



新农村致富故事丛书

粮油作物种植 致富经

桂秀梅/毕 杰/祁业凤 编著

河北人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

粮油作物种植致富经/桂秀梅, 毕杰, 祁业凤编著.
—石家庄: 河北人民出版社, 2009. 2
(新农村致富故事丛书)
ISBN 978-7-202-05143-6

I. 粮… II. ①桂…②毕…③祁… III. ①粮食作物—栽培②油料作物—栽培 IV. S504

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 201430 号

主 编 于树胜 王秀芳

编 委 (以姓氏笔画为序)

于树胜 马秀文 王秀芳 祁业凤 李永国 李 巍
毕 杰 杨小静 杨佳栋 张 凯 苑士涛 姜文虎
桂秀梅 贾国银

丛 书 名 新农村致富故事丛书

书 名 粮油作物种植致富经

编 著 桂秀梅 毕 杰 祁业凤

出版发行 河北人民出版社 (石家庄市友谊北大街 330 号)

印 刷 昌黎太阳红彩色印刷有限责任公司

开 本 787×1092 毫米 1/32

印 张 3.5

字 数 72 000

版 次 2009 年 2 月第 1 版 2009 年 2 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-202-05143-6/F·535

定 价 6.40 元

版权所有 翻印必究

序

农民富裕是新农村建设的基础，也是“三农”问题的核心问题。怎样才能使农民致富，这是很多人在思考、研究、探索和付诸行动的一个大问题。编辑新农村致富故事丛书，交流新农村致富经验，激发农民的创业灵感，这将会对新农村建设，对农民创业致富，起到积极的推动作用，因而也是一件很有意义的事情。

投资、创业和经营应该成为农民致富的主要途径。所以，我们把选材的重点放在了创业致富上面。农民创业致富离不开农业生产。农业生产可简单地分为种植业和养殖业两大类，这应该成为农民致富的主要领域。除此之外，还有乡镇企业致富、文化致富和利用现代网络致富等内容。由此也形成了编写本套丛书的框架。

围绕上述内容，我们组织河北农业大学的部分青年学者，利用本校丰富的农业技术和信息资源优势，把近年涌现出来的新农村致富的典型事例汇集起来，或直接选用，或进行适当的改编，并从关键技术、资源优势、品牌效应、规模经营、循环经济等方面作出简单点评，然后呈现给大家。这些材料的来源很广，有的来自于报纸、期刊、图书等出版物，还有大量的内容取材于网络信息之中，编者都在书中做了标注。在此，向那些被引用材料的作者表示真诚的感谢。

虽然有的致富案例已经以这样或那样的形式反映了出来，但是，像这样分门别类、全面系统地反映农民致富事例的出版物还不多见，从这个意义上来说，也是它的创新之处。

这些致富案例中的主人公，绝大部分来自最普通的农村百姓中间。他们不是身出名门，没有很高的学历，他们从白手起家，但是他们发现了别人发现不了的机会，找到了别人找不到的市场，做了我们可能做，但是没有做到的事情。我们阅读这些致富成功的案例，不是要完全照搬他们的做法，而是要体会学习他们致富的理念。创业致富有赖于诚信、机会和勤俭这三个条件。那么，他们是怎么抓住致富机会的？是怎么勤俭创业的？我们该怎么做呢？这才是值得我们思考和借鉴的地方。

受各方面条件的限制，农民创业是很难的。但是不能因为难就不想创业了，不敢发家致富了，一定要有信心。纵观那些创业致富者，最为突出的一点，就是不论在什么时候，也不管遇到什么困难和挫折，始终都有一个不达目标心不甘的信念。要学会站在巨人的肩膀上做事情。不妨融入到创业成功者的行业，找机会与之渗透，或模仿，或联合，或请其支持，也许会大大加快你致富的步伐。这也是我们选择这些致富故事以给大家启发的另一个用意。

由于编著者水平所限，加之编写时间较短，典型案例遗漏、选择不当以及有这样或那样的谬误在所难免，恳请读者提出批评意见。

于树胜
2008年5月

前 言

随着我国加入 WTO 和农村经济发展的多元化,“三农”面临着严峻的考验和前所未有的机遇。历年来,“三农”问题始终是我们国家需要关注和解决的难点、重点,农民富裕对构建和谐社会至关重要,党中央把它作为全党工作的重中之重。这几年,党和政府都在积极探求适应社会发展的农民增收新渠道,在百姓中出现了一些致富的成功典型。

为及时推广已经成功的农民致富新方法和新经验,对已有的致富故事个案进行分析,寻找有普遍指导意义的致富思路,以此引导广大农户寻求适合自身特点的致富方法,本书搜集、整理出部分农民以粮油作物以及废旧秸秆为原料,依靠先进的技术成功致富的故事,通过故事分析他们致富的方法、技术和经验,讲出致富的道理,告诉人们只要转变观念,依靠科学技术,重视农村实用新技术的推广,在农村同样可以致富。别人的致富项目不一定照搬,但别人的致富经验可以参考。读者可以从这些案例里面得到启发,从他人创造财富的故事中学会如何把握商机,接受经验,吸取教训。本书所选故事贴近百姓生活,通俗易懂,短小精悍,便于农民朋友阅读理解。希望农民朋友在读完此书后根据自身的优势,利用手边所有的资源打开致富之门。在本书中,为农民

朋友收集了具有特色的致富金点子，希望农民朋友根据自身条件以及周边环境，科学管理，尽最大努力创造财富。

希望这本书能够激发人们的创业激情，能成为百姓创业致富的良师益友。

编 者

2008 年 5 月

目 录

“农民专家”旱田种出水稻	(1)
稻田 4 年 狂赚 6 千万的秘密	(3)
刘雪凤论个卖出千万只玉米	(6)
进城学本事 回家种玉米	(10)
全村统一生产 小花生成致富金果	(13)
粗粮变成了抢手货	(15)
苦荞麦里嚼出甜头	(17)
在上海种植水稻的台湾人	(20)
种红薯圆致富梦	(24)
烤地瓜的故事	(25)
细心周到烤红薯	(28)
三粒蛇豆种 创造一个致富的神话	(30)
勤劳苦干巧致富	(32)
种粮大户的创业之路	(34)
在田野里耕耘希望	(38)
熬粥“熬”成的百万富翁	(42)
小小酥饼改变老实农民的命运	(45)
小土豆大品牌 下岗工人卖土豆成富豪	(48)
小小窝窝头 一年卖了上千万	(53)
靠卖瓜子卖出的亿万富翁	(56)

两位老人的育种“二人转”	(60)
李振声的小麦情缘	(66)
蚕豆年销 1700 万之谜	(69)
小小兰花豆 做成大产业	(75)
在棉田里追求人生梦想	(76)
学科技致富不忘群众 勤创业农民变庄主	(79)
抚宁农民用麦秆粘出致富画	(83)
打工妹从麦秸秆里掘金两百万	(85)
用麦秸、稻草做“棉花”铺就财富路	(87)
秸秆做墙开财路	(89)
焦户乡农民用玉米皮编出了“致富花”	(92)
玉米皮变草鞋的创意赚大钱	(94)
种甜玉米致富心有底	(95)
科学种花生闯出致富路	(96)
“麦套稻”为农民增收 5 亿元	(97)
黑小麦开发打通致富新路	(98)
两熟变三熟水稻地里捡土豆	(99)
彩糯玉米基地化种植	(100)
种植小杂粮收入大市场	(101)
甜豆丰收甜心头	(103)

“农民专家”旱田种出水稻

水稻不用水种植你见过吗？四平双辽农民张文靠着自己的执著和坚毅，培育出来“文育 302”水稻，可以像栽培玉米一样把稻苗插在地里的垄上，而且不用浇水，这种水稻省肥、省水、省力，亩产量高出普通水稻 100 多千克。

他就想找一种高产的水稻

20 世纪 80 年代初，刚刚高中毕业的张文来到梨树县农村，看到当地农民的粮食产量很低，决定帮助他们寻找一种高产的水稻良种。1983 年，他把托人从辽宁、河北等地带回来的水稻种子，种在自己家的三亩地上，由于不适应气候、土壤等，有的水稻种植不久就死了，有的到了深秋还没有结穗。他又相继从云南、广东等地选购上百种良种，年复一年地在自家地里种植、观察。

旱田里的水稻结穗了

1990 年秋，张文从辽南引进的一种水稻品种发生了变异，株高穗大，颗粒饱满。当年种植的该水稻品种产量比其他的品种高。次年，他用去年收获的水稻育种种植到地里，使其发生进一步的变异。到 1996 年，这种水稻品种的后代逐渐适应了土壤、气候，并且长势趋于稳定，分蘖能力强，产量逐年增加。张文将这个水稻品种命名为“文育 302”。

张文在自家的地里全部种上“文育 302”，而且在院子

里、墙角下也种植，令他吃惊的是，这种水稻是如此的耐干旱、耐盐碱，长年不给水也能活，秋天院子里的水稻也能结出硕大的稻穗。

3 次卖房、13 次搬家

“文育 302”获得了成功，张文家的生活却越来越贫困。

提起这些年的艰辛，张文掩饰不住心酸，“一个农民搞研究实在是太难了，我这些年投入了 50 多万元。”由于缺少资金，张文曾 3 次卖房、13 次搬家，直到现在，他住的房子也是借来的。

农民傻眼了，以为他种的是玉米

2000 年，德惠市布海镇的几名农民找到张文，称自家靠近河边有一块涝洼地，种植水稻旱死，种植玉米涝死，希望张文帮助想想办法。张文让农民把地用犁犁出垄，然后施肥，农民都傻眼了，“以为我让他们种玉米呢！”张文说。张文在地里栽培双行的“文育 302”水稻苗，整个过程都不用浇水，非常省力。当年秋天，这些地获得了从未有过的好收成。

2001 年，他在市宁江区进行试验，结果显示这种水稻不仅高产，而且省肥 30%，节水 50% 以上，用工每公顷可以节约 300 元，综合算下来，每公顷产粮比普通品种高 2000 多千克，可以多收入 2000~5000 元。

他种水稻的方法获得专利

张文的努力终于得到了认可。2002 年，省农作物品种审定委员会经过严格审定，认为张文的“文育 302”符合推广条件，适合本省的四平、长春、吉林、松原等地种植。以往的品种都是由专家培育出来的，而由农民培育出来的还是

头一次。张文还获得了共青团中央、科技部联合颁发的“第九届中国专利新技术新产品博览会”金奖、四平市首届十大杰出青年星火带头人等荣誉。2004年，张文的水稻移栽旱作栽培方法获得国家知识产权局颁发的专利证书。2004年，张文成立了双辽市余粮水稻研究所。

张文给农民带来了福音，他说：“农民用我的种子多产粮、多收入，大家都能走上致富路是我最高兴的事。”

（选自《创富大市场》2006年第5期）

点评：旱田种出水稻，这可是件新鲜事，但张文硬是凭着一股不服输的劲头研究成功了。他是农民，没有资金资助，没有别人理解，所以他付出的要比别人多很多。张文的“文育302”高产、省肥、节水、节省开支，综合算下来，每公顷产粮比普通品种高2000多千克，可以多收入2000元~5000元。张文之所以成功，关键是破釜沉舟的决心和执著的精神，“文育302”的优势让张文有了致富的本钱，农民用了这种种子，也能走上致富路。

稻田4年 狂赚6千万的秘密

最早知道秘密的人

辽宁省盘锦市大洼县腰岗子村有一片与众不同的稻田，四年来，它给腰岗子村足足赚回了6000万元，这个数字是普通稻田的2~3倍。那么，是什么原因让这片稻田有如此高的收入呢？这不得不提到一个叫王长久的村民。原来，王

长久是最早知道这个秘密的人。五年前，王长久的妻子外出打工时，看到有人在稻田里养蟹能赚不少钱，便赶回家劝丈夫也在稻田里养螃蟹，但由于没有先例，他不同意，还一直跟她吵架。后来妻子离家出走。儿子想妈妈，却见不到。

王长久的妻子一走杳无音讯，可那个在稻田里养螃蟹的主意却让村里从此热闹起来。当年，村委会组织人就稻田养蟹实地查看了一番，觉得的确可以让稻田增收。第二年开春，村委会就一边发动群众，一边让村干部们带头养起了螃蟹。

水稻田里养起了蟹

看到村干部都在养，不少村民开始动心了。地头活儿一贯不甘人后的陈云满这一次又想争个先。可养螃蟹不是一句话的事，得需要 5000 多元钱，这可是一笔大投资，因此陈云满的妻子苏燕华是不赞成这样做的，陈云满只好向朋友借钱偷偷地往稻田里撒下了蟹苗。为此家里发生了不大也不小的争吵。

当时，腰岗子村的多数家庭都发生过类似的争吵。因为水稻是腰岗子人的命根子，人们祖祖辈辈都在千方百计提高水稻产量，而如今要在稻田里养蟹，一亩地里就要留出一分地来供螃蟹活动，同时还不能用化肥和农药，水稻减产那还不是明摆着的事？再说，就是养起了螃蟹，谁又能保证卖得了！针对这些顾虑，腰岗子村请县海洋渔业局的技术人员前来一起商量对策。

盘锦市大洼县水产研究所副所长杨素琴介绍说：“河蟹对水稻有益处，春天插完秧之后，就不用封草剂，放完河蟹之后，它自然就把一些杂草吃掉了，如果水稻生虫子，河蟹

还能及时把它吃掉；另一方面，河蟹本身的粪便、残饵，对水稻有促肥的作用。”

实践中大伙儿通过大垄双行和边行插双穴等措施提高插秧密度，弥补养蟹占地的损失，结果每亩地的产量还要增加40千克左右。

蟹肥稻丰卖出高价

提高密度以后，人们又用农家肥代替了化肥，从而保证了种稻不受养蟹的影响。而对螃蟹来说，稻田里的环境正适合它生长，螃蟹不仅可以随意遮阳避暑，而且能尽情享受其中的杂草和虫子。

腰岗子村养的螃蟹叫做河蟹。河蟹是我国分布最广的淡水蟹，5月份投放蟹种到9月份一般能长成5分硬币般大小，这个时候的蟹也叫扣蟹，扣蟹作为蟹苗一年之后就长成蟹。

弄清稻蟹互利互惠的关系之后，2003年腰岗子村的一半稻田里养上了螃蟹，当年秋天，他们的河蟹卖了个好价钱。2004年，腰岗子村家家户户养起了河蟹，当年秋天，就在人们掰着指头算计好大赚一笔的时候，村里半个月没来一个收购商。人们最担心的问题还是出现了。

吴祥玉是年前担任村支部书记的，上任后的第一件事就是鼓动大伙养螃蟹，这些蟹卖不出去，他觉得实在没法交待。于是他决定去南方寻找买蟹的人，7天内他马不停蹄跑了6个城市，最后在江苏盐城的一个村子里找到了买主。

吴祥玉这一趟最终给村里卖了3万千克扣蟹。就在吴祥玉去南方的同时，村里的不少人也走出去拉来了客户。这之后，腰岗子村多了6个河蟹经纪人。每年的秋天，来自内蒙

古和江苏等地的客户总要让村里变得更加热闹。

稻田里的河蟹不愁卖了，由于不用化肥农药，他们的大米也比以前更好销售。水稻和河蟹加起来，每亩稻田一年最少收入 2500 元。现在，全村 6000 亩稻田里全部养上了河蟹。王长久也养起了河蟹，陈云满的妻子苏燕华还支持丈夫扩大了养蟹规模。

（选自江苏农业网）

点评：在稻田里养蟹，这个创意可不错，但要付诸行动也不容易，好在村干部带了头，村民们见有利可赚，便推广开来。河蟹对水稻有益处，它可以吃杂草，吃虫子，不仅节省封草剂与农药，而且环保；另一方面，河蟹本身的粪便、残饵，对水稻有促肥的作用。这在生物学上称为互生。腰岗子村通过稻田养蟹致富了，关键之一是实地考察，确认事实；关键之二是村干部发挥了带头作用；关键之三是要拓展河蟹市场。腰岗子村的绿色稻米、河蟹，为该村农民打开了生财之路。

刘雪凤论个卖出千万只玉米

每年冬季，在黑龙江省五常市的冲河镇，几乎家家户户门前都能看到露天摆放的玉米。然而五年前，自从一个叫刘雪凤的年轻女人在这个镇的苇沙河村出现后，村里的这种玉米棒子每年都在急剧减少，但农户的收入反而越来越高。

地还是原来那块地，生长的仍然是玉米，刘雪凤的到来

使原本平静的村庄不再沉默。

2000 年时，刘雪凤还在当地经营着一家小餐馆，她的弟弟给她带来了经销黏玉米有很大利润的消息。经过实地调查，刘雪凤发现，在北京、上海等城市反季节销售黏玉米，价格比正常季节要高出好几倍，而且有很大的市场。

2001 年冬天，刘雪凤彻底放弃了餐馆生意，专心要做速冻黏玉米。他们选择有山阻隔的苇沙河村作为种植基地，在当地小学校长的帮助下，以每只黏玉米 2 毛钱的最低保护价和农户签订了收购合同。

2002 年 8 月，普通玉米还没成熟，这片土地上的黏玉米就大获丰收，苇沙河村的农户按照合同，以每只玉米 2 毛钱的价格卖给了刘雪凤。

刘雪凤将当年 90 万只玉米加工完毕，送进了在五常市区租下的冷库。11 月，市场上新鲜玉米已不见踪影，刘雪凤觉得自己卖玉米的时机终于到了。姐弟俩就煮了一锅，拿着一袋玉米到市面上试销，正好她家楼下有一个洗浴中心，出来一个女的，一下买了 16 只，让刘雪凤乐得直蹦。然而接下来的好几个小时，他们的玉米一只也没有卖出去。

当时的刘雪凤已花费了 30 万元收购玉米和租冷库，如果不把这 90 万只玉米卖出去，积累多年的资金将会打水漂。不甘心的刘雪凤第二天又来到街上，这一次他们终于找出了卖不出去的原因。

原来当地消费者把速冻黏玉米当成了普通老玉米。普通老玉米由于没有保鲜，很不好吃，而速冻玉米在加工时就已经将养分固定。找到原因后，刘雪凤立即决定把玉米免费分给行人品尝，顾客尝了反映不错，开始有人购买，艰难的局面

被打开后，刘雪凤每天最多就能卖出 1000 只玉米，除去收购、运输和人工费等成本外，每只玉米在当时能赚到 6 毛钱。

2002 年 12 月，她接到了一个厦门客商的电话，要一车货，并打了 30% 的定金，姐弟俩把货送到后，由于玉米质量好，厦门客户很快将剩余货款打进了刘雪凤的账户，又追加了另外两车的速冻玉米。2003 年春节前，刘雪凤又陆续不断地接到了国内其他城市客户的电话。到后期刘雪凤要多少钱，客户给多少钱，货还是供不上人家，只能把期望投入到下一年了。

第二年，她在五常 28 个乡镇又选择了 100 多亩基地种植黏玉米。2003 年夏天，她的速冻玉米产量达到了 280 万只。当年冬天，就在她准备大赚一把时，一场谁也想不到的灾难出现了。

原来由于速冻玉米的高效益，五常本地的冷库业主改做速冻玉米，刘雪凤只能到最近的哈尔滨去租冷库。当时正碰上五常通往哈尔滨的公路修建，本来只需三小时的路程，却花费了将近 6 小时，造成大量玉米变质，变质的玉米不能发给客户，否则就等于搬起石头砸自己的脚，只好全部卖给饲料加工厂了，头一年赚的钱赔进去了。

2003 年冬天，刘雪凤取消了所有订单，她气馁了，想打退堂鼓。然而，当年冬天，刘雪凤早已把下一年的玉米种子发给了农户，收购合同都已签好，下一年的玉米产量至少也有 500 多万只，如果这一次倒下去，不但对农户失去信誉，恐怕将来也很难再有翻身的机会，而当时的订货电话依旧不断。想来想去，刘雪凤决定继续干下去。但首先得解决

质量问题，要想从根本上保证玉米质量，就要在五常本地建立冷库。东北的冬天冰天雪地，要到第二年5月才能破土动工，但是8月份黏玉米就要大面积成熟，刘雪凤决定把6个月的工程压缩在3个月内完成。经过3个月的日夜奋战，冷库终于在8月20号完工。此时基地的玉米已经全部成熟，500万只玉米按时加工并存进了冷库。

冷库及时完工，不但没有耽误玉米加工，还为刘雪凤以后的发展节省了大量租用冷库的费用。500万只玉米平均价格达到了每只1.2元钱，还依旧不够销售。那一年下来，姐弟俩不但把前面赔的钱还了，把建冷库的钱也基本上挣回来了。

2006年，刘雪凤的玉米产量达到了1200万只。从这年9月到12月，她向韩国市场销售了400多吨速冻黏玉米。

刘雪凤的成功让当地农户纷纷开始种植黏玉米。这就使得当地的普通玉米越来越少，取而代之的是收获时节就已卖完的黏玉米。

（选自央视国际《致富经》栏目）

点评：黏玉米口感好，营养价值高。现在大街上随处可见，支一个小锅，放上黏玉米，卖价就比普通玉米好。而经过冷藏加工的真空包装黏玉米，更是成了亲友间的馈赠佳品。没有想法的人看到的也就是一样东西的普通买卖而已，而刘雪凤却从中获得了巨大的利润。她成功的关键之一是胆大心细，先考察市场，发现黏玉米有很大的发展空间，之后解决货源，劝说当地百姓大量种植，虽然期间有很多困难，但她一一克服了。关键之二是她有种玉米的实践经验，知道在授粉的时候一旦串花就影响了黏玉米的质量，于是就选择