

猶太人的頭腦

所羅門王的象徵：六角形圖案為大衛王的圓桶，有捍衛猶大民族的含義，即為現今以色列國旗圖案的由來



箱崎總一 著
左秀靈 譯

為什麼猶太人在世界各國均為出類拔萃的人物，像艾森豪（美總統及軍事家）貝多芬（德音樂家），歐本海默（原子彈之父）愛因斯坦（發明相對論）季辛吉（外交家教授）包可華（美專欄作家）以及和平的象徵耶穌基督，造成世界動亂的共產主義發明人馬克思等都是猶太人。目前，以色列在中東的勢力，引起阿拉伯民族的恐懼。到底今後猶太人在世界舞台上將扮演什麼角色？必須先研究一下猶太人的文化背景、思想、智慧和看法與其他民族有何不同。

世界出版社出版

猶太人的頭腦

箱崎總一著

左秀靈譯

世界出版社出版

猶太人的頭腦

出版者：世界出版社
香港波斯富街 24 號

印刷者：復興橡皮印刷公司
香港七姊妹道 200 號七樓

總代理：世界出版社
香港七姊妹道 196 號七樓

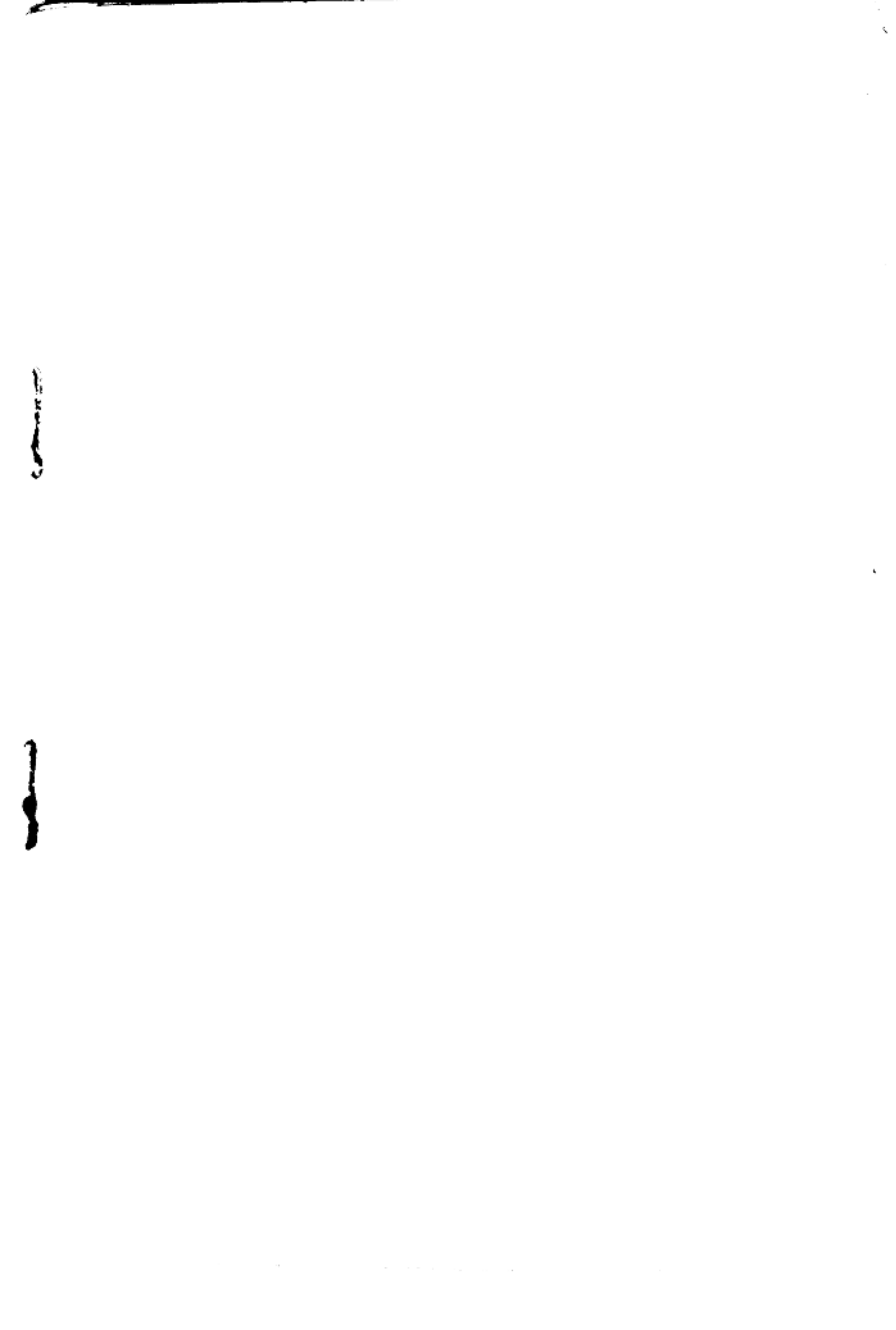
世界書局
新加坡・吉隆坡・檳城

序 言

猶太人思考法宛如一把鋒利無比的劍，足可斬斷一切傳統習俗的束縛，又如萬鈞之重的鐵錘，粉碎了一般人以錯誤常識為支柱的思維法，它率直地把禁閉在斗室中的舊觀念拖出來，推到廣闊無垠的平面上，作無拘無束地自由思考，它教我們如何拋棄既往的成見，大膽地轉變一個新的角度，來欣賞前人未曾眺望過的景像，這種景像是多麼地新鮮刺激！

本書是日人箱崎總一博士和很多的猶太朋友交往了六年之久，虛心向猶太人討教他們對人生各層面的看法和想法，再經過他人細心的揣摩、研究及整理，爲了不覺枯燥生澀及使讀者容易了解起見，特以輕鬆的對話方式編寫成這本書，並以富凱爾博士作爲猶太思想的總代表，娓娓道來，使各位讀者自覺有與其對談之樂。

只要各位讀者能夠細心閱讀這本書，相信在他的思想上及事業上都會有驚人的收穫。



目 錄

序言

一、猶太式的思想

1	儲蓄就是貧窮的觀念.....	一三
2	共通的錯誤觀念.....	一六
3	減輕精神負擔的看法.....	一八
4	領薪階級的幻想.....	二一
5	猶太民族的生活方式.....	二四
6	猶太式的遺產.....	二七
7	猶太人看「尼克森的衝擊」.....	三〇

目 錄

21	理想與現實之差距	七二
20	三段論法之害	六九
19	賣枸杞湯的啓示	六六
18	猶太式資源運用法	六三
17	「見樹不見林」	五九
16	企業人士的判斷力	五五
15	猶太人對教授的評價	五二
14	優秀分子的標準	五〇
13	猶太民族的現實觀	四八
12	能「流浪」最好	四六
11	猶太人的彈性毅力	四三
10	承受中國思想的猶太智慧	四〇
9	「羞恥」的文化	三七
8	梅花與櫻花	三四

二、猶太民族的文化

22	電腦萬能的世紀·····	七四
23	新聞報導的權威性·····	七七
24	「兩種符號」的說法·····	八〇
25	跳出舊傳統習俗的窠臼·····	八三
26	古代猶太的文明·····	八九
27	猶太的亡國史話·····	九五
28	猶太精神與「拉比」·····	一〇〇
29	猶太法典·····	一〇六
30	「卡巴拉」的神秘思維法·····	一〇九
31	猶太人的「契約」·····	一一七
32	感情「共鳴化」的時代·····	一一九
33	「老人問題」·····	一二三

34	專用思考的時間.....	一二六
35	猶太人與神.....	一三〇
36	猶太人與黑奴.....	一三二
37	「耶路撒冷」的陷落.....	一三五

尾聲

一、猶太式的思想

1 儲蓄就是窮的觀念

儲蓄之害；會失去獨立、冒險的精神，也因此失去了成為大富翁的機會！

我有一位好朋友名叫井上多金，高中畢業就在一家造紙公司任推銷員，他工作賣力，生活又樸實無華，已經幹了十五年的推銷員，十年前結了婚，現在已經有兩個小孩，由於夫妻倆一向就注重儲蓄，所以十年來，每月省吃儉用，銀行存摺中的數字直線上昇，現在已經有二千多美元了，井上夫人時常向左鄰右舍的太太們說：

「如果沒有儲蓄，生活就等於失去了保障。」

因此他們自結婚以來，便由井上夫人擬定儲蓄計劃，能有今天的存款數字，井上夫人的功勞是不可磨滅的。

但是這件消息，不知怎麼搞的，竟傳到我的一位猶太朋友富凱爾博士的耳朵裏去了。富凱爾博士現在已入了美國籍，是美國耶魯大學畢業，專攻心理學，一年前偕夫人來東京經商，不久由

217
天津
一四

於商業上的接觸，又由於他在日本沒有很談得來的人，因此就這樣我們成了很要好的朋友。

富凱爾博士對井上夫人如此注重儲蓄出乎意外的並不欣賞，他譏諷道：

「你看，沒有儲蓄，就會覺得生活上失去了保障，如此執着於物質，成為物質的奴隸，人的尊嚴到那兒去了呢？男人每天爲了食、衣、住，在外面辛苦工作，女人則每天計算如何盡剋扣生活費，好存人銀行，人的一生就這樣過去，還有什麼意思呢？可悲的是：不但大部分的日本人如此，連其他各國人也大半如此。」

我倒不像他這樣，對儲蓄的美德如此不滿，因此仍然一言不發驚異地望着他，他看我沒有動靜，便接着說下去：

「你大概知道，猶太人有一個世界聞名的富豪家族叫羅斯查德（the Rothschilds），這個家族自拿破崙時代起就一直維持鉅富的地位，你們日本人之中，能夠找出一位在世界上知名的富豪來嗎？」

「這難道和儲蓄有關嗎？」我更弄得莫名其妙起來。

「當然！」他斬鐵截釘地說：「愛儲蓄的動機有很多種，最常見的，就是前面所提到的，認為儲蓄是生活上的安全保障，儲蓄的錢越多，則在心裏上其安全保障的程度就越高，如此累積下

去，永遠沒有滿足的一天，這樣，豈不是把有用的錢全部束之高閣，使自己賺大錢的才能無從發揮了嗎？你再想想，那有省吃儉用一輩子，在銀行存了一生的錢，光靠利息滾利息而會成爲世界上知名的富翁嗎？」

我聽了，雖然無法反駁，但是心裏總覺得有點不服氣，便反問道：

「你的意思是反對儲蓄了？」

「當然不是徹頭徹尾地反對。」富凱爾博士解釋道：

「我反對的是：大部分會把儲蓄變成奢好，而忘記了等錢儲到了相當的數目時可以提出來動動腦筋，活用這錢，使它能賺到遠比銀行利息多很多倍的錢。還反對的一點是：銀行的錢越存越多的時候，在心理上覺得相當有保障，便靠利息來貼補生活費，就這樣養成了依賴性而失去了冒險奮鬥的精神。」

2 共通的錯誤觀念

☆迎合別人，就失去充實自己的機會

週末，我和富凱爾博士逛書店，我發現近來出版界都在一窩蜂地出經商及青年修身的叢書，這類書的宗旨簡單地說，不外是教人如何成為富翁、如何成為社會上有用的人。

富凱爾博士走馬看花地翻了一下這些書，皺皺眉頭說：

「這些書大都含有一個共通的錯誤觀念在裏頭。」

「什麼錯誤觀念？」我吃驚地問。

「你看，無論是經商或修身的書，都強調人與人之間的關係最重要。」

我想：人不是感情動物嗎？如果不注重和朋友親熱相處之道，動不動就怒目相向，做事情不但增加了阻力，而且自己恐怕就因為情緒不好而鬧胃病了。富凱爾博士看出我並不同意他的看法，便耐心地舉例說道：

「你該記得日本以前的首相吉田茂及法國總統戴高樂兩位都是人緣關係最不好的人，他們不

會八面玲瓏，可是他們的事業皆永垂青史，因此我認爲要想成功立業，要想在社會上出人頭地，注重人緣，並不是成功的重要條件。我有一位朋友，現在任某大公司的總經理，他在未發跡前，經常和上司吵架。」

「那你大概也是常常和上司頂嘴囉！」我笑着說，富凱爾博士也笑了，沒否認也沒承認，繼續說道：

「我們猶太人對八面玲瓏的人以及很會交際的人不大欣賞，我們甚至會懷疑這種人因爲是缺乏才能而特意在交際上用工夫，好補救他在能力上的不足。」

「猶太人給子女處世的教訓是：增加

學問、知識及發掘潛在的能力。所以猶太人認爲成功的秘訣端在學問、知識、能力。至於人緣不好，常常和人發生爭吵，這得了什麼？相反的，某人總是笑臉迎人，這種人大多是頭腦空空的人。」

