



新农村致富故事丛书

家禽养殖

李 巍/祁业凤/马秀文 编著

致富经



河北人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

家禽养殖致富经/李巍, 祁业凤, 马秀文编著. —石家庄:
河北人民出版社, 2009. 2
(新农村致富故事丛书)
ISBN 978-7-202-05155-9

I. 家… II. ①李…②祁…③马… III. 家禽—饲养管理
IV. S83

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 201436 号

主 编 于树胜 王秀芳

编 委 (以姓氏笔画为序)

于树胜 马秀文 王秀芳 祁业凤 李永国 李 巍
毕 杰 杨小静 杨佳栋 张 凯 苑士涛 姜文虎
桂秀梅 贾国银

丛 书 名 新农村致富故事丛书

书 名 家禽养殖致富经

编 著 李 巍 祁业凤 马秀文

出版发行 河北人民出版社 (石家庄市友谊北大街 330 号)

印 刷 昌黎太阳红彩色印刷有限责任公司

开 本 787×1092 毫米 1/32

印 张 3.5

字 数 72 000

版 次 2009 年 2 月第 1 版 2009 年 2 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-202-05155-9/F·547

定 价 6.40 元

版权所有 翻印必究

前 言

我国是世界养禽大国，养殖历史悠久，品种资源丰富，禽类存栏量和禽肉蛋产量占世界首位。养禽业是世界畜牧业中发展最快的产业，尤其是我国改革开放以来，家禽生产发展迅速，变化巨大，尤以养鸡业最为突出。新的商品品系不断育成，营养研究日益深入，环境与设备不断改善。

在长期生产实践中，我国劳动人民不仅培育了许多优良的家禽品种，而且创造和积累了丰富的家禽饲养管理经验。随着农村经济体制改革和农业产业结构调整，广大农民朋友在党的富民政策的指引下，劳动积极性空前高涨。不少农民朋友立足本地环境、生态优势，依靠科学技术，艰苦创业，在家禽饲养管理和产品营销方面取得了很大的成功，他们不仅为市场提供了丰富的肉蛋产品，自己也获得了很高的经济效益，生产能力和生活水平不断提高。在他们中间，涌现了许多致富能手，发生了许多家禽养殖致富故事，故事中有艰难的抉择、辛劳的汗水和成功的喜悦。我们为之感动，深受启发，致富的路就在我们脚下，成功并不遥远。因此，我们编写了《家禽养殖致富经》一书，与广大读者共同分享他们

的养殖致富故事，希望这些鲜活的事例对意在致富的农民朋友有所借鉴和帮助。

由于查阅时间仓促，一些优秀故事难免遗漏，加之编者水平有限，书中难免有不当之处，恳请读者批评指正。

编 者
2008 年 5 月

目 录

柴鸡赚钱 不能多养	1
范永清养鸡	3
把鸡放到山场里养	7
马鞍山闻名的土鸡养殖村	11
高蛋白无菌蝇蛆喂养草鸡	13
赤峪村赶着山鸡奔小康	16
风吹草低见“笨鸡”	17
空地养野鸭 效益顶呱呱	19
苗生林场养鹅	21
“津禄”鸡蛋风光一时.....	23
中草药喂的寿康鸡——276 元一千克	24
阿强卖鸡蛋——复旦毕业生创业记	27
女强人：一只鸭子打天下 5 年 10 个亿	34
12 枚野鸡蛋成就了一个百万富翁	40
“降价经”——让小小乳鸽年产千万.....	43
养鸡专业到专业鸡销售	48
小小鹌鹑苗——让他轻松年赚百万！	50

阴差阳错，鹅肥肝带来了千万元	55
“山鸡王” 魏传荣的故事.....	58
陈祥福靠繁育鸡苗走上致富路	61
“皖北鸡王” 张良林.....	64
大棚养柴鸡，亩收七八千	67
刘氏兄弟鹌鹑蛋孵出新希望	69
山坡上的“飞鸡”	73
善捕商机的“乌骨鸡大王”	78
深山里的“山鸡王”	80
草原滩鸡养殖	82
养鸡致富女能人陈丽琼	86
用喇叭训练的滩鸡	89
周敦良：小小鹌鹑生金蛋	92
蒙阴公茂娥青纱岭上养鸡致富	94
宕昌县好梯乡养鸡致富能人刘正平	96
养鸡致富女强人	99
通州市养鸡专业户季小东靠网络发家.....	101

柴鸡赚钱 不能多养

在北京市怀柔区渤海镇景峪村的村委会，隔三岔五就会有这样收购柴鸡蛋的场面：在收购的时候，村里的养殖户会把自家的柴鸡蛋集中到村委会，由村里的合作社集中收购，之后再统一销售出去。为了确保鸡蛋的质量，谁的鸡蛋，写上谁的名，这是为了对客户负责，一旦客户意见反馈回来以后，那这个箱子有谁的名字，就要对它采取措施。

现在不是收购的旺季。据村民讲，在旺季收购的时候，交鸡蛋的村民能从院子里排到院子外面。这几天卖得最多的是张立军家，有 400 多斤。现在景峪村，每年可以销售 100 吨柴鸡蛋，效益非常好。但是村里有个规定，那就是每户养殖柴鸡的数量不能超过 1000 只。

武连军是在 2000 年来到景峪村当村支部书记的。当时景峪村家家户户都种板栗树，除此之外没有什么像样的致富门路。武连军看到还有一些山地没有利用起来，就想着发动村民们搞点散养柴鸡，之后销售柴鸡蛋。景峪村离慕田峪长城等风景区很近，周边有一些农家乐和旅游山庄之类的场所，来旅游的人大多喜欢尝尝农家口味，柴鸡蛋就是其中之一。武连军号召大家搞养殖柴鸡，就是看到了身边的这个市场，但是村民们对武连军这个想法却并不看好。

有不敢养的，就有胆子大的，刘进平是景峪村比较早养

殖柴鸡的。柴鸡和喂饲料的鸡不同，柴鸡需要散养，喂的是玉米、豆粕之类的天然饲料。另一户村民沈玉霞家的鸡却喂了配合饲料，沈玉霞原来一直在养肉鸡，在养柴鸡之后，就一样一半的养着。因为发现把肉鸡的配合饲料喂给柴鸡，会提高产蛋量，沈玉霞就开始喂柴鸡配合饲料。本来认为自己可以多赚钱，但是在她把鸡蛋交给村里合作社的时候，却因为质量原因被退了回来。武连军也不是故意为难沈玉霞，如果喂柴鸡配合饲料，那鸡蛋就跟普通的饲料鸡下的蛋没什么两样，而这种质量的差别根本就骗不过消费者。

消费者不认可，也就是丢掉了市场，那么景峪村刚刚发展起来的柴鸡产业就要中途夭折。为了保住市场，合作社只能拒收沈玉霞的鸡蛋。有了这个教训，沈玉霞再也不敢给柴鸡喂配合饲料了。因为市场定位准确，又能严格控制柴鸡蛋的质量，景峪村养殖户的效益越来越好。原来不敢养柴鸡的孙会荣也转变了态度。最初的时候养 100 只，后来进 1000 只鸡试试，到了麦秋前，下了 4 个多月蛋，往后就是纯挣了，这 1000 只鸡，就能挣到 6000 元钱。能挣钱，当然就想着多养点儿，但是当孙会荣向合作社提出要养 1000 只以上的时候，却遭到了拒绝。原来是鼓励大家养，现在想多养怎么又不让了？孙会荣找到了武连军，要讨个说法。为了不伤害孙会荣的积极性。武连军耐心地说出了其中的道理：合作社规定每户不能超过 1000 只的养殖规模，也是出于质量的考虑。每户的山地面积有限，如果养多了，柴鸡活动空间不够，会直接影响到鸡蛋的质量。另外的原因是，孙会荣家里还有板栗树要照顾，分不出太多的精力来养鸡。

武连军就是怕孙会荣养多了以后，照顾不过来，为了图

省事，再去给柴鸡喂配合饲料。空间不够，再加上喂配合饲料，质量就更加难以保证。

山地面积有限，为保证质量，合作社把每家的柴鸡养殖规模控制在 1000 只以下，也是不得已而为之。

（选自 CCTV 7 致富经 2008 年 5 月 28 日）

点评：怀柔区景峪村离慕田峪长城等风景区很近，周边有一些农家乐和旅游山庄之类的场所，来旅游的人大多喜欢尝尝农家口味，柴鸡蛋就是其中之一。武连军号召大家搞养殖柴鸡，就是看到了身边的这个市场。看到市场只需解决养殖技术问题了，柴鸡蛋口味好，但不能多养，不使用配合饲料，以保证产品品质，这是山地养鸡的技术核心。

范永清养鸡

2007 年 6 月一入夏，浙江省龙游县的一家养鸡场内，工人正在太阳底下日夜赶工扩建新鸡场，老鸡场降温设备比较简陋，所以要赶紧建好降温设备强的新鸡场，这让鸡场的主人范永清和员工都是显得十分紧张。新鸡场要赶工，还有 20 万只鸡的降温工作不能马虎，因为缺人手，妻子吴益琴提议让弟弟吴益龙来鸡场里帮忙，可是范永清考虑再三后还是认为不妥，再缺人手也不能让小舅子来帮忙，如今新场做大了，虽然范永清每天奔波于鸡场和家里之间，但是让亲戚来帮忙，不仅不便于管理，可能还会有更多麻烦，早在 8 年前，范永清在这上面就栽过重重的一跤。

1998年范永清做的是火腿生意，靠加工火腿一年也可以挣100多万，小舅子吴益龙和老婆吕银梅就是在火腿厂里做收购火腿原料的工作。一次出售成品火腿的时候，却发现全部都变质了，两万只火腿全被打了回来，范永清找到他们两口子了解情况。明明是亲戚们管理上出了问题，却都不愿意承担责任，但是如果解雇他们，又是很得罪人的事情，无奈之下，范永清只能选择破产。

范永清认为，这么多的亲戚在一起，让哪一个亲戚出去，你都是很得罪人的，这个工作是做不下去的，所以说只有把这个厂给倒闭了，解散了之后，那大家都回家了。随后范永清做了一件让大家跌破眼镜的事，进山养鸡。

原来范永清办火腿厂的时候就看见自己对面的农户养了几百只鸡，收入还不错。1999年，他跟妻子商量后两人到湖镇，找到当地一间废弃的茶厂，进了6000只鸡开始养殖，在妻子的要求下大舅子吴益平在养鸡场里做扎笼子的活儿。可是不久之后，范永清却发现了一个问题，请来帮忙养鸡的工人都留不住，往往做不了几天，就要走，细心观察后，范永清发现了其中的秘密。原来，大舅子喝醉酒后常常蛮不讲理，惹是生非，其他员工碍于是老板的大舅子往往敢怒不敢言，受不了的就不干了。员工的流动性太大，范永清很为难，一边是自己的亲戚，一边是苦苦支撑的养殖场。终于，在冥思苦想了一个月后，他找到了解决的办法。

范永清给大舅子在湖镇建了一个能养两千只鸡的小型养鸡场，这样他不用在鸡场工作，又能靠养鸡养家糊口。给大舅子建了鸡场，自己的哥哥范永平知道了也让范永清帮着自己建一个养鸡场，哥哥建了姐姐知道后也要建，为了平衡他

先后帮助自己的哥哥、姐姐分别建了4个养殖场，然而这时一场噩梦正悄悄来临。

2001年，禽流感暴发，范永清的鸡场里一下就死了8万多只鸡，经济损失达到200多万，当时大舅子吴益平和妻子叶晓琴养的两千只鸡，也不能幸免。他们遇到这样的情况全都蒙了，生活一下子断了来源，只得全怪起了范永清。叶晓琴夜里一宿一宿的睡不着觉，只要一想到这个事情，就给范永清打电话，那两个月里，范永清没有睡过一次好觉。

虽然范永清的鸡场是损失最严重的，但是最大的压力并不是禽流感造成的损失，而是来自于身边的人，他对叶晓琴承诺给他一年的时间，一定能走出这个困境。

由于钱都亏进去了，范永清只得跟银行贷款重新来过。2005年范永清的养殖场也已经初具规模，每天两三吨的鸡蛋销售到衢州附近。面对日渐扩大的养鸡场，范永清慢慢感到了力不从心，他觉得应该请一些有能力的人来厂里帮忙，于是通过农业局的帮忙，他到安徽去寻找适合的人选。

卢荣年在安徽一家国营养殖场里担任了5年的生产厂长，对于养殖场的管理很有经验。因为原来的企业效益不好，所以当范永清找到卢荣年的时候，卢荣年一口就答应了来范永清的鸡场工作，可是几天过后这位生产厂长却又犹豫了。卢荣年例行检查，发现工厂里一个育雏分场的技术员程浩跟新鸡场的一个员工郭长伟走得很近，了解后知道原来两人在学校时就是一对，毕业后，一起在鸡场工作，当即卢荣年就跟程浩说两人不能经常见面。

程浩的男朋友郭长伟觉得卢荣年多管闲事，并不理解卢荣年的用意，满肚子的委屈。原来两个场相隔只有20分钟

车程，卢荣年怕他们互相走动，给养鸡场带来病毒，引起交叉感染，所以规定一个月只能让他们见一次面。可是几天后，老板娘吴益琴却又同意他们见面，这让卢荣年很没面子。因为是老板娘，卢荣年觉得很难办，鸡场里有十几万只鸡，笼养的蛋鸡密度大，一旦感染上病毒，那后果就不堪设想了，最后出了事可算谁的？他找到范永清表示不想再当这个厂长了。范永清知道后很意外，因为让妻子管理的是财务的工作，所以他没有想到妻子会插手生产的事情，自己的妻子在厂里，员工自然都会听老板娘的，这样的话，请生产厂长就变得毫无意义。这让范永清处于两难的境地，范永清跟妻子相濡以沫一路走来，正是妻子的鼎力支持让他拥有了一个 20 万只鸡的养殖场。

这时他必须做出一个决定，要么是厂长离去，要么让妻子不再插手，为了鸡场的未来，他做出让妻子下岗的决定，两个人出现了结婚后从来没有的危机。最后，范永清还是说服了妻子，从此不再插手养鸡场的事。2004 年，范永清的鸡场里聘有两个厂长分别管理养殖场里 20 万只鸡的生产和销售。

然而渐渐的范永清却觉得市场并不如他想象的好掌控，有的商贩知道范永清的鸡蛋质量好，冒充他家的鸡蛋，这对于养鸡场冲击很大。小舅子吴益龙到杭州打工有一次回到龙游，看见范永清的蛋鸡养殖场越来越好，于是想跟范永清合作，因为不想养鸡，他表示想独家经营范永清的鸡蛋。而这时的范永清正在为别人假冒鸡蛋的事苦恼，吴益龙的一番话点醒了范永清。他设立专卖店让吴益龙卖自己的鸡蛋，渐渐大家都知道范永清的鸡蛋质量好，因为打出了品牌，所以有

许多外地的客商慕名前来买鸡蛋。

现在，范永清的鸡蛋已经覆盖了周围的丽水、金华等各县市，鸡场规模大了，如果亲戚进来工作会带来很多麻烦，但不让来又会显得不通情理，范永清很好地掌握了其中的平衡。

（选自 CCTV 7 致富经 2007 年 8 月 1 日）

点评：现代企业的管理制度往往会与过去的家族式的管理发生冲突，我国的个体私营企业在创业初期，往往依靠家族、血缘关系的力量创得第一桶金，但企业要发展，就要求任人唯贤，不能任人唯亲，否则过于复杂的家族关系会将一个企业毁掉。范永清就是认识到这一点，毅然劝说亲戚离开鸡场，聘用专业技术人才管理企业，使企业发展进入正轨。

把鸡放到山场里养

在黑龙江省巴彦县的深山密林里，隔三差五这里的主人刘丽、房椿斌夫妇就要带人来一次围山抓捕。为了让买主没得挑，经销商彭立双是哪只鸡跑得欢，就专拣哪只抓。经历了大半天的工夫，他已经是累得精疲力竭。可平时在山上吃虫子，刨草籽打惯了游击的山林鸡却个个劲头十足，满山地奔跑和他玩起了捉迷藏。但即使再累，彭立双的要求还是一点也没降低，每只鸡仍旧是精挑细选，因为他的心里还装着另一本账。

鸡场的女主人名叫刘丽，偏偏在这次抓鸡的时候她的猪

场也赶上经销商来拉猪，这会儿她正在那边忙着算账，只能让丈夫房椿斌帮着应酬。要说一身难做两事，可刘丽偏偏就是在她猪场最困难的时候用这些山林鸡度过了难关，也赢得了更多的财富。

2004年刘丽和房椿滨从黑龙江畜牧兽医职业学院毕业，从父亲的手中刘丽接过了这个在龙泉林场偏僻山沟里的猪场，此时的猪场由于管理不善已经赔上了十几万元，危机四伏。为了这事刘丽的母亲一直着急上火。自从刘丽和房椿滨接手后，他们把学来的知识一股脑的用上，在养殖技术上有了很大的改善，将成本也压缩到了最低，但万万没想到，就在这一年猪肉的市场价格一路下滑，而饲料的价格却反而上涨，到头来，两人又是倒贴了几万元。这事在同学中间一下传开，都认为他俩养猪根本就是胡闹。就连最要好的朋友和老师都说出了这样的话，刘丽和房椿滨心里也泛起了嘀咕，可是开弓没有回头箭，怎么着也不能让人家看了笑话。

咬着牙，房椿滨和刘丽艰难地维持着猪场，1800多头存栏猪每天的饲料钱就要几千元，面对庞大的开销，两人捉襟见肘。就在无计可施的时候，一个意外的发现让他们的事业发生了转机。

因为上猪场的路上，来回经过会看到农村散养户，他们为了节省饲料，而把这些猪赶出去饲喂。那种放养充分利用了山场中的饲料资源，使他们想到了，这种猪就是以前所说的散养猪。

这样的散养能节省饲料，而圈养的猪最大的开销无疑也是饲料。将猪散放出去，就会减轻很大的压力，刘丽把想法告诉了房椿滨，没想到他却说什么也不同意。

电子周边有不少大大小小的垃圾堆，房椿滨认为放开散养的猪会吃到垃圾。总不能养些垃圾猪拿到市场出售，想来想去刘丽找到了龙泉林场，打起了后山的主意。

把家猪当成野猪养，这可是个出奇的想法。但家猪毕竟和野猪不同，皮薄肉厚，于是刘丽制定了一套溜猪的方案，冬天在最暖和的时候放养，而夏天每天在早上和下午最凉快的时候把猪赶进山，让它们自由溜达，同时还能享受到森林美味。不过想法简单实施难，在圈里待惯的猪弄出来还真不是一件容易的事，不管两人怎么赶，这猪就是不肯出来。最后还是房椿滨蒙住猪眼睛才生拉硬拽了出来。见过了外面的世界，圈里的猪逐渐养成了每天上山的习惯。猪肉的品质也在不知不觉中发生了改变。

千算万算，刘丽还是疏忽了一点，这溜达猪每天运动消耗热量，而圈养的猪整天蹲膘生长的速度要比溜达猪快上一倍，8个月下来溜达猪还不足80千克，根本不能出栏。这下俩人傻了眼，一群群待哺小猪仔需要营养，但手上再也拿不出一分钱，猪场陷入了绝境。

是不是养猪真的不行，当初的决定就是错误的。房椿滨拉着刘丽跑到了哈尔滨的超市想再看看市场状况，没想到两人这次得到了一个意外的收获，发现超市里的鸡蛋都换了装束。

这平时吃的土鸡蛋换了个卖法，价格一下子就翻了一倍，两人简直不敢相信自己的眼睛。既然利润空间这么大，不如自己也试上一试。回到家里刘丽购进7000多只鸡在后山另辟了一块新地搭建起了鸡舍。为了保障这些鸡的安全，房椿滨还在周围设置了围栏，挡住了天敌的入侵。本以为万

事俱备，谁想到没过几天，麻烦的事就又一次找上了门。挡得住地上的可挡不住天上的，天上的老鹰认准了这里的美食怎么肯轻易离开。为了赶走这些天敌，面对林子里的草人，老鹰对峙了几天后终于离去，山林里的鸡恢复了平静的生活，每天捕食昆虫蚂蚁，这鸡是逍遥自在，可急坏了刘丽和房椿滨，一星期下来，他们漫山遍野的搜寻，也才找到了几百枚鸡蛋。正当两人不知所措的时候，房椿滨发现密林中的鸡群出现了许多新的面孔。难怪找不到鸡蛋，这么大的林地，要赶在母鸡孵蛋前，找到小小的鸡蛋好比大海捞针。必须想办法让鸡回家下蛋，房椿滨决定有步骤地对这些鸡进行驯化。

焊架子围挡板，鸡舍周围的几百米的林地被围了个结结实实。山林鸡活动的区域被压缩到了 1000 平方米的空间。刘丽又专门在树下、草丛中刨出了不少的蛋坑，给鸡创造出了下蛋的舒适环境。母鸡逐渐养成了在鸡舍周围固定的地方下蛋的习惯，房椿滨放开围栏，每天早上它们就会进山捕食，晚上回到鸡舍，鸡蛋也总是在原来的蛋窝，无一例外。眼看鸡蛋越堆越多，房椿滨开始包装向超市供货。可没想到，这销量并没有他想象的那么乐观。

鸡蛋可是不能长久保鲜，正当房椿滨心急如焚的时候，一个叫马瑞宏的人主动找上了门。一口就签订几十万枚的供货合同。要求，每隔两天就来拉一次，每次最少是 2000 枚。眼看着鸡蛋有了着落房椿滨悬着的心也放下了。散在林子里的鸡有了野生的习性，天气转凉之后，鸡蛋越来越少。此时的刘丽才发现山林鸡下蛋还有周期。一年下来只能利用 3 个月，这里面的玄机现在刘丽才弄明白。难怪人家一下就签了

那么大的供货合同，看来马瑞宏早就知道。这下好了，人家捞了一把，自己还得养着鸡度过漫长的歇蛋期，在鸡蛋上赚钱补贴猪场的想法又一次破灭了。这养鸡看来又是来了个赔本赚吆喝，不过这回赔了本的吆喝没白喊，不少来买蛋的人，反倒看上了他家的鸡。鸡蛋没赚到钱，却意外的在鸡的身上找了回来。歇蛋期卖掉鸡再重新孵化，到了产蛋期再卖蛋，山林鸡一步步走向了良性循环。一年的时间就为他们赚到了100多万元。有了资金的支持，刘丽的猪场不但走出了困境，也让森林猪的规模越扩越大，今年存栏量已经达到了3800多头，截止到8月份他们就出售了4000多头森林猪，创造出了500多万元的财富

（选自 CCTV 7 致富经 2007 年 9 月 19 日）

点评：由于近几年饲料价格的上涨，如何节省饲料成本成为养殖户的提高经济效益的主要途径，山场散养能让鸡群自由采食山间青绿叶片、昆虫、草籽等天然动植物饲料，既节省了饲料成本，又提高了产品品质，可谓一举两得。

马鞍山闻名的土鸡养殖村

驱车奔驰在笔直平坦的村级公路上，不时可见田野中建有一排排整齐的棚屋。“那就是村民圈养土鸡的鸡舍。”随行的村干部介绍说，太平村位于大公圩腹地，过去养土鸡只是零星散养，作为自家食用，真正规模化养殖只是近几年的事。