

幽思编

怎样才能

致富



黑龙江省社会科学院信息研究组

目 录

前言.....	(3)
人人都能富 就看怎样来迈步.....	(4)
一、劳力不强也能富.....	(5)
二、有“西瓜”抱“西瓜” 没“西瓜”拣“芝麻”.....	(7)
三、小小地块照样富.....	(8)
四、种花铺草是富路.....	(10)
五、谁说种地不能富.....	(13)
六、多种经营是法宝.....	(14)
七、在自然条件的优势中找富路.....	(22)
八、空隙之间有富路.....	(23)
九、致富要有股闯劲.....	(24)
十、他们的路子为啥没走通.....	(25)
技术真 富扎根.....	(28)
一、一个农民致富的启示.....	(29)
二、发财致富 离不开科学技术.....	(31)
三、科学普及到农家 庭院盛开富裕花.....	(40)
四、良性循环是金桥 跨上金桥有富饶.....	(43)
五、培养“财神”开宝库 家家都成致富户.....	(47)

信息新 地生金	(56)
一、信息是个宝 致富离不了	(56)
二、信息这个宝 何处去寻找	(65)
三、信息要成宝 还须用得巧	(75)
四、信息人才是宝中宝	(80)
五、传信息 指富路	(81)
经营妙 财来到	(83)
一、经营能人 能在哪里	(84)
二、经营有术 财源如注	(87)
三、眼睛盯着市场转 生产随着需求变	(92)
四、出奇制胜 奇在何方	(95)
五、有心处处是生意	(99)
六、引人注目 生意兴隆	(105)
七、巧用科学技术和信息	(110)
调结构 稳拿富	(113)
一、开发财源 扶贫致富	(113)
二、调整结构 致富的根本路	(115)
三、怎样调整产业结构	(119)
四、自然资源贫乏的地区怎么办	(125)
附：最新致富信息	(128)

前 言

致富，象一块磁石，吸引着千家万户的心；致富，是我们党树立的一面旗帜，指引着亿万人民前进。在党的富民政策指引下，越来越多的人走上了富裕之路。

但是，现在不是每个人都进了富门，好些人还处在“想富无门，致富无能”的被动状况。怎样才能使这些人尽快富起来呢？

为了使群众快富稳富，许多地方办起各种技术培训班，大量致富技术新书相继问世。很多人通过学习走上了致富路。可是，有人学习了具体技术之后，并没踏进富门。这说明学习具体技术，是致富的一条门路，不是全部门路；办培训班是使群众致富的一种办法，不是所有办法。

看来致富有“秘诀”，“秘诀”是什么呢？

致富是一门别有洞天的学问，值得深入探讨；致富之路是一条艰辛的道路，要勤巧结合去登程。本书采取夹叙夹议办法，试图通过分析实例揭示致富“诀窍”，弄清冒尖户闯富门的“招数”，找出万元户棋高一招之处，它能使你开阔眼界，开拓思路，是你致富的参谋。

本书根据各种报刊材料编写，实例供参考。

由于我们水平有限，对实际情况调查不够，对实例的分析也欠深入，难免有错误及不妥之处，敬请读者批评指正。

人人都能富 就看怎样来迈步

党的十一届三中全会以来的各项政策，归结为一点就是富民政策。如何才能致富？先富起来的那部分人、村、乡、县，致富“诀窍”是什么？

党有富民政策，国有富民条件，民有致富愿望，问题就在于干部怎样引导，个人怎样迈步。致富要从实际出发，做经过努力可以做到的事情，不能陷于空想。当前的实际是什么？实际是，农村现在有两个剩余：劳动力剩余，劳动时间剩余；农民有两个愿望：希望增加经济收入，希望提高生活水平；农民也有两个发愁的事：愁没有致富门路，愁产品没有销路。办法就得从这里想起。

其实致富路子中央早就给指出了，这就是建立合理结构、走农林牧副渔全面发展、农工商综合经营的路子。几年来的实践也证明，只有摆脱传统观念，不局限于种植业，涉足于各种行业，大胆开拓新的经济领域，才能使农民一批批地富裕起来。哪个地区步子迈得大，哪个地区富得快。

由于种种原因，目前农村还有不少生活水平不高的农户，他们为什么没富起来呢？

一是思想不解放，有的怕有的等。没富起来的人思想有顾虑，就是某些已富裕的人也有点担心，因此不敢干。

其实，没有一个人不想富起来。一些人之所以有顾虑，是怕政策变，怕富大劲儿了有人干涉。担心是不必要的。我们搞社会主义就是让人们富，让人们越来越富。党的富民政

策不会变。

二是缺乏科学技术。这些人只能守着几亩田，用传统方法、老的观念种地。地少劳力多，很多时间没事干。这种人只要树立信心，有人加以指导，学点技术、手艺，很快能富起来。

三是缺乏胆量，缩手缩脚，前怕狼后怕虎，想吃又怕烫。

四是小生产观念太强，只知勤俭度日，舍不得投资，不懂扩大投资能使小钱变大钱，认为只有种地才是正路。

五是懒，舍不得流汗，吃不得辛苦。

六是缺劳力，老的老，小的小，吃饭的多，干活的少，除了种地，没有别的门路。

七是经营能力差，“大锅饭”吃惯了，只会干别人安排的活，想不出别的主意。

八是家庭不和睦，“内耗”太大。

九是遭天灾人祸，一时没有力量。

十是“雄心大、干劲差”，小钱看不上眼，大的致富门路又没有。

实际上，无论哪种情况只要解放思想，放开手脚都可以走上富裕之路。

我们先看一些实例，说明致富门路非常多，靠什么致富的都有。

一、劳力不强也能富

一老一残父子俩 一年收入五千元

河北省怀安县双家房村农民孙文元，今年七十六岁，儿

子孙建平四十三岁，是瘸腿。父子俩以前靠救济过日子，生活十分贫苦。在党的富民政策鼓舞下，父子俩在1984年除种好责任田以外，还开一座豆腐坊，养了三十九头猪。仅养猪一项就收入三千五百多元，加上磨豆腐和责任田的收入，共五千元，过上了小康生活。

这一老一残父子俩是因开豆腐坊、喂猪致富的。这就告诉人们，种田——加工——养殖一起抓，是一条致富门路。

她养鸽子发了财

广东省惠阳县井龙乡沙角井村有个妇女叫陈带友，今年三十六岁，中学毕业，丈夫在惠州市当工人。她带着小孩在家种责任田。几年来，由于缺乏劳力和耕作技术，水稻产量总是比不上别人。陈带友很着急，也想找条致富门路。1983年秋后，她从报上看到养鸽能致富的信息，便养了四对种鸽。经过四十天的喂养，产了四对乳鸽，再养一段时间，成了种鸽，每对盈利十七元。她从1984年春天开始陆续增养，把七亩责任田转让给其他农户承包。

陈带友饲养的鸽子供不应求，广州、深圳等地不断有人前往她家订购种鸽。

自养鸽子以来，她已赚了四千多元。

陈带友养鸽致富说明，致富门路确实到处有，各种渠道都能给人带来致富信息，问题是要善于抓住。她的致富还说明要破除传统观念，不能认为只有种地才是正路，而干别的都不是农民的本份。正是这个观念捆住了一些人的手脚，使他们找不到致富门路。

有一个人靠一条狗起家成了万元户

安徽省来安县舜山乡小集镇街头，有一家门庭若市的小饭店。店主人王孝顺今年五十四岁，是个少言寡语、老实巴交的农民。看着左邻右舍种花木、搞副业、跑生意，都富裕起来了，他心里直痒痒。

一天，老王看着家里的一条狗直发楞。哼，日子这么紧巴，不如打死它吃顿肉。倒是一个串门的老朋友提醒了他：“你老兄缺钱花不会想个点子，这条狗不是钱吗？”过几天，正逢小镇赶集。老王打死了狗，还特意买了几斤粉丝，香味扑鼻的狗肉粉丝汤大受欢迎。一条狗卖完，竟得了六十元。这下子老王可开了窍：只要想出点子，还是能致富的。他就以这卖狗肉钱为本钱，接连做了好几种买卖。日积月累，底子厚了，又在小集镇上办起了饭店。老王带着一家老小，早开门，晚关门，辛勤操劳，第一年就收入上千元。第二年，他把四间东倒西歪的草房翻盖成十间砖瓦房。1983年，小饭店纯收入达八千元。家里添置了电视机、电风扇、吊扇和电冰箱。小饭店越办越火红。八四年成了万元户。

此例说明，致富门路广，看你想不想。

二、有“西瓜”抱“西瓜” 没“西瓜”拣“芝麻”

山西省临猗县孙吉镇王显庄村位于黄河东岸，没有什么特殊的资源，又不靠近城镇，发展商品生产的路子比较少。到1983年底，全村人均收入只有二百元。这种村怎么致富呢？

这个村之所以不富裕，是因为很多人小钱看不上眼，大的致富门路又没有，不敢抓钱，也不会抓钱，眼睁睁地看着钱财从身边溜走。

村中有两户人家抓小钱致富了。一个人用红薯熬糖饴发了财，一个妇女靠刺绣挣了钱。这两户的致富启发了县委书记，县委书记认为这两户能富，别人也能富，是致富门路就可以走，有“西瓜”抱“西瓜”，没“西瓜”拣“芝麻”，拣“芝麻”照样能富人。在县委书记的宣传帮助下，现在全村已有四十七户支起大锅熬糖饴，使全村所产的二百五十多万斤吃不了又卖不掉的红薯找到了出路，每斤红薯增值四倍以上。又有一百四十多户农民搞刺绣，一百多户走乡串村为鞋厂收购旧塑料鞋。全村80%的农民找到了致富门路。1984年，全村纯收入达到一百八十七万元，人均收入由1983年的二百元猛增到七百八十元。

这个村的情况很有代表性，现在有不少人没找到致富门路，就是因为没看得起小钱。哪能一口吃个胖子呢？一个早晨成不了万元户，“西瓜”“芝麻”都是宝，有什么拣什么，大家不妨试试看。

三、小小地块照样富

二分地上的万元收入

福建省龙海县颜厝大队女社员陈乌甜，利用两分自留地作苗圃，五年来共育桃、桔、芒果等树苗一百四十七万多棵，收入四万八千元，平均每年收入近万元。

1979年农村政策放宽后，陈乌甜看到许多地方都在栽种

果树，而树苗一时供不应求，便将家里种菜的自留地改作苗圃，专门培育果树苗。她先后从新疆、湖南、广东等地引进水蜜桃、柑桔和芒果树等优良种苗，并从著名果乡九湖公社请来有技术的亲友当指导。她培育的果树苗成活率都在80%以上。

近年来，陈乌甜培育的果树苗销路很好，客户纷纷登门。为了保持信誉，她坚持按质论价，而且做到死苗、差苗不出门。她还根据不同地区植树季节的早晚，灵活掌握苗木出圃时间。如柑桔树苗从“立春”一直卖到“大暑”，时间长达半年。

陈乌甜培育的果树苗，远销湖南、广东和闽南各地。她现在正扩大生扩规模呢！

二分地收万元，使你惊讶，一亩八分地收一万九千元，也很可观。

宜种什么就种什么

广西浦北县龙镇乡龙新村张宝森，退耕育果苗，1984年纯收入一万九千多元。

张宝森家有六口人，两个劳动力，承包水田三亩四分。1981年实行生产责任制后，他家的大小劳力集中在责任田上，精耕细作，头两年年产粮食四千多斤，解决了温饱问题，但用钱还十分困难。为了改变这种状况，1983年张宝森运用以前学到的育柑桔苗技术，抽出二分责任田育了三千多株柑桔苗，很快就销售完，收入二千五百多元。1984年初，他同家里人商量，在保证粮食自足的情况下，将不适宜种植水稻的一亩八分水田全部育柑桔苗。他经常到县经济作物局向有经验的技术人员请教，掌握了很多育苗技术。1984

年，育出柑桔苗二万五千多株，去掉一千多元成本，收入一万九千多元。剩下的水田种稻谷，收了二千八百多斤，除交公粮外，还够全家口粮。

陈乌甜、张宝森两个人的高明不在于收入多，而在于他们的致富门路对。土地，适合于种什么就种什么，能种粮就种粮，能栽花就栽花，能铺草就铺草，这叫扬长避短，富就由此而来。

四、种花铺草是富路

要致富 种花木

几年前，江苏省宜兴县张泽乡大树村分责任田时，一块没人要的山坡地被村上一位二十多岁的姑娘嵇锡华包去了。人们不知她为什么要这样不好的地。

姑娘自有她自己的打算。她高中毕业，种过田，当过工人。她认为在人多地少、土壤瘠薄的丘陵地区，光靠种粮食不会有太多的收入。为寻找生财门路，她曾探亲访友，查阅书报，认准了种花。而这块贫瘠之地不宜种粮，却适于种花。

1981年秋，她筹集了六百多元钱到无锡买了四百多株杜鹃花和茶花，在一分半地上念起了“花木经”。她从县城请来一位有二十多年种花经验的老师傅当参谋，又买了好些花卉书籍，边学边干，很快就入了门。一年下来，这一分半地居然收入了几千元。1983年，她投资三千多元买来一批热门货——西洋杜鹃，梅雨季节在三分多地上插下去，秋天就出售了，当年收入一万八千元。

姑娘这一招使村上人大开眼界。这里的山坡地，过去种山芋一亩只收入百把元；可现在，小嵇只种了三分多地的花，就成了万元户。左邻右舍纷纷登门请教。1983年，小嵇给队里八户困难户每家二千五百株杜鹃小苗，既辅导他们培育，又帮助他们推销。1984年，这八户家家都可收入七、八千元，并有七户农民在她的帮助下发展种花。她计划今年要把整个村都带动起来，使全村家家成为万元户。

1984年，她的花圃已扩大到二亩一分，在圃杜鹃小苗就有十万多株，价值十多万元。这些苗已全部预售出去了，年收入可望达到六万元。目前，她正筹备材料，准备盖三间花房，以发展高档花卉品种，搞杜鹃盆景。

随着人们生活水平的提高，栽培、观赏、陈设花卉，成了人民群众美化生活的一个重要内容，一个有着广阔前景的新兴市场——花卉市场，正在形成。

花卉生产的发展有利于社会主义两个文明的建设。奇花异草珍禽，能对人起到陶冶性情的作用；花卉的经济价值较高，用以出口可以换回大量外汇，可以提供劳动力就业的机会，同时还可以带动与此有关的其他事业的发展。可见，种植花木可以使农民较快地致富，所以花木万元户说：“要致富，种花木”。这条路能不能引起你的兴趣？

铺草坪富了一个乡

近几年来，常熟市杨园乡的农民为大中城市的园林、学校、工厂等铺草坪。开始只是为上海的一些大学、宾馆和工厂、园林铺，后来名声大了，经营范围扩展到了江苏、安徽、山东、北京、甘肃等八省十九个市、三百多个单位。还从铺草坪逐步发展到结合建筑亭、台、假山等古典点缀工程，

并兼营供应花草、盆景。现在全乡从事这项副业的有二千多农民，1983年收入达一百六十一万元，人均八百元左右。1984年比1983年增加20%。全乡还有一千三百多户利用宅边隙地种植“天鹅绒草”，一亩地一年可收入近千元。

江南水乡，以乡镇工业出名。但要致富并非只有一条路。常熟市杨圆乡的农民另辟新径，赚钱有方，路子独特。当然，致富路不会只有一人走、一处办，这里还有一个

种坪草的姑娘

二十三岁的农村女青年张文荣，在承包田里搞开发性经营，种植美国牛毛草（绿化用的坪草），每亩可收入五千多元，成为沈阳郊区第一个种植花草的专业大户，为开辟农村商品生产发展的新路子添了新的光彩。

张文荣是初中毕业生。1983年她与父亲一起承包了村里的十二亩土地，其中，部分土质较差，田内高低不平，灌水困难。张文荣从报上看到介绍植草坪、美化环境的报导后，决定在承包田里发展种草业。当年她花了三千多元，从云南购买了由美国引进的牛毛草共五百平方米，又平整了五亩土地，打成畦子，栽上了草苗。

为了加强管理，掌握牛毛草栽培技术，张文荣聘请了一位退休的花木技术员作顾问，还购买了有关书刊学习。

经过精心管理，牛毛草已由原来的五百平方米繁殖到三千平方米，到今年七月份即可长成出售。消息传开后，辽宁省一些城市的疗养院、飞机场、学校、绿化部门等纷纷来函订货，许多农民也写信或登门订购种苗。目前，已订购的牛毛草苗达二千平方米，可收入二万多元。

蹊径，不是现成的道路。有时，它出现在谁都不问津的

地方。当然，再好的致富路，也不可能人人都去走，不种花、铺草，而是种地，能不能致富？

五、谁说种地不能富

种土豆发财

如今土豆已经不是市场上的俏货了，想靠种土豆发财似乎是个笑话。可是，黑龙江省绥化市东富乡腰房村专业户唐云，1984年卖土豆收入六万多元。

这两年土豆在市场上不是快货，唐云起初曾为此发愁。但后来他看到，土豆不是没人要，品种好、质量高的是有人肯出大价钱买的。他想，既然要搞商品经济，就会有竞争，怕竞争就搞不好商品经济。于是他决心竞争，做到以优压劣。

1984年他在土豆栽培上下了功夫。种子优中选优，个太大的不要，个小的甩掉，形状不周的也不要。挑出的土豆种，像用筛子筛过一样。秧苗开花季节，太阳一冒红，他就蹲到地里挨棵瞅。发现杂花秧苗就毫不怜惜的拔掉。收获的时候，他更仔细，有疤有结的都甩下来，不往市场送。

功夫到底没有白费。唐云的土豆一上市，就以“纯”、“优”打了炮。运到辽宁等地出售，一亮出货色，顾客没有二话，全包了。

唐云的土豆产量也高。他每个栽子都留两个芽，一可以保成活，二可以增产。秧苗出土六、七厘米后，他用二铧犁覆土把新苗全盖住，使结薯层增加一倍。

唐云的土豆好，不少人买去做种。他一面卖土豆，一面毫无保留地传授技术。信不过的，他先赊给，申明产量达不到

要求不要钱。这样，他得到了用户的信任。辽宁海城、大石桥等地不少用户和他签订合同，要求今年继续供应他们土豆种。

大蒜巧利用 致富新门路

地产大蒜这两年销路不畅。山东安丘县白芬子乡供销社于1984年底从外地聘请了技术能手，帮助五户农民栽蒜三千斤，将滞销的蒜头培植为市场短缺的蒜黄。到今年一月中旬，满畦蒜黄已近一尺高。春节前后，前来订货者络绎不绝。计算了一下，两茬蒜黄可收四千多斤，纯收入一千七百元。大家看这是致富好门路，结果全乡培育蒜黄面积已超过六千平方米，共栽蒜三万斤，能获利一万五千元。

河北怀来县西八里乡范生银等三户农民，花三千多元钱从北京买了生产“多效美味蒜泥”专利，又投资八万五千元，办起了“多效美味蒜泥”食品厂，产品投放市场大受欢迎。从1984年11月投产到今年1月，共生产“多效美味蒜泥”十一万袋，使每斤大蒜增值一元七角，纯收入四千三百多元。按现有生产能力，全年产值可达十七万元，纯收入将是七万二千六百元。

看来，致富不在种什么，而在怎么种，收了粮食、土豆、大蒜……之后怎么办？传统的做法肯定不行了，一定要想办法搞加工。这样，可成倍、几倍地增值。当然，要想快富稳富，必须将种植、养殖、加工、运输等各业都搞起来、联起来，适合搞什么就搞什么，只要利国利民就干下去。

六、多种经营是法宝

养殖业对农民来说，是很熟悉的。不过，以前有些人家搞

点饲养是想换点零花钱，现在是要做为主要经济收入，行吗？

靠新方养鸭赚大钱

江苏省东台县溱东乡养鸭专业户韩树才，从1979年到1983年五年中，共上市肉鸭八千五百只，鲜蛋一万八千多斤，收入四万四千多元。但他并不满足。1984年春，花两千多元，从上海购回五千五百只康贝尔鸭种蛋，经炕孵，出苗鸭四千二百只。半数出售，收入一千八百多元；半数自育，长大后出售八百多只雄鸭，又收入二千五百多元。其余留下圈养。他向集体承包四亩河面，水下养鱼，水面放鸭；承包七亩树林，一面护理，一面作为鸭子的栖息场所。另又承包九亩农田，种粮食作饲料。

康贝尔鸭是优良品种，一只鸭一年可收益一百元左右，韩树才现有这种鸭九百五十只，养一年就能盈利八、九万元。

韩树才有传统技术，但他不是墨守陈规，而是勇于创新，舍得投资买良种，围绕养鸭从事其他作业，搞综合经营，路子越走越宽。

舍得投资——学习新技术——综合经营，这是稳妥的致富道路。

很多人都说养猪不能赚钱，更谈不上靠养猪致富了，真的这样吗？养猪有个政策问题，但也有怎么喂、怎么养及怎么算帐的问题。据《哈尔滨日报》报道，黑龙江省呼兰、阿城两县和哈尔滨郊区近两年出了不少养猪专业户，每年获纯利万元以上的就有上百户。说明养猪可以致富。

养猪能否富 请看这一户

江苏省高淳县顾陇乡桥李村张登楼，靠养猪、办豆腐坊

实现粮食就地转化，形成家庭经营良性循环，1984年收入六千多元，比单纯经营粮食增值三倍多。

张登楼全家六口人，承包了十一亩责任田，1983年除完成征购任务、留足口粮外，还有一万多斤余粮、三万多斤山芋、近千斤黄豆。怎么处理这些粮食？他饲养了十五头良种猪，办起了豆腐坊，将粮食粉碎成精饲料，用豆腐渣、山芋藤、山芋、胡萝卜、青菜等搭配起来喂猪，形成了粮——坊——猪——肥的良性循环。他养猪讲科学，精、粗、青饲料搭配得当，猪舍宽敞干净，猪养得又大又肥，毛色光亮。1984年他出售十头肉猪共三千多斤，仅此一项收入就达三千多元。猪多肥多，有了猪粪，可少买化肥，粮食增了产，降低了成本。他说，卖猪的钱同田里赚的钱加在一起，一头猪能赚百把块，谁说养猪不能富！

张登楼把粮食进行加工，用下脚料喂猪，这就降低了饲料的成本。所以对粮食进行加工，办粉坊、豆腐坊，搞综合经营，既能得到副食品，又能得到低成本饲料，会大大提高经济效益。致富就是这么实现的。

通过养猪致富，办法多得很，比如城市郊区农民养猪，可以到城里饭店买泔水，每年花不多少钱，却可以得到营养成分较高的饲料，再配以其他饲料，猪的生长会更快。城市的机关、大专院校、医院、工厂、饭店很多，每天的剩饭、剩菜、油泔水要多少有多少。如能充分利用起来，用来发展养猪，城市提供“废物”的单位增加了一笔收入，农民低成本的养了猪，得到优质肥料，多打粮，这种好事，何乐而不为！

实际上，在党的富民政策指引下，搞什么养殖业都能赚钱。不信，请再看：