



做工农业大发展的促进派

## 毛主席语录

历史的经验值得注意。一个路线，一种观点，要经常讲，反复讲。只给少数人讲不行，要使广大革命群众都知道。

发展经济，保障供给，是我们的经济工作和财政工作的总方针。

政治工作是一切经济工作的生命线。

## 目 录

### 吉林省革命委员会关于向桦树 分销店学习的决定

..... ( 1 )

### 做工农业大发展的促进派

——和龙县龙水供销社桦树分销店的调查报告

..... ( 4 )

### “桦树”一定要成林

..... 吉林日报社论 ( 17 )

### 坚持用毛泽东思想教育人

..... 和龙县龙水供销社  
桦树分销店负责人 李范熙 ( 21 )

### 老李帮我走正革命的路

..... 和龙县桦树分销店营业员 杨月今 ( 30 )

### 贫下中农心上的商店

..... 和龙县桦树分销店  
贫下中农管理商业小组 ( 33 )

### 桦树分销店革命故事辑

#### 草药标本田

..... ( 35 )

身居桦树沟，胸怀五大洲

..... 龙水公社革委会副主任 崔长硕 ( 37 )

及时雨

..... ( 40 )

实践出真知

..... ( 41 )

“苏打”的启示

.....桦树分销店营业员 刘绪林 ( 43 )

六次摆饭碗

..... ( 45 )

两个“两角七”的故事

..... ( 47 )

风雪第四课

..... ( 50 )

春节护店

..... ( 52 )

不寻常的进货

..... 和龙县龙水供销社 金龙松 ( 55 )

针针线线情意深

..... ( 58 )

这是我们应该做的

..... ( 59 )

# 吉林省革命委员会

## 关于向桦树分销店学习的决定

(一九七〇年十一月二日)

和龙县龙水供销社桦树分销店，是一个坚定地贯彻执行毛主席革命路线，坚持社会主义商业方向的先进集体。

优秀的共产主义战士杨今月生前就在这里工作。

这个分销店，从一九六二年以来，在共产党员李范熙同志的带领下，遵照毛主席关于“**政治工作是一切经济工作的生命线**”的伟大教导，突出无产阶级政治，用毛泽东思想育人、办店。他们自觉地接受贫下中农的监督，为贫下中农服务完全彻底，为农业生产服务满腔热忱，为无产阶级政治服务坚定不移。他们经营的是商品，关心的是政治，热情传播毛泽东思想。他们拒腐蚀，永不沾，身居柜台一尘不染。他们努力做工农业大发展的促进派，在发展集体经济和巩固农村社会主义商业阵地上做出了优异的成绩。

全省财贸战线各个部门和广大革命职工，都要向桦树分销店学习，特别要学习以下两点：

(一) 始终把活学活用毛泽东思想放在一切工作的首位，坚持用毛泽东思想教育人、培养人、改造人。紧密结合三大革命运动的实践，活学活用“老三篇”，认真学习毛主席的哲学著作，自觉地改造世界观，不断提高阶级斗争觉悟和两条路线斗争的觉悟。

(二) 认真贯彻执行“发展经济，保障供给”的总方针，为发展农业生产想在先、做在前，为贫下中农服务热情周到、尽心尽力，做国民经济大发展的促进派、工农业的好后勤、工农兵的贴心人。

桦树分销店能够沿着毛主席指引的正确的政治方向不断前进，关键是有一个好带头人。财贸战线的各级领导干部，都要虚心地、认真地向李范熙同志学习，不断增强执行毛主席革命路线的自觉性和坚定性，通过艰苦细致的工作，使自己所在的单位在思想和工作上来一个飞跃。

当前，一个社会主义革命和社会主义建设的新高潮正在兴起。省革命委员会号召全省财贸战线的广大革命职工，高举毛泽东思想伟大红旗，突出无产阶级政治，认真贯彻党的九届二中全会精神，以桦树分销店为榜样，迅速掀起一个活学活用毛泽东思想群众运动的新高潮，特别要认真学习毛主席的哲学著作，提倡辩证唯物论和历史唯物论，反对唯心论和形而上学；继续“认真搞好斗、批、改”，深入开展革命大批

判，狠抓、抓好“一打三反”运动，继续有力地打击一小撮阶级敌人；切实搞好整党、建党工作；全面执行“抓革命，促生产，促工作，促战备”的方针；在三大革命运动的实践中突出抓好领导班子的建设，实现思想革命化和思想科学化，紧紧跟上革命和生产迅速发展的新形势，为社会主义革命和社会主义建设做出更大的贡献！

# 做工农业大发展的促进派

## ——和龙县龙水供销社桦树分销店的调查报告

和龙县龙水供销社桦树分销店，是一个坚定地贯彻执行毛主席革命路线，坚持社会主义商业方向的先进集体。他们认真活学活用毛泽东思想，遵照毛主席关于“**发展经济，保障供给**”的总方针办商店，为贫下中农服务完全彻底，为农业生产服务满腔热忱，为无产阶级政治服务坚定不移，成为工农业大发展的促进派。

## 店小要想大问题 人少要有大作为

桦树分销店房有五间，人有四个，担负着十里桦树长沟九个生产队、一个林场近两千口人的生产和生活资料的供销任务。

过去，在叛徒、内奸、工贼刘少奇的反革命修正主义路线影响下，供销社有的负责人成天算的是利润账，想的是营业额。贫下中农迫切要求分销店多经营生产资料，他们却摇头说：“两间半的小店，还要铺排

多大？”拒不调拨。分销店也有人认为：“咱们店小人少，经营多了也忙不过来。”不想为发展农业生产多出力。贫下中农批评说：“供销社怕赔钱，分销店怕麻烦，只想守摊做买卖，不管生产发展不发展。”

为了扭转分销店的服务方向，一九六二年秋，党组织把共产党员李范熙派到这里。

店小要不要想大问题？人少能不能有大作为？李范熙想，要把分销店的方向转过来，首先要把人的思想转过来，不解决思想问题，就是多经营几种生产资料，也不能真正解决为发展农业生产服务的问题。于是，他就组织营业员反复学习毛主席关于“**发展经济，保障供给，是我们的经济工作和财政工作的总方针**”的伟大教导，使大家认识到，是单纯做买卖，来啥卖啥，还是从发展农业生产出发，需要啥经营啥，这不只是经营什么不经营什么的小问题，而是经营方向的大问题。革命的商业工作者，要胸怀全局，自觉为巩固无产阶级专政服务，要算社会主义的大账，不能光拨弄自己的小算盘。他们决心按照毛主席关于“**发展经济，保障供给**”的总方针办商业，走出店门，服务到农业生产第一线。无产阶级文化大革命中，他们彻底批判了刘少奇的“利润挂帅”、“流通决定论”等修正主义黑货，更加增强了执行毛主席革命路线的自觉性和坚定性。

他们服务不论店内店外，为促进农业生产大发展想在先，做在前，服务到家，宁愿自己麻烦千遍，不让生产队一事为难。一年春天，营业员到生产队送货，有个社员说：“今年春雨多，气温低，水稻爱长腐败病，太豆容易起腻虫。”他们就把这件事记在心上，回来后就到农业技术部门打听情况，学习防治办法，提前购进了足够数量的农药。没过多久，果然发生了病虫害。正当干部社员着急的时候，他们及时地把农药送上了门。贫下中农赞扬说：“咱们没想到的，分销店想到了；咱们想到的，分销店做到了，分销店真是咱们的好后勤！”

他们服务不限经营品种，经营的要积极保障供给，不经营的也要想方设法帮助解决。凡是对发展农业生产有益的事，都要主动去做。第一生产队为了发展生产需要增添八台牛车，但缺车瓦和车轴。分销店虽然不经营车瓦、车轴，可是他们却从发展农业生产的大局着想，主动帮助解决。他们想，买新的要花很多钱，过去收过旧车轴，能不能用呢？就把社员请来，一起从废铁堆里翻出两根旧车轴和一对马拉农具旧拉杆。社员一看，车轴修理修理完全能用，用尺一量拉杆，正好够一副车瓦材料。解决了装一台车的材料，还没有做到“完全”“彻底”，他们又跑到龙湖分销店去找。那里收过的旧车轴早已送到收购站去了，

他们再赶到收购站，从废铁堆里，找齐了车轴和车瓦的材料。经过生产队的小铁匠炉加工，很快就把八台牛车装成了。本来要用四百八十元钱才能办到的事，只花了十五元的废铁钱就解决了。

他们服务不分份内份外，凡是对发展集体经济有利的事就干，凡是对农业生产有关的事就管。生产队缺少饲草，分销店就派人到外地去联系解决；生产队使用氨水没有经验，他们就到外地学习，回来给生产队传授技术。一九六八年春天，生产队烟苗遭到霜冻，缺二十多亩黄烟苗，贫下中农着急，分销店的同志更着急。为了这件事，他们东奔西忙，跑了好几个大队。有人说：“只见过分销店卖烟卷，没听过分销店管烟苗。”李范熙说：“都不管烟苗，哪来的烟卷！”他领着营业员进一步学习了毛主席关于“**县区党政工作人员在财政经济问题上，应以百分之九十的精力帮助农民增加生产**”的伟大教导，更加坚定了为农业生产服务的方向，硬是千方百计地帮助生产队解决了四万多棵黄烟苗。秋天，黄烟丰收了，烤烟用煤不够了。李范熙又亲自跑到四十多里外的小煤窑，联系煤炭，组织生产队把煤拉回来，既减轻了国家的负担，又满足了生产队的需要，还为队里节约了开支。

这个分销店，人少热情高，心装千家万户，时刻为农业生产服务；店小志气大，胸怀革命全局，一心

为国家多做贡献；身居桦树沟，放眼五大洲，为巩固无产阶级专政而战斗。八年来，他们经营的生产资料，由最初的铁锹、锄头、镰刀“老三样”，发展到一百多种。农副业生产收购品种，由二十三种增加到四十六种，还帮助各生产队建立了林、牧、副业生产基地，有力地促进了集体经济的发展，扩大了城乡物资交流，为国家社会主义建设积累了大量资金。

## 把毛主席的温暖送到贫下中农的心坎上

伟大领袖毛主席教导我们：“要群众拿出他们的全力放到战线上去么？那末，就得和群众在一起，就得去发动群众的积极性，就得关心群众的痛痒，就得真心实意地为群众谋利益，解决群众的生产和生活的问题”。桦树分销店同志在实践中认识到：三尺柜台是有限的，为人民服务是无限的。为贫下中农服务得越周到、越好，贫下中农抓革命、促生产的热情就越高。

过去，桦树大队，很少种春菜。每到插秧大忙季节，不少社员要到集镇上去买菜，影响生产。分销店同志看在眼里，急在心上，决心帮助群众解决吃菜问题。有人却说：“分销店是吃河水长大的——管得宽。”分销店的同志却斩钉截铁地回答：千家的困难我

们担，贫下中农的需要我们干！他们跑遍十里长沟，逐队逐户地调查了蔬菜需要情况，然后从十五里远的蔬菜队一车一车地拉回来，送到社员家中。社员们感激地说：“分销店为咱们想的多么周到，咱们一定一心为革命种好田！”分销店的同志这样做，还感到没有尽到责任，心想，要彻底解决社员吃菜问题，还得要发动群众自己种春菜。于是一面热情地向群众宣传毛主席关于**自己动手，丰衣足食**的伟大号召，一面积极供应菜籽，做技术指导，逐渐帮助社员实现了蔬菜自给自足。

桦树分销店时时想着贫下中农，处处方便贫下中农，事事为着贫下中农。几年来，他们坚持早调查、早进货、早供应，为贫下中农服务的大门越敞越宽，为农业生产服务的工作越做越细。在每年春耕、夏锄、秋收三个大忙季节到来之前，他们队队做调查，深入仓库检查农具，从犁铧绳套，锹镐镰锄，到木锨扫帚，都一样一样地落实，根据生产队的需要，制定供给计划。他们不仅对生产队的需要了解得一清二楚，对每个社员的需要也掌握得很详细。七队有个小青年是个左撇子，今年头一年参加劳动，秋收大忙时，他缺一把左手镰刀，正要请假去买的时候，分销店的同志到七队送货，叫着他的名字，把镰刀送到他的手里。这个小青年又是感动又是惊讶。分销店怎么知道

他缺左手镰刀呢？原来，在上次送货时就已经调查清楚了。二队贫农全老大爷，年老多病。分销店同志总是惦记着这件事，隔三差五就去看望他，给他送药。一天晚上，风雨很大，杨今月又犯了关节炎。她想，这样的天气，全大爷一定要犯老病，越是这样的時候，越要把毛主席的关怀送到贫下中农的心坎上。于是，她不顾自己关节疼痛，冒着风雨把药给全大爷送去。

桦树分销店的同志就是这样和贫下中农心连心，心贴心，鱼水相亲。几年来，他们全心全意地为贫下中农服务，每个同志的心中都装着五本账：阶级斗争账、生产需要账、购买能力账、物资资源账、特殊需要账。生产队该添置啥了，他们有数；贫下中农有了啥困难，他们知道；那个社员有什么特殊需要，他们了解；生活必需品那家买了，那家没买，他们清楚。他们把满腔热情都投入到为贫下中农服务中，使贫下中农永远忠于毛主席，把全部心血都灌注到为国家多作贡献上。

## 经营的是商品 关心的是政治

经过无产阶级文化大革命的锻炼，桦树分销店的同志路线斗争觉悟越来越高，突出无产阶级政治的自觉性越来越强。遵照毛主席关于**政治是统帅，是灵魂**，

**“政治工作是一切经济工作的生命线”**的伟大教导，他们为革命站柜台，做买卖讲政治，经营的是商品，关心的是政治，传播的是毛泽东思想，把巩固无产阶级专政作为商业工作的根本。

今年春天，五队有个女社员高价卖了一口小猪。分销店知道后，就同贫下中农管理商业小组一道去做她的思想工作。李范熙耐心地帮助她说：“咱贫下中农说一句话，办一件事，只能给社会主义铺路，不能给资本主义搭桥。咱可不能只认钱不认路啊！”这个社员提高了觉悟后，认真作了斗私批修，并主动把多要的钱退了回去。分销店的同志觉得，这件事是向社员灌输社会主义思想的活教材，就建议生产队召开讲用会，让那个社员在会上讲她斗掉私心、提高觉悟的体会，大家都受到了一次深刻的两条道路斗争的教育。

桦树分销店的同志每做一件事情，都注意把本职工作紧紧地联系在巩固集体经济，发展农业生产，“**中国应当对于人类有较大的贡献**”这个大目标上。一九六八年初，在调查生产队需要的生产资料时，发现生产队育苗用的塑料薄膜有的戳出了窟窿，打算报废。他们感到这是一种浪费，分销店不能光管物资供应，更要帮助生产队树立艰苦奋斗、勤俭办社的思想。他们琢磨，塑料鞋坏了可以粘，塑料薄膜出了窟窿就不能补吗？打听来，打听去，知道有一种塑料胶可以粘

补，就跑到外地买回来。第二天，在第三生产队召开了现场会。他们热情地宣传了毛主席关于“厉行节约、反对浪费”的指示，和社员一起批判了“家大业大，浪费点没啥”的资产阶级思想，当场做了粘补试验。贫下中农非常高兴地说：“一瓶塑料胶，粘上了塑料薄膜的窟窿，也补上了我们思想上浪费的漏洞。”这一年，各生产队原来想买一千一百多公斤塑料薄膜，结果只买了二百二十三公斤。

毛主席说：“对于农村的阵地，社会主义如果不去占领，资本主义就必然会去占领。”桦树分销店的同志遵照这一伟大教导，坚持用毛泽东思想占领农村阵地。过去，这里有个人经常高价出售菜籽，从中渔利。分销店的同志认为，对这种自发资本主义倾向不斗争，就会影响集体经济的巩固，决定在分销店里经营菜籽。可是供销社有的人不同意，说：“经营那玩艺，一盅一盅地卖，最麻烦，整不好还得赔钱。”分销店的同志却说：“经营菜籽是贫下中农的需要，也是占领农村商业阵地的需要，我们就应该干。”他们不单自己积极经营，而且还到外地采购回来一大批菜籽，交给供销社，建议其他分销店共同经营，全面占领这块阵地。他们又开展革命大批判，帮助这个卖菜籽的人肃清头脑里的资本主义思想，教育他积极参加集体生产劳动。

他们紧紧地依靠贫下中农，坚持同农村资本主义势力进行针锋相对的斗争，使集体经济越来越巩固，使广大社员的社会主义觉悟越来越高。现在广大社员一心想的是发展集体经济，巩固无产阶级专政，争着为国家多作贡献。今年，桦树分销店提前半年超额百分之四十完成了鲜蛋的收购任务，其它农副产品收购任务完成得也很好。

## 要办革命化的店 得育革命化的人

几年来，桦树分销店始终做集体经济大发展的促进派，农业生产的好后勤，贫下中农的贴心人。最根本的原因，就是他们坚定地贯彻执行毛主席的革命路线，紧紧依靠党的领导，坚持政治挂帅，实行群众监督，坚持办店先育人。他们的主要经验是：

### 一、根本问题要从根本上抓。

经济领域阶级斗争的事实，和桦树分销店过去两条路线斗争的历史经验，使李范熙经常考虑这样一些问题：为什么过去的分销店不为农业生产服务，不为贫下中农服务？为什么有些人经不起资产阶级“糖衣炮弹”的袭击？原因就是过去不抓阶级斗争，不抓路线斗争。要办革命化的店，最根本的就是要培养出有高度路线斗争觉悟，坚定执行毛主席革命路线的商业