

中等收入陷阱的历史考验 与制度供给创新

苏京春◎著



中国金融出版社

中等收入陷阱的 历史考验与制度供给创新

苏京春 著



中国金融出版社

责任编辑：刘 钊

责任校对：刘 明

责任印制：陈晓川

图书在版编目 (CIP) 数据

中等收入陷阱的历史考验与制度供给创新 (Zhongdeng Shouru Xianjing de Lishi Kaoyan yu Zhidu Gongji Chuangxin) / 苏京春著. —北京: 中国金融出版社, 2016. 5

ISBN 978 - 7 - 5049 - 8409 - 8

I. ①中… II. ①苏… III. ①中国经济—经济发展—研究
IV. ①F124

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 038029 号

出版

发行

中国金融出版社

社址 北京市丰台区益泽路 2 号

市场开发部 (010)63266347, 63805472, 63439533 (传真)

网上书店 <http://www.chinafph.com>

(010)63286832, 63365686 (传真)

读者服务部 (010)66070833, 62568380

邮编 100071

经销 新华书店

印刷 北京市松源印刷有限公司

尺寸 169 毫米 × 239 毫米

印张 15

字数 222 千

版次 2016 年 5 月第 1 版

印次 2016 年 5 月第 1 次印刷

定价 45.00 元

ISBN 978 - 7 - 5049 - 8409 - 8/F. 7969

如出现印装错误本社负责调换 联系电话 (010) 63263947

目 录

第 1 章 中等收入发展阶段的全解析	1
1.1 为什么要认识中等收入发展阶段	1
1.1.1 全球一瞥之挪威	1
1.1.2 全球一瞥之巴西	1
1.1.3 全球一瞥之布隆迪	2
1.1.4 如何描述这些不同	2
1.1.5 中等收入发展阶段经济发展的三条路径	3
1.2 什么是中等收入发展阶段	4
1.2.1 进一步认识世界银行的分组	4
1.2.2 中等收入发展阶段不是一个静态概念	5
1.2.3 中等收入发展阶段的描述性定义	6
1.3 什么是“中等收入陷阱”	6
1.3.1 世界银行首次提出的概念	6
1.3.2 本质是增长陷阱	7
1.4 有没有跨越“中等收入陷阱”的成功者	8
1.4.1 亚洲开发银行的系列研究及评论	8
1.4.2 世界银行的系列研究及评论	10
1.4.3 调整及拓展后我们的结论	11
第 2 章 认识长期视野中的成功者	14
2.1 寻求认识成功跨越“中等收入陷阱”经济体的方法	14
2.1.1 一些前置思考轨迹	14
2.1.2 对低收入上限值的估计	15

2.1.3 对上中等收入与下中等收入的分界值和高收入下限值的估计	18
2.2 成功者的经济发展轨迹：组图与描述	23
2.2.1 基于第1章结论的拓展	23
2.2.2 亚洲地区：日本、以色列、韩国、新加坡、中国香港	24
2.2.3 欧洲地区：西班牙、葡萄牙、爱尔兰、希腊	26
2.2.4 北美洲地区：波多黎各	29
2.3 成功跨越“中等收入陷阱”花费多长时间	30
2.3.1 成功者跨越“中等收入陷阱”的时间表	30
2.3.2 以怎样的GDP增长率来实现	32
第3章 落入陷阱者的前车之鉴	35
3.1 认识中等收入发展阶段的经济体	35
3.1.1 正处于中等收入发展阶段的经济体有哪些	35
3.1.2 中等收入经济体的分布特点	36
3.2 全面解析落入“上中等收入陷阱”的经济体	36
3.2.1 已经在“上中等收入陷阱”里挣扎了多久	36
3.2.2 经济增长经历怎样的演变	39
3.2.3 跨越陷阱非一蹴而就或一劳永逸	51
3.3 以拉美经济为例对落入陷阱原因的泛谈	52
3.3.1 历史制度遗留	52
3.3.2 民族和种族多样化	53
3.3.3 发展战略失误	53
3.3.4 政治动荡不安	54
3.3.5 不当的福利赶超	54
3.4 民粹主义作用下的福利赶超	55
3.4.1 一些总括性认识	55
3.4.2 民粹主义作用下的城市化与工业化矛盾	56
3.4.3 民粹主义作用下的国有化与外资矛盾	57

3.4.4 民粹主义作用下由经济赶超转向福利赶超	57
3.5 福利赶超与落入“中等收入陷阱”	60
3.5.1 福利赶超初期经济的虚假繁荣	60
3.5.2 经济增长初遇瓶颈制约	60
3.5.3 经济发展遭受全面短缺	61
3.5.4 民粹主义政府最终破产：落入陷阱	61
第4章 发展阶段视角下的中国经济研判	62
4.1 中国更应直面“中等收入陷阱”：与拉美的相似性	62
4.1.1 经济都历经高速增长期	62
4.1.2 存在经济飞速发展过后的相似负面问题	63
4.1.3 相似的文化渊源	65
4.1.4 民粹主义情愫	66
4.2 认识中国经济收入阶段变动趋势及现状	66
4.2.1 中国已经成功跨越“下中等收入陷阱”	66
4.2.2 面临“上中等收入陷阱”的严峻考验	68
4.3 增加一个观察维度：城镇化水平	68
4.3.1 成功者在跨越“上中等收入陷阱”期间的城镇化水平	68
4.3.2 中国与成功者步入上中等收入阶段的城镇化水平比较	80
4.4 先行者为后来者带来的负面效应	83
4.4.1 先进技术与行业发展规模	83
4.4.2 福利与增长	84
4.4.3 制度进口与制度供给	86
4.4.4 福利与制度供给	86
4.4.5 榜样效应与要素禀赋制约	87
4.4.6 政策同步与政策效用	87
4.5 跨越陷阱的追赶中后来者的应对策略	88
4.5.1 做实行业规模，拔得技术头筹	88
4.5.2 提防民粹主义，引导良性发展	88

4.5.3	细化制度进口, 注重制度对接	89
4.5.4	打破行政界限, 统筹制度供给	89
4.5.5	注重要素禀赋, 推动多样发展	90
4.5.6	落实差别政策, 调控协同发展	90
第5章	中国经济发展的时代元素与基本国情	91
5.1	上下行因素对冲的中国“升级版”增长平台	91
5.1.1	多维解读“新常态”	91
5.1.2	新常态的“三期叠加”	96
5.1.3	“全面改革”攻坚克难推进期	99
5.2	“上中等收入陷阱”压力下的时代元素与基本国情	102
5.2.1	产业革命加速更迭	102
5.2.2	全球经济发展格局的钳制	103
5.2.3	能源资源与生态环境制约	104
5.2.4	人口基数与结构的挑战	105
5.2.5	文化与“软实力”不足的影响	106
5.2.6	制度变革探索的成败	107
第6章	赶超战略中“供给侧”发力的必然	109
6.1	“供给侧”理论争鸣之评价“萨伊定律”	109
6.1.1	萨伊定律的提出	109
6.1.2	西斯蒙第的批评	110
6.1.3	马尔萨斯与需求管理	111
6.1.4	凯恩斯的条件性否定	112
6.1.5	马克思关于“庸俗经济学”的批评、考证与认识	112
6.2	理论争鸣之评价“供给学派”	114
6.2.1	对“供给学派”的认识	114
6.2.2	学界对“供给学派”的批评	117
6.2.3	实践中“供给学派”的得失	118
6.3	“供给侧”学派发展脉络的四大阶段	119

6.3.1 第一阶段：从“萨伊定律”到“凯恩斯主义”	119
6.3.2 第二阶段：从“凯恩斯主义”到“供给学派”	121
6.3.3 第三阶段：从“供给学派”到“凯恩斯主义复辟”	122
6.3.4 第四阶段：从“凯恩斯主义复辟”到“供给管理”	123
6.4 “供给侧”学派源流的两轮“否定之否定”	124
6.4.1 第一轮“否定之否定”：萨伊定律—凯恩斯主义— 供给学派	124
6.4.2 第二轮“否定之否定”：供给学派—凯恩斯主义复辟— 供给管理	125
6.4.3 “供给侧”学派两轮“否定之否定”给予的启示	126
第7章 中国经济赶超的动力机制与制度保障	128
7.1 经济赶超动力机制的反思	128
7.1.1 疑问的产生	128
7.1.2 需求侧管理对结构性问题的束手无策	128
7.2 需求侧“元动力——三动力”的得与失	130
7.2.1 回顾需求侧元动力	130
7.2.2 元动力无法在需求侧实现	131
7.3 “三驾马车”不能构成经济增长根本动力	131
7.3.1 消费不是一个静态项	131
7.3.2 投资并非一个主观项	132
7.3.3 出口亦非一个恒定项	133
7.3.4 相关认识的小结	133
7.4 由悖论认知分析的指向	134
7.4.1 从需求侧向供给侧的转换	134
7.4.2 需求的增长动因在供给侧	134
7.4.3 结构性问题实质上落在制度供给	135
7.4.4 重新思考“创新驱动”	136
7.4.5 一些结论与反思	137

7.4.6 经济腾飞与制度供给	138
7.5 特定案例：十分有必要了解的财政分配“三元悖论”	138
7.5.1 认识财政分配“三元悖论”	138
7.5.2 非凡成功者的特权	142
7.5.3 福利赶超与“中等收入陷阱”	143
7.5.4 中等收入阶段财政分配“三元悖论”的特征	145
7.5.5 中等收入发展阶段缓解财政分配“三元悖论”制约 路径	147
第8章 以制度供给应对发展中的理性预期失灵	151
8.1 从实践中来：“理性预期失灵”原理及市场中典型现象的 思考	151
8.1.1 “理性预期失灵”原理的提出及典型现象	151
8.1.2 “理性预期失灵”的矫正路径	154
8.2 对我国科技金融现状的再认识	154
8.2.1 供给方与需求方：对科技金融市场的认识	154
8.2.2 我国科技金融市场中存在的“理性预期失灵”及表现	157
8.3 到实践中去：成都市高新区科技金融模式	158
8.3.1 简述：成都市高新区“四个一”科技金融服务模式	158
8.3.2 剖析：成都市高新区科技金融服务市场的构造及特征	160
8.4 精髓：矫正“理性预期失灵”的“三步走”	162
8.4.1 第一步：重新构建市场	162
8.4.2 第二步：应对市场失灵的机制	163
8.4.3 第三步：针对“理性预期失灵”的机制运转	163
第9章 制度供给导向下的混合所有制思辨	164
9.1 跨越陷阱途中的混合所有制改革背景	164
9.1.1 改革路径	164
9.1.2 对混合所有制急需廓清认识	165
9.2 多种经济并存是否就是混合所有制	165

9.2.1 对所有制的认识	165
9.2.2 什么是混合	166
9.3 混合所有制适不适合两个概念分支	167
9.3.1 有些观点认为应分为宏观和微观	167
9.3.2 我们的一些看法	168
9.4 产权混合是否就是实现了混合所有制	168
9.4.1 对产权的思考	168
9.4.2 制度经济学对“产权”的认识	169
9.4.3 产权混合不意味着实现了混合所有制	170
9.5 混合所有制与股份制	170
9.5.1 马克思所说的“过渡形式”	170
9.5.2 从“消极扬弃”到“积极扬弃”	172
9.5.3 现代市场体系的产权制度基石	174
9.6 混合所有制释放了怎样的活力	174
9.6.1 混合所有制释放活力示意图	174
9.6.2 股份制是跨越“中等收入陷阱”制度供给的重中之重	175
第10章 跨越陷阱综合保障之PPP模式联通制度供给	178
10.1 PPP模式概览	178
10.1.1 什么是PPP	178
10.1.2 新公共管理运动中的公共服务事项市场化改革	179
10.2 公私合作的理论基础与发展	182
10.2.1 到实践中去：公共服务市场化改革的理论支持	182
10.2.2 从实践中来：从替代到合作构建新型关系的理论创新	184
10.3 PPP新制度供给在中国释放潜力的三大正面效应	185
10.3.1 PPP的正面效应之一：政府视角	185
10.3.2 PPP的正面效应之二：公众视角	187
10.3.3 PPP的正面效应之三：企业视角	188
10.4 PPP与中国混合所有制改革创新的内联联通	188

10.4.1	对混合所有制的基本认识	188
10.4.2	混合所有制与股份制的联通	189
10.4.3	“股份制—混合所有制—PPP”的天然贯通 及其全局性贡献	190
10.5	PPP与党的十八届四中全会全面“法治化”主题的贯通	192
10.5.1	必须高度注重PPP运行相关的法治建设	192
10.5.2	必须高度注重PPP运行相关的契约精神培养	194
附录1		196
附录2		198
附录3		205
附录4		209
参考文献		213

第1章 中等收入发展阶段的全解析

1.1 为什么要认识中等收入发展阶段

1.1.1 全球一瞥之挪威

位于斯堪的纳维亚半岛西部的挪威，是全球范围内典型的福利国家之一，每个公民都是国家福利与劳保组织的成员，全方位享有医疗、退休金、残废金等经济资助。生活在挪威的公民，以家庭为单位，都可以得到儿童抚养费，90%以上的儿童都可以在公立学校接受免费教育，必须接受教育的下限是9年。奥斯陆作为全球消费最贵的城市，一个普通汉堡的价格高达45克朗（约合5.95美元），甚至公共厕所的平均消费都达到了10克朗（约合1.32美元）。

1.1.2 全球一瞥之巴西

作为南美洲最大的国家，“足球王国”巴西的公民则主要从事着钢铁、汽车、造船、化工等制造业及铁矿石、石油等基础能源的开采业。在注重享受生活的观念影响下，巴西公民热衷于请假，对闲暇更加向往，每年有16个全国性法定节假日，算上圣诞节、狂欢节、周末以及偶尔的世界杯巴西队比赛日，巴西人每年最短的工作时间仅为6个多月，特别值得注意的是，这些假期都是带薪假期。首都里约热内卢可以说是一个名副其实的“混搭”城市，不但海鸥和秃鹰同时翱翔在天空，而且贫民窟与五星级酒店也可能只有一街之隔，在容纳着大大小小700多个贫民窟甚至有些贫民窟还笼罩在贩毒集团暴力控制阴影下的里约热内卢，少数富人阶层却享受

着奢侈的生活。

1.1.3 全球一瞥之布隆迪

位于非洲中东部赤道南侧的布隆迪，其大多数黑人公民要靠芭蕉、芒果等当地盛产的水果充饥。首都布琼布拉的农贸市场杂乱而拥挤，人们在水果摊前席地而坐。贩卖水果的商贩也不用秤计量，而是按堆论价，一堆一口价，买得越多价格越难商量，但总体而言价格非常低。随处可见的芒果树和香蕉树上的水果，就是当地黑人雇工中午经常用来充饥的食物。广袤的国土上大都被绿色覆盖，茅草屋前后多种植着芭蕉、香蕉树，而蔬菜却是十分金贵的食物，在平民百姓的餐桌上很难见到。当地的儿童大多衣不蔽体、赤裸双脚，从出生起就近似“放养”于田野之间。机动车更是当地人少见的稀罕之物，乘坐一下偶尔到来的运输水果的皮卡，甚至是在它的周围、后面奔跑一段距离，似乎都是当地人生活中奢侈的快乐之一。

1.1.4 如何描述这些不同

在经济全球化的今日，不同国家的公民，生活原来是如此不同。然而，蔬菜都很难吃上一口的布隆迪公民，确确实实与上公共厕所都要付高额费用的奥斯陆市民生活在同一时代。

这反映着经济水平的差距。

根据 2013 年世界银行发布的人均国民总收入（GNI）显示，非洲国家布隆迪的人均 GNI 仅为 260 美元，这是全球有统计数据显示的经济体中人均 GNI 的最低值，而北欧国家挪威作为同一年度全球范围内人均 GNI 最高值的拥有者，其人均 GNI 高达 102 700 美元。与此同时，巴西的人均 GNI 为 11 690 美元，基本处于全球经济体的中间水平，但其基尼系数却是全球范围内最高的几个国家之一，早就远超 0.4 的国际警戒线。

经济水平是我们用来认识这一不同的重要线索，而在这一线索下对富国和穷国的描述却不尽相同。按照经济发展程度，我们将布隆迪之类的国家称为不发达国家，将巴西之类的国家称为欠发达国家或者发展中国家（developing country），而将挪威之类的国家称为发达国家（developed coun-

try)。在发展中国家中,有一部分国家的经济增长速度很快(如金砖五国),原因是这些国家的工业产出在快速增长,这些国家在一些情况下被称为新兴经济体(emerging economies)。在发达国家中,一些国家的收入水平是很高的,这些国家的产业结构类似,多以服务业为主,所以这些国家也被称为后工业化国家或者服务型经济体,而其他发达国家则多被称为工业化国家(industrialized country)。

为了更好地认识建立在经济水平不同基础上的富国与穷国,世界银行对全球范围内的经济体进行了较为系统的划分,分为低收入经济体(low-income economies)、下中等收入经济体(lower middle-income economies)、上中等收入经济体(upper middle-income economies)和高收入经济体(high-income economies)。其中,下中等收入经济体和上中等收入经济体,其经济发展都处于中等收入发展阶段。

1.1.5 中等收入发展阶段经济发展的三条路径

位于中等收入阶段的经济体的经济增长一般仍处于“经济赶超”阶段:一方面,这一阶段具有规模性收益递增的特性,加之存在技术赶超、人口红利、资源加工与开采和制度优化等增长空间,经济增长机会多、速率高;另一方面,随着经济赶超进程的推进,经济发展将逐步进入转轨阶段:经济规模性发展将逐渐饱和,边际效用递减效应开始发力,与此同时,原有增长空间也将逐步缩小,例如,人口红利消失、资源制约及资源与环境矛盾凸显、制度选择及理顺亟待落实、技术学习转为自行研发等。由此可见,由步入中等收入阶段到彻底跨越中等收入阶段,某一经济体必将面临多次、全方位的经济转轨路径选择及多维度、全行业的经济生产关系协调。

现阶段处于中等收入经济赶超阶段的经济体有三条可能的发展路径:第一,平稳衔接步入发达阶段,是指中等收入经济体可能在经济赶超的过程中成功处理转轨路径和各项关系,沿着发达经济体的经济发展路径平稳步入下一个经济增长阶段,例如,日本和“亚洲四小龙”步入发达经济体的增长历程;第二,技术发力跨越中等收入阶段,是指中等收入经济体可

能在经济赶超过程中没有处理好转轨路径选择和生产关系协调而出现经济危机，但其在技术方面大举自主研发、深度发力，从而拉动整个产业链发展，高调推动整个经济体 GDP 增长，进而摆脱经济危机，步入发达经济体行列，例如，美国经历的 20 世纪 70 年代的经济危机及其后来居上的增长历程；第三，动荡混乱落入“中等收入陷阱”，是指中等收入经济体可能在经济赶超的过程中没有处理好转轨路径选择和生产关系协调，从而出现可能由早期历史遗留下来的制度（阿西莫格鲁等，2001）、语言民族多样化制约（阿莱西纳等，2004）、政治动荡（罗德里格斯等，2001）、发展战略选择失误（林毅夫等，1994）及不当的中等收入福利赶超等因素而导致的经济增长路径扭曲，从而落入“中等收入陷阱”，例如，拉美各经济体的发展轨迹。

正是鉴于在全球范围内既有平稳度过和成功跨越中等收入经济赶超阶段的经济体，也有在这个阶段失败而落入“中等收入陷阱”的经济体，加之中国正处于中等收入经济赶超阶段，于是，中等收入阶段的经济增长与经济发展问题才更加值得关注和重视。

1.2 什么是中等收入发展阶段

1.2.1 进一步认识世界银行的分组

发展经济学意义上所说的“中等收入”，与收入阶层划分中的“中等收入阶层”截然不同，是用来描述某一经济体的发展阶段的，实质上指的就是中等收入发展阶段。自 2000 年起，世界银行采用阿特拉斯法计算每年的人均 GNI，并在此基础上对国家和地区收入水平进行分组：低收入（LIC）、下中等收入（LMC）、上中等收入（UMC）和高收入。这种分组随着每个财政年度数据的变化而产生相应的分组指标（如表 1-1 所示），或者我们可以理解为，对某一个国家或地区而言，其组别和排位是动态变化的，它考察的是某一国家或地区与全球经济体发展的相对水平。当然，每年划分指标的浮动情况也从某种程度上反映了全球经济水平的发展方向和程度。

表 1-1

2000~2012 年世界银行的国家和地区分组指标

单位: 美元

年份	低收入国家和地区 LIC	中等收入国家和地区		高收入国家和地区
		下中等收入 LMC	上中等收入 UMC	
2000	[0, 755]	[756, 2 995]	[2 996, 9 265]	[9 266, +∞]
2001	[0, 745]	[746, 2 975]	[2 976, 9 206]	[9 207, +∞]
2002	[0, 735]	[736, 2 935]	[2 936, 9 075]	[9 076, +∞]
2003	[0, 765]	[766, 3 035]	[3 036, 9 385]	[9 386, +∞]
2004	[0, 825]	[826, 3 255]	[3 256, 10 065]	[10 066, +∞]
2005	[0, 875]	[876, 3 465]	[3 466, 10 725]	[10 726, +∞]
2006	[0, 905]	[906, 3 595]	[3 596, 11 115]	[11 116, +∞]
2007	[0, 935]	[936, 3 705]	[3 706, 11 455]	[11 466, +∞]
2008	[0, 975]	[976, 3 855]	[3 856, 11 905]	[11 906, +∞]
2009	[0, 995]	[996, 3 945]	[3 946, 12 195]	[12 196, +∞]
2010	[0, 1 005]	[1 006, 3 975]	[3 976, 12 275]	[12 276, +∞]
2011	[0, 1 025]	[1 026, 4 035]	[4 036, 12 475]	[12 476, +∞]
2012	[0, 1 035]	[1 036, 4 085]	[4 086, 12 615]	[12 616, +∞]

资料来源: 世界银行:《世界发展指标》, 2002~2014 年, 中国财政经济出版社。

表 1-1 中数据的特点是, 本年分组指标均以两年前的人均 GNI 数据为依据, 例如, 2010 年分组指标采用的是 2008 年人均 GNI 数据。可见, 世界银行对国家和地区最新分组指标是: 2012 年人均 GNI 小于或等于 1 035 美元的国家和地区, 划为低收入; 在 1 036 美元至 12 615 美元区间内的国家和地区, 划为中等收入; 大于 12 616 美元的国家和地区, 划为高收入。

1.2.2 中等收入发展阶段不是一个静态概念

综观 2000 年至 2012 年数据: 划分低收入和中等收入的分界值分别为 755, 745, 735, 765, 825, 875, 905, 935, 975, 995, 1 005, 1 025, 1 035; 2001 年至 2012 年的增长率分别为 -1.3%, -1.3%, 4.1%, 7.8%, 6.1%, 3.4%, 3.3%, 4.3%, 2.1%, 1.0%, 2.0%, 1.0%, 平均增长率为 2.71%。按照世界银行的划分标准, 中等收入国家和地区又细分为下中等和上中等两组 (以 2012 年为例): 在 1 036 美元至 4 085 美元区间内的国家和地区, 划为下中等收入; 在 4 086 美元至 12 615 美元区间内的国家和地区, 划为上中等收入。2000 年至 2012 年中等收入阶段内部划分

上中等收入和下中等收入的分界值分别为 2 995, 2 975, 2 935, 3 035, 3 255, 3 465, 3 595, 3 705, 3 855, 3 945, 3 975, 4 035, 4 085; 2000 年至 2012 年增长率分别为 -0.7%, -1.3%, 3.4%, 7.2%, 6.5%, 3.8%, 3.1%, 4.0%, 2.3%, 0.8%, 1.5%, 1.2%, 平均增长率为 2.65%。

中等收入发展阶段是世界银行分组标准下的一个动态概念,也是一个相对概念。说它是一个动态概念,原因是判断某一经济体是否处于中等收入发展阶段,应依据每年的划分标准,有些经济体可能第一年处于低收入阶段,第二年就步入了中等收入阶段,当然也不乏第一年已步入中等收入阶段、第二年却退回为低收入阶段的案例,对此本书下文中将详细论述。由此可见,中等收入发展阶段并不是一个静态概念,所谓将是否突破 10 000 美元作为关口,不免陷入静态理解之嫌。预测某一经济体是否即将进行阶段调整,可以通过几年来的人均 GNI 增长水平与划分标准增长水平的比较分析进行判断。总之,理解中等收入发展阶段,应当放在中长期动态视角中。

1.2.3 中等收入发展阶段的描述性定义

基于本书上文的相关论述,我们尝试给出中等收入发展阶段的描述性定义,以便于认识此发展阶段及相关经济增长、发展问题。

所谓中等收入,就是以当年全球各个经济体发展水平为大背景,对以阿特拉斯法计算出的各经济体人均 GNI 为核心的指标进行排序,位于中等位次经济体的最高及最低人均 GNI 指标所形成的区间标准。所谓中等收入发展阶段,就是指某经济体在自身发展过程中,按照当年人均 GNI 在全球的动态排序,从步入中等收入最低区间标准到跨越中等收入最高区间标准的经济发展阶段。

1.3 什么是“中等收入陷阱”

1.3.1 世界银行首次提出的概念

世界银行曾于 2006 年在《东亚经济发展报告》中首度提出“中等收