

21 世纪国际经济与贸易学专业精品教材
“国际贸易实务”国家级双语教学示范课程参考教材

PPT+学习网站
+习题答案
实用的教学资源

Case Study on International Business Practice

国际贸易实务 案例教程（双语）

易露霞 方玲玲 尤或聪◎主编

（第2版）



清华大学出版社

21世纪国际经济与贸易学专业精品教材

Case Study on International
Business Practice

国际贸易实务 案例教程（双语）

易露霞 方玲玲 尤或聪◎主编

（第2版）

清华大学出版社
北京

内 容 简 介

本书是为培养涉外经济部门所需的既熟练掌握外贸专业知识,又能熟练运用专业英语从事进出口业务复合型人才而专门编写的教材,可以与《国际贸易实务双语教程(第4版)》(易露霞等编写,清华大学出版社出版,2016)配套使用,也可以作为国际贸易实务案例双语课程教材单独使用,旨在帮助学习者在熟练掌握专业知识的基础上用英语进行商务活动,并熟练掌握国际贸易相关条款和惯例。

本书共分13章,每章包括3个部分。第一部分为案例精选,结合相关知识点,详细分析纠纷、摩擦、问题等产生的原因,以及解决这些纠纷、摩擦、问题的理论依据;第二部分为案例思考题,题量适中,难易适中;第三部分为思考题答案,分析到位,有利于读者自学。根据国际贸易的最新发展,本书第2版特增加了跨境电子商务的有关内容。

本书可作为高等院校经济管理类专业学生学习国际贸易实务的辅助教材,也可作为从事国际贸易工作的专业人士的自学参考书。

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签,无标签者不得销售。

版权所有,侵权必究。侵权举报电话:010-62782989 13701121933

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务案例教程:双语/易露霞,方玲玲,尤或聪主编. —2版. —北京:清华大学出版社,2016
21世纪国际经济与贸易学专业精品教材

ISBN 978-7-302-43645-4

I. ①国… II. ①易… ②方… ③尤… III. ①国际贸易-双语教学-高等学校-教材 IV. ①F74

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第083595号

责任编辑:杜春杰

封面设计:刘超

版式设计:魏远

责任校对:马军令

责任印制:何芊

出版发行:清华大学出版社

网 址: <http://www.tup.com.cn>, <http://www.wqbook.com>

地 址:北京清华大学学研大厦A座 邮 编:100084

社总机:010-62770175 邮 购:010-62786544

投稿与读者服务:010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质 量 反 馈:010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

印 刷 者:北京富博印刷有限公司

装 订 者:北京市密云县京文制本装订厂

经 销:全国新华书店

开 本:185mm×260mm 印 张:19.75 字 数:476千字

版 次:2010年8月第1版 2016年7月第2版 印 次:2016年7月第1次印刷

印 数:1~4500

定 价:36.80元

第2版前言

随着科学技术的不断发展,跨境电子商务迎来了新的发展机遇,而在跨境电子商务的影响下,传统的国际贸易营销模式等方面也发生了较大的转变,最终为传统国际贸易的创新提供了有利条件,并促使其在不断创新的过程中为外贸企业的发展赢得了更大的经济效益。在此背景下,我国政府相关部门加大跨境电子商务发展力度,从而在此基础上实现国际贸易交易平台的转变,为国际贸易间的买卖双方提供一个更为广阔的交易空间。因此,在我国进入跨境电子商务时代后,本书需要从跨境电子商务角度出发进行与时俱进的修订。具体修订内容如下:

(1) 修改原版中的一些案例遗漏和中英文翻译问题。

(2) 对原版中的一些旧的过时案例进行替换。

(3) 对原版中的一些不适合的案例练习进行替换。

(4) 在原版基础上新增加第十三章跨境电子商务案例分析,有对应的案例题与案例分析,深入浅出,易于学习掌握。突出跨境电子商务的主要特征:第一,其具备全球性的特点,即由于其在进行国际贸易交易的过程中要以电子商务平台为基础展开相应的交易行为,因而在交易环境中跨境电子商务必然会凸显出全球性的特征;第二,跨境电子商务与传统的国际贸易方式存在着一定的不同,因为其应用了现代化的科学技术,因而实现了无形性交易形式;第三,经过大量的实践研究表明,跨境电子商务的特征还表现在无纸交易方面,即其在实际交易过程中已经完全实现了电子信息的交易形式,因而给国际贸易工作的开展带来了较大便利。

由于编者水平和学识有限,难免出现差错、疏漏的地方,敬请读者不吝指正。

编 者

2016年5月

第1版前言

随着对外开放步伐的加快,我国与世界各国的经济贸易往来越来越频繁。在中国对外贸易高速发展的同时也出现了许多贸易摩擦,一些外贸经营企业由于风险防范意识薄弱、不熟悉国际贸易惯例等原因,也交出了高昂的“学费”。特别是从2005年7月1日起,中国外贸经营权的进一步放开——由“审批制”改为“登记制”,越来越多的企业加入外贸进出口业务的经营中。但这些企业也很容易出现各种各样的问题,其中的经验教训非常值得深思。在学习过程中,如何把理论知识转化为实际能力,培养和提高分析、解决问题的能力,一直都是高等教育探讨的课题。如果仅仅单纯地通过书本学习,而不能结合问题来学习,很难实现高要求的目标。要学好国际贸易实务课程,除了要掌握好基础理论、基本知识、操作技能和国际贸易惯例之外,还要有意识地培养和提高学习者分析和处理实际业务问题的能力。案例教学可以启发学习者深入思考,激发学习热忱,实现教学目标。

如今,复合型外贸人才正在受到社会的热捧。英语作为国际交往中的通用语言,在国际经济贸易领域发挥着日益重要的作用。然而,仅仅具备良好的外语语言能力是远远不够的,还必须掌握国际经济贸易专业知识,并能够将外语语言能力与专业知识有机结合,融会贯通,这样才能适应当今激烈的市场竞争。随着金融危机的发展和变化,我国不得不面对日益严重的贸易争端问题,这本双语案例参考书,可以为学习相关专业的学生以及从事相关工作的专业人士提供一个很好的解决贸易争端问题的指导,同时,也为尽可能避免对外贸易中的各种摩擦提供一个案例学习平台。

由于金融危机的影响,国内外对外贸人才的需求提出更高标准:要求其在熟练掌握专业知识的基础上,可用外语进行业务磋商,利用网络营销开展全球贸易,并且能够熟悉、掌握国际贸易相关条款和惯例。可见,对于国际贸易专业的学生来说,提高自身的综合素质是目前最为迫切的任务。而摆在高校教育面前的一个迫切的任务就是如何应对全球经济一体化所提出的新要求,培养更多复合型外贸人才,具有能够应对各种复杂多变的外贸问题的能力。正是基于此目的,我们编写了这本双语案例教学参考书。

本教材有以下几个特色:

(1) 中英文对照。本书兼顾外贸专业和非外贸专业人员的需要,所有案例全部采用中英文撰写,剪操作性强。用英汉对照的方式来介绍进出口贸易过程中经常遇到的问题和贸易摩擦,为学习者提供一个在学习专业知识的同时提高英语应用能力的平台,使读者能够用已掌握的英语系统地学习专业知识,并用英语分析国际贸易实务中的各种贸易问题,而不是为了学英语而断章取义地学习国际贸易实务英语。

(2) 所选用的案例内容全面、新颖,集中反映国际贸易实务的最新发展,这对中国读者来说是非常有益的。本书所选用的案例包括从事国际贸易的意义到纠纷解决整个国际贸易实务全过程,内容全面,具有典型性和普遍性,非常适合双语案例教学,并且所采用的案例都是近几年我国对外贸易领域发生的最新案例,富有时代气息。

（3）为《国际贸易实务双语教程（第2版）》（易露霞等编写，清华大学出版社出版，2010）的配套教材。该双语案例教材分为12章，按照《国际贸易实务双语教程》的内容顺序编排，每章有对应的案例题与案例分析，深入浅出，易于学习掌握。

全书共分12章，每章包括3个部分。第一部分是针对国际贸易实务中的疑点、难点、主要知识点等进行的案例分析；第二部分是案例思考题，供学习者结合《国际贸易实务双语教程（第2版）》所学的知识点，通过案例分析部分的学习，自主分析和解决该部分案例中出现的问题；第三部分是案例思考题的参考答案，目的是为学习者提供一个解决问题的思路。

本书可作为高等院校经济管理类学生学习国际贸易实务的辅助教材，也可作为从事国际贸易工作的专业人士的自学参考书。

编者在编写过程中得到了广东工业大学经济与贸易学院国贸系叶德万、陈原、安砚贞等多位老师的帮助，也得到了国贸专业的学生们的帮助，美国教学专家 Cambel、Mary Klimm、Wayne、Hans Klimm 教授为该书英文校对做了大量工作。另外，编写时，编者参阅了多种国内外相关著作和刊物，在此一并表示衷心感谢！

由于编者水平和学识有限，难免出现差错、疏漏的地方，敬请读者不吝指正。

编 者

2010年6月

目 录

第一章 国际贸易简介案例.....	1
第一部分 案例精选.....	1
案例 1 美—印羊毛织物摩擦案.....	1
案例 2 是否违反了 GATT 规则	3
案例 3 因文化差异而引发的误解.....	4
案例 4 为什么西班牙人要烧毁中国鞋.....	5
案例 5 动物保护案例.....	7
案例 6 韩国酒税案.....	9
案例 7 柯达对富士.....	10
案例 8 根据《联合国国际货物销售合同公约》解决贸易纠纷案	12
第二部分 案例思考题.....	12
第三部分 思考题答案.....	15
第二章 进出口贸易一般程序案例	19
第一部分 案例精选.....	19
案例 1 由于包装条款不妥引起的纠纷.....	20
案例 2 装运单据使用不妥引起的纠纷.....	21
案例 3 如何处理延迟报盘.....	22
案例 4 发盘是否有效的纠纷.....	24
案例 5 关于合同是否成立的案例.....	26
案例 6 合同是否成立.....	29
案例 7 出口退税.....	30
案例 8 违约金条款的陷阱.....	32
第二部分 案例思考题.....	35
第三部分 思考题答案.....	37
第三章 国际商品买卖合同案例.....	41
第一部分 案例精选.....	41
案例 1 中国上海对外工程承包公司与德国供应商因合同问题引起的纠纷	41
案例 2 因附加条件引起的纠纷.....	43
案例 3 违约赔偿问题.....	46
案例 4 合同中风险条款引发的纠纷.....	48
案例 5 注意风险条款.....	50
案例 6 合同纠纷.....	51

案例 7 关于将撤销合同改为延期履行合同的案例	52
案例 8 违约案例	53
第二部分 案例思考题	54
第三部分 思考题答案	59
第四章 贸易术语案例	65
第一部分 案例精选	65
案例 1 关于 FOB 条款的纠纷	65
案例 2 CIF 条款和 CIP 条款, 哪个更合适	67
案例 3 谁应该对弯曲的蜡烛负责	71
案例 4 因标识有涂改痕迹引发的纠纷	73
案例 5 因延迟提交装运单据而引发的纠纷	75
案例 6 因 FOB 术语引起的纠纷	77
案例 7 FOB 使用不当引发的纠纷	78
案例 8 FOB 合同与无单放货案	80
第二部分 案例思考题	81
第三部分 思考题答案	85
第五章 货物品质案例	92
第一部分 案例精选	92
案例 1 关于龙眼产地的案例	92
案例 2 因货物标的不妥引发的纠纷	94
案例 3 货物标的使用不当引起的纠纷	95
案例 4 货物标的误用引起的纠纷	96
案例 5 因缺乏对货物样品了解引发的纠纷	98
案例 6 关于留存样品问题	99
案例 7 案例经验	100
案例 8 跟单汇票	101
第二部分 案例思考题	102
第三部分 思考题答案	104
第六章 货物数量案例	107
第一部分 案例精选	107
案例 1 因短交货物引起的纠纷	107
案例 2 增减装条款的纠纷	110
案例 3 因数量条款使用不当引发的纠纷	114
案例 4 吨还是公吨	115
案例 5 因违反宗教信仰引发的纠纷	116
案例 6 因交货颜色不对而引发的纠纷	118
案例 7 卖方对所售货物的权利负有担保义务	120

案例 8 包装规格不符.....	124
第二部分 案例思考题.....	124
第三部分 思考题答案.....	128
第七章 货物包装与标示案例.....	136
第一部分 案例精选.....	136
案例 1 合同包装条款规定不妥致损案.....	137
案例 2 如何处理商品有变质现象问题.....	139
案例 3 船长签发的提单对船务公司是否有法律约束力.....	142
案例 4 中德大麻品质纠纷案.....	143
案例 5 如何处理工厂没有按照箱子的流水号来编写,而导致货物到达目的港后, 客户无法区分货物的情况.....	145
案例 6 如何处理海关以侵犯知识产权为由扣留并销毁货物的案件.....	146
案例 7 取得商标专用权案例.....	148
案例 8 根据《联合国国际货物销售合同公约》解决贸易纠纷案.....	149
第二部分 案例思考题.....	150
第三部分 思考题答案.....	154
第八章 货物定价案例.....	159
第一部分 案例精选.....	159
案例 1 如何计算出口交易的盈亏率和换汇成本.....	159
案例 2 信用证和贸易合同二者是什么关系.....	161
案例 3 如何转换尺码吨与重量吨费率.....	163
案例 4 在 CIF 合同中添加到货期等限制性条款是否将改变合同性质.....	165
案例 5 谁负责间接损失.....	166
案例 6 如何看待合同及信用证双约束的问题.....	167
案例 7 延长要约有效期.....	169
案例 8 分批装运.....	170
第二部分 案例思考题.....	171
第三部分 思考题答案.....	174
第九章 货物装运案例.....	178
第一部分 案例精选.....	178
案例 1 如何理解“装运必须分等量两批分船装”.....	179
案例 2 误解信用证装运期规定.....	182
案例 3 FOB 条件下托运人权利争议案.....	185
案例 4 记名提单及其性质.....	191
案例 5 如何判断分批装运.....	193
案例 6 货物质量问题.....	194
案例 7 提单.....	195

案例 8 没有按合同约定的数量、品质规格交货引发的贸易纠纷案例	197
第二部分 案例思考题	197
第三部分 思考题答案	201
第十章 货物运输保险案例	207
第一部分 案例精选	207
案例 1 该案属于单独海损还是共同海损	207
案例 2 谁应对受污染的茶叶负责	209
案例 3 因贸易术语使用不当引起的纠纷	210
案例 4 保险公司会进行赔偿吗	214
案例 5 属于部分损失还是全部损失	216
案例 6 保险公司应该负责赔偿吗	217
案例 7 如何理解正确“保险由卖方负责”	219
案例 8 保险公司拒赔是否合理	220
第二部分 案例思考题	222
第三部分 思考题答案	226
第十一章 货款支付案例	233
第一部分 案例精选	233
案例 1 汇票到期时收回货款的可能性	233
案例 2 开证行与受益人之间的关系	235
案例 3 信用证软条款	237
案例 4 关于分批交货合同	239
案例 5 如何对待合同中未规定开证期限的信用证付款交易	241
案例 6 在合同中未规定信用证开到日期不妥	242
案例 7 转船	243
案例 8 破损险	244
第二部分 案例思考题	245
第三部分 思考题答案	253
第十二章 纠纷、索赔和仲裁案例	260
第一部分 案例精选	260
案例 1 实盘与虚盘	261
案例 2 货物品质发生变化导致买方损失的情况	263
案例 3 未收到通知而造成的损害	264
案例 4 关于不可抗力事件	265
案例 5 履行单证相符时的付款赎单义务	268
案例 6 侵权行为如何确定	271
案例 7 FOB 合同与无单放货案	275
第二部分 案例思考题	280

第三部分 思考题答案.....	285
第十三章 跨境电子商务案例	289
第一部分 案例精选.....	289
案例 1 天猫国际.....	289
案例 2 亚马逊海外购、1 号海购、顺丰海淘	290
案例 3 唯品会“全球特卖”	292
案例 4 55 海淘.....	292
第二部分 案例思考题.....	293
第三部分 思考题答案.....	295
参考文献	298

Contents

Chapter One	Case Study for a Brief Introduction to International Trade	1
Part One	Selected Analysis of Case Study	1
Case 1	US-India Wool Fabric Dispute	1
Case 2	Whether or not GATT has been Violated	2
Case 3	Misunderstanding Caused by Cultural Differences	4
Case 4	Why Spanish Burned Chinese Shoes	5
Case 5	Animal Protection Case	6
Case 6	South Korea Liquor Tax Case	8
Case 7	Kodak vs Fuji	10
Case 8	How to Deal with the Disputes according to “The United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods”	11
Part Two	Case Exercise	12
Part Three	Keys to the Case Exercise	15
Chapter Two	Case Study for General Procedures of Export and Import Transaction	19
Part One	Selected Analysis of Case Study	19
Case 1	Dispute Caused by Improper Packing	19
Case 2	Dispute Cause by Improper Shipping Documents	21
Case 3	How to Deal with Late Offer	22
Case 4	Dispute about Whether the Offer is Effective	23
Case 5	A Case about Whether the Contract has been Set up	25
Case 6	Does the Contract have been Set up	29
Case 7	Export Rebates	30
Case 8	Traps involved in Liquidated Damages Terms	31
Part Two	Case Exercise	35
Part Three	Keys to the Case Exercise	37
Chapter Three	Case Study for Contracts of the Sale and Purchase of International Commodities	41
Part One	Selected Analysis of Case Study	41
Case 1	Contractual Dispute between Shanghai Foreign Project Contracting Company and a German Supplier	41
Case 2	Dispute Caused by Attached Conditions	43
Case 3	On Damage Remedy	45
Case 4	Dispute Caused by Risk Provisions in the Contract	47

Case 5	Pay Attention to Risk Provision	49
Case 6	Contract Dispute.....	51
Case 7	A Case of the requirement of canceling the contract to delaying performing the contract.....	52
Case 8	A Case of Breaching the Contract	53
Part Two	Case Exercise.....	54
Part Three	Keys to the Case Exercise	59
Chapter Four	Case Study for Trade Terms.....	65
Part One	Selected Analysis of Case Study	65
Case 1	Dispute about FOB Terms	65
Case 2	CIF Terms or CIP Terms, Which is Better.....	66
Case 3	Who Should be Responsible for the Curved Candles.....	71
Case 4	Dispute Caused by Documents' Rub Marks.....	73
Case 5	Dispute Resulting from Late Submission of Shipping Documents	74
Case 6	Dispute Caused by FOB.....	76
Case 7	Damage Caused by Misuse of FOB	78
Case 8	FOB Contract and Releasing without Documents.....	79
Part Two	Case Exercise.....	81
Part Three	Keys to the Case Exercise	85
Chapter Five	Case Study for Quality of Commodity	92
Part One	Selected Analysis of Case Study	92
Case 1	Dispute about the Quality of Longan	92
Case 2	Dispute Caused by Improper Subject Goods.....	93
Case 3	Dispute Caused by Misuse of Subject Goods.....	94
Case 4	Dispute Caused by Unclear Subject Goods.....	96
Case 5	Dispute Caused by Incomprehension of the Sample	97
Case 6	About Retained Sample.....	99
Case 7	What can be learnt from the case?.....	100
Case 8	Documentary drafts	101
Part Two	Case Exercise.....	102
Part Three	Keys to the Case Exercise	104
Chapter Six	Case Study for Quantity of Goods	107
Part One	Selected Analysis of Case Study	107
Case 1	Dispute Caused by Short Delivery	107
Case 2	Dispute in Terms of Shipment Quantity Change	108
Case 3	Dispute Caused by Improper Quantity Clause	114
Case 4	Ton or Metric Ton.....	115

Case 5	Dispute Caused by Violating Religion	116
Case 6	Dispute Caused by Improper Delivery of Color.....	118
Case 7	The seller's warranty obligation of title for the goods they sell	119
Case 8	Discrepancy of package.....	123
Part Two	Case Exercise.....	124
Part Three	Keys to the Case Exercise	128
Chapter Seven	Case Study for Packing and Marking of Goods	136
Part One	Selected Analysis of Case Study	136
Case 1	Damage Caused by the Defect of Contractual Terms of Packaging.....	136
Case 2	How to Deal with the Issue of Deterioration Phenomenon of the Commodities	139
Case 3	Is a Bill of Lading Issued by the Captain with a Legal Binding for the Shipping Company	141
Case 4	Sino-Germany Dispute about the Quality of Marijuana.....	143
Case 5	How to Cope with the Issue when the Factory is not in Accordance with the Serial Number on the Box Resulting the Customer's Failure to Distinguish the Goods	144
Case 6	How to Sort out the Problem of the Customs' Destroying the Goods on the Ground of their Infringing an Intellectual Property Right	146
Case 7	Obtaining the trademark.....	147
Case 8	How to Deal with the Disputes according to "the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods"	149
Part Two	Case Exercise.....	150
Part Three	Keys to the Case Exercise	154
Chapter Eight	Case Study for Price of Goods	159
Part One	Selected Analysis of Case Study	159
Case 1	How to Calculate the Sum of Export Profit and Loss Rate and the Costs of Exchange Transaction	159
Case 2	What is the Relationship between the Letter of Credit and the Trade Contract.....	160
Case 3	How to Transfer the Size Ton Rate and Weight Ton Rate	163
Case 4	Will Restrictive Provisions such as Adding the Arrival Deadline in a CIF Contract Change the Nature of the Contract.....	164
Case 5	Who is Accountable for the Indirect Losses.....	166
Case 6	What do You Think of the Dual Constraints of both the L/C and the Contract.....	167
Case 7	Extend the validity of offer.....	168

Case 8	Partial shipment.....	170
Part Two	Case Exercise.....	171
Part Three	Keys to the Case Exercise	174
Chapter Nine	Case Study for Delivery of Goods	178
Part One	Selected Analysis of Case Study	178
Case 1	How to Understand “Shipment must be effected in two equal lots by separate vessels”	178
Case 2	Misunderstanding of the Shipping Provisions of the Letter of Credit.....	181
Case 3	Case of Shipper’s Right Dispute under FOB Terms.....	184
Case 4	A Straight Bill of Lading and Its Nature.....	190
Case 5	How to Distinguish a Partial Shipment	192
Case 6	Issue of the Quality of the Goods.....	194
Case 7	Bill of lading.....	195
Case 8	Disputes cases of not according to the contractual agreed quantity, quality, delivery trade	196
Part Two	Case Exercise.....	197
Part Three	Keys to the Case Exercise	201
Chapter Ten	Case Study for Cargo Transportation Insurance	207
Part One	Selected Analysis of Case Study	207
Case 1	Is the Loss Particular Average or General Average	207
Case 2	Who Should Be Responsible for the Damaged Tea.....	208
Case 3	Disputes Caused by Improper Use of Trade Term.....	209
Case 4	Can the Insurance Company Compensate for the Loss.....	214
Case 5	Partial Loss or Total Loss	216
Case 6	Should the Insurance Company Compensate for the Loss	217
Case 7	How to understand “Insurance will be for buyer’s account” correctly.....	218
Case 8	Is it reasonable for the insurance company to refuse the compensation.....	220
Part Two	Case Exercise.....	222
Part Three	Keys to the Case Exercise	226
Chapter Eleven	Case Study for Payment of Goods	233
Part One	Selected Analysis of Case Study	233
Case 1	The Possibilities of Getting Back the Money When the Draft is on Due ...	233
Case 2	The Relationship between the Issuing Bank and the Beneficiary	234
Case 3	Letters of Credit Soft Clauses	236
Case 4	A Contract with Partial Shipment.....	239
Case 5	How to Cope with a Transaction Paid by L/C while the Contract does not Stipulate the Date of Opening the L/C.....	240

Case 6	It's not Correct for not Stipulating the L/C Arrival Date in the Contract ...	242
Case 7	Transshipment	243
Case 8	Insurance against breakage.....	244
Part Two	Case Exercise.....	245
Part Three	Keys to the Case Exercise	253
Chapter Twelve	Case Study for Disputes, Claims and Arbitration	260
Part One	Selected Analysis of Case Study	260
Case 1	Was the Offer a Firm or a Non-firm	260
Case 2	The Quality of Goods being Changed in Transit Caused the Buyer's Loss.....	262
Case 3	The Damage Caused by not Receiving the Notice	264
Case 4	About "Force Majeure"	265
Case 5	Perform the Obligation of Payment for the Documents when the Documents Complied with the Credit Terms.....	267
Case 6	How the Place where the Infringement Occurred to be Determined.....	269
Case 7	FOB Contract and Releasing without Documents.....	273
Part Two	Case Exercise.....	280
Part Three	Keys to the Case Exercise	285
Chapter Thirteen	Case Study for Cross-border E-commerce	289
Part One	Selected Analysis of Case Study	289
Case 1	Tmall International	289
Case 2	Amazon/No.1 Store/"Sunfeng overseas online shopping"	290
Case 3	Vipshop "Global Sales"	291
Case 4	55 Overseas Online Shopping Network	292
Part Two	Case Exercise.....	293
Part Three	Keys to the Case Exercise	295
References		298

Chapter One

Case Study for a Brief Introduction to International Trade 国际贸易简介案例

Part One Selected Analysis of Case Study

第一部分 案例精选

Case 1 US-India Wool Fabric Dispute

Case Description:

The United States imposed interim protection measures, from April 18th, 1995, to restrict imports of wool fabric for men's and women's shirts from India. Before the measures' implementation, the United States and India had discussed the possibly serious damage to U.S. domestic enterprises resulting from the import of wool fabric for men's and women's shirts. The two sides did not reach a satisfactory solution. So India submitted the case to the World Trade Organization for settlement.

Question:

Will the United States remove the interim protection measures?

案例 1 美—印羊毛织物摩擦案

案情介绍:

美国强制实行了过渡性保护措施,从1995年4月18日开始限制进口印度的羊毛制品——男式衬衣和女式衬衣。在措施实施以前,美国和印度就进口羊毛织物男式衬衣和女式衬衣可能会对美国国内企业引起的严重损害进行了磋商。由于磋商没有产生令人满意的解决办法,印度就把案件提交给世贸组织解决。

问题:

美国会撤销过渡性保护措施吗?

Answer:

In examining the facts, the experts group found that the United States did not review all the economic variables listed in Article VI of the Agreement on Textiles and Clothing, when determining whether import increase will damage its domestic enterprises. When determining the causal link between detriment of domestic enterprises and the increased imports, all these variables must be taken into account. The United States also did not analyze whether the damage was due to changes in customer preferences or technical upgrade as required by the provision. The group concluded that the interim protection measures implemented by the United States were contrary to