



人生大学讲堂书系

人生大学名人讲堂

原一平

推销之神的人生真谛

TUIXIAO ZHI SHEN DE RENSHENG
ZHENDI



拾月 主编

我没有上过大学，但我一向认为，从我出生那天起，就在上着人生这所大学。它没有毕业的一天，直到去见上帝。

——邓小平



吉林出版集团股份有限公司
全国百佳图书出版单位

人生大学讲堂书系

原一平 (1910) 自传体回忆录

人生大学名人讲堂

原一平 推销之神的人生真谛

TUIXIAO ZHI SHEN DE RENSHENG
ZHENDI



主 编：拾 月

副主编：王洪锋 卢丽艳

编 委：张 帅 车 坤 丁 辉

李 丹 贾宇墨

图书在版编目(CIP)数据

原一平:推销之神的人生真谛/拾月主编.--长春:吉林出版集团股份有限公司,2016.2

(人生大学讲堂书系)

ISBN 978-7-5581-0763-4

I. ①原… II. ①拾… III. ①原一平(1904~1984)—生平事迹—青少年读物 IV. ①K833.135.38

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第041374号

原一平·推销之神的人生真谛

YUANYIPING TUIXIAO ZHI SHEN DE RENSHENG ZHENDI

主 编: 拾 月

副主编: 王洪锋 卢丽艳

责任编辑: 矫黎晗 张兆金

装帧设计: 李 鑫

出 版: 吉林出版集团股份有限公司

发 行: 吉林出版集团社科图书有限公司

电 话: 0431-86012746

印 刷: 北京柏玉景印刷制品有限公司

开 本: 710mm×1000mm 1/16

字 数: 200千字

印 张: 12

版 次: 2016年3月第1版

印 次: 2016年3月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5581-0763-4

定 价: 27.80元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与印刷厂联系调换。

“人生大学讲堂书系”总前言

昙花一现，把耀眼的美只定格在了一瞬间，无数的努力、无数的付出只为这一个宁静的夜晚；蚕蛹在无数个黑暗中默默地等待，只为了有朝一日破茧成蝶，完成生命的飞跃。人生也一样，短暂却也耀眼。

每一个生命的诞生，都如摊开一张崭新的图画。岁月的年轮在四季的脚步中增长，生命在一呼一吸间得到升华。随着时间的推移，我们渐渐成长，对人生有了更深刻的认识：人的一生原来一直都在不停地学习。学习说话，学习走路，学习知识，学习为人处世……“活到老，学到老”远不是说说那么简单。

有梦就去追，永远不会觉得累。——假若你是一棵小草，即使没有花儿的艳丽，大树的强壮，但是你却可以为大地穿上美丽的外衣。假若你是一条无名的小溪，即使没有大海的浩瀚，大江的奔腾，但是你却可以汇成浩浩荡荡的江河。人生也是如此，即使你是一个不出众的人，但只要你不断学习，坚持不懈，就一定会有流光溢彩之日。邓小平曾经说过：“我没有上过大学，但我一向认为，从我出生那天起，就在上着人生这所大学。它没有毕业的一天，直到去见上帝。”

人生在世，需要目标、追求与奋斗；需要尝尽苦辣酸甜；需要在失败后汲取经验。俗话说，“不经历风雨，怎能见彩虹？”人生注定要九转曲折，没有谁的一生是一帆风顺的。生命中每一个挫折的降临，都是命运驱使你重新开始的机会，让你有朝一日苦尽甘来。每个人都曾遭受过打击与嘲讽，但人生都会有收获时节，你最终还是奏响生命的乐章，唱出自己最美妙的歌！

正所谓，“失败是成功之母”。在漫长的成长路途中，我们都会经历无数次磨炼。但是，我们不能气馁，不能向失败认输，那样的话，就等于抛弃了自己。我们应该一往无前，怀着必胜的信念，迎接成功那一刻的辉煌……

感悟人生，我们应该懂得面对，这样人生才不会失去勇气……

感悟人生，我们应该知道乐观，这样生活才不会失去希望……

感悟人生，我们应该学会智慧，这样在社会上才不会迷失……

本套“人生大学讲堂书系”分别从“人生大学活法讲堂”“人生大学名人讲堂”“人生大学榜样讲堂”“人生大学知识讲堂”四个方面，以人生的真知灼见去诠释人生大学这个主题的寓意和内涵，让每个人都能够读完“人生的大学”，成为一名“人生大学”的优等生，使每个人都能够创造出生命中的辉煌，让人生之花耀眼绚丽地绽放！

作为新时代的青年人，终究要登上人生大学的顶峰，打造自己的一片蓝天，像雄鹰一样展翅翱翔！

“人生大学名人讲堂”丛书前言

名人是一面镜子。名人成功背后的经验是我们成长路上宝贵的精神财富，名人的失败教训会让我们在人生奋斗的历程中多几分冷静，少走几段弯路。古往今来成大器者，都十分重视吸取名人的经验教训。牛顿说：“我之所以成功，是因为我站在了巨人的肩上。”现代社会竞争激烈，每个想在成长途中少走弯路、多几分成功机率的人，都没有理由不去关注名人。我们不应忘记，那些站在世界历史殿堂里发出宏音、在人类文明进程中留下足迹的英杰伟人。他们以身作则，鞠躬尽瘁，奉献自己的光和热，为人类文明的进步起到了不可忽视的作用。

“人生大学名人讲堂”丛书选择世界上最具代表性的10位各领域的名人，以传记故事为载体，通过生动有趣的故事，全方位地讲述其成长历程、主要成就和性格身份特征，真实地还原了一个时代伟人。本丛书用生动、富于文采的语言描述了各领域名人的生平轶事、成功轨迹，行文流畅，文笔优美，引人入胜。丛书内容翔实，不仅生动地记载了每位名人的生平经历，而且客观地总结了他们的成功经验和失败教训，文字通俗易懂，融知识性、趣味性于一体，足以为今人提供借鉴，帮助大家做一个有所作为、有益于社会

的人。

此套丛书不同于名人传记大量罗列人物所取得成就的做法，避免行文苍白、单调的缺点，无论是《乔布斯·用思想改变世界的传奇人生》《爱迪生·光明使者的精彩人生》《特蕾莎修女·在爱中永生的灿烂人生》《爱因斯坦·科学巨人的人生启示》《贝多芬·同命运抗争的坎坷人生》，还是《卡耐基·洞悉人性的人生导师》《巴菲特·天才投资家的人生感悟》《松下幸之助·经营之神的人生智慧》《原一平·推销之神的人生真谛》《比尔·盖茨·世界首富的慷慨人生》，我们都能全方位地以一个常人的角度来解读人物的一生，客观地评价人物性格，看待人物的喜怒哀乐、人生起伏，从而在他们身上得到可以在今天的现实生活中实际应用的人生智慧和处世准则，同时也吸取他们身上的教训，在阅读他人人生故事的过程中完善自我人格。

读“人生大学名人讲堂”丛书收获经验和智慧，看世界伟人的传奇故事。名人在未获得巨大的成功之前也只是普通的一员，踏着名人成长奋斗的印迹，能让我们真切地感悟到他们成功的经验！你可以欣赏指点江山、叱咤风云的英雄伟人；探索一生、创造无限的科技精英；文采斐然、妙笔生花的文化巨擘；叩问生命、润泽心灵的思想大哲……你可以学习投资家的高瞻远瞩、博大胸怀；商业家的韬略智谋、机会驾驭；艺术家的激情创造、灵感飞扬；宗教领袖的独特理念、献身精神；科学家的坚持真理、不懈探索……你可以发现，伟大人物的成功之路虽有千条万条，但他们却拥有共同的秘诀：远大的理想和不懈的努力，敏锐的目光和果敢的行动，顽强的意志和坚定的决心……

成功之路，从这里起步。

第1章 先要自信，才会让别人相信——信心篇 / 1

- 第一节 万事开头难，就从自信始 / 2
- 第二节 必胜的信念是成功的前提 / 6
- 第三节 有自信才能让别人相信 / 9
- 第四节 多给自己一些积极的肯定 / 12
- 第五节 热情是助人成功的神奇力量 / 16
- 第六节 微笑是伴随一生的护照 / 20
- 第七节 愈挫愈勇是推销成功的秘诀 / 24

第2章 锲而不舍，金石可镂——恒心篇 / 29

- 第一节 持之以恒成就骄人业绩 / 30
- 第二节 乐观不懈，终能成功 / 33
- 第三节 每天坚持自我反省 / 37
- 第四节 困难像弹簧，你弱它就强 / 42
- 第五节 戒掉烦恼的习惯，保持乐观精神 / 45
- 第六节 面对挫折，意志坚定 / 48

第3章 王侯将相，宁有种乎——理想篇 / 52

- 第一节 为自己的工作而自豪 / 53
- 第二节 控制情绪，笑遍世界 / 56
- 第三节 不要心存消极的态度 / 61
- 第四节 有野心先要有耐心 / 66
- 第五节 大胆预约，迈出野心的第一步 / 71
- 第六节 不要因为被拒绝而灰心 / 75

第4章 有效交流，说服是成功的第一步——沟通篇 / 79

- 第一节 巧妙询问，柔性推销 / 80
- 第二节 旁敲侧击，突破心防 / 83
- 第三节 一句幽默话，化开三九冰 / 86
- 第四节 学会闭嘴，善于倾听 / 92
- 第五节 真心赞美，巧妙恭维 / 97

第5章 人际战术，清除你道路上的荆棘—— 人脉篇 / 104

- 第一节 人脉就是财脉 / 105
- 第二节 有人脉就有机遇 / 109
- 第三节 站在对方的立场上思考 / 115
- 第四节 不懂拒绝的人算不上成熟 / 120
- 第五节 随时推销自己，收获无意间到达 / 123
- 第六节 给予他人心理上的安全感 / 128

第6章 谈判之术，最高效的攻心技巧——谈 判篇 / 134

- 第一节 赢得辩论的方法就是避免争论 / 135
- 第二节 让对方觉得是他的主意 / 138
- 第三节 同情别人的想法和愿望 / 142
- 第四节 使对方乐于做你建议的事 / 147
- 第五节 一开始就要多说“是的” / 150
- 第六节 出奇制胜的谈判之术 / 153

第7章 真正的推销，应从服务开始——服务篇 / 157

第一节 客户就是上帝，服务决定业绩 / 158

第二节 用真心打住客户的借口 / 163

第三节 你给客户面子，客户给你单子 / 169

第四节 给客户宾至如归的感觉 / 173

第五节 与顾客产生情感共鸣 / 178

第1章

先要自信,才会让别人相信

——信心篇

原一平在推销商品的过程中遇到挫折时,他会想:我是世界上独一无二的,我是上帝创造的杰作和奇迹,即使当我屡被拒绝。上帝将这神灵的羊皮卷赐予我,我真是自然界伟大的奇迹,我将永远不再自怜自贱。而且从今天起,我要加倍重视自己的价值。



第一节 万事开头难，就从自信始

如果把自己看成是伟人的化身，然后像伟人一样行动，那你的生命自会精彩得无与伦比。要想得到别人的重视，首先要自己重视自己。自信让你战无不胜！

自信是成功的第一秘诀

大家都知道“推销之神”原一平，他在推销商品的过程中遇到挫折时，总是会想：我是世界上独一无二的，我是上帝创造的杰作和奇迹，即使当我屡被拒绝。上帝将这神灵的羊皮卷赐予我，我真是自然界伟大的奇迹，我将永远不再自怜自贱。而且从今天起，我要加倍重视自己的价值。他真的从此变得自信起来，因为他坚信“羊皮卷”中的真言乃是神的谕旨，正如卷中所述：“我相信，我是自然界最伟大的奇迹。”

原一平并不是个特例，其实我们每个人都不是随意来到这个世间的。我们生来应为高山，而非草芥，应该自重自信。从今天起，我们要倾尽全力，发挥出最大的潜能。我们要汲取前人的经验，了解自己，这样才能更大程度地发挥潜能。我们要细心观察，反复推敲生活中的道理，因为这关系到事业的成败。从今天起，我们永远不要看轻自己。

曾经，有一个美国人，41岁时仍一事无成，他自己也认为自己简直倒霉透了：离婚、破产、失业……他看不清自己的生存价值和人生意义。他对自己非常不满，甚至变得暴躁易怒，同时又十分脆弱无助。

有一天，一个茨冈人在纽约街头算命，他决定前去算一算。

茨冈人看过他的手相之后,说:“您是一个伟人,您很了不起!”

“什么?”他大吃一惊,“我是个伟人,你不是在开玩笑吧!”

茨冈人平静地说:“您知道您是谁吗?”

我是谁?他暗想,是个倒霉鬼,是个穷光蛋,我是个被生活抛弃的人!但他仍然故作镇静地问:“我是谁呢?”

“您是个伟人”,茨冈人说,“您知道吗,您是华盛顿转世!您身上流的血、您的勇气和智慧,都是华盛顿的啊!先生,难道您真的没有发觉,您的面貌也很像华盛顿吗?”

“不会吧,”他迟疑地说,“我离婚了……我破产了……我失业了……我几乎无家可归……”

“嗨,那是您的过去”,茨冈人只好说,“您的未来可不得了!如果先生您不相信,就不用给钱好了。不过,用不了几年,您将是美国最成功的人啊!请相信我,您就是华盛顿的化身!”

他表面装作极不相信地离开了,但心里有了一种从未有过的伟大感觉。他对华盛顿产生了浓厚的兴趣。回家后,他立即想方设法找到有关华盛顿的一切书籍著述来学习。渐渐地,他发现周围的环境开始改变了,朋友、家人、同事、老板,都换了另一种友好的眼光来看他。事情开始顺利起来。5年以后,也就是在他46岁的时候,他果真成了美国赫赫有名的亿万富翁。

真正的自信不是夜郎自大,也不是自以为是和盲目乐观,自信存在的价值就是让你看到自己的强项,或者说对自己好的一面来加以肯定、展示或表达。它是内在实力和实际能力的一种体现,能够清楚地把握事情的正确性和发展趋势,引导自己做到最好或更好。

自信心是每一个成功人士最为重要的品质之一,也是我们收获财富、赢得自由的出发点。俗话说得好:“必须具有信心,才能真正拥



有。”可见信心的重要性。

世界酒店大王希尔顿曾用200美元创业起家，有人问他成功的秘诀，他说：“信心。”成功学大师拿破仑·希尔也说：“有方向感的自信心，令我们每一个意念都充满力量。当你有强大的自信心去推动你的致富巨轮时，你就可以平步青云。”美国前总统里根在接受《SUCCESS》杂志采访时亦说：“创业者若抱有无比的信心，就可以缔造一个美好的未来。”

由此可见，每一个成功的人都有一个共同点，那就是拥有“信心”。一个勇气十足、积极向上、乐于助人的人百分之百拥有成功的资本。“信者”为“储”，不信者即无储。人如果缺乏自信就会感到自卑，就会导致恐惧。所以，缺乏自信带来的后果是非常可怕的，它会给人的发展造成阻力。

有人说，如果没有自信会怎样呢？假如没有坚定的自信心去面对讽刺和责难，去不断地尝试着撼动传统和挑战权威，那么瓦特不可能发明蒸汽机、莫尔斯不可能发明电报、福特不可能发明汽车……

居里夫人有一句话能够很好地诠释自信的意义：“我们的生活都不容易，但是，那有什么关系？我们必须有恒心，尤其要有自信心，我们的天赋是用来做某件事情的，无论代价多么大，这件事情必须做到。”

信心铸就奇迹

美国有一个叫吉姆的小男孩，他生下来的时候只有半只左脚和一只畸形的右手，但他的父母从不让他因为自己的残疾而感到不安。结果，他能做到任何健全男孩所能做的事：如果童子军团行军10公里，吉姆也同样可以走完10公里。

后来他学踢橄榄球，他发现，自己能把球踢得比在一起玩的男孩子都远。他请人为他专门设计了一只鞋子，然后穿着这只鞋子参加了踢球测验，并且得到了冲锋队的一份合约。

但是教练委婉地告诉他，他“不具备做职业橄榄球员的条

件”，劝他去试试其他的职业。最后他申请加入新奥尔良圣徒球队，并且请求教练给他一次机会。教练虽然心存怀疑，但是看到这个男孩这么自信，有点被他感动了，因此就留下了他。

两个星期之后，教练对他的好感加深了，因为他在一次友谊赛中踢出了55码并且为本队得了分。这使他获得了专为圣徒队踢球的工作，而且在那一季中他为他的球队得了99分。就这样水到渠成的，他一生中最伟大的时刻到来了。

那天，球场上坐了6.6万名球迷。球是在28码线上，比赛只剩下几秒钟。这时球队把球推进到45码线上。“吉姆，进场踢球！”教练大声说。当吉姆进场时，他知道他的队距离得分线有54码远。球传接得很好，吉姆一脚全力踢在球身上，球笔直地向前飞去。但是踢得够远吗？6.6万名球迷屏住气观看，球在球门横杆之上几英寸的地方越过，接着终端得分线上的裁判举起了双手，表示得了3分，吉姆的球队以19比17获胜。球迷狂呼高叫，为踢得最远的一球而兴奋，因为这是只有半只左脚和一只畸形的手的球员踢出来的！

“真令人难以相信！”有人感叹道，但是吉姆只是微笑。他想起他的父母，他们一直告诉他的是他能做什么，而不是他不能做什么。他之所以创造这么了不起的纪录，正如他自己说的：“他们从来没有告诉我，我有什么不能做的。”

吉姆不会因自己的缺陷感到低人一等，因为他根本不认为自己有什么缺陷。他认为自己是健全的、完美的，所以他做到了任何健康人能够做到的事，甚至比他们做得更好。相信自己可以，这就是自信；做出成绩，这就是自信的力量。



第二节 必胜的信念是成功的前提

每个人的内心都有一座宝藏，只有找到开启宝藏的钥匙，才能把潜能开发出来，而自信，是唯一一把开启你内心宝藏的钥匙。

发现开启内心宝藏的钥匙

阿德勒博士是奥地利著名的心理学家，通过他的例子，完全可以说明一个人的自信心对其行为和能力会产生多大的影响。

阿德勒刚开始上学时算术很糟，老师说他“数学脑子迟钝”，并把这一“事实”告诉了他的父母，让他们不要对儿子期望过高。他的父母也信以为真。阿德勒很失落，但他还是被动地接受了他们对自己的评价，而且他的算术成绩似乎也证明他们是对的。

但是有一天，老师在黑板上出了一道数学题，他心里闪过一个念头，觉得自己能够解出老师在黑板上出的这道其他人都不能解答的难题。他就告诉老师说，他可以解答这道题，老师和全班学生哄堂大笑。于是他愤愤不平地几步跨到黑板前，把问题解了出来，使全班同学和老师目瞪口呆。

这件事情以后，阿德勒认识到自己完全可以学好算术。由于对自己的能力有了自信，后来他终于成为一个数学成绩出类拔萃的学生。

因此，不要禁锢在别人对你的消极的评价里，只要自己心中有必胜