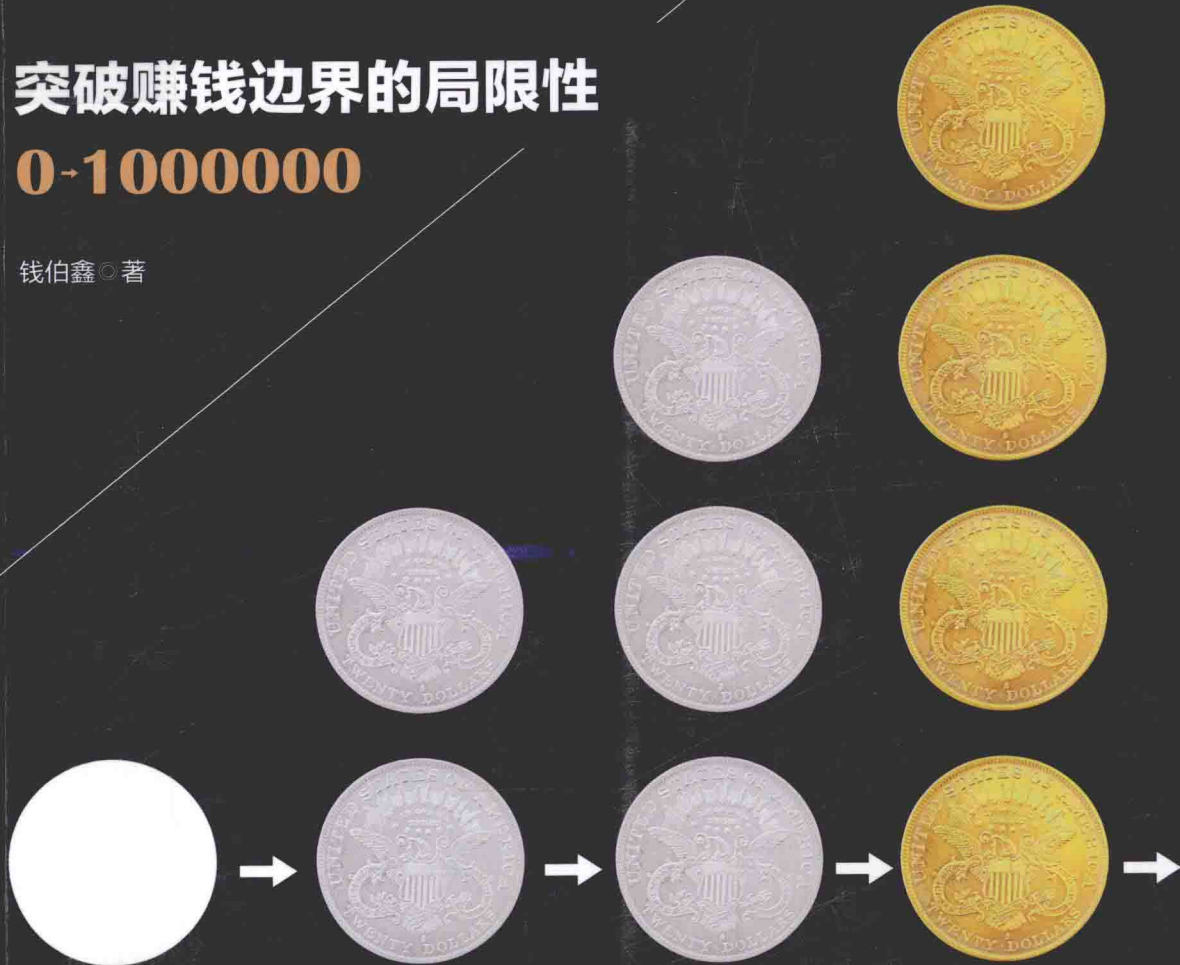


突破赚钱边界的局限性

0-1000000

钱伯鑫◎著



毕业三年 从0到100万

打造在合适的时间节点上赚到足够的财富的能力

江苏人民出版社

毕业三年 从0到100万

打造在合适的时间节点上赚到足够的财富的能力

钱伯鑫◎著



江苏人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

毕业三年 从0到100万 / 钱伯鑫著. -- 南京: 江苏人民出版社, 2016.6
ISBN 978-7-214-17742-1

I. ①毕… II. ①钱… III. ①私人投资—通俗读物 IV. ①F830.59-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 098438 号

书 名 毕业三年 从0到100万
著 者 钱伯鑫
责任编辑 朱 超
装帧设计 异一设计
版式设计 张文艺
出版发行 凤凰出版传媒股份有限公司
江苏人民出版社
出版社地址 南京市湖南路1号A楼, 邮编: 210009
出版社网址 <http://www.jspph.com>
<http://jsrmcbs.tmall.com>
经 销 凤凰出版传媒股份有限公司
印 刷 北京中印联印务有限公司
开 本 718 毫米 × 1000 毫米 1/16
印 张 14
字 数 206 千字
版 次 2016 年 10 月第 1 版 2016 年 10 月第 1 次印刷
标准书号 ISBN 978-7-214-17742-1
定 价 38.00 元



闯荡多年，现在开始摆脱穷酸

不得不承认，钱，是个好东西。

钱能给我们带来体面的生活，帮我们守护健康，能给男人带来无上的尊严，能给女人带来用不完的安全感，能引来荣耀，能帮助我们做善事。

钱不是万能的，但没钱，真的是不行的。

同时，我们又不得不承认，赚钱真的好难。

作为平民一枚，没背景、没资产、没门道、没学历、没人脉……太多的没有，赚钱也就成了遥不可及的事。

这些年，你日日夜夜都想暴富，但一直苦于找不到门路。打工多年，依旧一贫如洗，大城市白领，听上去光鲜，其实生活也不是多么阔绰，月薪万八千的工资，抛去房租，除日常花销，要没有信用卡支撑，面子上恐怕早就挂不住了，其中的无奈你懂得。

让人震惊的是，初中没念完的那个“童鞋”早就身价好几百万了；高中总逃学的那个“孩纸”，资产快过亿了；大学总是补考的那个小子，已经是上市公司的老总了；单位职称和工资都不如我高的那个家伙，车已经换了好几辆了……最受不了的是，就连邻居家拾荒的大叔，小区捡垃圾的大妈，都比你资产多！

而你，虽说不是名门之后，但也是名校之子，为什么单单你一贫如洗、两

袖“清风”？你既比不上史玉柱，也拼不过拾荒的大叔！

这是为什么呢？作为智商尚可学历不错的平民子弟，在何处才能找到赚钱致富的良方？

海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。在无背景无资历的情况下怎样利用自身的优势地位很快地发财致富，寻找生活中点滴赚钱妙招正是本书的宗旨所在。一旦你汲取了本书的精髓，你会发现赚钱一点都不难，闪富仅在一念之间。

几天前，我曾遇到一位商场得意的朋友。此人年龄不过二十出头，却拥有千万资产，闲暇时，谈到赚钱的事，他说：“赚钱是件很简单的事，遍地都是钱，就看你会不会捡。”

我说：“不是会不会捡的问题，我根本没看见地上有钱。”

他打趣道：“地上的垃圾就是钱，难道你看不见？”

“呵，捡垃圾呀！”我不以为然。

“你要是自命清高的话，就不用指望发财了！”他说，“当然，凭你现在的条件也没有必要从捡垃圾起步。你可以选择一个较高的平台。”

那你说说我该寻找什么样的平台？

你现在的平台就不错啊，你可以坚持写作，全身心投入，小说、剧本、歌词都行。不用十年磨一剑，坚持个三年，你一定可以身价百万。还有，你还可以成立个文化公司，要不多少钱的，其中门道，你懂得。好好运作，两三年下来，你的经济状况一定有所改观。

他坦率地向我指出：“你之所以赚不到钱，有两个原因：一是你对钱的欲望还不够强烈；二是你还没有全身心投入。世上没有白吃的午餐，若想不劳心费力就发财，是不可能的。”此可谓一语中的，使我如梦初醒：

穷根都生在自己身上，这个穷根，就是你对金钱不够思念。

遍地是黄金，想创富，你的头脑就是最好最根本的资源。

真的没有必要怨天尤人。那么，我们现在面临两种选择：要么安贫乐道，从此息了尘心；要么大干一场，挖掉穷根。

这位先生还认为，现在想赚钱而不得其法的人很多，劝我写一本这方面的书。我觉得这是个主意，毕竟财富是美好的，赚钱是件无尚光荣的事儿。

出于对彼此的尊重，在此先郑重声明：

对赚钱的欲望不够强烈的人不用看此书。你不想钱，钱也不会想你。欲望不强的人，不可能全身心投入，就算买了本书，也只能瞧瞧热闹，不会改善钱包的状况。就像不爱习武的人一样，即使《九阴真经》摆在面前，也成不了武林高手。

不够投入的人也不要看此书，方法本身不能带来财富，需要行动来支撑。即使是空手套白狼的发财之道，也要缜密地思考，步步为营地运作。不够投入，心猿意马，三分钟热度，连一壶水都烧不开，何况赚钱这么辛苦的事呢？

为什么卡内基能以周薪2.5美元的报酬跻身亿万富豪的行列？

为什么希尔顿能以5000美元缔造出希尔顿帝国的真实神话？

为什么张宏伟以700元起家就能发展成一个总资产超过15亿的企业集团？

为什么史玉柱以4000元的资本金运作成市值达42亿美元的网络集团，身价也因之突破500亿元？

为什么……

不是因为他们比你学历高，不是比你家世更好，不是比你所处的时代更美妙，不是比你的资源可靠，只是因为他们对金钱有近乎疯狂一样的企图心，全身心投入，坚持不懈。亿万富翁的所谓财富神话就这样不知不觉顺理成章地生成了。

你要知道，这些响当当的富豪阔佬们和你站在同一起跑线上，你的今天，是他们的昨天，而他们的今天，是不是你的明天，全仰仗你够不够积极，够不够投入，够不够坚持。欲念够强，方向够准，方法得当，赚钱一点都不难！挖掉穷根，你就是亿万富翁的命。

目录

CONTENTS

第一部曲 赚钱这事不能等， 三年必须的，否则黄花菜都凉了

第一章 来大城市，就是要大把大把地赚钱

- 1 赚钱与学历统统无关，二流院校和“烂”专业的“屌丝”照样能发家，小学毕业卖“梳子”也能卖到6个亿！\ 002
- 2 经济拮据，一切情花都会快速凋零\ 005
- 3 男人有钱，尊严在眼前\ 009
- 4 女人有钱，安全感用不完\ 012
- 5 到底需要多少钱，才能活得比较体面\ 014

第二章 奋斗好几年，缘何照旧穷酸

- 1 命苦啊命苦，怨天怨地不能怨命运\ 018
- 2 买房买房，一套房子断送一生梦想\ 021
- 3 游戏游戏，贪图玩乐让你身不由己\ 025
- 4 “月薪五千”，害惨了无数有志青年\ 028
- 5 怕这怕那，贪图职业安全感注定没出息\ 031
- 6 想三想四，无谓的内耗让你穷困潦倒\ 034
- 7 在啃老的摇椅上，被亲妈以爱的名义“扼杀”\ 036
- 8 自我审视，你属于哪一种“穷命”\ 039

第三章 拆掉思维的高墙，才能摆脱穷忙的“烂”命

- 1 “烂”命一条，是思维模式造成的 \ 044
- 2 运随心转，财因念生 \ 048
- 3 褪去书生气：书生气是致富的大敌 \ 051
- 4 走出心灵舒适区：越舒服越堕落 \ 055
- 5 别被他人的创业悲催吓退咯 \ 058
- 6 别被长辈的“致富经”误导喽 \ 060
- 7 野心是永恒的“治穷”特效药 \ 065
- 8 想得到金钱，你只需要做一件事 \ 067

第二部曲 方向正确， “矮穷矬”照样登天

第四章 不怕你兜里没钱，就怕你脑袋里没料

- 1 所有的富翁都是靠智慧赚钱的 \ 072
- 2 穷人和富人曾经在同一起跑线，眼光拉开了距离 \ 074
- 3 只要有创意，年龄不是问题 \ 077
- 4 只要有创意，资金不是问题 \ 080
- 5 只要有创意，项目不是问题 \ 084
- 6 只要有创意，生意小不是问题 \ 086
- 7 谁的钱好赚，就赚谁的钱 \ 090

第五章 不怕你银行没资产，就怕你手头没资源

- 1 善用资源，穷鬼也能一步登天 \ 093
- 2 每个人手里都攥着得天独厚的资源 \ 095
- 3 遍地都是商机，而且是白捡的 \ 098
- 4 只要人缘好，没有“菜鸟”，都是“老鸟” \ 101

- 5 用好互联网，你就可能是全球500强 \ 104
- 6 借鸡下蛋，利用别人的资源闪赚 \ 108

第六章 你的兴趣点，通常就是你的“钱眼”

- 1 小时候捕捉“知了猴”的启示 \ 111
- 2 人类很难在不喜欢的事情上获得成功 \ 114
- 3 爱心一颗，轻松步入“钱庄” \ 117
- 4 玩心一枚，铸造财富“梦工厂” \ 119
- 5 有好奇心铺路，赚钱就像玩魔术 \ 122
- 6 在爱好与利润之间搭一座桥 \ 124
- 7 大部分人创业失败是因为“死在明天晚上” \ 127

第七章 耽误你的时间，就是阻止你挣钱

- 1 时间花在哪里，是看得见的 \ 130
- 2 总是为人做嫁衣，自己难免沦为穷光蛋 \ 133
- 3 远离“黑洞人”，他们会给你带来霉运，要有“正能量” \ 136
- 4 再穷，也要勇敢地站在富人堆里 \ 138
- 5 和志同道合的人一起创业 \ 141
- 6 狼性精神+道德底线=身价亿万 \ 144
- 7 创业者管理时间的魔法 \ 146

第三部曲 方法精准， 变身富豪一点不难

第八章 不会理财，钱赚再多也白搭

- 1 不要小看金钱的“活动能力” \ 150
- 2 不会理财，百万富翁沦为看门老头 \ 153

- 3 哪怕只有一分钱，也要理财 \ 156
- 4 先学会赚自己的钱，再考虑赚别人的钱 \ 159
- 5 拥有“管道收入”，一年四季享清福 \ 162
- 6 “复利”的威力大过原子弹 \ 165
- 7 微利时代，不欢迎“理财过客” \ 167
- 8 低收入者跟我学，保你三年内买车买房 \ 169

第九章 靠死工资发不了大财，搞点副业吧

- 1 工作中的先进者，总是财富中的落伍者 \ 173
- 2 一个工作有点不靠谱，兼职让你游刃有余 \ 176
- 3 老婆可须有一个，兼职不可以只有一个 \ 178
- 4 谋划些“不在职收入”，不上班也可随心所欲 \ 181
- 5 八小时外，利用公司资源做自己的生意 \ 184
- 6 摆地摊儿，又何妨 \ 187
- 7 做到“三个一”，30岁挣得百万年薪 \ 190

第十章 开公司吧，趁早种一棵摇钱树

- 1 你就是金山，别自己放弃“开采权” \ 194
- 2 想射雕，就别怕断箭 \ 197
- 3 放弃对风投公司的迷恋 \ 199
- 4 巨适合80后“屌丝”的创业项目 \ 202
- 5 与其在一个城市死守，不如换个城市高就 \ 205
- 6 创业有时需要“疯子精神”，越疯越神勇 \ 207
- 7 人生难逃一场豪赌，现在就开张 \ 210

第一部曲

赚钱这事不能等， 三年必须的， 否则黄花菜都凉了

我们生活在商品社会，金钱是生活的必需品：

钱是男人的胆；

钱是女人的脸；

钱是生命的根；

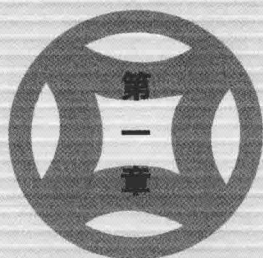
钱是婚姻的伞；

钱是爱情的火；

钱是自由的锁。

没有钱的生活真是寸步难行。

活着，就是要有钱，就是要做有钱的自己。



来大城市，就是要大把大把地赚钱

1 赚钱与学历统统无关，二流院校和“烂”专业的“屌丝”照样能发家，小学毕业卖“梳子”也能卖到6个亿！

毕业三年，是个坎儿，80%以上的年轻人都处在这个阶段，他们怀揣着梦想，又找不到方向；放不下壮志，找不到豪情。仿佛自己的“烂”出身、“屌”学校、“破”专业，成了令自己永世不得翻身的摆不脱的魔咒。同时毕业三年，在社会上有一定打拼经验、专业经验，这时候正好是你发挥赚钱的时候了。

你翻开成功企业家成长背景或者名人传记，他们曾经和你站在同一个起跑线上，他们的出身并不比你显赫，他们的学历并不比你高很多，他们的专业也不比你火。

2006年的“赢在中国”最后的那场节目中张瑞敏也表达过同样的意思。从很多很多的成功人士背后的故事，可以总结出三点：

第一，成功的人也是平凡的人；第二，企业家的成功与学历无关；第三，

企业界的成功和性格有关，他们的个性、人品决定了他是否能够成功。

就以你们顶礼膜拜的“马云们”来说吧，马云就是杭州师范学院毕业的；马化腾1993年毕业于深圳大学计算机专业，这当然也不是名校，当年的他，在一些中小公司打工，最多只能算做深圳的边缘人；丁磊本科毕业于中国电子科技大，比清华也差远了；红星美凯龙的车建新是个小木匠出身，波司登的高德康是做裁缝出身。尤其是马云，在一个个有海外名校背景的IT者中横扫千军，既没有这些高学历背景，也不是学IT出身，却做出了如此惊人的业绩，着实给草根阶级一个惊喜，一个极大的促进，一个普通人蹦一蹦也许也能够得着的梦想。当然了，也有很多是名校、高学历创业者，比如北大李彦宏，但也不是北大的名牌专业，名为信息管理，其实是原来的图书馆系。比如史玉柱，比如丁磊等等。

可见，良好的出身、名校、高学历、热门专业等等这些并不是一个人发家致富的必要条件，甚至有人说，高学历反而是成功的绊脚石，是影响一个人发展和财富积累的“反动”势力，其理由是：学历高的人很好找工作，结果一下就把自己变成了下属；学历高的人喜欢自以为是，不愿再学习，结果知识折旧企业越做越小；学历高的人认为自己很强大，什么事都能搞定，爱雇能力不如自己的人，凡事自己解决。因此他们得出这样的结论：专业无为才能迫使自己大有所为，学校无名才能迫使自己更有名。

那么，究竟什么才是青年人改变自己命运的关键要素呢？那就是包括个性和品行在内的性格的力量。我们试着来分析一下大人物们的性格。

第一，他们敢于冒险

冒险，在众口一词反对的时候出击、在枪林弹雨中匍匐前进、在黎明前夜独自前行。……在只有百分之六七十把握的时候，他们就出手了。

他们有非常清晰的认识，在风云变幻的社会，能够把握的就是自己——自己的能力和自己的性格，能否承受一切打击和失败；能够把握的就是感觉自己的产品有庞大市场空间。不能把握的东西会很多，朋友的自私、亲戚的漠视、

同业的竞争打击、社会的歧视等等，都是靠自身力量无法控制和把握的。

第二，他们有远见

远见，在某些人看来就是疯言疯语。有远见的人、能在黑暗中看清北斗星的方向；有远见的人，能在纷乱如麻的现实中找到线索。远见无法解决生存的问题，但一定可以明白自己未来的方向；远见不可能马上起死回生，但有希望实现咸鱼翻身。远见、是一种眼光，远见、是一种性格，远见、是一种勇气，远见、是一种胆识。

有远见的人，不会拘泥与周边环境的鸡毛蒜皮；有远见的人，他们看到的是5年以后或者是10年以后；有远见的人，他们看到的是整个世界；有远见的人，他们愿意为自己的理想抛弃眼前的幸福安康。

有远见的人，暂时可能是困难的，但在未来他们是王者，是领袖！

第三，他们做差异化

差异化，永远都是制胜的法宝。人无差异，无法凸显个性并记忆深刻。物无差异，则无法展示价值份量并实现最高利润。做与他人一样的事情，只能埋没自己的才华。时间的差异、距离的差异、地点的差异、努力的差异、手段的差异、方向的差异……等等，企业家明白差异化是获取利润最大化的最重要手段。

差异化是商业经营的关键要素，差异化是经营人生的必要手段。差异化是获得高额利润、快速制胜、决战商场的最高原则。

所以说，学历和专业不决定成败，尤其不能决定大企业家和大人物的命运。刘项原来不读书、黄光裕初中毕业、比尔盖茨中途退学等等。当然，我们并不是提倡读书无用论，而是要你放下心中的学历和名校崇拜，从实际出发，尽快让自己强大起来。其实文凭不过是一张火车票，只有“软卧”等区别。清华的软卧，本科的硬卧，专科的硬座，民办的站票，成教的在厕所挤着。火车到站，都下车找工作，才发现老板并不太关心你是从哪里来的，只关心你会干什么！成功不过问你是怎么来的，只计较你打算往哪里去！

当年丁磊、周鸿祎、马化腾创业的时候，大都是在28岁左右，如今，移动互联网兴起，新一轮的机会来了，下一个马化腾、另一个马云会是你吗？只要敢想你就能！

毕业3年，再磨磨你的武器，再磨砺你的能力，总结人生经验，忘掉你的非名校非名专业的想法，选择一个行业，吃透它。为自己的第一个100万奋斗。

2 经济拮据，一切情花都会快速凋零

刚毕业时，你认为友情可以地久天长，即使多年不见，再见面时依旧是心心相印的死党。没有贫富和阶层的差异。

刚毕业时，你坚信，爱情的力量可以战胜一切，只要能与所爱的人在一起，你宁愿每天只吃萝卜咸菜，每天挤公交或地铁上班。

现在，毕业有个三五年了吧，当你看到昔日好友混得风生水起，而你捉襟见肘时，你们的友情还是原汁原味吗？当你的女友身边有高帅富紧追不舍，她还会与你对泣牛衣、相敬如宾吗？当你的男友为了加薪升职没命地加班忙不迭地应酬，陪你的时间越来越少时，你的心中充满了悔恨和抱怨吧？

被我说到心坎上了吧？过来人嘛，人情那点事儿咱早体验过千百回了。

经济拮据，一切感情都会变，要么变味儿，要么变质。

丁丁刚刚参加同学聚会回来，毕业五年了，这是第一次聚首。五年的时间，说长不长，说短也不短，可是，他和哥们儿老张之间的心距却很远很远了。

上大学时，丁丁和老张是睡上下铺的兄弟，又是老乡，俩人好得恨不

得穿一条裤腿儿。若问好到什么程度，他们为了保持兄弟情谊，连女朋友都没有谈。老张毕业后在家人的安排下进了省城一家国企，混得很不错，现在已成部门领导了。丁丁毕业后，在北京在一家机械类的公司当法务助理，工资不高不低，养活自己没问题，买房遥遥无期，每次回老家被人称为京城白领，都很滴汗。

平时不见面的时候，大家偶尔打个电话，丝毫感觉不出时光的变迁，但真正面对面的时候，才发现了差距是那么那么大，仿佛隔着一颗心的距离。

在参加聚会之前，两人事先通了电话，见了面一定好好叙叙旧，让昨日重现。可是真的回到母校，两人竟连一次好好说话的机会都没有。

因为路上堵车，老张迟到了一刻钟的时间。等他步入会场时，筵席已经开始。还没等到他找到兄弟丁丁，就被一帮人给“劫持”走了。要说这些人大学时也并没说过什么话，只是听说老张是这家知名国企知识产权部主任，想从他那里接一些知识产权的案子而已。做律师的都知道，知识产权的案子可是很赚的哦。

丁丁想，那就吃完饭哥们儿再一起通宵叙旧吧。结果，这边筵席刚毕，老张就被那几个人连拉带拽地“劫持”到KTV唱歌去了。丁丁倒想跟着去来着，可一是对那种场所不感兴趣；二是担心那种地方着实也消费不起，万一自己掏钱埋单存半年的工资也不够这一夜消遣！

第二天，老张又被某当律师的老师安排观光旅游了，晚上喝得酩酊大醉回来，连丁丁是谁都不认识。

那天中午，丁丁就返程了。聚会本来是件高兴的事儿，丁丁却快快地回来了，他觉得和老张是完全不同的圈子，完全不同的生活，即使有机会叙旧，估计也没有多少共同的话题了，想到这里，心里有种说不出的滋味儿，很惆怅。他并不怪老张，说不清怪谁，但心里确实很难过。之前，他一直认为金钱啊地位啊神马的在他们的友情面前，根本不算事儿。可在现实面前，他似乎没有理由再坚持。

随着人生轨迹的发展，每个人都会面临经济上的起起伏伏，当旧日好友彼此的社会地位和经济收入有了悬殊的时候，友谊即使不会变质，但一定会变味儿。

早几年的时候，我和几个要好的朋友也是经济收入差别很大，这倒不是我无力去改变自己的收入水平，着实是因为水瓶座女生对钱不迷恋，没概念，没有兴趣。满足自己的生活需求是没有问题的，但比起那些在社会上有了一定经济和政治地位的朋友，咱的确是实力不行。每次同学朋友来北京，我都尽地主之谊张罗着吃饭，每次大家都不给我掏钱的机会，相反，还会给我带来很多礼物。一开始我接受起来倒也坦然，但后来从大家怜悯的眼神里，我读懂了差距，好像在全国人民的心目中，北漂都是可怜的一族。我很清楚那发端于同学之情的关心，但我不可避免地有种自卑感。若我有车有房，和人家水平相当，大概不会劳同学这样破费咯。

从那后我和大家交往起来开始不自然，长期被人同情的滋味的确不舒服。所以我就开始发奋图强，现在，大家的经济水平差不多在同一个层次上，交往起来很是自然、舒心。

经济基础决定上层建筑是绝对的真理，放到个人身上，那就是说收入决定了一个人的生活模式，而生活模式又决定其志趣爱好、思维习惯等等，所以收入不同的人，到了一定年龄，也就是所谓世界观、人生观、价值观等等个人意识形态开始固化并显性的时候，也就是彼此差异隔阂渐显的时候了，最终成为不同星球的人，共同语言也就所剩无几了。

友情尚且如此，至于爱情，就更不用说了。的确，我们都曾有过那一段纯真岁月，大学时代的我们，会为男友冬夜里一只热腾腾的烤红薯而流泪；会为一条最廉价的围巾而感动，那时的我们不用去想我们要买怎样的汽车住怎样的房子，不用去想明天见客户我穿什么，要不要去买条丝巾配我的套装，我们只需要，只需要和他手拉手在林阴道上漫步一会儿；只需要看见他在寒风中抱着一摞书等你去上晚自习；只需要坐在他的自行车后抱着他的腰哼着《甜蜜蜜》，幸福就会溢满心扉，我们会满足得不得了。

然而，那个时代已彻底地离我们远去，工作几年后的我们再也不能像大学