



挽不着

北

文／老枪

CHISO 新疆青少年出版社



找不着

北

老枪
著

CHISO 新疆青少年出版社

图书在版编目(CIP)数据

找不着北 / 老枪著. -- 乌鲁木齐: 新疆青少年出版社, 2011.10
ISBN 978-7-5515-0185-9

I. ①找… II. ①老… III. ①随笔—作品集—中国—当代 IV. ①I267.1

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第203479号

找不着北 / 老枪 著

出版人 徐江
责任编辑 骆娟 郑莹
装帧设计 李鲲

出版 新疆青少年出版社
社址 乌鲁木齐市北京北路29号 邮政编码 830012
电话 0991-7833922 (编辑部)
网址 <http://www.qingshao.net>
发行 新疆青少年出版社营销中心 电话: 0991-7833979 7833911
经销 各地新华书店
法律顾问 钟麟 13201203567
印刷 乌鲁木齐大金马印务有限责任公司
开本 889×1092 1/32
印张 6
版次 2011年10月第1版
印次 2011年10月第1次印刷
书号 ISBN 978-7-5515-0185-9
定价 19.80元



版权所有,侵权必究。印装问题可随时同印厂退换。

| 第一辑 找不着北 |

租房记1	002
租房记2	003
租房记3	005
租房记4	006
租房记5	008
多吃了一个馒头	009
多吃了一个馒头（续）	010
上班的平民路线和小资路线	012
花钱如下水	014
春天的故事	017
卖啥吆喝啥	019
笑话三则	022
按摩椅	024
环球金融中心	026
生日祝福	027
献血	028
一粒种子	029

033 | 修自行车

035 | 拔火罐

037 | 算命相当于把脉，把脉相当于算命

040 | 日全食之后（胆小勿看）

041 | 都让我赶上了

042 | 神者，ren龟

044 | 叫声催人老

045 | 死不了

| 第二辑 别那么不经逗 |

048 | 节奏感和女人味

051 | 望远镜、显微镜和眼镜

053 | 以德服人

054 | 历史总让人感伤

056 | 悲从何处来？喜往何处去？

058 | “三俗”的美好表达方式

059 | 一大发现

061 | 美，总不免有时叫人伤心

方生方死，都是境界 | 064

大德遗训 | 066

为什么小说总让我难过 | 067

知识就是力量 | 069

别那么不经逗 | 072

结束的意义 | 074

想象力 | 076

妥帖 | 079

你只是一个故事 | 081

化蝶 | 082

世上的一切都是好的 | 084

| 第三辑 另一种活法 |

文化的没落 | 088

斗地主的佛学思想 | 090

顿悟：爱什么别爱木头 | 092

写博客的理由，我崇拜的都姓王 | 093

另一种活法 | 096

098 | 热死了算数
100 | 小神仙
103 | 办事方式
106 | 除了雨水，没有什么可以画出彩虹
110 | 她们为什么嫁了？
113 | 周五下午突发奇想
115 | 杞人忧天之鸟事
117 | 两次插队
120 | 东风破
121 | 历史问题
124 | 论淮海路的改造
126 | 从幸福感聊到世界杯
128 | 丢，手绢
130 | 一杆进洞
132 | 您哪位啊？
134 | 胖了你就喘
135 | 关心一下时事
137 | 关于上帝（一次网聊）
142 | 唯恐天下不乱

自由的逻辑游戏 | 144

| 第四辑 您以为自己生活在哪儿 |

您是哪儿人？ | 148

失忆北京 | 151

金锚花雕鸡 | 153

丽江行——伊郎索，咋就没忍住 | 154

天津了无痕 | 156

老吴伯伯 | 159

斗地主之四大闲人 | 161

豆瓣飘香 | 164

茉莉花开 | 166

在东莞 | 168

我的昆明 | 170

小二，必须的！ | 172

后海、胡同 | 174

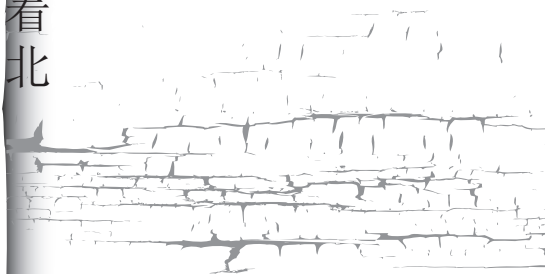
您以为自己生活在哪儿？ | 176

愿者上钩 | 178

每次走进这间咖啡屋 | 180

第二輯

找不着北



租房记1

房子空关了2个月，上周终于“落停”，最后还是租给了台湾人。期间，一波三折，长见识！

刚开始的时候，大陈警告我：我的经验，黑人不能租，感觉不舒服；韩国人不能租，烧烤味满屋；台湾人不能租，计较够你哭；印度人不能租，下水道经常堵（人多）；年轻人不能租，乱得像只猪……最好租给日本人，爱干净，会收拾，脾气好，自己的问题都自己解决——所以日本人也不是浪得虚名啊！其次，是欧美人，不计较，香水味道好闻，英语咱也懂点，可以沟通，并且他们都不常住，两三个月就挪地方，毕竟是硬通货啊！

不办实事，中国人没什么种族歧视，56个民族可好了，可事情一具体了，民粹精神就冒头，举例都是一堆一堆的，大伙还都认这个理。

听取了大陈的建议，中介一来电话，我先问：什么人种啊？中介往往都是一愣。最逗的是一中介妹妹，我问：什么人种啊？她说：纯人种，不是杂交。

——你说你要是一黑人，知道中国人都这么势利，想想毛主席时候，亚非拉人民铁了心的跟中国人一头，现在得多寒心啊！

由于要求租客为第一世界国家、黄色或白色皮肤、知名公司、高级精英、金领或白领，中介都对我翻白眼，那意思就是：你也就一中国人，也是乌鸦落在了黑猪身上——尽看见别人黑，没看见自己黑了！坑蒙拐骗咱干的少吗？还挑人家的素质！

哥们只当没看见，任其百般劝解，千般推荐，哥们的条件始终没松口，累？也得扛着！谁让他们来中国来着，要让他们知道，中国人的屋子也开始有门槛了，咱们也替海外的同胞出口恶气！呵呵。

租房记2

老王曾经仔细计算过：一般而言，在俺们那个区域，房子租出去的周期是一个月，在一个月之内被迅速租掉了，说明价格定得“谦虚”了，在一个月之外还没动静，说明心太黑！因为老王打扑克算牌从来没失过手，他说出来有关长啊短啊的话，反复被证明是真理，所以只要他语气坚定，我们都不过脑子就信。

因此，当房子在市场上挂了一个月的当口，兄弟我心里开始有点毛了，眼看两个月都是看客寥寥，中国人的志气就开始往外泄了。——讲政治也是有前提的啊！

于是决定开展“改革开放运动”——放下架子，以经济建设为中心，到群众中去，发动群众，引导群众，接受再教育，只要能把房子租出去！

我从楼下西头的第一家中介公司开始挨家往东窜，一进门就满脸堆笑：我有一房子要出租，只要不是群租，条件好商量……

和我们国家的改革开放一样，门槛一撤，中介和租客蜂拥而至，电话欢唱、人声鼎沸，一片欣欣向荣的景象。本来我是这样安慰自己的：春节快到了，大伙儿都过年去了，所以没人租房子。结果发现人民群众都埋伏着哪！就等你把门打开，往里冲了！——你说群众怎么这么有耐心呢！

租客当然也有素质高低，最好的还是日本人，一进门开始给你鞠躬，走到哪个房门口都要再鞠一躬，意思是：不好意思，可以进去？打开哪个门之前都先灿烂地笑，意思还是：不好意思，可以看看？为了表示中国人也是礼仪之邦，兄弟陪日本人的时候，每每都比着日本人鞠躬，嘴里“哈伊哈伊”的，笑得跟豆腐花似的，感觉还特好。

别说，这玩意儿很容易上瘾，每回日本人看完房，我都觉得自己鞠躬水平进步了一小步，文明素质提高了一大步。但回回都累得不轻，年纪大

了，首先就是腰吃不住劲，吃六味地黄丸也没用。因此，陪完日本人，尤其是日本女人，都要到老尹那喝点茶，缓缓。每次一进门，都习惯性地哈腰：不好意思，又来打扰！熊哥眼毒，一针见血流成河：又被日本人折腾了？

租房记3

来看房的中国人中台湾人最多，其次是大陆的，少数几个是香港人。

台湾人看房子最热闹，不是同事就是朋友，往往三五成群，再加上中介，呵呵，不像租房子，更像参观访问。还是台湾人中国传统传承得好，总是夸人，说的那种软软的腔调，透着温文尔雅，同样一句话，就是说得有水平，透着真诚，每次都听得人心里舒坦极了。虽然常常也是杳无音信，但我一点也不怪他们——再说你怪得着吗？

大陆的同志就不一样了，来过两个中年男子，进来都是背着双手，一言不发，左看右看，上看下看，你看他表情，绝对不知道他想啥。出去还是一言不发，楼梯里，一个中介问：××先生，怎么样？还满意？××先生回答：嗯。如果用两个字来形容，那就是“深沉”，如果三个字，就是“装孙子”——可见不能差一个字。

香港人比较讲究，因为他们男人也都会用香水，看房子也是西装革履。普通话不太利落，英文更顺口，打理得一看就是打工的——薪水很高的那种。

租房记4

再说说中介。中介很需要，中介很烦人。

我一遛登记过后，电话天天不断，开始还挺高兴，后来发现，其实中介很无聊。

一般而言，中介给你电话都是这样的：

关先生，我是××物业的，您的房子出租出去没有？没有。现在还是那价钱？是的。包发票和物业？是的。不好意思，请问您房间的地板是实木还是复合的？复合的。几个卫生间？一个。配套设施全吗？全。几成新？八成。马桶是虹吸式的还是……关先生，您的情况我们清楚了，等我们客户来的时候，我跟他介绍一下，看他有没有兴趣。——拿我当傻×了，等于白说。

后来我知道，只要这么问你的，多半是哪个中介闲着没事，在网上看到这么一个信息，顺手给你打了个电话。真正有客户的，电话都是这样：

关先生，我是××物业的，您的房子租出去没有？没有。现在还是那价钱，包物业和发票？是。几点看房比较方便？随时，只要提前30分钟通知我。哦，那明天中午有空？……

后来一接到无聊的中介电话，都是这样的：

关先生，我是××物业的，您的房子租出去没有？没有。现在还是那价钱？是。请问您的房子地板是实木还是复合的？你自己去看。不是，我的客户有一个要求就是要实木地板……那您就别看了。

关先生，我是××物业的，您的房子租出去没有？没有。现在还是那价钱？是。请问您的装修是一般还是豪华？不好说。不好说是什么意思？

（心情好的情况下）不好说就是不好意思说，我还是觉得你带客户去看看更好，我说好有用吗？我们客户是南方人，怕冷，空调是什么牌子？又

来了，我劝你先看，我说了没用，到那儿一试就清楚了。哦，你的房子全朝南吗？Kao，你看了不就知道了？！……

（心情不好的情况下）不好说就是不愿意跟你说，我觉得没有比我的房子更好的了，可是你肯定不同意。哦，那就是豪华装修。Kao，你们中介能不能有点文化啊！……

租房记5

最后说说我的房客。

这哥们姓宇，40奔50的样子，浓眉小眼，黑脸，高大魁梧，一双敦厚的大手，握起人来，温暖无比，粗糙有力，看得出也是苦孩子出身。和我一样的是，祖籍山东，和我不一样的是，出生在韩国。

他说生在韩国完全是一个偶然，那年他母亲到韩国看他打工的父亲，一不小心，遇到了60年一遇的大雪，当时的情况比咱们这儿强不了多少，交通全趴下了，又赶上李承晚下台，到处兵荒马乱，天灾人祸的，他母亲受了惊吓，于是在一个寒风凛冽的早上，他早产了！

宇先生来看我房子的时候，很认真，带了一台小摄像机，接近针孔的那种，征得我同意后，一阵狂拍，吓了我一跳。小心翼翼地问，台湾人人都有这个？您走的时候千万别忘了带走，落在哪儿都不好，现在人人自危，呵呵。

那天的事想起来像有预谋，老宇拿着摄像机正在狂拍，据说是为了回去在网上发给老婆孩子看，我的电话响了。喂，哪位？中原地产的啊！你们也要看房？我正在房间里，你们来吧。打完电话一抬头，看见老宇愣了一下，然后又看了看别的房间，跟中介说：房子挺满意的，我们下去谈谈吧。

一会儿中原地产的人带着个女的来看房，正四处挑剔着呢，老宇中介的电话来了，约我下去谈，我心里想：这回搞定了。

多吃了一个馒头

早上，吃完一个馒头，喝了一杯豆浆，看了一下表，8：15。

心里想：此时出门，正好能赶上8：20的公共汽车，8：30就能到地铁站。8：50能到人民广场，9：00就能进公司，这样5：00下班就不算早退了。

一转眼，看着雪白的馒头——白切馒头一个月才吃一回，每回只能吃一个，因为只有一杯豆浆，多吃一个就可能被噎着！今天豆浆多了，多吃一个吧！

于是，在微波炉里又转了一个小白馒头，吃毕，拍了拍肚子，满意下楼。

天真冷！走出小区门口，眼看一辆东周线空调车飞驰而过，心里暗想：还要再等一刻钟！

到电子站牌下的时候只有我一个人，但很快就聚集了一堆人，多数是女同志，都挺优秀的样子，天上飘起了细雨。

人越来越多，衣服越裹越紧，盼星星盼月亮，终于盼来了车一辆，呵呵，前门根本没法开，后门根本挤不上。

心想：好不容易混得像一绅士，怎么也不能这个时候架秧子起哄啊，再说看那阵势，想上基本就没可能！接着等吧……

经验告诉我，站在中门停靠的地方上车的可能性要大很多，因为靠近售票员，上下车比较多，门也大。于是，暗地里朝那个方向挪了挪……

10多分钟后，又来了一辆车，眼看到了眼前，可是车一加油门，又开跑了。只听见车上的同志们嗷嗷乱叫……

打车？已然是在做梦；走过去？基本将透心凉；站着傻等？公共汽车也不可靠；回家睡觉？一个善良的人良知何在！

猜猜，最后我怎么着了？

——以上又是一个馒头引发的故事。