

驯服记

郭昕 著

活在这个世上，不能少了朋友，但也不能少了敌人，少了对手。
如果没有了敌人，没有了对手，
那你掌控这个世界的能力就会慢慢地**弱化**。
那个时候**打倒**你自己的往往不是你的敌人，
也不是你的对手，而是你自己。

中原出版传媒集团
大地传媒
河南文艺出版社

马川 风 记

郭昕 著

图书在版编目(CIP)数据

驯风记/郭昕著. —郑州:河南文艺出版社,2016.

12

ISBN 978-7-5559-0450-2

I.①驯… II.①郭… III.①长篇小说-中国-当代 IV.①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 223004 号

出版发行	河南文艺出版社
本社地址	郑州市鑫苑路 18 号 11 栋
邮政编码	450011
售书热线	0371-65379196
承印单位	河南省瑞光印务股份有限公司
经销单位	新华书店
纸张规格	700 毫米×1000 毫米 1/16
印 张	17.75
字 数	241 000
版 次	2016 年 12 月第 1 版
印 次	2016 年 12 月第 1 次印刷
定 价	32.00 元

版权所有 盗版必究

图书如有印装错误,请寄回印厂调换。

目录

1—32	第一章 搓背的哲学
33—107	第二章 出北京记
108—195	第三章 听风记
196—231	第四章 私密生长
232—279	第五章 驯风记

第一章

搓背的哲学

一、晕字的人

把骄傲藏在心里营养自己,把谦卑挂在脸上娱乐他人。发现这句话,来钱很兴奋。

那是秋天,是午后,阳光好,空气也很好,清清爽爽的,是可以让人愉快的好天气。不过,来钱并没有心情享受这样的好天气。吃过了饭,他拿着一沓子破报纸,坐在停车场的长椅子上发晕。他在为一句话发晕。他所供职的洗浴中心也不知道干什么用,布置了个活儿,很特殊,让每位员工交一个警句。交出来的,采用了,奖一百块钱;交不出的,罚一百块钱。那哪是什么警句啊,那是钱啊!山里的人出来掏力气打工,不就是换钱的嘛,这样一弄,洗浴中心就

出了奇观：那些搓背的、捏脚的、美容美发的，争着抢着看书看报翻杂志，八仙过海般找句子。一向备受冷落的书报杂志成了热门的挣钱道具。

来钱是搓背工，虽然也读过几天书，但不认识几个字。他对泡在热水里的，蒸在蒸房里的，趴在搓背床上的，形形色色的男性肉体很熟悉，什么是警句，他还真不知道。

作为搓背工，来钱很自豪自己的手艺。肥的瘦的，长的短的，黑的白的，不管什么样的肉体，只要趴在搓背床上，交到他的手上，他都把人整得干净，摆治得舒服。这活儿，他拿手，在搓背师傅中，如果要排座次，他得坐头把交椅。但要在书报杂志中找出一句可以交差的话，这活儿却让他很为难。难，也得干。眼看别人都交差了，就剩他了，这个时候，就不是钱的事情，那关涉他来钱的面子，关涉他的能力与水平，如果完不成说不定会影响他在搓背师傅中的地位，这更是要命的事情。他也知道，在洗浴中心，有很多人像他一样不知警句是什么东西，他们能够交差，要么请了外人帮忙，要么用小恩小惠打通关节完成了任务。来钱也想找人帮忙，可想来想去，没有合适的人；也想像别人那样打通关节，可又怕给了人把柄。因了他的活儿好，在搓背师傅中，他是赚钱最多的人，也是在经理面前最有面子的人，是没有封号的把头。像他这样的人，遇到了难处，自然有人看笑话。面对困难，来钱决定自力更生。一连几天中午，他都忍着痛苦坐在停车场的长椅上翻那些破报纸、破杂志、破书本。也真是功夫不负有心人，发现那句话，他很兴奋，比发现了宝贝还兴奋。他觉得几天来所忍受的痛苦都值了，因为，那句话点亮了他。他的心顿时通透起来，仿佛世界上的万事万物都与自己发生了关系。他认定，那句话，不但能交掉差事，还能拿来指导自己的人生。那一刻，来钱一下子明白了什么是警句，能够指导人生的句子就是警句嘛。

一直以来，来钱都是一个有想法的人，是一个爱琢磨的人。但凡遇事，他都喜欢弄个明白。像在银行里存钱一样，他的脑子里存了许多想法，那些想法指导着他的人生。他知道，在这个世界上，不管大人物还是小人物，有理论有

实践的人才能活得有光彩有滋味。脑子里一团糍糊,胡乱活着的人,也往往把日子过成乱麻,没有几个能活出好来。当然,他也知道,自己是小人物,在这世界上像一粒尘埃无足轻重,但他是一个有追求的人,是一个努力生活的发光体。在他的心里面,那些有钱有势的人也算不了什么,脱光了也不过是团肉。这些年来,他经手的人可谓品类繁杂、高低不一,什么样的都有,有官场的,有企业的,还有混社会的。官场里的,不但有乡镇场的乡长镇长场长科长局长,还有市里的大小大小一千人等,其间,他服务过的最大的官是市长刘湘民。企业里的就更多了,有中小公司的部门经理总经理,厂矿的厂长矿长,还有大公司的董事长,代表人物是地产老板杨斌与罗家辉,这两个人是蜜如地产圈子的两大巨头。混社会的有一般的社会闲人二流子懒汉,自然也少不了流氓地痞,最高级别的是坐过九次牢的马三。洗浴中心嘛,进来的都是客,只要有钱,都可以充大爷。

来钱发现,很多所谓的大人物,一旦光屁股趴在搓背床上,也就和众生平等了。来钱想想,都是爹妈给的结构,如果不一样反倒不正常了。

一个搓背工,慢慢,把人生悟到了哲学的境界。

来钱是“在水伊方”的搓背工。“在水伊方”是刘湘民当上市长以后给蜜如市引进的第一个项目,也是蜜如城里面第一个上档次的洗浴中心。

“在水伊方”开业以前,蜜如城里那些大小洗浴的地方,充其量只能叫澡堂子,人身上脏了,将就着冲冲洗洗,根本谈不上什么享受。那时,蜜如市要争创全国文明卫生城市,有人大代表上万言书,建议政府先身体后精神,先解决老百姓的洗浴问题,再去抓精神文明。万言书说得在理,又是人大代表提的,就拿到了市政府的办公会上议。问题上到了市长办公会。市长说,身体问题与精神文明问题都很重要,要两手抓,一齐抓。不过,他没有说两手都要硬。他把身体问题也就是老百姓的洗浴问题交给了刘湘民。那时刘湘民还是副市长,充其量是个大丫鬟,没有话语权,不当什么家,自然也办不了什么大事。市长这样做,等于把人大代表的万言书给挂了,而让刘湘民堵了枪眼。他看着市

长拿他当道具的得意样，恨不得上去扇他几个耳光。不过，他没有那样做，他是一个已经完成官场修养的人，深谙戒急用忍之道。如果说市政府是一个人的话，那么市长就是头，其他的副市长都是眼耳鼻舌手等搭配的器官。头怎么动，作为搭配的器官，就要跟着怎么动。作为一个副手，他怎会破坏这个游戏规则？他装作若无其事的样子，赔着笑脸表态，要千方百计完成大班长交给的任务。会后，刘湘民还真把这件事记在了心里，一记就是三年，他当上市长之后的第一件事就是引进了高档的洗浴中心“在水伊方”，以解决全城百姓的身体清洁问题，也算是硬气起来的搭配器官报复了过气的头。

“在水伊方”来了，人们才明白什么是真正的洗浴，什么是真正的享受，才明白洗浴与洗澡原来有着本质的区别。蜜如不大，但能人很多，什么类型的都有，有善于搞总结的就总结出了洗澡与洗浴的区别，且上升到了理论水平，人不得不信服。总结说，洗澡是自己摆弄自己，洗浴是把自己交给别人摆弄。洗澡是用自己的手摆弄自己，谈不上舒服与享受；洗浴是把自己的身体交给专业人员摆弄，怎么摆弄、摆弄哪些个部位是可以有要求的，是必须摆弄舒服的，不摆弄舒服是可以拒绝付款的。“在水伊方”最大的好处就是把进门的客人摆弄得舒服，摆弄得人像做神仙样舒服。人都像神仙样舒服了，花俩小钱又算得了什么呢？这样，“在水伊方”就成了会下金蛋的老母鸡。

赚钱的生意，跟风。“在水伊方”开业后，蜜如城里又生出了几家上档次的洗浴中心，有“人间天上”，有“花枝俏”。名字都起得很花哨，但论起赚钱能力，没有一家比得上“在水伊方”。

“在水伊方”生意好，追究原因，除了服务好，还真的与有市长刘湘民的扶持有关。市长引进的企业，那就是“大哥大”。在洗浴行业，“在水伊方”占了老大的地位，别人再弄，无论弄得多么高档豪华，那也只能排在后面做“小弟”。再加上“在水伊方”是市长刘湘民定点洗浴的地方，这直接拉动了“在水伊方”的营业额。想一想，花点小钱，就能与市长同泡一池热水了，那是多美的事啊！许多人到“在水伊方”洗洗涮涮，都仿佛有当市长的感觉了。

不过,也不是谁都能到“在水伊方”洗浴的。“在水伊方”的大门,金碧辉煌,腰里没几个钱,从那门前过心里都虚呢。能到“在水伊方”享受生活的,都是这个城里要里子有里子、要面子有面子的人,都是兜里有钱的主儿。有钱有地位的人到“在水伊方”活自己,来钱作为“在水伊方”搓背最好的师傅,跟蜜如许多人物便有了身体上的亲密接触。

来钱姓马,家在蜜如山里面。父亲早早就死了,家里最重要的是母亲和一群羊。他还有一个哥哥,名叫富贵,母亲供他上完高中他就自己做主改名叫马立。洋气是洋气,听起来很陌生。

富贵上学上到了北京城,在国家机关上班,而来钱是一个大字不识一箩筐的山里农民。

来钱不念书不是家里不让他念书,是他不想念,他看见字就晕。老师在黑板上一写字他就得往外跑,不然头晕。老师拦住他,写个大大的“1”字,问他是什么字。他明明认得,但为了快点跑开,便坏笑着说:“是棍。”老师写个“牛”字,再问,他就双手抱着头,一直摇。老师骂:“你就是头笨牛。”笨牛就笨牛,来钱才不把老师的话放在心里,老师只要不管他,只要不头晕,他想怎样就怎样,就是快乐的生活了。十年树木,百年树人。老师对学生的未来是负责的,老师抱着挽救祖国未来的信念费尽心血教育来钱,但最终发现不管自己如何以一颗仁爱之心关怀这个孩子,都不会结出什么好果子来,老师就不在他身上费劲了。说来也奇怪,来钱虽然晕字,但也算是个人才,他的眼力、听力与记忆力都好,对于图画更是过目不忘,但凡听过的话,他能过个十年八年都不忘。

混到小学毕业,能解决基本的生活问题了,来钱就不愿意在学校里受那份罪了。在山里,像他这样的孩子很多,老早退学回到家里,待到了十八九岁找个媳妇,守着浅山薄田混生活过日子。有点想法的就跟人打工,赚点小钱,给日子增添点滋味。来钱外出打工,有了点奇遇,跟人学了点本事,虽说搓背也得出力吧,但也算成了个手艺人。

来钱从山里面出来,混到蜜如城里也有一个过程。他先在山里,后到了县

里,最后抵达蜜如,按部就班也演绎了人生三部曲。

实际上,来钱也懒,只要能活着,他很愿意做一个随波逐流的人,他不是那种为了理想生活能拼命的人,他从来不愿意逼自己。从学校回到家里,来钱和其他年轻人一样继续发育,其他人生活在山里面,他也觉得自己应该生活在山里面。到了年纪,一些人找了女人,他也觉得自己该找个女人。如果不是被外部的环境逼着,来钱根本就没想过改变自己的生活方式。来钱家里先前有一块地,他春天种种秋天收收,日子也就无声无息地过去了。可突然他身外的世界变化了,他也只得跟着变。为了改变蜜如山的贫困面貌,蜜如山镇政府为了镇上的百姓过上像蜜一样的生活,积极地响应上级政府号召,发展旅游文化产业。旅游文化产业不但听着好,做好了更是坐地收钱的活儿,像水蜜桃一样诱人。不过,这个行业的水也深,想做好不容易,那不是光有人有钱就能做好的事。操作得不好,任有多少钱投进去,响都不响,是个无底洞。专家总结了,旅游文化产业要做好得咬住六个字:吃住行游购娱。六个字就是六个行当,这六个行当做好了,巧妙地融合在一起,才是旅游文化产业。足可见旅游文化产业的门槛很高。这六个行当,每个行当都需要专家进行专业研究与设计。在这六个行当中,住虽然排在第二位,但很为重要,一个地方就算建好了,住不下人,就意味着不会产生持续性消费,就很难赚钱。为了赚钱,为了把坐地收钱的产业做好,蜜如山镇政府决定先建宾馆,而且是建高端、大气、上档次的别墅式宾馆。建这样的别墅式宾馆需要大量土地,蜜如山政府就把征地工作当作政府的头等大事来抓,这样一抓,来钱家里的地就被抓走了。没了地,来钱的心也就空了,生活变得没有着落。

树挪死,人挪活。山里人虽然封闭,见识短些,但也不甘心让尿给憋死。没了地,山里人就纷纷往山外挪,挪着挪着就挪出了各种各样的名堂:有打工的,有开小卖店的,有卖菜的……五行八作的都有了。有劳动就有收获,有了钱人就舍得包装自己,人靠衣裳马靠鞍嘛,光鲜的衣服一上身,很多人就变得有模有样了。这让来钱很受教育,他也把眼光投向了山外的世界。山大,山外

的世界更大,在山里,不会挣钱的男人连根草都不如,他也不想做这样的男人。想到北京的哥,他想让娘说话,让哥给找个活儿。娘说:“钱啊,虽说你们都是妈生的,但各有各命。你出去讨生活娘不拦着,但找你哥,我不赞成。这人啊,谁能管谁一辈子啊。”娘的话对来钱是一个很大的刺激,他决定自己去闯。临行喝娘一碗羊奶,他壮着胆子出山了。

他不敢走远,起初也就到县城里。县城小,挣钱的机会也少,他混了一年多,干过几个行业,可也就落个温饱,这让他很失望。他又把标准调了调,试着往远处走,就走到了蜜如城里。蜜如城是那里最大的城了,到那里,他的心里就有点儿感觉了。找到了点儿感觉他就不敢再往远处走了。再走远了,怕那点儿感觉再丢了。就这样,他就在蜜如城里混,人家上北京、下广州,不管挣了多大的钱,他都不眼气,他就待在蜜如城里,好像那个城就是他全部的指望。

马来钱到城里了。马来钱大字不识几个,但凡跟字有关系的活儿他都干不了,可他又没有什么技术,他也只能靠卖力气挣钱。他干过建筑工地的小工,在汽车站卸过货,给家属院送过煤球,烧过锅炉,可是每个行业都累得慌,也挣不了几个钱。为了谋生活,为了多挣钱,让自己过得好点,他就思谋着学个技术。他想学修车,可是学费太贵了。人出来混社会是想挣钱的,学修车要先给培训学校交钱,这个技术对他来说太奢侈了。经过痛苦的思考,他放弃了。后来,在人力市场上,他认识了一个人,叫二毛,也是山里人,虽然不在一个村,但相邻着,也是老乡。经过几番交谈,两个人就成了朋友。

二毛能吃苦,早早地就到了蜜如打工,他做过许多行业,都没有挣啥钱,白辛苦。来钱经历过的事情,他大都经历过,足可以做来钱的指导老师。后来,他摸住了搓背的活儿,才觉着好,才开始落着钱。二毛在一家很平常的洗澡堂里做搓背工,只做了两年,就回家盖了新房子。盖了新房子,就有不少女孩子愿意跟他好,他挑着找,就挑到了一个叫桃枝的姑娘。桃枝的家里条件很好,父亲是一个包工头,有些钱。这样桃枝找男人也就有了难度,高门头攀不上人家,低矮户自己瞧不上。一耽搁就成了大龄剩女,眼看人家十七嫁人,十八当

妈,自己二十五六了仍然待字闺中,自己心里急,家里人急,亲戚朋友也急。一圈子人都要急出病了。二毛能在城里挣钱,也是能人了,人一介绍,桃枝觉得好,二毛也觉得好,两好就搁成了一好,事就成了。桃枝高高瘦瘦的,很干净,也很好看,她想,跟了二毛,既解决了终身大事,又有机会出山过一过城里的生活,两全其美。经了三媒六证,又加了两情相悦,两个人就确定了恋爱关系。二毛再到蜜如,桃枝就跟了来。二毛答应她,再挣了钱就跟她结婚,把所有的亲戚朋友都请上,在蜜如的大酒店里摆上酒席风风光光地大操大办。如果有余钱,两个人再到省城、到北京去逛逛大世界。二毛的许诺虽然带有哄骗的味道,但那也是一种理想,那些话让桃枝很激动,长到二十多岁了,第一次有男人给她说明那么煽情的话,那些话烘得她心里热乎乎的,她情不自禁就送上几个热吻以资鼓励。如果在山里,没有结婚的青年男女有一些举止是会被人传为笑話的,但一到城里就等于领了许可证,一切都可以阳光作业了。

来钱认识二毛以后,觉得搓背是个随身带的技术,不错,就跟二毛学习搓背。师傅领进门,修行靠个人。来钱虽然没文化,但悟性好,没多久他就学会了基本技术,也能在一般的澡堂子混饭吃了。也许是命好,“在水伊方”开业招聘,他报了名,也没有打通什么关节,他竟然通过了考试,顺顺利利到“在水伊方”当上了搓背工。二毛也报了名,他是搓背老手,通过考试是没有问题的,可偏偏桃枝家有事,他就陪着桃枝回了山里。来钱进了高档的洗浴中心工作,二毛还待在原来的澡堂里混事,也算为爱情付出了代价。

一般人搓背,是按照流程流水作业。客人来了,用毛巾清洁面部后,以揉搓的方法把人体各个部位清理干净,打上香波、盐、牛奶等引导客人去清洗就算完成了整个工序。来钱觉得搓背绝不是件简单的事情。开始,他也像其他人那样去做,可没有人点他的号,生意很淡,一天干下来也挣不了几个钱。

“在水伊方”定期有培训,参加培训不用交钱,只上课就可以了。学本事的事,大家都愿意。修脚、美容、美发、美甲、护理等几乎所有工种轮了个遍,搓背培训还没有排上日程,搓背的师傅就提意见了,他们觉得受了歧视。一个人

有意见不是事,但大家都有意见,就引起了洗浴中心重视。经过商议,洗浴中心决定找专家给搓背工上上课。有人给经理建议:“扬州搓背天下闻名,要找就找个扬州师傅来教,也让大家心服口服。”这建议提得好,经理就同意了。没过几天,搓背的师傅就接到了通知,要上课了。培训很正规,洗浴中心专门向市委党校借了间教室,派辆中巴车把搓背师傅拉了去。因为去的地方是党校,在车上,师傅们还都紧着,再加上经理同在车上,个个屁都不放一个,但一下车就散了形。进了教室,有吸烟的,有剪指甲的,还有说小话的,议论着要讲课的人是何等角色。还有的,更隐秘,小场地议论着洗浴中心里的姑娘,哪个水灵,哪个说话中听,哪个跟哪个是相好的关系。经理进来了,大家都噤了声,屋里安静了下来。跟着经理的,是一个中年男人,瘦瘦小小的,搭眼一看就知是南方人。本想经理定请来个能人,谁想其貌不扬,都生出了轻视之心。经理也是瘦瘦的,皮包着骨头,上了台,尖着嗓子介绍:“这位师傅是地地道道的扬州人,是黄知白董事长专程请来的,也姓黄,大家就叫他黄师傅吧。以后呢,他就是洗浴部的副经理,今天的课就由他讲。大家欢迎。”

本来呢,大家想找个师傅,让人传些本事,好多挣些钱。没想,本事还没学呢,洗浴中心又给找了个爹。大家就有情绪了,欢迎的掌声稀稀落落地响了几下,课就开讲了。课才开讲,经理的手机就及时地响了。经理接了手机,打断了一下黄师傅,他说:“黄师傅,我有些事要忙,就先走了。”黄师傅说:“你去忙,你去忙。我这里好对付。”走时,经理也不忘警告一下台下的听众:“大家要好好听,我是要抽考的,抽着谁都要给我说说心得体会。到时候讲不出个所以然来,那我是不愿意的。”经理拍拍屁股就走了。他才出门,就有不服气的搞起了模仿秀,一位有些资历的搓背师傅学着经理的腔调说:“大家听好了,要抽考的,抽着谁是要说说心得体会的。”众人听了,笑得肚子疼。经理是洗浴中心的文化人,很多事都离不开他的脑子。他也想着法子折磨这些搓背的老粗们。所以,搓背的师傅当面无不服他的水平,但在私下里,却又是另外的待遇了。

搓背师傅平时闲散惯了,本来也没有把黄师傅放在眼里,经理一走,大家

的懒散劲就又上来了。有的开始吸烟,有的剪指甲,还有的故意抬高屁股放响屁。听有屁响,大家就笑,笑声比屁声还响亮。扬州师傅并不气恼,大家闹大家的,他讲他的,好像在下面坐着的只是些桌子板凳。时间到了,他也就不讲了。他一止了,大家才发现,他讲了什么都没听清楚。想到经理要抽查,又都起了担心,还真怕有点啥事。领头的师傅问:“黄师傅,你是专家,你说说,你都讲了点啥?”扬州师傅听出来了,领头师傅不服他,要挑刺。他就对领头的师傅讲:“没讲啥,没讲啥。说实话吧,扬州搓背其实也没什么绝活儿,就是家伙好,要专门定制。”领头的师傅说:“那就让公司给大家换呗,听啥课啊。”有人接着领头师傅的话头说:“就是,就是,有投入才有产出嘛。”大家就集体决定给公司提意见,定制扬州搓背专用的家伙什,这样,培训课也算有了收获。

家伙什换了,大家好像长了水平,顾客呢,也仿佛多了些新鲜感,搓背的价钱也就上去了。价钱提高了,搓背师傅的提成也就多了。实际上,洗浴部的一切都是外甥打灯笼——照旧(舅)。在搓背师傅中只有来钱看出了门道,他觉得扬州师傅的肚子里有水。扬州师傅给人搓背时从来不用搓澡巾,而是把毛巾往手上一缠,像长在手上一样,不管怎样搓,都不会掉。毛巾多软啊,客户感觉舒服啊。来钱觉得这就是本事。他想了很多办法跟扬州师傅套近乎,想把扬州师傅的能耐套出来。扬州师傅起初绷着张脸不搭理来钱。可是来钱有耐心,他软磨硬泡缠上了扬州师傅,有时候,还给扬州师傅买包烟抽。一天夜里,都收工了,洗澡池子里没有了人,扬州师傅叫住了睡眼惺忪的来钱:“来钱师傅,你跟我来一下。”来钱见是扬州师傅叫,激灵一下就起了精神头。

来钱跟扬州师傅到水里泡了泡,又到蒸房里蒸了蒸,身上流热汗了,两个人就出来了。扬州师傅说:“来钱,你先给我搓搓。”来钱就小心地给扬州师傅搓了。搓完了,来钱问:“师傅,咋样?”扬州师傅学着来钱的腔调说:“不咋样。”扬州师傅说得来钱的脸红布样,他不敢再言语。扬州师傅说:“趴下,我来伺候伺候你。”来钱就趴在了铺着白毛棉毯的搓背床上。扬州师傅就动手了。扬州师傅一动手,来钱就觉得身上很舒服。来钱美得直想哭,也就是个搓

背,怎么就那么美呢?让人如在云上飞。完了,扬州师傅问:“怎么样?”来钱说:“得劲,美。”扬州师傅说:“想不想学?”来钱说:“想,太想了。学会了我就能挣大钱了。”扬州师傅笑了:“傻小子,你说得太对了。”

就这样,扬州师傅收来钱做了徒弟。来钱就开始跟扬州师傅学习搓背了。扬州搓背,是有书本出版传承于世的。据扬州师傅介绍,扬州搓背来源于中医的推拿理论,讲究不急不躁,柔中带刚,刚柔相济,运掌若行云流水。轻则快,重则慢,轻而不浮,沉而不滞。有一天夜里,月亮弯在天边,有风,隐隐约约有些凉。干完了活儿,两个人都有些饿,还有些馋酒。离洗浴中心不远,有个小夜市,两个人一商量便出来了。到地方找了个摊位坐定,点一盘花生、一盘涮牛肚,要了一瓶光肚子烧酒,两个人就吃上了,喝上了。几杯酒下肚,扬州师傅给来钱讲了搓背的要诀。扬州师傅说:“人上一百,形形色色,人体各有不同,给不同的人搓背也要讲究不同的方法。”来钱说:“如何不同法?”扬州师傅说:“搓背要领主要看汗毛,汗毛长而密,搓背手法要向下用力,压迫肌肉促使血液加快,促进新陈代谢,顺人体经络走向用力,达到舒筋通络之效果。那天我给你搓背就采用了这种方法。这种方法汲取了太极拳法之意,融合了中医推拿的精髓,手轻劲匀,手体兼顾,讲究四轻四重四周到。”来钱想,搓个背也有这么多讲究。他给扬州师傅倒了杯酒,自己也端起了酒杯说:“师傅,我先喝,表个心意,再敬你。”扬州师傅说:“一起,一起。给你说这些,是我们俩有缘分。以后,我再来这里,也图有个人招待不是。”来钱说:“我若有钱挣,不会少师傅的吃喝。”扬州师傅说:“有这句话,够了。”他接着给来钱讲了何为“四轻四重四周到”。扬州师傅说:“轻者,喉乳肋小腿;重者,背膀臀大腿;周到者,手夹脚丫腿根腋下。以掌搓、鱼际、指搓三大手法,行:机处于外,巧生于内,手随心转,法由手出。搓背搓到这个地步,不管是谁都会感觉到身上的毛巾如清风拂面,尘垢如风卷残云,周身舒泰,如在天上人间。”来钱听着,心潮澎湃,拿起酒瓶子,灌了自己一大口,喘着粗气说:“师傅,你这本事,我死都得学会。”扬州师傅说:“功夫不亏人,哪里就到了要死要活的地步?我给你带了张图,你今儿

个听我讲完,按照图上所标的位置一点一点地琢磨,要不了三个月,你就是这个城里面顶尖的搓背师傅。”扬州师傅把那张图亮了出来,来钱一看,有些眼熟,好像在哪里见过。扬州师傅说:“和这差不多的图,很多中医按摩店里都有,但那只是普通的人体结构图。我这张图是在人体结构图的基础上专门为搓背画的图,我称为‘搓背图’。这张‘搓背图’我带在身上五年了,它养了我五年的生活,如今我把它送给你。”来钱接过“搓背图”,感动得泪眼婆娑,多余的话已是说出来了,只是喃喃道:“师傅啊,这辈子,我只能记着你的恩德了。”

那天夜里,来钱喝大了。回到洗浴中心的住处,发现同住的人都进入了梦乡,有的还说着梦话。他蹑着脚走到自己的床铺边,抻了抻被子,钻进去就睡着了。一觉醒来,屋子里空着,他有些纳闷,心想,平常不是这样的啊,人都去哪儿了?忽然,外面传来一阵喧哗声。他忙跑出去看。只见停车场上停了一辆警车,有两个人押着一个人正往车边走。来钱一眼看出,那人正是扬州师傅。“黄师傅。”他喊了一声上前冲了几步,“这是怎么回事啊?”“边儿上去,边儿上去。”还没到跟前,他就被一个警察给拦住了。“好好学,好好干活儿,多挣钱。有空了记着去看我。”扬州师傅淡淡一笑,好像没事人一样进了那车里。警察也进了车里,车冒了冒烟就走了。洗浴中心经理出来冲看热闹的人嚷:“回去,回去,干活儿去。”停车场上就空了。没多久,扬州师傅的事情就上了报纸、电视,一个外乡人就成了蜜如人的口头新闻联播。原来,他以前是南方一家公司的老板,为做项目集资三亿元,结果项目失败,钱打了水漂,他也就惹上了事。他更名改姓,隐匿在民间。他很聪明,不往北京上海广州深圳那些繁华都市去,只在一些管理相对松懈的小城里苟且打漂。这样的日子过了五年,熬不住了,想想,以前过的是要风得风要雨得雨的快意人生,现在要做一个苟且偷生的人下之人,这样的生活过一时可以,但是要过一辈子,痛苦啊!还不如认罪伏法呢,想明白了,就出首了。来钱弄清楚了事情的原委,也明白了扬州师傅为什么会收他当徒弟,教他本事了:他是想在自首以后有个人照应他的生活。来钱是个知恩图报的人,但凡有时间,就去蜜如看守所探望黄师傅。