



成功的契机与韬略

志在必得

● 解 颖 著

延边人民出版社

志在必得

解颖著

延边人民出版社

〔吉〕新登 08 号

责任编辑:桂镇教

封面设计:敬 平

志在必得

解 颖 著

延边人民出版社出版 吉林省新华书店发行

吉林市朝飞印刷厂印刷

850×1168 毫米 32 开 10 印张 160 千字

1997 年 8 月第 1 版 1999 年 1 月第 2 次印刷

印数:10200—12200 册

ISBN 7-80599-644-X/Z. 67

定价:16.80 元

内 容 提 要

大千世界芸芸众生,为什么有的富有,有的贫穷,有的勤奋,有的懒惰,有的志向远大,有的鼠目寸光,有的聪明,有的愚蠢,除了先天的遗传因素之外,就是后天的如何塑造。

首先应培养坚定的信心和磨练自己顽强的意志,具有不达目的誓不罢休的气概。同时要虚心学习,掌握正确的方法,方能达到成功的彼岸。

其实成功是一门学问,也是一门科学;它的先决条件不外乎:一彻底了解;二坚决实行。简单的说,就是先知后行、嫌东嫌西、自怨自艾,只是徒增烦恼,按部就班全力以赴,才能迈进成功之路。本书广泛地探索成功之道,从“为人处事”、“商场谈判”、“学习赞美别人”、“未雨绸缪是上策”、“障碍是成功的动力”、“勇往直前掀新页”等皆有独到的见解。成功并非一蹴可成,它需经过不断的千锤百炼,克服重重的障碍,因此,只要我们在生活中撷取别人成功的经验,使这些经验成为实战的利刃,逆境时的盾甲,成功时的座右铭,则成功亦不远矣。

有志者,事竟成。

目 录

第1章 成功由自己开始

一个人能否成功就要先看他自己的态度了,如果是个积极思维者,喜欢接受挑战和应付麻烦事,那他就成功了一半。

——劳埃尔·皮科克

成功是一门学问	(3)
成功的先决条件	(3)
大企业的典范	(5)
寂寞无名的天才	(7)
成功向你招手	(8)
构思越多越好	(9)
进言要讲技巧	(11)
如何培养创造力	(13)
沉思遐想的好处	(14)
应该说“不”时不说“是”	(15)
当心奉承的陷阱	(17)
你想当老板吗	(18)
怎样使人为你效劳	(19)

满足别的需要	(21)
如何制造新闻	(22)
双方各执一词	(23)
如何扭转乾坤	(26)
为人排忧解难	(27)
别人眼中的你	(28)

第2章 成功靠大家推进

成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

——西奥多·罗斯福

避免后顾之忧	(33)
不寒而栗的生活	(34)
敬业乐业的精神	(36)
不耻下问收获大	(37)
多说几次可爱	(39)
学习赞美别人	(40)
带来好消息的人	(42)
轮子也会撒娇	(43)
分忧解难的专家	(45)
投石问路致富法	(47)
小本经营求生法	(48)
和蔼可亲受欢迎	(50)
助人是快乐之本	(51)

未来是专家的世界	(51)
有耕耘才有收获	(53)
威灵顿胜拿破仑	(54)
成功少不了热诚	(55)
守得云开见月明	(56)
折衷方案的好处	(58)
多元管理的益处	(59)
谁最适合做领袖	(60)
最有效奖励	(61)
谈谈演说的技巧	(62)
单靠储存不能富	(63)
征求意见的三种人	(64)

第3章 怎样挖掘思维潜能

更伟大的潜能是人可以借助各种外在的能量潜力,借助世界开发潜能的一切成果,不断创造新的奇迹,创造新的世界。

——乔伊·托雷斯

头脑是无价之宝	(69)
行行出状元	(70)
一技在身不用愁	(71)
公元二 000 年的工人	(72)
不能推卸责任	(73)

小才难望成大事	(74)
思维统治世界	(75)
激发智慧的火花	(76)
抛砖引玉成功法	(78)
丰富的想象力	(79)
奇迹由构思开始	(80)
动脑筋出主意	(82)
知识未必都有价	(84)
能想会做才有用	(85)

第4章 培养坚定的必胜信心

有方向感的信心,令我们每一个意念都充满力量。当你有强大的自信心去推动你致富的巨轮,你可以平步青云,无止境地攀上成功之山。

——希尔

批评有利无弊	(89)
不受磨练不成器	(90)
不计个人得失	(91)
才干是工作的保障	(92)
时势造英雄	(95)
来而不往非礼也	(100)
和睦相处快乐多	(101)

词句心理疗法	(102)
兴致高成就大	(103)
受欢迎的人物	(105)
众望所归的领袖	(106)
失败也应感激	(108)
每天用三次电话	(110)
朋友多助力大	(112)
你是适当人选	(113)
完成目标的期限	(113)
不是等闲之辈	(115)
障碍是成功的动力	(116)
你是哪一流角色	(119)
快速致富的门径	(121)
让大家同欢共乐	(123)
自己便是假想敌手	(124)
力求尽善尽美	(125)

第5章 努力实现自我创造力

创造力是最珍贵的财富,你有这种能力,能够把握生活最佳的时机,缔造伟大的成就。

——卡耐基

勇往直前掀新页	(129)
样样都是第一	(130)
言出必行真领袖	(130)
成功是一种产品	(131)

人生轨道上的火车	(133)
瞬息万变的股市	(134)
徒劳无功的工作	(135)
未雨绸缪是上策	(136)
慢心驶得千年船	(136)
资本增长的原则	(138)
合作就是力量	(138)
大厨师的运刀术	(140)
成功路上的暗箭	(141)
操之过急的毛病	(141)
养成忘我的精神	(143)
初次见面的印象	(144)
如何开创你的机会	(145)
要相信自己的天赋	(149)
每一天都很重要	(152)
激发自己的潜能	(157)
努力摆脱束缚	(160)

第6章 成功的心理调解

成功者从成功中获得更多的信心,失败者从一念之差的失败中得到更多的害怕和借口的经验。一分一秒的积极正面言行的积累,可以造就伟大的成功;一分一秒的消极负面言行的累积,足以让人万劫不复。

——哈罗德·雪曼

勇气是成功的关键	(167)
提醒自己是幸福的人	(170)
不要用别人的错误惩罚自己	(174)
把嫉妒转化成动力	(179)
不怕从头开始	(182)
机会永远存在	(186)
喜怒哀乐寻常事	(190)
原谅自己下不为例	(193)
从容不迫有条不紊	(196)
不要以为只有自己最不幸	(200)
永远乐观向上	(204)
到从来没有去过的地方	(208)
每天都行动在计划中	(211)
任何习惯都可以改变	(213)
有效地运用你的时间	(216)
好马也吃回头草	(220)

第7章 成功者卓越法则

成功卓越者活得充实、自在、潇洒、失败者
平庸者过得空虚、艰难、猥琐。

——卢梭

勤是一切的基础	(225)
培养想象力和创造力	(227)
微笑能带来好运	(232)
幽默是成功的重要因素	(235)
时刻注意你的形象	(238)

信任是获得人心的关键	(242)
学会原谅别人	(245)
勇于承认自己的错误	(248)
如何对待无聊之辈	(251)
学会和不同性格的人相处	(254)
求人的诀窍	(257)
谈话的艺术	(260)
获得合作的技巧	(264)
使你成为受欢迎角色的方法	(267)
对自己负责	(271)
成熟不等于世故	(275)
成熟是什么	(278)
35 岁前你应把这些事做完	(282)
成功者的自画像	(287)
潇洒的人生成功的人生	(291)

第6章 成功的心理调节

成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

(282) 经验：一分一秒的积极正向言行，都是迈向成功的一步。

(287) 成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

(291) 成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

(291) 成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

(291) 成功者从成功中汲取经验，失败者从失败中汲取教训。

成功是一门学问

第1章

成功由自己开始

一个人能否成功就要先看他自己的态度了，如果是个积极思维者，喜欢接受挑战 and 应付麻烦事，那他就成功了一半。

——劳埃尔·皮科克

成功的先决条件

成功是一门学问

每个人都希望成功，如果能在一夜之间成功，当然更好，但是行吗？

其实，事在人为，有决心，有毅力，有什么办不成的呢？首先，我们必须认清以下两点：

1. 成功是一门大学问；
2. 它跟学生在学校里修读的数学、物理、生物、化学以及其他的学科一样，是可以供人专门研究的学问。

许多人虽然努力要改进工作技能，促进业务发展，但却事倍功半，收效不大。原因是他们只关心自己份内的工作，忽略了其他的成功因素。如果眼光短浅，不能同时利用其他有效的成功方法，便很难取得可观的效果了。

成功的方法有一千种以上，这不是信口胡说，而是笔者耗费不少心血所换取的心得。这些成功方法，无论用哪一行业，哪一种活动，都有裨益。

成功的先决条件

要使事业成功，都必须先具备下面的两个条件：

1. 先彻底了解事情。

2. 坚决去实行。

简单地说，就是先知后行。

这条件看来简易，但能够办到的人却不多。终日无事瞎忙，宁可花时间在毫无意义的事情上的人很多，但是，有谁愿意腾出一点时间来学习能够使自己受用终身的成功之道呢？又有多少人能够每晚都拨出一个钟头，认真研究成功之道，以改进自己的工作技能呢？答案当然都是否定的。

只会怨天忧人，嫌东嫌西，对事情没有好处。然而人们就是喜欢喋喋不休，自怨自艾地怪自己的收入少，待遇差，却从不想要用这些时间来充实自己，增进收入。

只要能掌握致富之道，那么要避免到处碰壁，要摆脱贫困，并不是难事。所以，还是让我们回头来讨论致富的两个先决条件。

你一定要彻底了解事情的来龙去脉。一个糊里糊涂的人，一辈子穷困潦倒，是一点也不奇怪的，这种人当然和成功无缘。但是有头脑、对事物的反应灵敏的人，成功就不是一种幻想了。名医巴斯德发现了用疫苗预防疾病的方法后，一些善妒的人说他的成就是侥幸得来。巴斯德并不以为意，他轻描淡写的说：“这种侥幸的收获，跟一个不学无术的人是无缘的”。

一点也不错，这个道理，对于追求成功的人，也一样重要。

美国大亨、钢铁大王安德鲁卡内基最喜欢说的一句话是：“不愿自助的人，无论怎样努力去帮助他，也没有用；不愿爬上梯子的人，别人是无法推他上去的！”

本书将为你提供一条成功的梯子，不过，爬上梯子还得

靠你自己，别人不能把你推上去。参照成功之道，研究成功的知识，只可以作拟定计划的借镜，不能希望靠同样的方法获得成功。

所以，即刻开始行动吧，努力去实现你的成功计划。别等待阅览全书才动手去做。按部就班、循序渐进，才是正确的做法，别指望在最后一刻才跃而上梯子的顶端，这不是稳当的方法。

请记住按部就班、循序渐进！

大企业的典范

成功的方法不一定是万应灵丹，只有经得起考验，证明的确有效，才是可靠的成功法。方法可靠，应用得当，一定能获得大成就。美国通用汽车公司所以能够成功，便是因为采用了可靠的成功方法。以下是该公司的营业准则：

1. 顾客要的，多给！

2. 顾客不要的，少给！

这两点似乎容易，其实不简单，原来人性自私，多为自己，少关心人，然而，理想的社会，是应该当仁不让，热心助人。通用汽车公司便是以服务第一为原则，所以大获成功。事实上，奉行“有求必应”营业方针的，不只通用汽车公司，其他许多人物、公司、机构，也因为采用这种正确方法，而获得成功。

为自己着想的人多，关心别人的人少，这是现实社会的