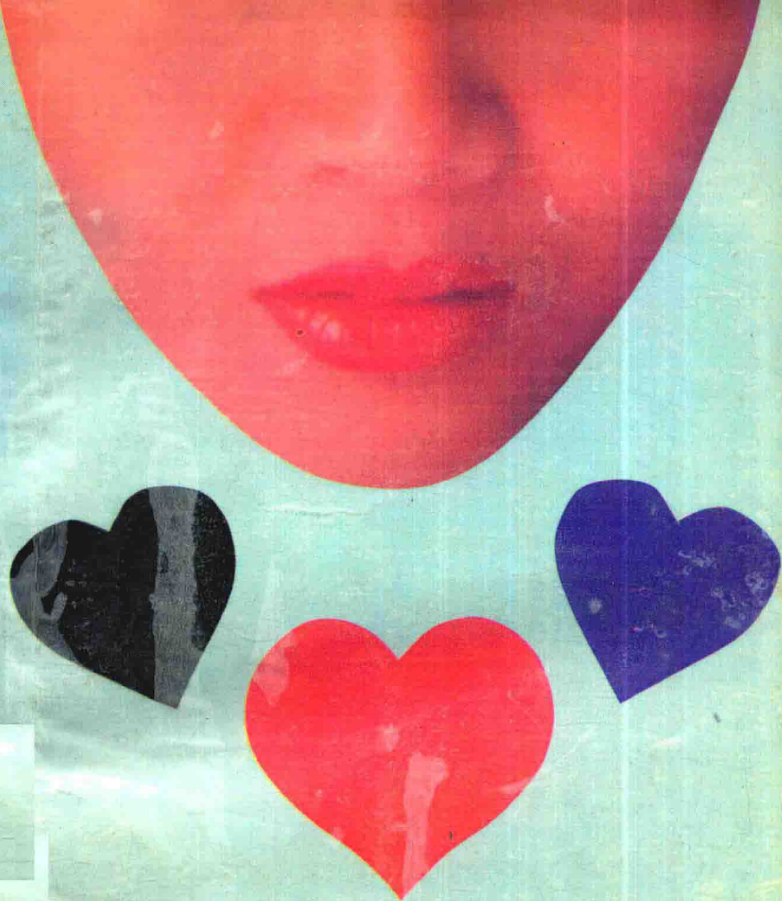




初次见面即识破对方的性格

知其口面知其心

责任编辑: 蓉 蓉

装帧设计: 广 占

知其口面知其心

玮 燕编

海天出版社出版

广东省新华书店经销

顺德桂州印刷纸类厂印刷

787×1092毫米 32开本 4.75印张 86.4千字

1989年4月第1版 1989年4月第1次印刷

印数1—50000

书号: ISBN7—80542—177—3/D·10

定价: 2.30元

序

我国有句名言——知己知彼百战百胜。在现代竞争激烈的社会中，如果能够认清他人内心，对我们该是多有利啊！无论在商场上，或在恋爱方面等等日常生活中，为求和他人保持良好的交际关系，需要有识人的技巧，也就是识心术。如有此技巧，必可获得优越的效果。

市面上心理学入门的书籍很多，例如怎样观察女性的嘴唇，怎样从个人的谈吐方式识人等等，但却没有见到提供具体的识人方式或正确的应付之道。

内心隐藏的心事就如同皮箱装物一般，但经打开皮箱后，里面的东西即可一目了然。可是人心从外表可以窥视得见吗？人心只能表现在行动及言语上。不过，言论和行为是否能够赤裸裸地表达内心，则又是另外的问题。

有些人善于言词，也有些人下笔如行云流水，文笔

感人。边与女人调情边写友人的追悼文章，而竟能使阅文者感泣的也比比皆是。行为也是如此。言行不一致的人，外观虽受人敬佩，等到东窗事发后，才让人觉得看走了眼。

一个不善言辞的人，为文也无法顺畅表达心意。这样的人，最遗憾的是无法让人了解自己的真心。可能的话，真想剖腹相见。像这种心情着急的人，有一个最好的言词“披露”。

“披”是打开，“露”是显现出来。打开而显现在他人面前，就是披露的意思。《三国志》有“披露腹心”一词，《汉书》也有“披露肝胆”的用语。所谓“披露”，大抵是指“心”吧！古人认为真心在于“心”的内部。所以日本人剖腹示诚也是由此而来的吧！

殷商暴君纣王，对直谏他的比干说：“我想看看圣人之心到底是怎样的！”而把比干抓来开膛剖腹，大做其生理解剖。

人之常情古今不变，有时真想切开对方的心，看看是否说真话。现代人比古人更能在社会的现实生活中，巧妙地生存。所以读一读识人的心理学，大有裨益。它能使您在日常社交中，对对方“知其口面知其心”。

目 录

序	(1)
---------	-----

一、初次见面即认识对方的性格

① 根据体型来认识他人	(11)
-------------------	------

※从体质、性格来探究对方的人格	(11)
-----------------------	------

1. 肥胖型、脂肪质类型——躁郁质	(12)
-------------------------	------

2. 稍见瘦削的健壮型——偏执质	(13)
------------------------	------

3. 瘦弱型而有心事的类型——分裂质	(14)
--------------------------	------

4. 体格强健类型——粘着质	(16)
----------------------	------

5. 娃娃脸的未成熟类型——歇斯底里	(17)
--------------------------	------

6. 瘦弱而线条纤细类型——神经质	(18)
-------------------------	------

② 根据脸型判断对方	(19)
------------------	------

※脸上刻着该人的性格和人生	(19)
---------------------	------

1. 倒三角型脸的人	(20)
------------------	------

2. 下颚尖窄的人	(21)
-----------------	------

3. 下颚宽阔的人	(22)
-----------------	------

4. 正方形脸的人	(23)
-----------------	------

5. 长方形脸的人	(23)
-----------------	------

- 6. 下脸部发达的人 (24)
- 7. 脸幅宽广的人 (25)
- 8. 圆形脸的人 (26)

③ 根据五官来认清对方 (27)

- ※ 脸上五官是判断性格的最佳素材 (27)
- 1. 依眉毛判断性格 (28)
- 2. 眼睛和性格的关系 (28)
- 3. 以鼻子判断性格 (29)
- 4. 依口、唇判断性格 (29)
- 5. 依牙齿判断性格 (30)

④ 从服装和色彩上判断性格 (30)

- ※ 服装或色彩关系着性格或心理状态 (30)
- 1. 爱好白衬衫的人 (33)
- 2. 喜欢花衬衫的人 (35)
- 3. 喜欢朴素服饰的人 (36)
- 4. 爱好藏青色服装的人 (38)
- 5. 爱好黑色系统服饰的人 (40)
- 6. 爱好宽纵纹衬衫的人 (41)
- 7. 爱好开叉式西装的人 (42)
- 8. 爱好舶来品的人 (44)
- 9. 服饰随便的人 (45)
- 10. 爱好粗糙打扮的人 (47)
- 11. 爱好蝴蝶结的人 (48)

二、从动作、表情、谈吐探索真心

① 由打招呼来判断性格 (51)

※打招呼的方式所反映的心理状态 (51)

1. 直视对方的眼光而打招呼 (52)

2. 逃避对方的眼光而打招呼 (53)

3. 初次见面却亲切地打招呼的人 (54)

4. 经常见面但打招呼的方式仍然千篇一律 (55)

② 从坐法、动作探讨个性 (56)

※观察所坐的位置 (56)

※观察坐着的人的动作 (57)

③ 从谈吐解析对方的心理 (58)

※从说话的速度、口气、声调刺探内心 (58)

1. 从口气判断 (58)

2. 从用字遣词分析 (59)

3. 从谈话速度、声调上解析 (60)

④ 从表情上着手 (61)

※由眼神判断其人的心思 (61)

1. 遥视远处的人 (63)

2. 对方眼神忽东忽西的时候 (65)

3. 瞪着对方不放时 (66)

- 4.故意避开异性的视线..... (67)
- 5.对方的眼神四处张望时..... (68)
- 6.对方眼神似乎不屑一顾时..... (69)
- 7.对方眼神闪烁光芒时..... (70)
- 8.眼神毫无表情时..... (72)
- ※从鼻子的动作探析对方..... (73)
 - 1.鼻孔膨胀时..... (73)
 - 2.鼻头冒汗的时候..... (74)

三、识破商人的内心

- ① 从交换名片探讨个性..... (75)
 - ※交换名片是认知对方的最初机会..... (75)
 - 1.名片上姓名字体很大的人..... (77)
 - 2.名片旁边有别号或改名的人..... (78)
 - 3.材料、色泽、形状怪异的名片..... (78)
 - 4.比他人较快速递出名片的人..... (79)
 - 5.名片上附记交换时间、场所的人..... (80)
 - 6.在公司名片上附印自宅的人..... (82)
 - 7.同时具有两种身份名片的人..... (82)
 - 8.名片用光或不带名片的人..... (83)
 - 9.到处给名片的人..... (84)
 - 10.以他人的名片自傲的人..... (85)

② 由接电话的态度判断个性 (86)

1. 自己不报姓名而找人 (86)
2. 谈到主题之前废话很多的人 (87)
3. 正事以外的废话绝口不提的人 (88)
4. 答话永远都是千篇一律的人 (89)

③ 从商谈场所判断 (90)

1. 喜欢在咖啡厅商谈的人 (90)
2. 喜欢在酒吧商谈的人 (92)
3. 指定时间在公司会谈的人 (92)

④ 从办事态度判断 (93)

1. 终日想抓住机会的人 (93)
2. 接受工作前先考虑责任的人 (94)
3. 工作失败就变成神经衰弱 (95)
4. 故作忙碌状的人 (96)
5. 指责办事不力的同事的人 (97)
6. 事不关己只做自己份内事的人 (97)

⑤ 从兴趣、嗜好来判断 (99)

※兴趣、嗜好反映心理状况 (99)

1. 从处理钱财的方式观察对方的心理 (100)
2. 从竞赛方面着手 (101)
3. 由嗜好方面判断对方心理 (102)

⑥ 区分有利益的上司、部下的方法 … (103)

※区分支配型人士的方式 …………… (103)

※和主宰人物间的交往法 …………… (103)

四、认识男女的内心

① 认清男人的真面目 …………… (105)

※女人观察男人的哪个部位呢? …………… (105)

1. 令对方神往的理论型男性 …………… (107)

2. 外表正经踏实的男性 …………… (107)

3. 爱好闹哄哄的男性 …………… (108)

4. 奉承又驯服的男性 …………… (109)

5. 第一印象难看的男性 …………… (110)

6. 得人缘的男性 …………… (110)

7. 刚愎顽固的男性 …………… (111)

8. 态度尊大的男性 …………… (112)

9. 待人周到的男性 …………… (113)

10. 好说教有事相求必先索礼的男性 …………… (114)

② 识穿女人的内心 …………… (115)

※何谓女人? …………… (115)

1. 故意闪避眼光, 装做毫不关心的女性 …………… (116)

2. 在男性面前易害羞的女性 …………… (117)

3. 无羞耻心的女性 …………… (117)

4. 用粉红色口红的妖艳女性 …………… (118)

5.吹毛求疵的女性	(119)
6.无论何事都一本正经的女性	(120)
7.刚愎的女性	(121)
8.外表比年龄更年轻的女性	(121)
9.喜欢跳舞的女性	(122)
10.外表不知正思考着何事的女性	(123)

③ 区分危险男女的方法	(124)
※何谓危险的女性?	(124)
※何谓危险的男性?	(125)

五、促进人际关系的方法

① 知己知彼百战百胜	(127)
※你自己属于哪一种类型呢?	(127)
1.倨傲尊大的类型	(129)
2.充满行动力的人	(129)
3.内心柔和的人	(130)
4.有耐力的人	(131)
5.易受人欢迎的类型	(132)
6.屁股沉重的人	(133)
② 受欢迎的十大秘诀	(135)
1.不要触及对方的自卑感、缺点	(135)
2.应该选择不抵触的话题	(135)

3. 紧迫对方的眼神 (136)
4. 绝不要一开始就死心 (137)
5. 暴露自我，认识对方 (138)
6. 依话题选择适合的场所和气氛 (139)
7. 绝不可毁谤女人 (139)
8. 熟知被人追则逃、人逃则追的技巧 (141)
9. 先发制人，认清对方 (141)
10. 赠礼也要利用巧妙的方式 (142)

③ 交际高明的技巧 (143)

1. 与生活在精华社会中的人们如何交际 (143)
2. 与工作上的女性交接之道 (144)
3. 如何说服对方 (146)
4. 如何与对方商谈 (147)
5. 交际高明的秘诀 (148)

附录：古来的识人方法 (150)

序

我国有句名言——知己知彼百战百胜。在现代竞争激烈的社会中，如果能够认清他人内心，对我们该是多有利啊！无论在商场上，或在恋爱方面等等日常生活中，为求和他人保持良好的交际关系，需要有识人的技巧，也就是识心术。如有此技巧，必可获得优越的效果。

市面上心理学入门的书籍很多，例如怎样观察女性的嘴唇，怎样从个人的谈吐方式识人等等，但却没有见到提供具体的识人方式或正确的应付之道。

内心隐藏的心事就如同皮箱装物一般，但经打开皮箱后，里面的东西即可一目了然。可是人心从外表可以窥视得见吗？人心只能表现在行动及言语上。不过，言论和行为是否能够赤裸裸地表达内心，则又是另外的问题。

有些人善于言词，也有些人下笔如行云流水，文笔

感人。边与女人调情边写友人的追悼文章，而竟能使阅文者感泣的也比比皆是。行为也是如此。言行不一致的人，外观虽受人敬佩，等到东窗事发后，才让人觉得看走了眼。

一个不善言辞的人，为文也无法顺畅表达心意。这样的人，最遗憾的是无法让人了解自己的真心。可能的话，真想剖腹相见。像这种心情着急的人，有一个最好的言词“披露”。

“披”是打开，“露”是显现出来。打开而显现在他人面前，就是披露的意思。《三国志》有“披露腹心”一词，《汉书》也有“披露肝胆”的用语。所谓“披露”，大抵是指“心”吧！古人认为真心在于“心”的内部。所以日本人剖腹示诚也是由此而来的吧！

殷商暴君纣王，对直谏他的比干说：“我想看看圣人之心到底是怎样的！”而把比干抓来开膛剖腹，大做其生理解剖。

人之常情古今不变，有时真想切开对方的心，看看是否说真话。现代人比古人更能在社会的现实生活中，巧妙地生存。所以读一读识人的心理学，大有裨益。它能使您在日常社交中，对对方“知其口面知其心”。

目 录

序	(1)
---------	-----

一、初次见面即认识对方的性格

① 根据体型来认识他人	(11)
-------------------	------

※从体质、性格来探究对方的人格	(11)
-----------------------	------

1. 肥胖型、脂肪质类型——躁郁质	(12)
-------------------------	------

2. 稍见瘦削的健壮型——偏执质	(13)
------------------------	------

3. 瘦弱型而有心事的类型——分裂质	(14)
--------------------------	------

4. 体格强健类型——粘着质	(16)
----------------------	------

5. 娃娃脸的未成熟类型——歇斯底里	(17)
--------------------------	------

6. 瘦弱而线条纤细类型——神经质	(18)
-------------------------	------

② 根据脸型判断对方	(19)
------------------	------

※脸上刻着该人的性格和人生	(19)
---------------------	------

1. 倒三角型脸的人	(20)
------------------	------

2. 下颚尖窄的人	(21)
-----------------	------

3. 下颚宽阔的人	(22)
-----------------	------

4. 正方形脸的人	(23)
-----------------	------

5. 长方形脸的人	(23)
-----------------	------

6. 下脸部发达的人 (24)

7. 脸幅宽广的人 (25)

8. 圆形脸的人 (26)

③ 根据五官来认清对方 (27)

※脸上五官是判断性格的最佳素材 (27)

1. 依眉毛判断性格 (28)

2. 眼睛和性格的关系 (28)

3. 以鼻子判断性格 (29)

4. 依口、唇判断性格 (29)

5. 依牙齿判断性格 (30)

④ 从服装和色彩上判断性格 (30)

※服装或色彩关系着性格或心理状态 (30)

1. 爱好白衬衫的人 (33)

2. 喜欢花衬衫的人 (35)

3. 喜欢朴素服饰的人 (36)

4. 爱好藏青色服装的人 (38)

5. 爱好黑色系统服饰的人 (40)

6. 爱好宽纵纹衬衫的人 (41)

7. 爱好开叉式西装的人 (42)

8. 爱好舶来品的人 (44)

9. 服饰随便的人 (45)

10. 爱好粗糙打扮的人 (47)

11. 爱好蝴蝶结的人 (48)

二、从动作、表情、谈吐探索真心

① 由打招呼来判断性格 (51)

※打招呼的方式所反映的心理状态 (51)

1. 直视对方的眼光而打招呼 (52)

2. 逃避对方的眼光而打招呼 (53)

3. 初次见面却亲切地打招呼的人 (54)

4. 经常见面但打招呼的方式仍然千篇一律 (55)

② 从坐法、动作探讨个性 (56)

※观察所坐的位置 (56)

※观察坐着的人的动作 (57)

③ 从谈吐解析对方的心理 (58)

※从说话的速度、口气、声调刺探内心 (58)

1. 从口气判断 (58)

2. 从用字遣词分析 (59)

3. 从谈话速度、声调上解析 (60)

④ 从表情上着手 (61)

※由眼神判断其人的心思 (61)

1. 遥视远处的人 (63)

2. 对方眼神忽东忽西的时候 (65)

3. 瞪着对方不放时 (66)