在一起，素喜看到行光立在一旁，便招手让他站在自己的身边。原来，素喜大和尚和德圆法师的住所接

近，行光未皈依之前和德圆师父住在一起，也经常见到这位德高望重的少林方丈。也许是行光的佛缘深厚，他颇得素喜大和尚的喜爱，因此得到方丈的亲自赐名，素喜大和尚对行光寄予厚望，取名的苦心是希望行光在苦练功夫的同时也增长智慧，日后能将少林功夫发扬光大。

行光所在的院落俗称南院，南院的弟子向来是少林寺各院中武艺最佳的，少林武僧团的团员也多半出自南院。有了这样的习武氛围，行光的武艺提升很快。不过寺里生活清苦枯燥，处处受到清规戒律的约束不说，光是练功的苦就让行光吃不消。师父平日里待徒弟和颜善目，但练功时，对弟子们却极为严格，弟子稍有懈怠，便受责打。“生活上的苦还不算什么，最苦的是练功。手脚起泡、身上带伤是常有的事，挨师父的惩罚也是家常便饭。平时很和蔼的师父，一指导我们练功就像变了一个人，凶得很。”夏练三伏，冬练三九，动作稍不到位，师父就拳脚收拾。少林弟子也修习不同门派的功夫，有师父教的，也有自己偷偷摸索的。“所谓不同门派，意思是高峰只有一个，但到达高峰有很多不同的路。”释行光表示，所谓少林功夫、太极拳都是一脉相承的。“少林功夫并没有传说中那么玄妙，它只是一种修行，一种对生活的认识。”他说。行光的师父德圆法师主攻的是少林内家心法，养气功夫很深，行光的外家功夫有很多则是平日请教师叔伯以及同兄弟切磋学习而来的。为了练就少林真功，行光常身穿沙背心，腿绑沙袋，每天早起跑步到后山脚下，用绳子绑住双腿，蹦着跳上当年少林始祖达摩面壁十年、修炼成佛的“达摩洞”前，然后再上300多个台阶从洞顶一步步爬下山来。练功中刀来剑去，碰伤失手是常有的事，可行光从未因此而影响过练功。就这样，他练就了一身硬功，学会了罗汉拳、少林棍术、少林剑法等十八般武艺。在师父的雕琢下，行光的功夫越发精湛。

“现在回想起那段经历，虽然有些痛苦，但却是我一生最大的财富。”讲到这里，行光师父的眼睛里充满了怀念之情。



功成下山屡见奇遇

在恩师德圆大师的精心教导下，勤奋刻苦的行光在少林寺苦练真功数载，集少林武术，散打，自由搏击，内功，硬气功于一体，并成为正宗少林易筋经、八段锦内功心法的传人。“天下没有不散的筵席”，光阴荏苒，1993年底，苦练功成的行光转眼到了艺成下山的时候。临走时，依依不舍的行光被德圆师父单独叫到禅室。师父交待行光，少林功夫虽然名满天下，但是在广东一带传播不够广泛，师父一直奉素喜大和尚之托，在广东等地传功弘法，作为师父的爱徒，希望行光下山后也要将少林武术气功，禅宗佛法在广东岭南发扬光大。拜别了师父，身担重任、怀揣壮志的行光立刻踏上了前往广东的旅程。

在由少林寺前往广东路经郑州火车站时，还发生了一段有趣的插曲：在火车上，有犯罪分子进行抢劫，行光的一身武艺立刻派上了用场，他只身勇擒4名持刀抢劫歹徒，更是获得了当地群众和公安乘警的赞扬，次日还得到郑州晚报详细登报表扬，制作了题为《少林弟子，见义勇为，匡扶正义，勇擒匪徒》的一栏专刊。然而见义勇为后就匆匆南下的行光并不知道自己在河南出了名，当他刚刚到达师父在广东开办的武馆时，就接到了德圆师父的电话，师父在电话里第一句话就笑着说：“行光，你上了报纸。”事后，行光被恩师德圆任命为广东少林俗家弟子武术馆的总教练。渐渐的释行光在武术界有了名气，很多武术爱好者投在了他的门下。“我不想收徒的，因为我刚刚出道。但是大家信任我，我也不好太推脱，于是很多人都称我为师父，刚开始每次听他们这样叫，都挺不好意思的。”行光笑着说道。

纵览释行光的人生，处处都透着个“缘”字，1995年底，释行光结识了一位于他大有帮助的有缘人——叶景泉。叶景泉是一位成功的商人，他对释行光极好，非常看重行光的发展。他盛情邀请行光师父到他的公司帮忙做生意，行光师父平时的生活也安排得面面俱到。时间久了，行光的心中渐渐不安起来，他觉得自己在做生意方面并没有经验，也帮不到叶景泉，反倒是跟着叶景泉四处经商，学习到了不少社会经验和为人处世的圆融之法。所谓“无功不受禄”，叶景泉给自己的待遇越好，行光师父越发觉得自己受之有愧，他希望能够多学一些东西，也多增长一些见识。

漂泊数年终获空净

2001年，行光师父决定离开叶景泉的公司，他婉拒了叶景泉的挽留，要自己寻找事业和出路。然而，除了武术别无所长的行光，面对大千世界的繁华万象迷失了，他兜兜转转多年，从东莞漂泊到河南，曾在2001年7月被中国少林寺国际武术学院院长释德虞师伯聘任为中国嵩山少林寺国际武术学院武术散打、气功教练，中途回到东莞帮亲戚经营了几年客运，后来应同门师兄释行直之邀会回郑州少年军校武术警卫训练基地担任副校长并带领学生参加散打锦标赛，取得优异成绩。但最终，他还是回到了东莞。

行光师父告诉我，这些年他虽然尝试过许多的事业，但心中始终觉得空荡荡的，没有目标。“所有的事业都是走一步看一步，或随波逐流、或一时兴起，那些年的我，就像天空中的一朵浮云，飘来飘去，看似自在悠游，实则毫无根基，一吹就散。”经历了人生的起伏跌宕，行光师父学会了把这一切看作是一种修行，“真的要领悟了才行，这些年我终于明白一个道理，不强求自有得，该是你的事业，总有一天会来到身边。”放下了执念妄想，行光师父终于找到了自己一辈子的事业——回归禅武。“我这辈子与武结缘太深，过去我总想着要尝试别的事业，我太执着了，其实武学之路没有止境，我是因武而生的，自然要回归武道。”找到了自己的终生追求，行光师父终于感受到了灵台的清明，“前些年我一直在迷雾中走着，现在我看清楚了自己的心。”

听从了师父和师叔的建议，行光师父回到东莞后开办了东莞第一家少林武馆——崇德武院。他希望能够在这座城市实现下山时对师父的承诺，弘扬少林武学。行光师父的想法得到了东莞市体育局的大力支持，体育局为行光师父提供了毗邻运河的体育场作场地，并且减免了场地租赁费用，让他放心办学。有了政府部门的支持，行光师父的信心更足了，他向记者展示了自己花了一个晚上用心写出一厚沓武馆发展计划。他表示，崇德武院主要教授学习少林基本功，童子功、传统套路、硬气功、易筋经、八段锦内功心法、刀、枪、剑、棍等十八般兵器、散打自由搏击等。武馆遵循“未曾学艺先学礼，未曾习武先修德”的办学理念，以“弘扬中华文化，保证教学质量，服务社会各界”为办学宗旨，坚持“以德立校，诚信办学，科学训练，育人为本”的办学原则，让学员学到真正的少林功夫，为弘扬国粹武术文化做出贡献。行光师父还有一个心愿，他准备开设一个少林弟子班，凡勤于苦练、尊师重道、不辱师门的弟子，可随恩师返禅宗祖庭——嵩山少林寺皈依佛门，成为倍感自豪的少林弟子。行光师父告诉我，到明年的时候，他准备带第一批弟子回到对自己来说感情深厚的少林寺，接受皈依。

谈到更远的未来，行光师父笑着说：“将来如何要看将来的机缘了。”这也是佛门中人常说的。从少年释行光离开少林寺，这么多年来他屡次回寺，“变化令人震惊。”他说。曾经的师兄弟虽然天各一方，但是彼此常有联系，有些就约在少林寺见面。“每次回少林，在山上简单的茶室里喝茶聊天，就是我最开心的时刻。”释行光如此感慨。

释行光如此感慨。