

奉献于明天

(续集)

• 彭正秋

吴景华

• 主编 大连出版社



奉 献 于 明 天

(续 集)

彭正秋 吴景华

大连出版社

明天奉献

(续集)

吴景华 吴玉建

奉献于明天(续集)

彭正秋 吴景华主编

大连出版社出版
(大连市中山区大公街 23 号)
大连海运学院印刷厂印刷

字数:20 千字 开本:787×1092 1/32 印张:8.25
印数 0001—2000

1991 年 12 月第 1 版 1991 年 12 月第 1 次印刷

责任编辑:任雪芹 张绪蒲 版式设计:马壮
封面设计:王迪 责任校对:田炎

ISBN 7-80555-525-7/I · 108
登记号:(辽)第 15 号

定价:6.00 元

序

黃恒宪

在全国人民满怀希望迎接九十年代第三个春天的时候，报告文学集《奉献于明天》续篇同读者见面了。

由于有了中国共产党，万里神州发生了翻天覆地的变化，位于辽东半岛的古城辽阳也获得了新生。高耸云霄的千年古塔，是历史最好的见证，它历经风雨沧桑，目睹辛酸屈辱的过去，迎来流金溢彩的今天。改革开放的春风，使沃野千里的浑太平原变成江南鱼米乡，使我们这座有着 2400 多年悠久历史的文化古城青春焕发，成为工业门类齐全，农业基础雄厚，交通四通八达，市容整洁优美的现代化城市。它如同一颗璀璨的明珠，镶嵌在辽宁中部城市群中。

170 多万勤劳勇敢的人民，奋斗在 4700 多平方公里的土地上，生发着多少可歌可泣的动人故事。本书仅节选了其中二十余个典型，恰如交响乐中的几个音符，赞美诗中的几个章节，长画卷中的几个侧面。然而滴水见太阳，我们可以从这些典型事迹中，感受到时代的脉搏，看到英雄的风采，听到历史前进的脚步声。我们可以从这些典型事迹中，看出英雄儿女们对祖国的热爱，对党的忠诚，对人民的赤子之情。我们可以从这些典型事迹中，体会到改革的不易，创业的艰难，每一个成就无不凝结着劳动者的心血。我们更应该从这些典型事迹中，学习他们远大的理想，坚定的信念，求实的态度，百折不挠的

勇气，开拓进取的精神……，去克服前进道路上的任何艰难险阻。

我们伟大的党，为中国人民制定了经济社会发展三步战略目标的宏伟蓝图。今后十年，是辽阳城乡经济、社会发展进程中又一个特别关键，大有可为的历史时期。已列入《中华人民共和国国民经济和社会发展十年规划和第八个五年计划纲要》的辽宁头号项目辽化二期工程，将使辽阳将成为全国屈指可数的化纤原料生产联合体，届时辽阳将成为以辽化为主体的现代化、高科技的石化轻纺基地。前程似锦，鼓舞着我们奋发拼搏。一代文豪肖伯纳说得好：“人生不是一支短短的蜡烛，而是一支由我们暂时拿着的火炬，我们一定要把它燃得十分光明灿烂，然后交给下一代的人们。”我们正处于跨世纪的关键时刻，承前启后，继往开来，任重而道远。让我们高举时代的火炬，去开创更加光辉灿烂的明天吧！

1992年2月于辽阳

目 录

正气 志气 豪气	张 恒	1
奋斗者的足迹	孙 浩	17
首山脚下的金马驹	张景波	36
愿作公烛无私光	郑小凯	54
信誉之歌	贾恩溥 滕海波	62
醇 酒	詹涌泉	72
挂在成绩单上的汗水和泪花	戴清洁	88
鸣奏时代主旋律	朱 平	105
他拥有明天	笑 鸣 朱 平	110
山高自有君行路	郑小凯	118
说说我们的厂长李国令	李默闻	125
为民铺路架桥	翟 猛	139
腾飞的山鹰	侯国锋	146
目标在明天	关 杰 李生贵	163
补天石	王 维	173

结 果	关 杰	冯坚庆	189
赤 诚		刘振铎	194
本 阳	阿 多		204
三访李权玺	李笑我		214
强者的职业	未 来		223
第七中学长镜头	王 维		239
心灵之窗的守护神	张彦仲	彭正秋	249
201平 水			
011平 未 来	天	罗首	
811废山羊			
621雨 路	李因华	吴飞	
051黑 算			
041春雷行			
501青走来 出 表			
501路 是			

正气 志气 豪气

张 恒

古城辽阳辽化宾馆，灯火辉煌，杯觥交错，笑语欢声。辽阳石油化纤公司，正在宴请在辽化工作的外国专家。

“勒贝尔先生，为我们的友好合作和友谊干杯！”

“谢谢，李先生！”

两个人举起酒杯一饮而尽。勒贝尔轻轻地理一理他那引以为荣的金黄色发丝，两只淡兰色眼睛，凝视着前来为他敬酒的辽阳石油化纤公司化工一厂总工程师李玉民，深有感触地说：“李先生，我非常重视我们的合作和友谊，我也非常佩服您！”李玉民谦逊地说：“您太过奖了。”究竟是什么原因，使这位法国德希尼布公司项目经理勒贝尔先生，对李玉民这样心悦诚服呢？

1987年3月，勒贝尔应中国方面的邀请，来到了古城辽阳，下榻在辽化宾馆，准备参加化工一厂1987年技术改造谈判。李玉民等同志驱车来看望他。

“欢迎您，勒贝尔先生，非常欢迎您又不远万里来到我们的国家！”

“见到您们，我非常高兴！”勒贝尔热情地表示感谢。

双方彬彬有礼地畅谈一会之后，勒贝尔走进隔壁房间，拿出一个包装精美的盒子。打开一看，是一瓶世界闻名的威士忌

酒。勒贝尔说：“李先生，这是我特意从法兰克福给您选购的。”说着客客气气地递给了李玉民。李玉民也非常有礼貌地接过这瓶酒，带有敬意地说：“非常感谢您从德国名城给我选购这瓶美酒。”这种热情友好气氛，使在场的人，想起了一年前发生的一个故事……

1986年3月，李玉民等同志同勒贝尔洽谈化工一厂裂解装置技术改造工程。在谈判中，李玉民提出了要在15天内改造7个塔，17个换热器，大小共40多个项目的技术改造方案。勒贝尔听后，似笑非笑地说：“在这么短的时间，完成这么多的项目，在你们国家是不可能的。”李玉民说：“利用网络技术，精心组织施工，15天内一定能完成任务。”勒贝尔还是一个劲地说：“不！不！这不可能。”接着他说：“李先生，我们是在谈判，说话要算数的，要负责任的。”李玉民看到勒贝尔态度比较傲慢，两只蓝眼睛里流露出狡黠的光。所以用柔里带刚的话回敬说：“我们中国人说话从来是算数的，当然，也是负责任的！”对李玉民的回敬，勒贝尔心领神会，他感到自尊心受到损伤。只见他脸色红胀，情绪激动地站起来，把手伸向李玉民，严肃地说：“既然这样，李先生，咱们打赌，要是我输了，送给你一箱威士忌。要是你输了怎么办？李先生，你敢不敢打赌？”

“打赌”？李玉民在认真思考：“勒贝尔为什么突然来了这么一招？在外事谈判中，居然打起赌来？‘打赌’，在这里意味着什么？是单纯赌一箱酒的输赢吗？不！这个‘赌’在此时此刻，是轻视和蔑视的同义词。自己身为中方代表有责任维护中国人的尊严。”想到这里，只见他腾地站起来，把手伸向了对方，用坚定地口气说：“这个‘赌’我坚决打！勒贝尔先生，我们一言为定，说话算数，要是我输了送给你一箱驰名世界的中国茅台酒。”勒贝尔满以为，用打赌的方式将李玉民的军，能把李

玉民将住。没想到李玉民作出了强烈的反应，勒贝尔感到非常尴尬。就这样采纳了李玉民的方案，结束了这轮谈判。

辽化谈判结束后，又到北京继续谈判。中国石化总公司要听取和审定谈判结果。在北京谈判期间，勒贝尔和李玉民还是各持己见。因为李玉民提出的方案符合实际，具有可行性，谈判仍按李玉民的方案结束了。会后，勒贝尔还是口服心不服，并用肯定的口吻说：“李先生，您是输定了！”

1986年6月份，勒贝尔派来现场施工代表蒂比特。谈及此事时，他的头摇的象拨浪鼓一样，两只手向上一扬说：“李先生，您的改造方案实现不了，您的茅台酒飞了！”两只眼睛向空中一望，好象一箱茅台酒真的在空中飞了。李玉民意味深长地说：“那是勒贝尔先生的一箱威士忌酒，从大西洋彼岸飞到神州大地来啦！”

各路检修队伍相继进入了施工现场。如同部队打仗一样，都在紧张地作战前准备工作。谁知天公不作美，淅淅沥沥的小雨下个不停。在一个帐棚里，有六七个头戴安全帽，身穿劳动服的人，正在开会，其中就有李玉民。他在向负责施工的鞍钢机电公司领导班子成员讲述与勒贝尔谈判的情况。他说：“这次我代表中方与法方代表勒贝尔谈判，是经过一番认真较量的。他们瞧不起中国人，嘲弄我们，说我提出来的改造方案肯定完不成。我们争论的脖子粗脸红，怎么说，他们也不接受，最后用打赌吓唬我们。这个赌我能不打吗，我一定要打出一个中国人的志气来，我们不能让洋人瞧不起，更不能在他们面前低三下四，丧失中国人的人格，给国家丢人。”与会人员都称赞李玉民做的对，长了中国人的志气。最后李玉民站起来对这个公司经理说：“老石，这回就看你们的了！”石经理说：“没问题。一定提前完成任务”。第二天这个公司的领导，在全体参加施工

人员的大会上，深刻地讲了完成这项施工任务的重要性，极大地激励了全体职工的斗志。工人们纷纷谈论着、互相鼓励着，一定要打好这场志气仗。

在施工过程中，李玉民既当指挥员，又当战斗员。他以一个普通劳动者的身份出现在施工现场，和工人一起冒着酷暑高温，爬塔、钻炉子。哪里有问题，他出现在哪里，哪里艰苦，他干在哪里。他穿的工作服，黑色、黄色、红色各种颜色大杂烩，汽油味、物料味混在一起，特别难闻。晚上收工后，他回到办公室，自己动手洗工作服，第2天再穿上。有的同志风趣地说：“李总真是爱妻模范。”其实，谁都知道李玉民爱人身体不好。那么，李玉民的身体好吗？李玉民身体也不好。他患肝病，胃肠不好，加上施工中劳累过度，一顿吃不上二两饭，有时干脆不吃饭，冲几匙麦乳精充饥。爱人疼他，每天晚上都给他作可口的饭菜，等他回家吃，有时等到晚上九十点钟。当他爱人等到他拖着疲倦的身子走进家门的时候，急忙从锅里端出热气腾腾的饭菜，叫他吃。他摇摇头说：“不吃了。”他爱人看在眼里疼在心上，难过地说：“那一年工厂设备大检修，你都得扒层皮。”女儿望着满脸皱纹的李玉民说：“爸爸，看你瘦成这个样子了，真叫人担心，你休息休息吧，不然身体又要拖垮的。”李玉民坚强地说：“不用担心，我哪年不是这样，设备检修完了，我的身体就会好起来的。”

李玉民身体越来越消瘦，早已引起厂领导的重视。他们亲自与食堂讲，给作可口的饭菜吃。炊事员端来后，他还是吃不下去。可是，一到施工现场他的劲头就来了。头戴安全帽，身背手电筒，没有他没爬过的塔，没有他没钻过的罐。工人身上粘油，他身上也粘油，工人流汗，他也流汗。披星戴月，日夜兼程，没用15天，就胜利地完成了任务，质量完全合乎标准。在

中法双方总结验收会上，蒂比特信服地说：“你们中国人真了不起，我们认为办不到的事，你们办到了。”并连连点头，表示敬意。李玉民笑了。岁月霜剑在他额头上刻下的皱纹舒展了。他理一理花白头发，语重心长地说：“请蒂比特先生回国后，代我向勒贝尔先生致意，并转告勒贝尔先生，我们提前完成了技术改造任务。”

蒂比特回国了，他向勒贝尔报告了工程项目完成情况。勒贝尔感到惊讶，感到困惑不解。连忙问蒂比特：“情况真实吗？你没有搞错吧？”蒂比特说：“这是真的，这是在中国发生的事，不会错的。”勒贝尔沉默了，他在反思。他反思什么呢？他反思的是在错误的时间，用错误的思想，采取错误的方法，对待决心振兴中华的中国人。事实洗涤了他的心灵，使他对中国人民的智慧和力量的认识，发生了质的变化，交上李玉民这位中国朋友，演出了这场不远万里送美酒的喜剧。令人不解的是，打赌的时候是一箱，谁把它变成一瓶的，没人加以说明，也没人去认真探讨、考证。

为了扩大辽化生产能力，中国石化总公司决定在化工一厂增建一台年产 2.5 万吨乙烯的第八号裂解炉，设备仍然从法国引进。中方施工谈判代表还是由李玉民等同志担任。为了在谈判中争取主动，李玉民决心把上千张图纸中涉及到的大小所有技术问题，都弄懂弄通。他工作繁忙，上班时间很少能坐在办公室研究图纸和翻阅资料。他就利用业余时间看。早晨六七点钟，他已走进寂静的办公大楼坐在办公室研究图纸和查阅资料。晚间，紧张工作一天的人们都回家休息了，他办公室的灯还亮着，独自一人在钻研图纸。

门，吱呀一声开了，走进一位婷婷玉立的妙龄少女，她就是李玉民心爱的女儿李迎雪。女儿看到年过半百的老父亲还

在钻研技术，无限敬意油然而生。她轻轻地走近父亲的身边，甜甜地叫了声：“爸！”

呵！李玉民如梦方醒，猛然间抬起头来，看到自己女儿站在身边，一股暖流涌向心田，忙说：“天这么黑，你来干什么？我一会就会回去的。”

“爸！今天是什么日子？”

“是什么日子？”李玉民接过女儿的话茬在问自己。他想借这个时间想一想，到底是什么日子……

“今天不是你的生日吗？哥哥、嫂子、正大（迎雪朋友）都来了，饭菜早都作好了。小林特意从冰箱里拿出来你喜欢喝的酒，彩电正在播放文艺节目。多好呵，快回去吧，全家都等你呢。”提起小林李玉民心中一动，那是他的大孙子，长的浓眉大眼，脸红的象苹果，小嘴甜的象蜂蜜。只要一见到李玉民，就不离开他的身边，爷爷、爷爷的叫个没完没了。多么好的家庭呀，在这里有享不尽的天伦之乐。但是，享乐不屑他，他在拼搏。

“快走吧！”女儿催促着爸爸。“走，回家过生日去。”李玉民心情激动，高兴地说出了这句话，他看了看表，已是晚上8点多钟了，窗外在飘着稀疏的雪花。

迎雪乘隙扫视了一下爸爸的办公室，不禁笑了。李玉民不解其意，问女儿是怎么回事？迎雪说：“看你这办公室，墙上挂着图纸，卷柜上贴着图纸，桌子上摆着图纸，床上放着图纸，地上堆着图纸，到处是图纸和书刊，也不收拾一下。”“这样看起来方便”，李玉民解释说。李玉民的办公室，称得上是图纸的天地，书刊的乐园，李玉民同他们结下了不解之缘。正是由于李玉民如饥似渴地吸吮着它们那散发着浓郁芬芳的知识，才使他聪颖、智慧和富足。李玉民深有感触地对女儿说：“没有知识，弄不懂技术，和外国人打交道，就得让人家抓白帽子，国家

要吃亏的。”由于他吃透了技术，做到了心中有数，在1986年2月，同荷兰KTA公司商务代表豪特谈判时，始终处于主动地位。豪特提出，全部工程完工，需要9个月的时间。李玉民提出，最多不超过6个月，较豪特提出的方案缩短三分之一的时间。这样，不仅提前竣工，提前投产，可多生产出100多吨乙烯，还超过了4个月的冬季不能施工的时间，可节约外工工作费3.5万多美元。

在谈判中，豪特和勒贝尔犯的是通病。他认为李玉民提出的施工方案，是毫无根据的说大话，放空炮。所以，谈判中双方的方案距离很大，总是达不成协议。你有千条妙计，我有一定之规，李玉民不理睬豪特怎样想，怎样做，就是不让步。豪特也无法否定李玉民的施工方案，最后，还是达成协议了，照李玉民的方案办。事实上，只用了5个多月的时间，就完成了建炉的任务。8号炉那雄伟的身姿，高高的屹立在群炉之中，在灿烂的阳光照耀下，闪烁着耀眼的光华。在总结验收会上，法方施工代表阿兰感慨地说：“谈判当时，李先生提出6个月完工，我认为李先生可能精神上有毛病，现在看来，李先生非常了不起，你们中国人干的非常出色。”

在建8号炉的过程中，荷兰供应的炉体B轴线组装过程中发现全部变型。李玉民经过认真分析，找出了变型的原因，研究出了解决的办法。但是他静观动向，稳而不发。李玉民对一位施工负责人说：“他们不是瞧不起中国人吗，这回我要看看他们到底有多大能力，怎样解决这个问题。”

这个炉子是法国德希尼布公司从荷兰KTA公司买的。以德希尼布公司名义卖给中国的。所以，在施工中，由法国德希尼布公司与中国对口，具体施工是由荷兰KTA公司项目经理拉尔、商务代表豪特、施工代表阿兰负责。这次炉子出了问题，

所有这些外国专家都急的团团转，也想不出解决问题的办法。最后，他们向中方提出，运回荷兰去，设法解决问题。这样做，要施工期 5 个月，对双方都是不利的。李玉民想：“你们不行了，这回让你们看看中国人是怎样解决你们解决不了的问题的。”于是他向拉尔、豪特等人提出：“在中国解决，不用送回荷兰。但是，你们得承担工时费，炉体要减价处理。”外国专家听到这个喜讯，高兴极了。同意承担工时费，包赔炉体总价的百分之二十。谈妥之后，李玉民提出了具体处理方案，仅用两天时间，就解决了这个外国人认为的老大难问题，不仅保证了工期，为国家获得外汇 5.5 万多美元，还为中国人民争了气。外国专家由衷地向李玉民伸出了大拇指，表示佩服：

1986 年 5 月，裂解装置技术改造时，由于外商的失误，有十块分析仪表忘写进合同中去，法方要终止执行这部分合同。以李玉民为代表的中方不同意。他们坚持原则，据理力争，经过反复谈判，法方同意了执行这部分合同，供给遗漏的 10 台分析仪表。还为国家争得了 1 万多美元的工时费。

经过较长时间的合作，外国专家对李玉民很服气，对他的意见也很重视。在 1987 年的各项谈判中，李玉民提出的意见，他们能很快地采纳，而且合作得很愉快。

李玉民在同外国专家合作的过程中，时时牢记自己是一个中国人，是一名共产党员，拒腐蚀，永不沾，从不作有损于国格人格的事。在外国专家面前，是名堂堂正正的中国人。在同外国专家打交道中，勇于坚持原则，勇于维护国家利益，受到了应有的尊重。这在外事工作中是难能可贵的。

在辽化公司举行的欢送外国专家回国的宴会上，法国德希尼布公司项目经理劳尔对辽化公司领导说：“你们李先生很有头脑，很能干，到外国做技术指导，施工代表，一定能干得很

出色，一定能给你们赚大钱。”公司领导笑着说：“我们的人都为国家做事，不为少数人或个人谋利益。”大家欢快地笑了起来，频频举杯，畅谈友谊。

为了更快地发展我国石油化工工业，尽快结束我国大型石化设备长期全部依靠进口的历史，国家将研制国产裂解炉定为1988年重点攻关项目。中国石化总公司多方组织力量，设计出一台年产2万吨的新型乙烯裂解炉——“北方炉”并决定在辽化化工一厂建成投产，进行试验。李玉民被任命为施工及开车的总指挥。

接受任务后，他吸取建8号炉的经验，定出了“北方炉”网络技术图，采用科学的管理方法，认真组织施工。他每天都到现场进行技术指导，协调施工单位，及时解决施工中存在的问题。在设备拖期到货两个月，材料品种不全，以及首次设计带来的现场大量修改图纸的困难情况下，李玉民不等不靠。他指挥施工单位，先把外国工程全部干完，加强预制深度，保证设备一来立即进行安装。在吊装中，困难接踵而来，他都发动群众一一地解决了。如吊装炉墙板，遇到了很大困难。如果先将两扇18米高的炉墙板安装上，两板中间距离只有1米，以后在炉墙板上镶耐火砖等，就无法进行。如先在地面上镶好耐火砖，又怕影响耐火强度，或在吊装中散架。李玉民召开了各种类型的座谈会，发动大家出主意，想办法。经过大家反复研究，找出了解决办法。决定采用加固炉墙板办法进行吊装，并搞了小型试验，证明可行。结果，一次吊装成功。仅这一项就缩短工期20天。于10月21日建成，12月7日投油，获得一次开车成功。1989年1月20日，中国石化总公司经理陈锦华，特意从自己家中，拿来两瓶保存多年没舍得喝的茅台酒，从北京专程赶到辽化，慰问参战人员。与会人员，满怀豪情，举杯共

庆，我国第一台自行研制的乙烯裂解炉诞生。从此，结束了我国大型石化设备，长期全部依靠进口的历史，填补了国家空白。为我国石油化工工业的新发展，做出了新贡献。

“北方炉”工程，被辽阳市评为优质工程，辽宁省评为甲级工程。经过一年来的运行，各项经济技术指标均达到设计标准。1990年，辽化公司获国务院重大技术装备领导小组授予的CBL裂解炉技术开发特等奖。李玉民获得了中国石化总公司1990年CBL裂解炉开发一等奖，被授予荣誉证书及金质奖章，以鼓励他在“北方炉”施工和开车过程中所做出的突出贡献。

二

1974年4月，辽南大地春雷滚动，具有2300多年历史的古城辽阳沸腾了。当时，全国最大的化纤联合企业——辽阳石油化纤公司，在辽阳城东南隅：早饭屯、鞑子营、杏花村一带兴建。不仅轰动了辽阳、辽宁，也轰动了全国，成为全国的佼佼者。中国人民解放军几个工程部队及全省10个市地6.5万名会战大军，投入了如火如荼的辽化大会战。李玉民也满怀激情，从抚顺来到辽阳故乡，参加大会战。1975年底，原料分厂（化工一厂前身），向建厂指挥部提出，要把李玉民正式调入辽化。当时，辽化的某位掌权人认为李玉民政治历史有问题，不同意调入辽化。原料分厂领导了解李玉民，一再要求调入。建厂指挥部同意了。但是，划地为牢，提出了三不准：一不准重用；二不准和外国人接触；三不准在进口装置工作……

李玉民背着“三不准”包袱来建辽化了。这“三不准”的政治枷锁一戴上，他那沉默十几年的心灵，又要暗淡许多年。触景伤情，刹时，那风风雨雨的往事，那漫长的负荆岁月，又象洪