

欺诈



反欺诈

倪玉忠 著

QIZHA YU FANQIZHA



河北人民出版社

序

“画虎画皮难画骨，知人知面不知心。”骗术古即有之，明清两朝及民国时期欺诈现象较为盛行，中华人民共和国成立之初减少，20世纪末死灰复燃，21世纪，欺诈现象似有愈演愈烈之势，严重影响百姓生活。

《欺诈与反欺诈》特点有四：

1. 故事生动。本书将欺诈乱象分为16类，每类均以故事为例，情节曲折生动、令人惊愕，详细描述了欺诈者实施欺诈的过程、被欺诈者破财伤神的原因。

2. 剖析原因。本书所剖析概括的“获利心切、胆小怕事及知识缺失”乃被欺诈者吃亏上当的三个主要原因，可谓是“针针见血、句句中的”。

3. 揭示狡诈。本书将欺诈者贪婪的嘴脸及狡诈描绘得淋漓尽致，并以犀利的笔锋表达了作者对欺诈者及其帮衬者的深恶痛绝。

4. 警醒世人。本书称得上是一本集故事性、趣味性、知识性和通俗性于一体的非文学读物，值得大家一读，对防范欺诈定有裨益。

作者谦托为序，不惧笔拙，欣然应允，缘由有二：一则，作者乃我同行，皆为“传道受业解惑者”，所不同的是，作者所传乃财经之说，我所传为法规之道；二

则，揭示诈骗犯罪，系我之专业。“人情如纸张张薄，世局似棋局局新。”警之于先，察之于后。以此书示人，于消遣之余，悟人生之秘。

《欺诈与反欺诈》即将出版，实为幸事，是为序。

2011年冬于中国人民公安大学

前 言

毋庸置疑，只要私有观念存在，无论是西方发达国家的市场经济社会，还是我国特色的市场经济社会，欺诈与被欺诈现象就永远不会绝迹，所不同的是，在不同的国度里及其特定的时期，欺诈者的猖獗程度和被欺诈者的受害程度不同而已。纵观历史，古今中外，欺诈与被欺诈现象，可以说是“历史悠久、渊源流长，种类繁多、稀奇林林。”但就我国而言，欺诈现象尤以清朝末年至民国时期最甚，如“赌博欺诈、婚姻欺诈、情色欺诈、扮富欺诈、买卖欺诈”等。

撰写本书，非笔者心血来潮，一时冲动。一是集 20 余载之众多视听媒体所披露欺诈与被欺诈案例，二是耳闻目睹身边亲朋好友遭欺诈素材。客观地讲，近十几年来，各地发生的、存在的欺诈事件要远比各类媒体披露的欺诈案例多得多，也可以说，披露的仅是发生的冰山之一角。撰写本书之目的，主要是希冀对当前社会上专司欺诈的丑陋现象起到揭示作用，也希望能对世人起到警示作用，进而使人们避免遭遇欺诈，不给欺诈者实施欺诈的机会，即使身陷欺诈也能沉着应对，以使欺诈者的阴谋诡计不能得逞，从而为净化人们的生活环境，提高人们的生活质量做出一点微薄之力。

《欺诈与反欺诈》一书，缘何用“欺诈”一词？据笔者搜集到的资料来看，但凡与骗、诈有关的文章或著作，大多是以“骗术与对策、欺骗与反欺骗及诈骗应对技术”等为题目或为书名。

笔者认为，欺骗与诈骗是两个不同的概念，前者是指以虚假的言行骗人从而达到不良企图。诈骗则包含两层意思：一是敲诈，俗称敲竹杠，也称讹诈，即利用一定势力、恐吓或辅之暴力威胁等手段索取财物以达到其他不良目的；二是欺骗，其意同上。无论是过去，还是现在，无论是文字表达，还是日常口语，人们通常将敲诈与欺骗混为一谈，而在我国刑法中的“诈骗罪”规定之条款的司法解释，其意主要是针对欺骗之行为，而对敲诈勒索之行为专门制订有“敲诈勒索罪”。其实，诈是敲诈，骗是欺骗，这是两种获取不义之财或达到其他不良目的之术，即骗术和诈术。现实生活中，专门实施骗术的多，专门实施诈术的少，一般情况下，多为骗术与诈术相结合，其程序肯定也是先骗而后诈。

对绝大多数人而言，都可以坦然地表白自己一生中从未欺诈过任何人，但却不可以宣称，一生中从未被人欺诈过。因为，不少的人虽然被欺诈者欺诈，但尚不知道自己被欺诈。也有的人，清楚自己被欺诈者欺诈，但却不承认自己被欺诈，唯恐为外人获悉自己被欺诈，落个弱智话柄或被人取笑，或害怕欺诈者实施报复，此乃均是欺诈者求之不得之做法。被不法之徒欺诈，没有什么可被人笑话的，全当是被臭虫叮了一下，更没有什么可怕的，他们见不得阳光，一切欺诈者都是纸老虎，他们利欲熏心，但色厉内荏，一旦你拿起法律武器和举起正义之剑，他们就会缩进暗道之内，有道是“天不藏奸，地不纳垢，法网恢恢，疏而不漏”。

目 录

第一章 扮相欺诈	(1)
一、三世同堂富豪门，卷走“友邻”百万金	(2)
二、妖女设套诈同乡，胜似昔日“拆白党”	(14)
三、贾局长巧设迷魂阵，女记者破财又伤神	(39)
四、“社会司”司长招募特工，三官员竞相荐亲 应聘	(44)
五、魔高一尺，“鬼”高一丈，欺诈者上了欺诈者 的当	(59)
第二章 赌博欺诈	(69)
一、麻将赌博三骗一，一死二伤一人狱	(70)
二、一人摆局骗三人，赌场下面分输赢	(90)
三、四人设套骗一人，输光钱财输家人	(93)
第三章 职务欺诈	(105)
一、身为警官设骗局，欺诈罪犯父母亲	(105)
二、女工商巧念致富经，投资者一枕黄粱梦	(120)
三、名为免费体检，实则忽悠骗钱	(130)
第四章 婚姻欺诈	(135)
一、“宋家”一女嫁三男，骗得百万血汗钱	(135)

二、婚介所里觅郎君，被骗巨资险失身·····	(145)
三、帅哥扮倩欺诈大龄男，知情网友短信告真相·····	(153)
第五章 情色欺诈·····	(159)
一、谎称无后征帅男，美妇设套骗金钱·····	(159)
二、女子裸照遭欺诈，男友竟是作恶人·····	(166)
三、恋美女色迷心窍，丢官职狱中懊悔·····	(173)
第六章 相术欺诈·····	(188)
一、家门不幸儿孙意外身亡，巧遇相家八卦指点 迷津·····	(191)
二、善男信女热衷算命，路边“相家”大显身手·····	(200)
三、走村赶集设局诱人，信口雌黄欺诈钱财·····	(211)
第七章 信息欺诈·····	(220)
一、短信语音漫天撒网，守株待兔就地捞鱼·····	(222)
二、媒体广告铺天盖地，眼花缭乱真假参半·····	(235)
三、商家促销日日不断，名为“反哺”实为欺骗·····	(241)
第八章 网络欺诈·····	(245)
一、天真少女痴迷网络，交友不慎深陷淫窝·····	(246)
二、视频聊天诈术离奇，“克隆”朋友骗取钱财·····	(253)
三、黑网站假广告诱人入圈套，网络人遭欺诈破财 又伤神·····	(258)
第九章 金融欺诈·····	(272)
一、股市“黑嘴”云山雾罩，诱骗股民上当入套·····	(274)
二、银行职员“忽悠”储户，本想存款买成保险·····	(285)

三、假证件骗贷近千万，信用卡透支买豪宅·····	(287)
第十章 买卖欺诈·····	(294)
一、办讲座送礼品购货返现，连环套局中局欺诈骗财·····	(296)
二、买电脑验货付款，欲提货仓库空空·····	(301)
三、热心“病友”帮忙买车，巨款到手人间蒸发·····	(306)
第十一章 学业欺诈·····	(318)
一、花季少女“钱胆包天”，任你何人也敢欺骗·····	(319)
二、厨师摇身变教师，饭店改成大学堂·····	(333)
三、听信满嘴荒唐言，枉交“学费”三十万·····	(337)
第十二章 求职欺诈·····	(348)
一、钱财开路为儿谋高就，相信谎言被诈五十万·····	(349)
二、硕士生找工作高低不成，“及时雨”伸援手 举家喜眉·····	(354)
三、以招工为饵专杀“熟人”，诈巨款挥霍丧尽 天良·····	(362)
第十三章 碰瓷欺诈·····	(372)
一、骑单车寻机撞卡车，人倒地同伙诈钱财·····	(374)
二、七旬翁人行道上喊帮忙，小青年见状施救惹 官司·····	(378)
三、学龄童突遭轿车撞，众“亲友”趋前索赔偿·····	(383)
第十四章 医术欺诈·····	(389)
一、医院医托相勾结，欺诈患者救命钱·····	(390)

二、小伙摔伤腿慕名找专家，庸医装“海归”卖拐卖假药	(395)
三、患病者久治不愈乱投医，假医生巧言话语布骗局	(400)
第十五章 乞讨欺诈	(404)
一、六十老太闹市乞讨，膝下儿女家中享乐	(406)
二、突遭横祸家贫如洗，花季少女跪地求助	(410)
三、“残疾男”摇轮椅乞讨，过路人掏腰包施善	(414)
第十六章 偶发欺诈	(419)
一、古稀人公园摔成重伤，大学生施救赔偿七万	(420)
二、一顽童楼上乱扔杂物，被砸者头破诉讼公堂	(424)

第一章 扮相欺诈

清朝末年至民国时期的上海滩，可以说是：十里洋场，灯红酒绿，遍地黄金流，满城荒唐事。黑道势力、警匪路霸、地痞流氓、小开白相、江湖郎中、粉红艳女、交际花、小瘪三和二世祖等等，混迹于车站、码头、港口和商贾之地，染指于党政军警特和娱乐场所，专司欺骗、敲诈、勒索、绑架、涉赌、涉毒、拐卖儿童妇女等勾当。

纵观我国历史，扮相欺诈方面，若论骗术伎俩之高、行骗人数之众和骗术花样之多，当属我国的旧上海。

单说扮相欺诈就有扮富欺诈、扮官欺诈、扮警欺诈、扮特欺诈、自戕欺诈、扮贫欺诈、扮僧欺诈、扮道欺诈、扮残欺诈等等。

以上九种扮相欺诈，可分作两类，一类如扮贫欺诈、扮僧欺诈、扮道欺诈和扮残欺诈。这类扮相欺诈，比较容易识别，实施这一类欺诈之人，多是游手好闲和馋吃懒做之流，一般是单枪匹马实施欺诈，其手法是满天撒网，就地捞鱼，碰上谁算谁，诈取或骗取多少算多少，1元不嫌少，几百元也不嫌多。此地欺诈不成，便换彼处，此地欺诈成功，便拔腿挪地，打一枪换一个地方。这类欺诈社会危害不是太大。被欺诈对象多是一些年轻的善男信女，或步履蹒跚的老翁老太，他们见那些扮残、扮贫、扮僧和扮道者，凄凄惨惨戚戚、辛辛苦苦酸酸，心有不忍，便发善心，或甩几枚硬币，或递几张纸钱，达以自我安慰、心安理得之

目的。

另一類如扮富欺詐、扮官欺詐、扮警欺詐、扮特欺詐和自戕欺詐，此類欺詐手段惡劣、陰險歹毒，常常會使被欺詐者云里霧里，不知所以。他們胃口之大，似有吞雲吐月之勢；他們手法之嫻熟，如囊中取物、環環銜接；他們心腸之陰毒，與虎豹豺狼無二。此類欺詐者，有欺詐手段、有欺詐程序、有欺詐對象、有欺詐目的、有欺詐分工，可稱作“四有”欺詐團伙，其成員具有家庭化、年輕化、專業化、時尚化和智能化之特點，即“五化人才”。

具體來說，家庭化是指詐騙團伙成員一般由老、中、青、少“四代組成”，尤其是扮富詐騙，表面上看，該家庭，上有年逾古稀的父母雙親，下有20歲上下之兒女，另外還有10歲左右之兒郎或千金。戶主則是頭戴白色真皮禮帽、身穿西裝、腳踏皮鞋、左右手指上各戴有棋子般大小的戒指。主婦則穿金戴銀、雍容華貴，上乘絲綢布料裁就的旗袍，始終散發着法蘭西香水的气息。平時，一家人出入以車代步，傭人隨從前呼後擁。節假日，院落里人來人往、絡繹不絕，客廳里歡歌笑語、高朋滿座。不由得使人產生這樣的好奇：這是什麼人家？在何方高就？又不能不令人羨慕和不能不令人仰視。至於專業化、時尚化和智能化與當今含義相差不多，即他們專做扮富欺詐之勾當，他們穿戴時髦，飲食、住所、出行絕非一般人能比。他們一般不靠打、罵、吓、砸、搶等手段（特殊情況除外），而是利用計謀、智慧、誘餌、圈套。

下面便分別介紹几樁發生在20世紀30年代末“上海版”的扮富欺詐故事和發生在本世紀初“現代版”的扮富欺詐故事。

一、三世同堂富豪门，卷走“友邻”百万金

20世紀三四十年代，上海灘的靜安、豫園兩區，道路交通

便利、商店林立，白日里车水马龙，夜幕下灯火辉煌。此处乃达官贵人和大亨富贾居住之地，富丽堂皇的住宅楼里，住的不是工商界大亨就是金融大鳄，不是政府要员就是富可抵城的寓公。能在此地有一处安身立命之住所，是普通百姓梦寐以求之愿望，但同时，那里的居户也成了不少不轨之徒覬覦之对象。

话说有一天的上午，上海市静安一高档住宅区内的一幢二层洋楼里搬进了一户人家，引得过往行人及小区内住户无不驻足观看：两辆军用卡车上装满了一件件高档沙发、皮箱、衣橱等日用家具，从两辆雪佛来轿车上鱼贯下来了六七位男女老幼。

新来住户的户主姓林，40岁左右年纪，上有年逾古稀的父母，下有一双分别为20岁上下和七八岁的儿女。主妇是一位雍容华贵、穿金戴银、浑身上下散发着法兰西香水气味的中年妇女。

自林家入住小区以来，这里平添了许多热闹。除林家老少几代和几个佣人之外，进出林家的人之多，可以说是人来人往、络绎不绝，进出林家的人员之广，既有军人、警察和政客，也有商人、文化人和乡下人，甚至附近饭店外卖的隔三差五地也来光顾。有步行来的，也有骑洋车来的，有乘军车而来的，也有以警车代步的，还有乘坐小轿车来的。总之，林家绝非一般殷实人家，也不像一般的从军界或政界里闲下来的寓公。

林家人上上下下都有一个特点，那就是没架子、随和、见人笑笑不说话。

将近半年的时间，人们对林家的情况有了基本的了解。林老爷子早年是最后一个皇帝的财政大臣，用现在的话来说，就是负责经济管理工作的高官。后与“四大家族”之一的孔家过往甚密，至今孔家二小姐还不时登门拜访，多数邻居曾目睹其芳容：一米六七的个子，头上戴一顶白色鸭舌帽，鼻梁上架一副墨色眼镜，脚蹬马靴，上身穿黑皮夹克，下身穿着白色马裤，观其背

影断然看不出此人的女性身份。现如今，林老爷子每天除去应酬一些来往友客之外，多数时间就是过着上午“肉包水”，下午“水包肉”的日子，即上午茶馆喝茶，下午澡堂子泡澡。

林家老太太信奉基督教，听说与蒋夫人时有来往，虽不善言谈，但对人和蔼可亲。林老爷子的儿子是一家对外贸易公司的董事长，另外还兼着几家公司的董事。林夫人与婆婆一样，是一位基督教信徒，没有在外面谋事，终日在家里相夫教子。一双儿女一个读大学，一个读小学，每日车接车送。

随着时间的推移，林家与邻居们相处了一年多的时间，彼此间关系处理得非常融洽，相互间的交往也越来越多。空闲时，女人们聚在一起搓会儿麻将，男人们则坐在一桌，喝喝茶、聊会儿天，甚至有时林家还会做东宴请左右邻居。

渐渐地，林家偶尔会托绸布店阮老板捎块布料、向首饰店金老板买件首饰、请药店邵老板带回点名贵补养品。但林家从不沾光取巧，付出的金额往往比店里卖的要多出少许，并有充分理由说是什么操心费和跑腿费。

到林家串门的人几乎没有空手的。吃的有符离集烧鸡、南京的咸水鸭和阳澄湖的大闸蟹，喝的有青岛啤酒、洋河大曲和贵州茅台等。总之，不但周围省区的土特产，林家是应有尽有，即使国内有名的烟酒糖茶及副食品，在林家也时常能见到。

平日里，林家人在家里吃饭的时候不多，所以收到的好多物品，特别是鲜活食品根本食用不了。大家相识久了，彼此随意了许多，因此，经常是客人前脚走，后脚林老太太便支使佣人，将一些食品分散给几家近邻。

久而久之，几家与林家走得比较近的邻居也就不拿自己当外人。有时几位太太在林家玩麻将，玩到正酣时，也顾不上或者更确切说是懒得回家烧饭吃饭，就干脆支使林家佣人烧菜做饭，并将做好的饭菜端上麻将桌，吃好后连续作战。

可以说，几位老板的太太对到林家搓几圈麻将均是乐此不疲，个个是争先恐后。其实原因很简单，一是林家管吃管喝，二是林太太打牌技术太低，十有九输，一次玩个平手，谁不愿与这样的人玩钱？

林家公子林老板是个忙人，早出晚归，回家匆匆，离家也匆匆，与邻居的几位老板叔叔虽说都非常熟悉，但很少交谈，平时也就是见个面，打个招呼，顶多就是问声“叔叔好、阿姨好”而已。但人们对这位林老板确是佩服得五体投地，“看人家的孩子，岁数不大，打理着上千人的公司，这兵荒马乱的能把生意做到世界各地，真是老子英雄儿好汉呀。”

一天，林老爷子正与几个邻居阮老板、金老板和邵老板喝茶聊天，忽然接到儿子的电话，说是国内有家大客户急需一批西药——阿莫西林，由于要的急，现在手中资金周转不开，希望老爷子想想办法。只听老爷子对着电话那头说道：“别着急，你可以找找孔家二小姐，让她帮忙筹措一下。”

过了约莫一支烟的工夫，儿子又打过电话来，说是从孔二小姐那里筹到了大部分款子，但还有一部分缺口。“你先等一下，过会儿我给你打过去。”林老爷子边说边放下电话，面带微笑对在座的几位老板说：“诸位手头是否宽松？先借我20万周转一下，5天还账，按10%计息。”“没问题，什么利息不利息的。我现在只能拿出8万元”，阮老板说，“那好吧，剩下的我们两个凑”，随后，金老板和邵老板随声附和道。

到了第四天晚上，林家按着事先的约定，把本息全部还给了阮老板、金老板和邵老板。后来，林家老爷子还让儿子带着几瓶山西杏花村汾酒分别拜谢了几位老板。

林家的为人在附近可是有口皆碑：做事仗义、行事诚信和办事厚道。谁家有个大事小事都愿与林老爷子唠叨唠叨，遇上棘手的事只要与林老爷子一说，二话没有，几个电话下来，便消停平

安没事。一次，绸布店阮老板与林老爷子说起，近日他们家店里常有些不三不四的人捣乱，说是买的布料质量有问题，非让补偿十倍损失，不然，就砸烂布店。林老爷子一听，两道眉毛倒竖，“什么人竟敢如此胡作非为？这还有没有王法，简直是讹诈”，说罢，拿起电话：“喂，单局长吗，我一个小兄弟的绸布店，最近有人在打主意，你给过问一下，如果你为难，我想别的办法，方便的话，告诉那几只小兔崽子，缺钱花找我”，啪！就把电话放了，转身对阮老板说：“好了，没事了。”果然，从此后，阮老板的绸布店便平安无事啦。一时间，林家在各位老板心目中的威信陡然增加了许多。

转眼间，林家在此处已过了两个春秋。春节过后，由于时局不定，内忧外患，林老爷子决定让孙子和孙女到美国去读书。临行前，两个孩子按着爷爷的嘱咐，分别去与几家要好的邻居辞行。

时局越来越不稳，市面上人们议论纷纷，东北沦陷，华北沦陷，国军仍在节节溃退，华东沦陷已是时日的问题。上海人陷于一片惊恐之中。

时局的紧张似乎对林家人没有什么影响，客人照样是来来往往，家里照样是高朋满座。

有一天下午，几个老板凑到林老爷子家里，聊开了时局。这个说，中国完了，亡国奴是当定了。那个说，国军几百万人马，怎么就像豆腐块一样不禁打。还有的说，共产党虽然人少，但却敢与小鬼子拼，十几万人的八路军硬是让鬼子头痛。林老爷子说：要我说，这小鬼子长不了，几千万人口的小岛子，怎么能统治有四万万人口的中国？别看他们能猖獗一时，失败是早已注定的。诸位别着急，要说有所准备是应该的，有亲投亲，无亲投友，没有亲友就靠自己。即便是小日本来了，他也不可能把老百姓都赶尽杀绝，历史上还没有任何一个国家能够长期统治另外一

个国家，即便对方是个很小很小的国家。再说了，谁来了，也得吃，也得喝，更得穿，这吃喝穿能离开生意人？林老爷子一席话，说得大家豁然开朗，心里非常得舒坦。

大家正你一言我一语地议论时局、发表高论的时候。林老爷子的儿子回来了，“爸，我与你商量件事”，林董事长一进门，都没顾上与几位叔叔打招呼，就对父亲说道。

“什么事这么急，连与你几个叔叔打招呼的时间都没了？在这儿说就行，家里没外人”，林老爷子说。

“对不起，叔叔们好。嗯，爸爸，是这么回事，重庆那边需要大量的钢材、铝材、铜材，另外还有纺织品。孔二小姐自己不便于出面，想与我联手做这笔买卖，所需资金各出一半，将来利润二一添作五。可是，我公司的资金实在是周转不开，我想能不能利用你的老关系，拆借一笔资金。利润应该比以前还要丰厚，估计怎样也得有200%。但这战火连天的年代，风险肯定会比较大。我都想好了，出了问题，如果你摆不平，就找黄叔叔，黄叔叔解决不了，还有孔二小姐呢。”

“我看这买卖能做，挣钱不挣钱的放一边，这对国家有利，这些物资，眼下可是咱国军急需的东西。至于资金吗，你别着急，我想想办法。”林老爷子回答到。

“林老爷子，你若看得起我们，资金的事我们几个凑一部分，挣钱多少不论，这国家有难，匹夫有责，娃娃们都晓得的道理，我们也不能袖手旁观啊。”郑老板边说边对其他几个朋友说，“是啊，是啊，匹夫有责嘛”，其他人也异口同声地说道。

“那好，你们如果信得过我老林，回去与家里人商量商量，不是个小数目，做事不能独断专行。”

“好吧，还是林老爷子想得周全。商场如战场，商机如战机，我们这就回家准备，明天咱们这里见。”

话都让郑老板说了。前几次，林家筹资时，他响应得慢、出

资比其他人少，自然回报也比其他人少。这次不同了，一则，经过与林家二年多的交往和对其多方面观察，感到林家确实是值得信赖的朋友，二则，林家父子间的对话，他已听了个清清楚楚：重庆那边需用的物资，那买主不是政府某部门，就是军方某部门；出了问题林老爷子处理不了，找黄叔叔，这黄叔叔，应该就是黄金荣，黄先生何许人也？蒋先生见了也是礼让三分的人物，这年头还有他摆不平的事？再退一步，谁敢挡当今部长家二小姐的财路？谁敢搅合当今总裁外甥女的好事？可以说，这是万无一失的买卖，或者说这是打着灯笼也难寻的挣钱生意。

第二天午饭时分，阮老板、金老板和郑老板分别将各自筹集的15万元、23万元和42万元交到了林老爷子手里。这里值得一提的是，郑老板出资最多，甚至将家里仅有的两条“小黄鱼”都兑换成了当时流通的货币。而阮老板和金老板经济实力有限，但同样也几乎是倾其所有，以至于把店面所存商品低价盘给同行，他们的想法是，与其自己在这战火纷飞的年代提心吊胆地挣俩小钱，倒不如把资金交给林老爷子稳稳当地发财。

有一天下午，林老爷子来了兴致，乘坐轿车带着老夫人、儿媳和两个佣人，来到上海滩上最为繁华的、商店林立的路边。这附近的商店老板，大多对林老爷子有所耳闻，有的甚至打过不少交道，买过他们不少物品，都知道林家是有很深社会背景的有钱人和厚道人家，大家都盼着能有机会结交这样的不是大亨胜似大亨的人。

轿车路边一停，林老爷子、老夫人和儿媳走进了一家首饰店。这家首饰店的老板，正是盘下金老板货物的那位，姓聂，人称聂老板，他对林老爷子的家境和为人是既有耳闻，也有目睹。一见财神爷驾到，聂老板大喜过望，“林老爷子能光临小店，小店真是蓬荜生辉啊，谢谢老爷子照顾生意，这边坐，喝杯茶。”

一见林老爷子进店，这聂老板是受宠若惊，不知所措。“聂