

海权 1662

HAIQUAN1662

ZHENGCHENGGONG SHOUFU TAIWAN



郑成功收复台湾

SPM 南方出版传媒 花城出版社

张培忠 著





海 权

1662

郑成功收复台湾

张培忠 著

图书在版编目 (C I P) 数据

海权1662 : 郑成功收复台湾 / 张培忠著. — 广州 :
花城出版社, 2016.8

ISBN 978-7-5360-8025-6

I. ①海… II. ①张… III. ①纪实文学—中国—当代
IV. ①I25

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第166092号

出版人：詹秀敏

责任编辑：黄玉雯

特邀编辑：徐国强

技术编辑：薛伟民 凌春梅

封面设计：李玉玺

书 名 海权 1662：郑成功收复台湾

HAIQUAN 1662: ZHENG CHENGGONG SHOUFU TAIWAN

出版发行 花城出版社

(广州市环市东路水荫路 11 号)

经 销 全国新华书店

印 刷 广东新华印刷有限公司

(广东省佛山市南海区盐步河东中心路 23 号)

开 本 890 毫米×1240 毫米 32 开

印 张 8.625 1 插页

字 数 180,000 字

版 次 2016 年 8 月第 1 版 2016 年 8 月第 1 次印刷

定 价 36.00 元

如发现印装质量问题, 请直接与印刷厂联系调换。

购书热线: 020 - 37604658 37602954

花城出版社网站: <http://www.fcph.com.cn>

序言一 凝聚海洋强国梦正能量

花整整两天时间，一气读罢张培忠先生新作《海权1662：郑成功收复台湾》，心绪久久不能平静。三个半世纪前那场收复台湾驱逐荷夷的波澜壮阔的海战画卷，一幕幕映现在大脑银屏上，一位创建千古奇功的民族英雄——郑成功——叱咤蓝疆的伟岸雄姿穿越时空隧道与历史烟尘定格在眼前。

更令我意外和感动的是，既非经济学家，也非专业作家，更非军事理论家的张培忠先生，却用兼备三者的专业视角与深厚学养，站在海权战略的宏观高层，以海商经济为拓展主轴，运用纪实文学的创作技法，为我们奉献了一部具有历史文献价值、理论创新价值和文学欣赏价值的好作品。作为一名身处改革开放前沿地区的公务员，能利用业余时间潜心历史研究与文学创作，是难能可贵的，也是令人敬佩的。

回眸中华民族数千年的海洋历史，既有举世闻名的灿烂文明与辉煌成就，也有落后挨打的丧权屈辱与惨痛教训。综观15世纪中叶以前，中国的海洋经济、海洋科技、海洋军事与海洋文化，均在国际上位居前列，独领风骚。郑和率领庞大宝船舰队七下西洋的远航壮举，就是中华海洋文明皇冠上一颗璀璨夺目的明珠。15世纪中叶以降，由于封建统治者战略短视与政治腐败，中国与世界日益发达的海洋文明背道而驰，无可奈何地衰落了，最终导致了近代百年屡遭列强海上入侵的惨痛灾难。

历史，中华民族五千年的发展史和世界大国的兴衰史，都昭示我们：海权兴，国运兴；海权强，国家强！

“海权”作为一种全新的军事战略理论，形成于19世纪末期，它的创始人是美国海军战略家和海军历史学家阿尔弗雷德·马汉。海权战略理论的创立，构建起人类认识海洋地位与作用的一个新坐标。以马汉的海权论考察历史不难发现，所有帝国兴衰的决定性因素，在于它是否控制了海洋。强国地位的更替，实质是海权的易手，即获得制海权或控制海上要冲的国家就掌握了历史的主动权。一句话，谁控制了海洋，谁就能控制世界。

一个民族的崛起，往往伴随着战略理性的高扬。美国从保守孤立的“门罗主义”，走向海外扩张的“帝国主义”，直至称霸全球的“超级大国”，其战略启蒙家与奠基人就是马汉。没有马汉的海权战略，就没有美国的远洋海军，就没有

20世纪称雄世界的美利坚合众国！

我国拥有1.8万公里的海岸线和300万平方公里的蓝色国土，跻身全球八大A类海洋大国之列。中华民族要在21世纪实现伟大复兴，建成现代化强国，必须走向海洋，重振海权，大兴海业。为凝聚海洋强国梦正能量，我们则要不断强化三个意识：

首先，要强化战略意识。战略是国家意志的体现，战略的短视与匮乏是民族的大敌。检视人类社会发展史，大国的崛起与败落往往源自于战略理性的清醒与衰弱。海权战略的基石，是民族的海洋文化与国民的海洋意识。海魂，不单是军魂，更是国魂。战略决定未来。只有把海洋、海防、海业的蓝色文明与思维观念融注于国民的血液之中，海权战略才会上升为民族观念、国家意志与自觉行动。

其次，要强化综合国力意识。综合国力包括经济实力、军事实力和民族凝聚力。国与国的竞争与较量，首先拼的是经济实力。没有经济实力做后盾，振兴海权就是一句空话。人民海军建设自改革开放以来，之所以有了长足的发展与进步，能够远赴索马里亚丁湾维和护航，能够在周边海洋形势日趋严峻的挑战面前有效捍卫国家的海洋主权与权益，正是得益于在国家经济实力增长的过程中海军武器装备得到了同步发展。备受国人关注的辽宁号航空母舰成军服役，就是最好的例证。航母是大国的象征，更是综合国力的象征。

第三，要强化人才制胜意识。走向海洋，振兴海权，繁

荣海业，归根结底靠人才。只有培养和造就千千万万的海洋科技人才、海洋经济人才和海洋军事人才，建设海洋强国才有强大的智力支撑和精神动力。十年树木，百年树人。对涉海领域领军人才的选拔和培养，更应具有战略眼光、超前意识和特殊措施。我国第一艘航空母舰去年才加入海军序列，但早在 20 世纪 80 年代末海军就开始着手培养航母指挥人才。海军有一句口号：“宁可人才等装备，不可装备等人才。”近些年，海军着眼现代化建设和发展需要，已经培养和储备了大量优秀的高中级指挥人才和工程技术人才。海军发展如此，其他各行各业也概莫能外。

历史昭示未来，未来始于足下。郑芝龙、郑成功父子建立的不朽功业，已经永久镌刻在中华民族的历史丰碑上。实现中华民族“海洋强国梦”的美好愿景，将激励我们开创无愧于先人的新的蓝色辉煌。

掩卷浅思，感怀杂陈；信笔走纸，未及深虑。是为序。



(石云生，中国海军原司令员、海军上将)

序言二 海商兴 海权强

张培忠君是我重回故国家园、受聘中山大学指导的学员。2012年暑期一连四天的战略管理课，是我在国内讲授这门课程的第一次。我由衷地把这些优秀的学员当作是我的同事，而非传统意义上的学生，这不仅是由于我们年龄上相差无几，更重要的是在价值观上有颇多相通之处。虽然我长期在国外工作、生活，但由于根在中国，血浓于水，青少年时期近似的成长背景及艰苦环境的磨炼，使我们往往更容易产生共鸣。在这些人中，张君虔诚的学习态度、宽广的学术视野、敏锐的问题意识，给我留下深刻的印象。记得在课间休息的时候，张君主动过来交流，劈头就说，中国已是全球第二经济体，硬实力在不断增强，现在最欠缺的就是软实力，希望我回来能写出“中国式的管理学”。书生报国，莫甚于此。他一下子就点出了中国管理学界的未竟领域，我不由对

他多加留意起来。

随着接触的增多，我深深感到，张君身为公务员，除了做好本职工作外，还是一位有学术抱负的学人。他长期进行业余研究，花城出版社及三联书店曾出版过其创作的在读书界产生较大影响的著作多部。这部《海权 1662：郑成功收复台湾》，涉及战略管理、海权思想和历史人物研究，是他在郑成功专题研究的基础上进一步深化、扩展和完善的重要成果，也是他研究历史、烛照现实、启示未来的有益尝试。

21世纪是多维度、全方位竞争最激烈的世纪，南中国海是多国角力最集中的海域。在强敌环伺、海氛日炽的情势下，《海权 1662：郑成功收复台湾》的出版，可谓恰逢其时，发人警醒。其主要价值，至少有以下数端：

首先，打捞沉没的声音，重现昔日的辉煌。本书所展现的是明末清初郑芝龙、郑成功父子缔造的海商集团在地理大发现、贸易大发展、海权大碰撞构筑的历史场域中演出的一幕幕威武雄壮的活剧。郑氏海商集团既是海上贸易的商人集团，又是维护海权的武装集团，从初起时的几百人，发展壮大到二三十万人，在与世界上第一个跨国公司——荷兰联合东印度公司的角逐中，战略得当，敢于亮剑，终于打败了荷兰人，掌握了台湾制海权，垄断了东西洋的海上贸易，通商范围遍及东南亚和欧罗巴。郑氏海商集团在东西洋面上纵横捭阖的时代，是中国海权史上最强盛的时代，但郑氏海商集

团作为一个开拓者和发现者所具有的全球意识和商业意识、进取精神和冒险精神，曾长期湮没在历史的波涛中。张君的这部新著，帮助我们拂去沉积的污垢，重拾民族的自信，再现昔日的辉煌。这份历史的册页，展现于波涛滚滚的南海之上，显得那样的不同凡响，又是那样的动人心弦！

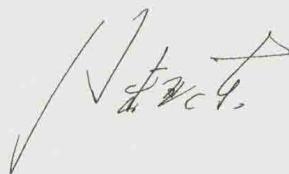
其次，跨越学科的边界，创造理论的价值。在大数据时代，挖掘和整合成为思维变革的重要工具，进而成为产业变革的制胜利器。郑氏海商集团是明清经济史研究的重要课题，古今中外史料繁多，张君几乎穷尽一切办法来获取研究资料：史籍、实物、境内、海外……他不满足于一般情况的材料收集，而是竭泽而渔，包括不遗漏视野所及的一切细节，因为人物或事件中真正有趣的事情经常隐匿在细节之中。比如，他细读史料，挖掘出郑成功曾祖母籍贯为潮州澄海人的史实，得出郑成功有潮汕血统，从而由另一个维度解读郑成功一生与潮汕的密切关系，就是史学界的一个新发现。在此基础上，张君用整合的方式来处理这个题材。实际上，整合是近年来学术界、产业界的一种创新方式，数十年前，索尼公司是创新的代名词，但因其不善整合，到如今已濒于破产的边缘。而苹果公司则把许多不是其创造的技术整合到其产品中，一个东西满足所有需要，成为人人追捧的热门产品。真可谓苹果一整合，索尼就垮掉！张君明于此道，在《海权 1662：郑成功收复台湾》中，既整合了战略管理、海权理论和郑芝龙、郑成功

海商集团的研究成果，又整合了管理学、史学、文学的表述方式，实现了信息密集、激活思维、创造价值的多重效果，是作者跨界写作的一次成功实践。

再次，接通古老的智慧，拥抱当下的现实。战略管理是组织治理及企业管理一个古老的话题，也是历久弥新的一个话题。作者重视利用中国原典的理论资源，从源头获取活水，以古证今，以简驭繁，在纷扰的现代西方话语体系中表现了可贵的文化自信。本书正是以郑芝龙、郑成功海商集团形成、发展、壮大到走向辉煌，最后又滑入衰亡的全过程为纵轴，以《道德经》中的重要哲理“道生之，德蓄之，物形之，势成之”为理论框架，分析郑芝龙、郑成功海商集团如何应运而生、涵养个性，又如何随物赋形、因势成事，体现了事物的普遍联系和相互制约，洋溢着一种既深邃又朴素的东方古典智慧的光芒。显而易见，张君并非单纯地为研究而研究，他的研究历史，正是为了启示现实、服务现实；以理论研究的成果为实现“中国梦”添砖加瓦，共筑大厦！

毋庸讳言，《海权 1662：郑成功收复台湾》是一部从微观视角切入来探讨中国海权战略的警世力作。作者从条分缕析中透视出在明末清初的特殊环境下，郑氏海商兴，则中国海权强，郑氏海商衰，则中国海权弱这样的历史事实。在美国重返亚洲、邻邦兴风作浪的严峻形势下，此书的出版，有利于唤起中国的海权意识和忧患意识，以成功

精神激励民族精神和时代精神，使中华民族枕戈待旦，猛志常在，坚定地维护中华民族的神圣海权，为中华民族的伟大复兴做出应有的贡献。

A handwritten signature in black ink, appearing to read "陆亚东" (Lu Yadong).

(陆亚东，美国迈阿密大学杰出讲席教授、原管理系主任，现任中山大学管理学院院长、杰出特聘教授)

目 录

序言一 凝聚海洋强国梦正能量 石云生 // 1

序言二 海商兴 海权强 陆亚东 // 5

引 言 // 1

第一章 明末海禁与海上贸易 // 7

 一 崇祯锁国 // 8

 二 欧洲人东来 // 13

 三 郑氏海商集团蓄势待发 // 24

第二章 体系建立与郑氏崛起 // 30

 一 壮大海商 // 32

 二 百计求抚 // 35

 三 扫灭群盗 // 38

 四 既斗争又合作 // 45

 五 郑氏商业模式 // 50

六 拥兵自雄		57
第三章 郑芝龙降清与郑成功抗清		60
一 海上举义		64
二 多方筹饷		71
三 将计就计		81
四 经略金厦		87
第四章 收复台湾与开发台湾		94
一 挥师东进		99
二 贸易制裁		108
三 驱逐荷夷		118
四 开辟荆榛		127
五 洪门踪影		136
第五章 突破封锁与拓展海权		147
一 从禁海到迁界		147
二 从王直到林凤		155
三 剑指吕宋		162
四 噬血马尼拉		169
第六章 郑氏内乱与平定台湾		179
一 成功之死		179
二 继位之争		188
三 施琅平台		195
四 明郑终结		203

第七章 海权得失与战略启示 || 212

一 郑氏海权经验 || 213

二 郑氏海权教训 || 227

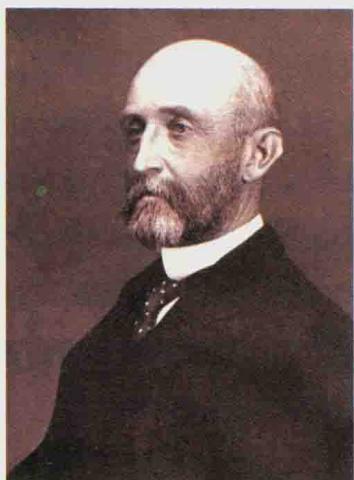
三 海权战略启示 || 231

参考文献 || 239

后记：郑成功的文化意义 || 248

引言

19世纪末，美国海军历史学家、海权战略家阿尔弗雷德·马汉指出：“未来的任何一场战争……完全取决于海上力量的平衡，取决于那些没有归属权的海域上的海洋大国。”历



阿尔弗雷德·马汉像

史和现实都表明，谁占据了海上的优势，谁就掌握了战争和发展的主动权。从 15 世纪以前的地区孤立主义到近现代以来的全球贸易主义的历史转型中，欧洲人凭借其永远进攻的海洋政策而取得了海洋霸权，几个世纪过去了，至今仍咄咄逼人。

然而，历史曾经呈现出另外一种走向的可能。现代历史学家罗兹·墨菲在《东亚史》中曾写道：“宋明时期，中国毫无疑问是世界上最大的海军强国和海洋大国。”当此时之，中国的航海事业高度发达，造船技术世界一流，大型远洋货船上使用的各种航海技术臻于成熟，没有哪个国家能够比得上，像郑和宝船这样的中国巨舶在印度洋上可以畅通无阻。据利马窦的日记记载，中国大型船只的总数相当于世界其他地方所有船只的总和。明太祖郑和统率多达二百艘海船的庞大舰队七下西洋，最远到达东非海岸。在郑和首航的 87 年后，即公元 1492 年，意大利航海家哥伦布才开始寻找东方的发现之旅，而他的船队只有三艘船。奥古斯特·图森在《马斯克林群岛史》中指出：“中国人在公元 1 世纪已经和南部印度进行贸易；在 7 世纪，他们就进入了印度洋最勇敢的航海家的行列；在 9 世纪，他们就有了比阿拉伯人或泰米尔人所造的船更为灵巧的远程帆船；在 13 世纪，人们开始感觉到了他们在孟加拉湾的海上优势。在 15 世纪前半叶……由郑和统率的七个巨大的海军远征队访问了印度洋东西两个海域的主要港口，要求进贡和服从中国皇帝。然后，在 1433 年，当中国