

# 犹太人的

# 货币战争

youtairen

## 获取财富的智慧宝典

要想在商业上获得成功，就应该向犹太人取经，学习他们的坚忍不拔，学习他们的刻苦用心，学习他们的神贯注，学习他们对商业的执著追求，学习他们赚到金钱的每一个细节。在这里，我们为这种学习提供了可能，翻开这本书，你就打开了犹太人成功经验的宝库。



张伟◎编著

团结出版社

# 犹太人的

# 货币战争

youtairen

获取财富的智慧宝典



张伟◎编著

团结出版社

图书在版编目(CIP)数据

犹太人的货币战争:获取财富的智慧宝典 / 张伟编著.  
北京:团结出版社,2008.3  
ISBN 978-7-80214-385-2

I. 犹… II. 张… III. 犹太人-人生哲学-通俗读物  
IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 032665 号

---

出 版: 团结出版社  
(北京市东城区东皇城根南街 84 号 邮编: 100006)  
电 话: (010) 65228880 65244790  
网 址: <http://www.tjpress.com>  
E-mail: 65244790@tjpress.com  
经 销: 全国新华书店  
印 刷: 北京市业和印务有限公司  
装 订: 北京市业和印务有限公司

---

开 本: 787×1092 毫米  
印 张: 31  
字 数: 500 千字  
印 数: 1-8000 册  
版 次: 2008 年 4 月 第 1 版  
印 次: 2008 年 4 月 第 1 次印刷

---

书 号: ISBN 978-7-80214-385-2/B·53  
定 价: 59.60 元(全二册)

(如果有印装差错,请与本社联系)

GRANDVILLE SEDES EX GAVIDIA MILLE

## 前言 Preface

世界上很少有一个民族像犹太人那样，在 5000 多年的历史文明当中，竟然有 2000 多年的流离失所。在这 2000 多年里，他们没有国家，没有政府，流浪于世界的各个角落；他们没有权力，没有地位，到处都受人欺凌、甚至屠戮。然而，任何一个时代，任何一个有犹太人居住国家，都无法忽视他们的存在。事实上，尽管在政治领域犹太人处于被统治、被压迫的地位，而他们却在经济领域发动了一场没有硝烟的货币战争，并且最终成了那里的王者。

据统计，犹太民族是目前世界上最富有的民族，有“世界金穴”之称。犹太人口在世界所占的比例仅为 0.3%，但他们却掌握着世界经济的命脉。以经济高度发达的美国为例，犹太人所占人口的比例仅仅为 3%，但是根据《财富》杂志所评选出来的美国超级富翁中，犹太民族企业家却达到了 20% 以上。这一现象让很多民族都产生了疑惑，犹太人究竟拥有什么样秘密武器，能够在这场货币战争中取得如此辉煌的战果？其实，我们编写这本书的目的就是要解决这样一个问题。

事实上，犹太人赚钱方法并没有我们想像的那样神秘莫测，只要掌握了其中的一些规律和小窍门，你同样可以像犹太人那样

获取财富的智慧宝典

HuoQu CaiFu  
De ZhiHu BaoDian

agnū opul & arduū sed dīs aduitor noster est. Jam scio quib

prima



成为一个有钱人。

犹太人对金钱有独特的看法，对赚钱也有独到之处。他们认为，不管方式方法如何，只要是通过自己努力经营赚来的钱，就受之无愧。他们善于开动自己的脑筋，通过各种方式让钱生钱，有时甚至还会冒着巨大的商业风险，因为他们知道风险和利润是成正比的。另外，犹太人赚钱还会遵守严格的原则，他们坚守“君子爱财，取之有道”的信念，不该赚一钱一分也不取，因为他们知道拿了一分本不属于自己的钱，必定会用十分的代价来补偿。

总之，每个人都希望自己能够成为一个财富的拥有者，希望自己能够成为货币战争的胜利者。然而，天底下没有免费的午餐，只有经历过风雨才能见到彩虹。要想在商业上获得成功，就应该向犹太人取经，学习他们的坚忍不拔，学习他们的刻苦用心，学习他们的全神贯注，学习他们对商业的执著追求，学习他们赚到金钱的每一个细节。在这里，我们为这种学习提供了可能，翻开这本书，你就打开了犹太人成功经验的宝库。

# 目 录 Contents

## 第 1 箴 运用智慧装满钱袋

犹太人将知识视作一种财富，用智慧谋取财富。这种把智慧与金钱相互统一的教育原则，是犹太民族成为世界优秀民族的重要原因。

- |                |     |
|----------------|-----|
| 智慧与财富的辩证关系     | 003 |
| 犹太人的生意经是智慧的生意经 | 005 |
| 胸中有墨，才能引来黄金万两  | 007 |
| 想法把自己变成一个高财商者  | 010 |

## 第 2 箴 拿别人的钱为自己赚钱

一个人再有知识和才华，能力总是很有限的。巧干加实干是犹太商人经商中的秘诀之一，借助外力是他们惯用的手段。

- |             |     |
|-------------|-----|
| 借势操作        | 017 |
| 借鸡生蛋，白手也能起家 | 020 |

## 第 3 箴 女人的钱包最容易打开

犹太5000多年的历史告诉我们：男人工作赚钱，女人使用男人所赚的钱，这样维持正常的生活。所谓经商法，就是要席卷别人的钱。

所以不论古今中外，如想赚钱，就必须攻击女人，来夺取她们所持有的钱，这就是犹太人经商的公理，所谓“瞄准女人”就成为犹太人经商的格言。

想赚钱就要想法让女人动心 027

钱是男人挣的，开销权却在女人手里 030

## 第 4 箴 哪里有钱赚哪里就有犹太人

在有些人眼中钱是如此难赚，生意是如此难做。而在犹太人的眼中，遍地都是黄金，在别人根本意想不到的地方，他们都能掘出无价的黄金。他们认为任何东西能作为商品出售，换来金钱。

通过购买国籍巧赚钱 035

合同也是商品 038

## 第 5 箴 君子爱财，取之有道

犹太人经商的过程，严格遵守交易公平这一原则。犹太人认为交易并不是为钱而交易，而是首先要讲道德，绝不能做一个唯利是图的商人。

禁取利息和高利贷 043

交易要讲道理 044

强调道德和善行 045

经营要以善为本 046



## 第 6 箴 谈判——犹太人的嘴巴赚钱术

谈判桌上，犹太人的聪明和机智尤其是他们的说服术简直是一流的。他们善于抓住其中的要诀，步步为营，把握全局，直到赢得最后的成功。

- 犹太人注重服饰和细节——“赢”在谈判之前 051
- 谈判桌上摸清对方意图，说服他同意自己的观点 053
- 得理不饶人 055
- 胸有成竹把握谈判的全局 057

## 第 7 箴 脚踏实地，小生意也能赚大钱

犹太民族在两千多年前就失去了家园，流散在世界各地，但他们却具有极强的生命力，四海为家，落地就能生根。作为商人，他们崇尚脚踏实地，稳中求胜，他们也从不嫌生意小，即使是1美元，他们也会努力去赚。

- 积极进取——化腐朽为神奇 069
- 生意不嫌小，即使是1美元也要赚 072
- 判断准确，才能步步为营，步步赢 074

## 第 8 箴 钱要会花，更要会算

犹太商人认为，只有善于算钱，才能挣钱。所以，犹太商人都是算术高手，其运算速度之快之精让人刮目相看。他们只钟情于精确的数字，从不看好或满足于“估计”、“大概”、“差不多”等词，这也



是他们做生意从不亏本的原因吧。

- |           |     |
|-----------|-----|
| 精于计算，锱铢必究 | 079 |
| 培养快速心算的能力 | 080 |
| “贴身算盘”随身带 | 082 |

## 第 9 箴 信息就是金钱，不放弃任何一个赚钱机会

信息是一笔宝贵的资源，是一笔无价的财富，这是人所共知的道理。犹太人对信息的敏感度不亚于世界上任何一个民族，他们的赚钱神经触之即动。

- |          |     |
|----------|-----|
| 赚钱神经一触即动 | 087 |
| 把信息变为金钱  | 088 |

## 第 10 箴 做金钱的主人，而不是奴隶

在对待金钱这个问题上，中国有一句古训是：“君子爱财，当取之有道，用之有度。”犹太人认为任意的挥霍金钱是神也不肯宽恕的罪恶，所以他们对钱养成了节制的习惯，绝不乱花一分钱。

- |                |     |
|----------------|-----|
| 爱惜金钱，不该花的钱绝对不花 | 093 |
| 控制花钱的欲望        | 094 |
| 不让金钱腐蚀灵魂       | 096 |
| 像账房先生一样盘算你的家底  | 098 |

## 第 11 箴 22:78法则——犹太人的赚钱定律

22:78法则是一条永恒的宇宙法则，人类是不能违背它而生存发展的。犹太人把这一看法视为生活的法则，致富的根本。

领悟22:78之宇宙法则 103

利用22:78原则赚有钱人的钱 105

## 第 12 箴 厚利适销——犹太人的赚钱手腕

世界上78%的财富掌握在22%人的手中，这就决定了赚富人的钱比赚穷人的钱容易。几乎所有的商人都以为薄利多销是商场上的金科玉律时，犹太人却不以为然，而且提出了厚利适销的生意经，并且大发其财。

薄利多销绝不是商场的金科玉律 111

厚利适销——“醉翁之意不在酒” 113

让有钱人来引领消费潮流 115

奇货可居——高额定价赚大钱 116

## 第 13 箴 堂堂正正，不该赚的钱一分不取

在这个世界上，有些钱可以挣，但有些钱不可以挣。对犹太人来说，挣钱一定要守法，不能越规。他们认为只有在金钱问题上可靠的人，才可以被看作是清白的、诚实的。

以偷税漏税为耻 123

禁止虚假广告 124

## 第 14 箴 遵守契约是犹太人获得财富的保障

犹太人的经商史可以说是一部有关契约的签订和履行的历史。犹太人之所以成功，一个主要原因就是他们一旦签订了契约就一定执行，即使有再大的困难和风险也要自己承担。他们深信：“人之所以存在，是因为与神签订了存在的契约之缘。”

契约是和上帝的约定，即便吃亏也要履行	129
细心准备，预防毁约	131

## 第 15 箴 有钱不赚就是犯罪

犹太商人在赚钱时，只要有利可图，就会不加考虑地去赚。为了钱、追求钱使犹太人的人生目标简单而直接，清晰而明确，他们认为金钱是没有臭味的，以至于什么生意都可以做，什么钱都可以赚，对此犹太商法的另一说法是：卖棺材的钱都可以赚。

赚钱莫问出处	139
钱就是钱，不是别的	141
绝不错过任何赚钱的机会	142
赚钱是做生意的最高目标	144

## 第 16 箴 自己赚钱，也要让别人赚

犹太商人崇尚合作，赢钱术上不求单赢求双赢，即“一笔生意，两头赢利”。他们遵循这一原则，在商务往来中，常常能通过巧妙的调整而取得双赢的效果。

有钱一起赚	149
-------	-----



## 第 17 箴 崇尚变通，在没有钱的地方找到钱

成功的犹太商人有一个共同的突出之处，就是善于活用一切有利条件，充分发挥自己的潜能。他们还坚信，在这个世界上，只要你有意思搜索，可以活用的条件到处潜在。

贷款1美元	155
到处都是金钱，就看你有没有本事赚	157

## 第 18 箴 瞒天过海，透过法律把钱赚

对于把研究律法看作人生义务或祖传手艺(这两种态度分别指向犹太人自己的律法和他民族的法律)的犹太人来说，任何一种法律都有漏洞(否则《塔木德》中也不会有这么多“议而不决”的案例)，而且有不少法规条例其漏洞之大不亚于法院的大门。

钻漏洞，做“法律没有禁止”的事情	163
巧用法律规则，投机外汇买卖	166
瞒天过海赚钱术	168

## 第 19 箴 风险和财富成正比

自古以来，利益与风险总是并存的。犹太商人认为只要值得就去冒险。尤其是当致富的机会降临的时候，只有肯冒险才能赢得财富。

当机会出现时，不怕冒险	173
只要值得，不惜血本也要冒险	175

## 第 20 箴 大钱是赚出来的，不是攒出来的

攒钱是成不了富翁的，只有赚钱才能赚成富翁，这是一个普通的道理。并不是说攒钱是错误的，犹太人认为如果一味的攒钱，花钱的时候，就会极其的吝啬，这会让你获得贫穷的思想，让你永远也没有发财的机会。

攒钱只会让人变得越来越贫穷	181
存款不如投资	184

## 第 21 箴 时间就是金钱，不容浪费

在一切资源中，时间是最少、最易消失、最不好捉摸到的。生意很多，时间却有限，没有时间，计划再好，目标再高，能力再强，也是空的。对于彻底的“时间就是商品”的犹太人来讲，浪费时间就等于浪费金钱，浪费生命。

惜时如金，切勿盗窃时间	189
谁能抓住时间，谁就是成功者	191
时间价值贯穿生意的全过程	192

## 第 22 箴 把知识变成智慧，再变成财富

在犹太人心中，学者才是人们尊敬的中心。他们把学者置于一切人甚至国王之上，从中可以看出犹太民族是多么的注重智慧。犹太人还认为知识是磨炼智慧而存在的。假如只是收集知识而不消化，那么读再多的书也是一种浪费。

与知识相比，更重视智慧

197

成功不仅源于知识，而且源于智慧

199

## 第 23 箴 商场如战场，不要让人把你的钱骗走

对犹太人来说，在商场上连妻子都不可信。犹太人办事特别认真，一丝不苟，只相信自己不轻易相信任何人，他们认为，在商业活动当中，商人之间都以利益维系，一旦不在意，就可能受骗上当，所以惟一可信的人只有自己。

惟一可以信任的人是自己

205

每一次都是初交

207

为防受骗，不惜花钱雇人监督

209

在商场上连妻子都不可信

210

## 第 24 箴 从逆境中找到发财的机会

长期在逆境中生存的民族经历让犹太人习惯于在逆境和困难面前保持从容镇静的心态，甚至于可以在险象环生，前途未卜的危急关头豁达乐观；而作为成功的犹太人，他们甚至把逆境也当成是他们成功的机会。

从穷困潦倒的犹太乞丐到亿万富豪

215

## 第 25 箴 诚信是犹太人赚大钱的根本

犹太人在经商的过程中坚信以诚待人的信条，他们把诚信看成是一种美德，并借此赢得了生意场上长久的信誉。

诚信第一才能取信于人 219

生意中以诚待人才能得到宝贵的信誉 221

心底无私天地宽 224

## 第 26 箴 不盲从权威，相信自己赚钱的能力

在犹太人的心中没有绝对的权威，当然，在这种思想的指引下，他们从不盲从于权威。他们常常脱离常轨考虑问题，随时都准备向权威挑战。这是他们做人的智慧之一。

不盲从父母的权威 229

不仰视权威，强调独立 231

不畏权威 233



# 第 1 箴

## 运用智慧装满钱袋

犹太人将知识视作一种财富，用智慧谋取财富。这种把智慧与金钱相互统一的教育原则，是犹太民族成为世界优秀民族的重要原因。

magnū opus & arduū sed d's adiutor noster est. Nam scio quib?



