

你不可不知的人性

洞悉人性的黑暗丑恶 以爱与善意驾驭生活

影响几代年轻人的成长励志经典
社会新鲜人的处世必修课

[美] **刘墉** 作品



CMS

湖南文艺出版社
HUNAN CHINESE AND FOREIGN LANGUAGES PUBLISHING HOUSE

博集天卷
CS-BOOKY

刘墉讲读
《平凡与不凡》

你不可不知的人性

[美] 刘墉 作品

CBS

湖南文艺出版社
HUNAN LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE

博集天卷
CS-BOOKY

图书在版编目(CIP)数据

你不可不知的人性 / (美) 刘墉著. —长沙: 湖南文艺出版社, 2017.1
ISBN 978-7-5404-7872-8

I. ①你… II. ①刘… III. ①散文集—美国—现代 IV. ①I712.65

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第289484号

本书经刘墉授权中南博集天卷文化传媒有限公司在中国大陆地区独家出版发行。

©中南博集天卷文化传媒有限公司。本书版权受法律保护。未经权利人许可, 任何人不得以任何方式使用本书包括正文、插图、封面、版式等任何部分内容, 违者将受到法律制裁。

上架建议: 励志·成功心理学

NI BU KE BU ZHI DE RENXING

你不可不知的人性

作者: [美] 刘 墉

出版人: 曾赛丰

责任编辑: 薛 健 刘诗哲

监 制: 吴文娟

策划编辑: 董 卉

特约编辑: 宋 歌

营销编辑: 仇 悦

版权支持: 文赛峰

版式设计: 李 洁

封面设计: 利 锐

出版发行: 湖南文艺出版社

(长沙市雨花区东二环一段508号 邮编: 410014)

网 址: www.hnwy.net

印 刷: 北京天宇万达印刷有限公司

经 销: 新华书店

开 本: 880mm × 1270mm 1/32

字 数: 116千字

印 张: 5.5

版 次: 2017年1月第1版

印 次: 2017年1月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5404-7872-8

定 价: 18.00元

质量监督电话: 010-59096394

团购电话: 010-59320018

新版序

辛辣与回甘

《你不可不知的人性》是我继《我不是教你诈》之后写的另一本“辣书”。《我不是教你诈》谈怎样看破“诈点子”，《你不可不知的人性》是建议大家由别人的卑劣来想想自己。

因此，书里每篇文章分为“你不可不知的人性”和“你不能没有的谅解”，一个是不能不知道的，一个是不能不检讨的。当你用同理心去想，许多愤恨都可能平复。

不知道是不是因为触及人性，书中许多文章，像是《老周的新老婆》，在网上被一再转发，其中“性爱、性爱，男女最先的相处需要性，后来的相处需要爱”“下面硬的时候心就软，下面软的时候心就硬”成了台湾的流行语。最近一个谈话节目提到某汽车旅馆老板说“男人前半生用下面思考，后半生用上面思考”时，还有位名嘴说：“根本是偷《你不可不知的人性》的句子。”

更令我感动的是，有好几位朋友表示，当他们的老婆看到书里“如果你是女人，你要想想：他前十年要你帮他创业，中间十年要你帮他攒钱，再过十年，他还要你帮他存，存到他死吗？还是希望你为他安

排‘怎么花钱’”时，居然改变了对老公的态度。

当然，书里的“如果你是男人，你要想想：一个女人，跟了你，腆了肚子、弯了腰、驼了背、皱了脸、碎了梦，她一生快过完了，她还有什么？孩子笑着出嫁的时候，她哭；你笑着招待朋友的时候，她累；你老了，先走一步的时候，她送终”也说到许多太太的心上。

非常高兴湖南文艺出版社推出《你不可不知的人性》第一部和第二部的十三周年版，为此我特意将繁体版寄给他们，请求重新编排，大胆地将“原汁原味”呈现。因为今天中国大陆的观念比十年前开放，大家更能接受讽刺的语言，何况这本书就算内容辛辣，也能“回甘”，如同后记所说：“‘入世’常是为了‘出世’；走过‘地狱’，常是为了进入‘天堂’。处世书带来的应该不是喧哗，而是宁静；不是愤世，而是达观。”

刘 墉

序

由禽兽到超人

不只要你知道人性的丑恶，
更希望你在“了解”之后，能有“谅解”。

这本书写完，我太太是第一个读者。

看完，她说：“比《我不是教你诈》还辣，很精彩！很好看！”
接着她笑笑，“但是看了心里不舒服。”

“为什么？”我一惊。

“因为你好像把人的脸皮剥下来。人性很丑恶，当然看了不舒服。”

这本书确实写得很大胆，我的笔触没有任何保留，像是手术刀一样切到人性的深处。

人性是丑恶的，它贪婪自私、急功近利、喜新厌旧、猜忌犹疑，而且随着年龄和遭遇，一次次变化，一层层染色，染得连自己都不一定认识。

但是相对的，人性也有善良的一面。

你受伤，倒在地上，在太平的岁月，总有人来救你；你饥饿，寸步难行，在年丰的时节，总有人来助你。

对！我必须加上“太平的岁月”和“年丰的时节”，因为人们的恻隐之心只有在他能自保的时候才会显现。你怎么能要求一个喂不饱自己孩子的人，拿出食物给你呢？

这就是人性！

不久前的一部美国电影《空军一号》中，饰演总统的哈里森·福特虽然有高尚的爱国情操，但是当歹徒拿枪指着他的妻女时，他终于屈服，幸亏后来靠机智化险为夷。

我不见得喜欢这部电影，但是我欣赏其中的人性。

人性是面对亲人被威胁的时候，硬汉也不再硬。人性是你有多么爱，就有多么强，又有多么弱以及多么自私——对你不爱的人自私。

我们应该认知人性，认知我们都是人，有人的恶，也有人的善。

甚至，我们应该能从人性的丑恶中，看到人性的善良。

细细一想，哪个丑恶中没有善良呢？包括其他动物——

土蜂在毛虫身上产卵，让它的孩子在毛虫身上孵化，一口口把毛虫吃掉；老虎追杀、掠夺，然后看着它的孩子啖食。

“虎毒不食子”不就是这个道理吗？

“毒”是它的丑恶，“不食子”是它的善良。

许多人的毒，都是因为他的家、他的爱，爱他自己以及爱那些“爱他的人”。

这么说来，我们哪个人不毒呢？

过去人们说欧洲人有礼貌、有教养，但是看第二次世界大战的纪录片，当面包有限的时候，人们就不再排队，他们推、打、抢，好像禽兽一般。

这么做，可能因为他们家里正有几个嗷嗷待哺的孩子。

换作你，你抢不抢？

如果你怨他抢，骂他禽兽不如，你对吗？

同样的情况，你知道在冷战时期，许多人怕核弹，特别建造了防空洞，外面加铅板以防辐射，里面储存饮水、食物，还有武器。

那武器用来打谁？打丢核弹的人吗？

错了！他们很坦白地说：“是打我的邻居。因为我知道，当邻居没食物而知道我有的时候，他们会来抢。为了自保，我需要武器。”

换作你，你抢不抢？换作你，你拿不拿武器？

这本书与《我不是教你诈》乍看十分类似，但是其中有个很大的不同，就是加了一项“你不能没有的谅解”。

因为我写《你不可不知的人性》的目的，不只是一要知道人性的丑恶，更希望你在“了解”之后，能有“谅解”。我认为只有这样的人才算成熟，因为你在“肯定自己”的同时，也能“肯定别人”。

如果《我不是教你诈》是“战术”，这本《你不可不知的人性》就是“战略”，甚至可以说，它讨论了“战争”——是什么人性造成了战争？

很幸运，这个开明的时代使我能大胆地发表这些作品，也使大家能脱下“仁义”的大帽子，好好检视一下我们的人性。

尼采说：“人是一根绳索，架于超人与禽兽之间。”希望这本书在使大家看到禽兽的同时，也能见到超人。

尽管我们无法脱离禽兽般人性的弱点，我们仍然试着走向崇高的超人。

这矛盾，何尝不是人性可爱的地方！

新版序

— 辛辣与回甘 / 001

序

— 由禽兽到超人 / 003

Chapter 1

— 股市名嘴换人做 / 001

我们一生都在选择，就像买股票。一个懂得做人的人，一定要知道，当你的选择正确时，千万别“秀”给那些选择错的人看。

人性就是这么妙！像失火，你会先冲出来，再冲进去。所以，失意人前，千万别说得意事。

Chapter 2

— 扮老母鸡的大男人 / 013

一个人没事找事、无事生非，常常没别的原因，只因为“闲得发慌”，怕人觉得他闲、他没用。他没用，他没地位，他就得滚蛋。

你说，他怎能不表现得“不闲”一点，“有用”一点？

Chapter 3

— 小火锅里的革命 / 025

在一个团体里，你不是不能发表跟主管相反的意见，只是发表前你先要想想主管有没有接受指摘的雅量和本钱。然后，你就可以决定“说”还是“不说”，或者“怎么说”。

Chapter 4

— 老周的新老婆 / 039

人都追求感觉、追求新鲜、追求变化、追求品质。婚姻也一样，当你不能再用“性”去爱，就该用“情”去爱、用思想去爱。人可以老化，但不能腐化；婚姻可以老化，但不能腐化。

Chapter 5

— 无耻老豆的“恩情” / 057

漂亮的女人容易见到男人齷齪、卑鄙，像馋狗一样的丑态。但是，女人不会说，她们不对朋友说、不对父母说，更不对丈夫说。如同老窦讲的：“怕对你不好，我怕什么？”

Chapter 6

_ 未来总裁夫人的内交 / 071

如果你够了解人性，应该知道夫人这时候的笑容里已经带有疑惑和怒火。她怒的是——“你为什么说实话？你为什么不跟别人一样撒个小谎，让我高兴？你太不懂女人心理了！”

Chapter 7

_ 谢不杀之恩 / 091

一盏一直亮着的灯，你不会去注意，但是如果它一亮一灭，你就会注意到。“人在福中不知福”，只有当某一天，把你从福里拉出去，你才懂得。“失而复得”，使你知道“惜福”。

Chapter 8

_ 良心被狗吃了 / 105

在这个时候，“面子”比“里子”重要。他若不翻脸，他就面子里子全输了，他就再也难翻身。凡是会伤人自尊的，都是“揍”，都是“痛”，都是“讽刺”。

Chapter 9

_ 猪八戒，笨死的！ / 121

托关系就是卖人情、卖面子。面子卖给谁？
卖给我最尊重的人、对我最有好处的人、有
一天我有求的人。所以，你不但不能随便托
人，而且不能随意揽事。

Chapter 10

_ 我们不认这个好朋友 / 133

我们常骂一个人发了，就眼睛长在头顶上，再
也不认老朋友。其实这句话不全然正确，有时
候，也可以说“当一个人发了，老朋友就不再
认他”。

“不在同一个世界”，这句话可以解释一切。

后记

_ 人性的地狱与天堂 / 149

Chapter 1

股市名嘴换人做



股票这东西最能反映人性，因为股票是对全民发行的，人人可以买股票。

照例，不到上班时间，大家全到了，严阵以待。

照例，八点五十，王经理推门进来，昂着头，疾走，冲进他的办公室，临关门，匆匆忙忙地撂下几个字：

“丢‘电子’，买‘三商银’。”

照例，整个办公室都动了起来，每个人都拨电话。

照例，中午由大家请王经理吃饭，谢谢“王铁嘴”又为大家带来财运。

“王经理一定有内线，不然怎会那么准。”小张敬酒的时候，指着王经理说，“开玩笑！过去两个礼拜，百分之百猜中，没内线消息，怎么可能？”

“对！对！对！”三桌人都起哄，“快说！快说！王经理，你一定通天，对不对？”

“不对！不对！”王经理还是那副气定神闲的样子。

“这，就叫鬼才。很简单嘛！我前一天看看法人、外资的动向，再一早开电视，了解一下美国收盘的行情，掐指一算，就知道了！”

“唉！怪了，我也看，我怎么不知道呢？”小邱在另一头喊着。

王经理用眼角瞟了一下，抖抖肩，抿嘴笑笑：“这才叫神哪！告诉你们，我从小就有第六感，现在猜股市，主要还是靠第六感，你们学不来的。”

不过，话才说完，第二天，王经理就不神了。

“偶尔一次猜错，难免。”大家还照样听他的，跟着他买。

可是，连着两个礼拜，不但不神，还见鬼了——王经理说哪只涨，哪只就跌，而且跌得奇惨。

中午的庆功宴没了，早上一双双盯着门口“以迎王师”的目光方向改了。几个同事，由小张带头，开始成立自救会，每个人分别上网查资料、做统计，第二天一早提出自己的看法，再结合大多数人的意见，下单！

当然，还有人，就是小邱，仍然听王经理的。每天王经理一进门，小邱就追上去问，再像挖到个宝贝似的回来向大家宣布。

王经理的预测跟自救会的结论总是相反，起初还有人信，但连赔几次之后，全改听自救会的了。

又有庆功宴，大家请了王经理，他板着脸，沉沉地说：“我有事。”

聪明人尤其要避免爱出风头和快人快语的毛病，有时候为了把光芒让给人，聪明人甚至得大智若愚，装笨！

邀小邱，小邱低着头，说他宁愿吃便当。

看王经理连着一个多月都爬不起来，他的大学同学小张终于敲门进去，和王经理解说自救会的战法。

“最近我们手气比较顺。”小张很婉转地说，“您还是听听我们的吧！恐怕这阵子，您赔得不少哟！”

没想到王经理冷冷地一口回绝：“我赔，也不会跟你借。”

同事也私下劝小邱，别再跟着王经理下单，他的第六感不准了。

可是小邱不听，所以当大家中午收盘欢呼的时候，坐在一角的小邱总是低着头。

王经理终于垮了，据说欠了两千多万，债主到公司来吵，他自己向总经理递了辞呈。

小邱居然没垮，还升了官，从他角落的位子搬进了经理室。总经理的秘书私下透露，因为王经理向老总极力推荐小邱，说小邱对业务最了解，也最认真。

“这不是谁推荐，是我亲眼所见。”总经理自己下来做了澄清，“我好几次中午下来，看见只有王经理和小邱两个人留在办公室，吃便当，谈事情。”总经理拍拍小邱，“这假不了！”

小邱居然在家举行了庆功宴。

进门，吓一跳，什么时候小邱家变得这么大？

“我最近买下隔壁那户，打通了，比较宽敞，风水也比较好！”小邱带大家一间间参观。

“天哪！”周小姐摸着小邱的意大利家具问，“小邱！你要是不跟着王经理赔那么多，而把你的钱拿来跟我们一起做，你还了得啊？”

“谁说我跟他？”小邱一瞪眼，“我说过我跟他吗？我起初听他的，后来全是偷偷听你们的啊！要不然，我能这么发？”

你不可不知的人性 ▶

小邱高不高明？

高明！太高明啦！

你细细看这个故事，小邱的位子 in 办公室的小角落，早先王经理猜中股票时，在大家庆功的午宴上小邱是坐在远处那桌。可见小邱在办公室里可能是新进人员，也可能并不重要。

最起码，他不像小张，跟王经理是同学，吃饭时也坐在“第一桌”。

小邱凭什么，由一个边缘人，进入主流，坐上大位？

很简单，凭他创造了共同意识——与王经理患难与共的意识。

你愈有钱有势有名，愈要避免有小辫子落在小人手上，免得他由细线拉细绳、拉粗绳、拉锁链。到头来，拉倒你这头大象。