

渠县文史資料

第七輯



渠县文史资料

第七辑

中国政治协商会议四川省渠县委员会
文史资料委员会

一九九六年十二月

封面题字:章继肃

封面设计:蒋建有

校 对:王承全 刘隆菊

渠县文史资料

第七辑

**中国政治协商会议四川省渠县委员会
文史资料委员会 编
(渠县马家巷3号)
(邮编:635200 电话:7321004)
四川省渠县印刷厂 印刷**

**内部资料证(97)字第7号 字数:100千字
印数:1000册 工本费:4.00元**

渠县政协文史资料委员会人员名单

(一九九四年九月二十三日政协
渠县第九届第七次常委会通过)

分管副主席: 谭世俊

主任委员: 王承全

副主任委员: 文世安 杨大骏 杨锡岑 刘隆菊

委员: 张 扬 易 俗 李世忠 苗 冰

秘书: 刘隆菊

《渠县文史资料》第七辑编辑人员名单

主 编:谭世俊 文世安

副主编:王承全

编 辑:谭世俊 文世安 王承全 杨大骏 何光武

朱清远 苗 冰 李同宗 黄文轩 刘正明

刘隆菊 伍和平

目 录

经 济

- 前进中的渠县百货公司 刘 睿(1)
渠县南阳滩水电站修建始末 徐大纲(11)
渠县苎麻生产史略 李世宗(24)
解放初期的渠县船民协会 张 扬(27)
渠县木船运输合作社纪略 张 扬(29)
关心渠县建设的家乡人 戴国庄(32)

教 育

- 渠县李渡职业高级中学今昔 杨宗哲(37)
我在一中工作的情况 杨宇昭(45)
建国后渠县扫盲教育的兴起与发展 蒲礼泉(50)
渠县初创中等学校概况 文世安(65)

文 化

- 民国时期渠县业余戏曲活动散记 王蓉生(72)
渠县农村图书发行的主要渠道 鲜奇璇(77)
川剧《宣城令》的创作 杨宇昭(83)
渠县县城两次个人独唱音乐会 黄文轩(89)

体 育

- 杨森驻渠开办体育简录 田道信 范道素(91)

回 忆 录

- 渠县第一幅毛主席像的绘制经过 余洪毅(94)
书写标语迎解放 欧荣选 口述 黄文轩 笔录(97)
接送石仲玉的经过 杨绍培(99)
风雨同舟情 禹克勤 口述 杨平春 笔录(102)
跋涉数百里 梁山迎亲人 史 鸣(105)

王希发接收范绍增部 史 鸣(109)

寻踪探迹

范哈尔在三汇起义 李同宗(117)

谢旅长刺杀廖知事 王蓉生(121)

勇抓“刀儿教”元凶邵元路，智擒“反共救国军”头目张杰.....
李洪济 口述 杨平春 整理(125)

夺枪夺命四条命 杨治平(129)

人 物

人民教师向慧中 冯 秋(132)

特 产

渠酒琐谈 徐浩昌(137)

前进中的渠县百货公司

刘 睿

渠县百货公司是有着 46 年历史的国有企业，主管针织、纺织、百货、四鞋、文化、五金、交电、家电、日杂、建材、家用具、糖、烟、酒、副食、土特产品、金银首饰、珠宝玉器等 3 万余种商品。有资产 2000 多万元，自然门点 18 个。其中，1995 年国庆开业的 5000m² 零售商业城，功能齐全，内设餐厅、舞厅、卡拉OK 厅等。其规模居川东北县市同行公司前茅。

公司的演变过程

渠县百货公司的前身是渠县贸易公司，成立于 1950 年 5 月 20 日，办公地址设在渠江镇八一街 43 号，隶属渠县人民政府工商科领导，业务受大竹百货分公司指导，财务属报帐制。1953 年 3 月，大竹专署撤销，业务属达县地区百货公司指导，财务实行独立核算到今。同时建立了党、团、工会组织，增加了人员，充实了领导班子。

公司成立时，境况十分困难。仅有营业门市 60m²，仓库面积 40m²，职工 20 人。内设秘书、财会、业务、储运股，从事批零兼营业务。经营棉布、丝绸、棉花、日用百货、火柴、煤油等 1000 余个品种。随着工农业生产的恢复和发展，经营范围逐渐扩大，增加了医药、文化、五金、交电、化工等品种。由于业务分组，经营种类分工，1952 年 12 月，香烟交专卖公司经营。1954 年 8 月成立渠县花纱布公司，棉布业务移交花纱布公司经营。1957 年副食移交服务局经营。1951 年，公司下设批发门市部，三汇推销店，并在临巴、有庆、鲜渡、静边等区设

批发组。1953年,根据上级指示,公司更名为“国营渠县百货商店”。同年8月,根据城乡分工的原则,国营以城市批发为主,农村批发由供销社负责,只保留三汇推销店,其余批发组撤销,业务交区供销社。1956年1月,渠县百货商店更名为“中国百货公司四川省渠县县公司”。同年3月,对私营工商业实行全行业公私合营,进行清产核资,完成了同行业对资本主义工商业的社会主义改造。10月,百货公司隶属商业局领导。1958年5月,根据四川省委精减机构的要求,将商业局、服务局、供销社合并为渠县商业局。同年6月,渠县百货公司更名为“渠县商业局工业品购销站”。1962年7月,按照《省委、省人委批转商业厅关于国营商业和供销社分工及设置意见的报告》,以及有关指示精神,恢复中国百货公司四川省渠县县公司。百货公司内设秘书、财会、业务、储运股、物价组、批发部、零售门市部,年末职工200人。

文化大革命期间,由于林彪、“四人帮”反党集团的干扰破坏,社会上两派群众组织之争,涉及到机关内部,公司处于瘫痪半瘫痪状态,正常的工作秩序受到严重影响,购销业务大幅度下降。1969年成立“渠县百货公司革命委员会”。1973年,恢复“中国百货公司四川省渠县县公司”。1978年11月更名为“四川省渠县百货公司”到今。

困境中拼搏

党的十一届三中全会,带来了中国改革开放的春天,百货公司这家在计划经济时代形成的“一差五难”企业,也在这个春天里改变着面貌。一差是指设施差。偌大一个县公司,经营上万种商品,不仅没有商品代运仓库,甚至没有一间样品陈列室。五难是指住房、办公、运货、吃饭、质差商品处理等五

难。公司自 1950 年成立以来，几十年的计划经济，并没有带来一栋象样的房子。公司仍设立在民国十七年十月建成的熊氏祠堂里。办公、住宿、货物挤在又矮又黑的穿斗木屋里。楼上是仓库，楼下是住房。上不防雨，下不防潮，四周不防盗，附近烟灶密集，难以防火。客户要求大宗商品送货上门，因公司无钱购买运货车，放弃了许多客户，使库房里积压的价值几百万元商品也过期变质报废。公司经营萎缩，压得 200 多职工喘不过气来，人心涣散。危难之际，1984 年，县委选派县棉麻公司副经理刘本银任百货公司经理。

刘本银上任伊始，便与他的伙伴们深入一线摸情况，找问题，研究对策。四个月后，召开了职代会，出台了《经理工作条例》、《经营管理制度》等 9 个规章制度。提出了“定岗定员定责”为主要内容的《进一步完善经营责任制的意见》。

新制度把定岗定员招聘上岗职工推上了前台。曾经一定终身不变的职务、工种改按以所在岗位来重新确定；公司几十年的集中大锅饭管理，被任务、责任落实到科、店、部、柜组的分级管理取代了；领导说了算的印象考核，改成了指标细化的定量考核，并依月、季、年度定期检查，奖惩兑现。“铁椅子”搬掉了，“铁饭碗”端掉了，“铁工资”变成了浮动工资。渠县百货公司成了商业系统革旧鼎新的前沿阵地。

刘本银审时度势，抓住中央提倡工业品下乡的契机，提出了“立足本身，开拓市场”的经营方针，拟定了走出城市，扎根农村的市场开发战略，使百货公司从被上万个经营日用工业品的国营、合作、个体企业所包围的城市孤岛中突围而出，深入到渠江两岸的广大农村市场中去。1984 年 6 月起，先后在临巴、宝城、静边、清溪、土溪、涌兴、贵福、岩峰、有庆、琅琊、望

溪、天星镇等区镇(乡)建立了 12 个百货经营站, 相应建立健全各种经营责任制和岗位责任制。1990 年 9 月, 商业部在大连召开的经营管理工作会上, 刘本银介绍的工业品下乡经验, 赢得了与会代表的阵阵掌声, 并代表全国县级公司, 在张世尧副部长召集十余人开的“会中会”上成为座上宾。其经验被中商部推向全国。

1985 年 2 月, 随着城市经济体制改革的深入发展, 公司内部改股为科。即人秘、财会、业务、储运科, 撤销批发部, 改设针织、纺织、百货、四鞋、文化五个经营部。三汇仍设百货供应站。八个零售独立核算单位, 按利改税第二步方案, 实行国家所有, 集体经营, 照章纳税, 自负盈亏的办法进行核算。公司为中型企业。同年 7 月, “渠县商业贸易公司”成立, 集体商业(不含新集体)移交商业贸易公司管理。

历史转眼到了 1987 年, 上级对公司实行承包经营责任制, 原任经理刘本银中标。他又制定了当一流主人, 尽一流责任, 创一流服务, 做一流贡献, “壮大自身, 开拓市场”的经营方针, 以及“效益管理法”、“十项销售法”、“全员销售法”、“双保一行”、政治思想工作“六法”等, 受到了原中商部的充分肯定和推广, 省商业厅在该司召开了经营管理经验交流现场会。取得了两个文明双丰收。

1991 年, 在第二轮承包中, 刘本银再度中标, 继续担当起振兴渠县百货公司的责任。实践中超前摸索出了一套行之有效的“卖小建新抓大”办法, 取得了可喜成效。

卖小亏探索新路

1、“卖瓢租壳”。公司三联店属公私合营的国有店, 有职工 65 人, 其中, 退休职工 34 人。由于门点小而分散, 每年亏

损 10 多万元。为了遏制亏损,公司对该店实行“卖瓢租壳”,彻底放开的国有民营形式。即折价卖掉店存全部商品,租用国有营业用房及设施,具体采取一包(包上缴承包费基数);二保(保铺底的库存商品资金足额按合同规定期归公司,保国有资产完好无损);五定(定期、定员、定销售额、定上缴大包干费、定按时收回铺底资金额);七自(自筹商品资金、自主经营、自主作价、自主用工、自主分配、自觉依法纳税、自负民事责任)办法,搞活了企业。该店当年盈亏持平,以后年年有微利。做到了国有资产增值,企业增积累,职工增收入。其经验刊登于《四川省商业行情》、《四川百纺商业信息》、《通川日报》、《巴山商业经济》等报刊杂志。

2、“收瓢卖壳”。公司的农村百货经营站,发挥了县公司经营品种齐全的优势,它使广大农民感受到购物方便的好处,当时成为全国工业品下乡的一枝独秀。但从 1992 年后,由于人们思想和市场行情等诸因素的变化,给经营站的经营带来了困难。全司经营站累计亏损达 175 万元。照这样亏下去,要不了 3—5 年,就会将投入的全部资金(包括固定资产)亏空。在这种情况下,公司先采取了“卖瓢租壳”的办法,由于各站库存商品较多,职工难以承受,后毅然作出了“收瓢卖壳”的决策。从 1994 年开始到 1996 年上半年,除三汇百货供应站外,其余的 12 个区(镇)经营站全部商品收回公司统一处理,并对各区站营业用房等进行了出售,盘活了资产,搞活了资金,有效地遏制了亏损。

抓大增效益调整经营战略

1、抓规模建设。在没有资金的情况下,为了企业的发展壮大,公司不等不靠,发动职工多方筹资,扩大营业场地

1993年初,开始动工扩建原1000m²的零售商场,经过近2年的扩建,5000m²的零售商业城于1995年国庆开业。其装饰档次和规模居川东北县市公司前茅。

2、抓规模经营。实行条块结合,形成整体优势。以批发、零售为雏形,组建了针织、纺织、百货、四鞋、文化五条龙的经营体系。批发负责组织大宗骨干商品,设立总经销、总代理等业务。小商品放给零售经营,实行“一分二统”办法。实现了大的抓住管好,小的放开搞活。

营业场地的扩大,使企业发生了可喜变化:仅商业城开业当年的10—12月,实现销售、税利分别比上年同期增长230.37%、156.47%。

3、抓营销策略。随着经济形势的发展,国家调整金融结构,银行控制信贷规模,资金紧缺已成为企业面临的主要问题。管好用活有限流动资金,成为加速企业运转的关键手段。

在营销策略上,针对“精品热”和“高档热”,找准自身的经营定位,根据本地消费特色,坚持大众化经营,做到高、中、低档一应俱全。针对过去计划经济时代,资金不愁,货源不愁,销售不愁,盈利不愁的状况,结合经济实际,以市场为导向,一是实行“一多三少”,即“多批次、少数量、少环节、少库存”。二是采取“节日优惠”、“让利销售”、“主题促销”、“悬奖销售”、“承诺销售”等形式,强烈刺激消费需求,控制潜在购买力。三是转变经营观念,树立市场观念、竞争观念、效益观念、服务观念、人才观念。变计划经营机制为“制度管人、职责管事、效益管分配,业绩管升降”的市场经营机制。四是建立起“人无我有,人有我优,人优我廉,人廉我精,人精我专”的商品系列化、专业化网络。走出了一条“以资金优势求得货源优势,以货源

优势求得价格优势，以价格优势求得销售优势，以销售优势求得规模效益”的新路子。

严管兴企业，改革出成效

管理是企业的灵魂。一个企业效益的高低，很大程度上取决于管理水平的高低。为了适应改革的需要，积极为营销服务，公司重点在“五抓”上下功夫。

1、抓“三项”制度改革，优化人员结构。一是改革干部人事制度。干部聘任，坚持“重人才轻关系，重能力轻资力，重专业轻平庸”的原则，打破干部工人界限，实行量才录用，择优上岗。二是深化劳动用工制度改革，完善“全员劳动合同制”，把劳动关系纳入法制化管理，层层签订劳动合同、岗位合同，实行待岗、试岗、上岗制。三是改革分配制度，彻底打破大锅饭。按照“效益优先，兼顾公平”的原则，引入竞争机制，责、权、利紧紧挂钩，将任务量化考核到人。公司对经营人员实行“四联一控”（联销售、利润、费用率、资金周转，控制费用总额）的分配制度。对管理人员的工资实行浮动发放，充分调动了职工积极性。

2、抓好以人为本的基础管理。公司把加强对职工的教育培训摆上议事日程。企业成立了党校和职工学校，分别由党政一把手任校长，定期举办培训班，对职工进行经营、服务、劳动、财务、法规、安全等管理培训。还开展岗位练兵、技术比武等活动。

3、抓好以财务为中心的成本管理。一是加强结算资金管理，执行“谁赊欠谁收款，谁损失谁赔偿”制度。二是加强盈亏责任管理，建立起监督约束机制，把盈亏责任与负责人、职工的经济收入、福利待遇、奖惩挂钩。三是加强费用管理，开展“双增双节”和“十个一”活动。

4、抓好以信誉为中心的物价计量管理。公司坚持开展“物价、计量、质量信得过”活动。建立三级物价、计量、质量管理网络，自觉接受消费者监督。被省、地、县授予物价、计量、质量信得过单位。

5、抓好以质量为中心的服务管理。坚持“顾客至上，质量第一”的宗旨。开展“不满意就换退货”的“用户满意服务工程”承诺活动，使用“300句文明用语”和禁用“50句服务忌语”，做到顾客进店有迎声，询问有答声，出店有送声，接一答二招呼三。要求一人站中间，二人站两端，三人等距一条线。大件商品送货上门，落实“三包”服务，确保消费者利益。在县消费者协会、县技术监督局历年收到的投诉信中，无一件投诉公司的信件。

十年拼搏，硕果斐然

自刘本银任经理的12年以来，公司的经济效益和社会效益一年上一个新台阶：先后荣获县、地、省、国家先进企业、一流企业、卫生单位、文明单位、重合同守信用、无假冒伪劣商品经营、经营质量信得过、消费者信得过、物价计量信得过、全国用户满意服务等130多个荣誉称号。特别是1995年11月，被中国质量管理协会授予“全国用户满意服务”殊荣，成为全国县级公司和全县流通行业唯一获此殊荣的企业。12年，实现销售3亿多元，创利、税、息2000万元，企业积累500万元，职工收入翻了6番。职工由建司的20人、1983年的300余人增加到700余人。100余套职工宿舍拔地而起，公司营业、仓库、办公、住房面积由建司初期的100多 m^2 增加到现在的30000余 m^2 ，比1983年的前12年翻了一番。大、中、小汽车一应俱全，运输方便。

渠县百货公司正呈现出蓬勃生机。

渠县百货公司历届任职表

年 度	机 构 名 称	正 职		副职姓名
		职 务	姓 名	
1950.5	1952.7 中国百货公司渠县支公司	经 理	张振东	
1952.8	1953.2 中国百货公司渠县支公司	经 理	张振东	管仲孚 李在廷
1953.3	1956.9 中国百货公司四川省渠县县公司	经 理	管仲孚	李在廷
1956.10	1958.4 中国百货公司四川省渠县县公司	负责人	王家碧	雷辅君
1958.5	1960.5 渠县商业局工业品购销站	负责人	雷辅君	
1960.6	1962.8 渠县商业局工业品购销站	经 理	胡德富	雷辅君
1962.9	1965.7 中国百货公司四川省渠县县公司	经 理	冯煜成	邓文全
1965.8	1969.10 中国百货公司四川省渠县县公司			邓文全
1965.6	1969.10 中国百货公司四川省渠县县公司	指导员	李相清	
1969.11	1973.4 渠县百货公司革命委员会	主任	余代表	李相清 邓文全
1973.5	1978.12 中国百货公司四川省渠县县公司	经 理	熊洪义	邓文全 王家碧
1978.1	1980.10 四川省渠县百货公司	经 理	熊洪义	王家碧
1980.11	1983.6 四川省渠县百货公司	经 理	熊洪义	王家碧 余长英 李世维
1983.7	1983.12 四川省渠县百货公司	经 理	余明全	王家碧 余长英 李世维
1984.1	1985.2 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 李维成
1985.3	1986 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 李维成 周先才 杨宗仁
1986	1988 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 杨宗仁 杨志乾
1988	1990.12 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 杨志乾
1991.1	1993.2 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 杨志乾 陈子明
1993	1996.12 四川省渠县百货公司	经 理	刘本银	陈阳庚 杨志乾 李桂泉

中共渠百司历届组织任职表

年 度		党组织名称	职 务	
年度	月份		书 记	副 书 记
1950		政府机关支部	刘 辛	
1952	11	企业党支部	张振东	
1953	10	企业党支部	王瑞洪	
1954		渠县百货公司党支部	管仲孚	
1957	1	渠县百货公司党支部	王家碧	
1964		渠县百货公司党支部	李相清	邓文全
1966		渠县百货公司党支部	李相清	邓文全
1972	1	渠县百货公司党支部	邓文全	李相清
1973	5	渠县百货公司党支部	李相清	
1974	5	渠县百货公司党支部	李相清	熊洪义
1977	3	渠县百货公司党支部	熊洪义	李相清
1981	4	渠县百货公司党支部	熊洪义	王家碧
1983	10	渠县百货公司党支部	刘本银	王家碧
1985		渠县百货公司党支部	熊洪义	王家碧
1987	1	渠县百货公司党总支	刘本银	周先才
1990	12	渠县百货公司党总支	刘本银	周先才
1991	1	渠县百货公司党总支	刘本银	杨新宇
1994	10	渠县百货公司党总支	刘本银	

作者单位：渠县百货公司
编 辑：王承全