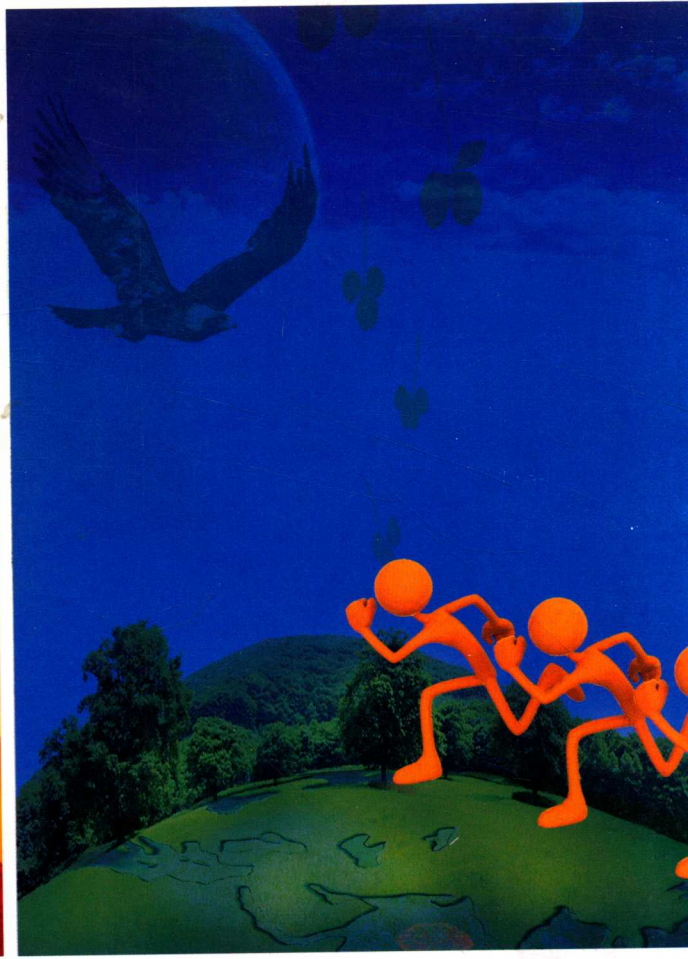
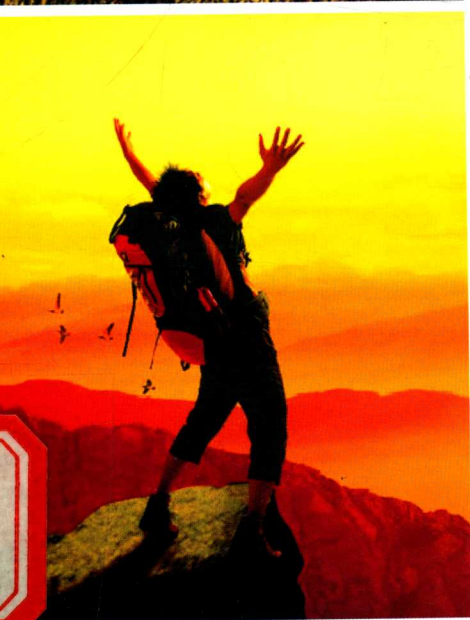




励志故事





励志故事

小 默/编著



中央民族大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

励志故事/小默编著. —北京: 中央民族大学出版社, 2012. 3

ISBN 978-7-5660-0156-6

I. ①励… II. ①小… III. ①故事—作品集—世界
IV. ①I14

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第015696号

励志故事 (微知汇系列)

-
- | | |
|-------|---------------------------------------|
| 编 著 | 小默 |
| 责任编辑 | 苏虹 王海荣 |
| 封面设计 | 墨天策动 |
| 出 版 者 | 中央民族大学出版社 |
| | 北京市海淀区中关村南大街27号 邮编: 100081 |
| | 电话: 68472815 (发行部) 传真: 68932751 (发行部) |
| | 68932218 (总编室) 68932447 (办公室) |
| 发 行 者 | 全国各地新华书店 |
| 印 刷 厂 | 北京佳明伟业印务有限公司 |
| 开 本 | 720×1010 (毫米) 1/16 |
| 印 张 | 17.25 |
| 字 数 | 300千字 |
| 版 次 | 2012年3月第1版 2012年3月第1次印刷 |
| 书 号 | ISBN 978-7-5660-0156-6 |
| 定 价 | 29.80元 |
-

前 言

人生离不开故事，生活更是少不了故事。不同的经历为我们带来不同的体验，而我们身边又有许多故事值得借鉴，有许多故事激励着我们不断前进。故事中的点点滴滴教给了我们执著，故事中的起起落落教会了我们坚强，故事中的智慧让我们豁然开朗，故事中的道理让我们领悟人生。古今中外，很多成功者都曾经从励志故事中获得启示，继而激发出无限的潜能。

人生的道路没有坦途，面对荆棘丛生的坎坷道路，更要以顽强、勇敢的心态面对生活，给生命注入新的活力，令人生过得精彩而有意义。《微知汇：励志故事》用优美生动的文字，温馨动人的故事，睿智的人生哲理，精炼的励志箴言，带给你无限的精神力量。

《微知汇：励志故事》精选了两百余则励志小故事，涵盖了道德的分量无可替代、成功就是再坚持一下、没有目标的人生如同荒园、生命因挑战而充满生机等方面的内容。这些故事有一个共同的特点：它们都备受成功人士的推崇，曾经影响过很多成功者的命运。每一个故事都是通往成功之路的铺路石，为你指引前进的方向。

目 录

第一章 道德的分量无可替代

- 不能随便哄骗孩子 / 2
- 做生意要以诚为贵 / 3
- 一张伪造的 20 美元钞票 / 4
- 自毁声誉的誊写员 / 5
- 一个朴实农民的珍贵遗产 / 6
- 为错误所造成的后果承担责任 / 8
- 你必须把这条鱼放掉 / 9
- 一匹不能负重的骡子 / 10
- 酷爱下棋的东都留守 / 12
- 被检举弹劾的原因 / 13
- 真的扫干净了 / 14
- 一位伟大的母亲 / 15
- 要与人民保持密切的联系 / 16
- 说谎的人一定会受到良心的惩罚 / 17
- 靠谎言支撑着的生命 / 18
- 连保险柜也会失盗 / 20
- 这里的橘子可甜了 / 21

第二章 成功就是再坚持一下

- 一位举重运动员的非凡经历 / 24
- 面对一片看起来毫无希望的废墟 / 25
- 不怕生意谈不成 / 26
- 一名出色的时装设计师 / 27
- 一个人独得的一笔巨款 / 29
- 一位女教师的摄影展 / 30
- 打弹弓很差的孩子 / 31
- 用眼睛“写”成的书稿 / 32
- 世界上跑得最快的女人 / 33
- 超级长跑女将 / 34
- 机会总是留给有准备的人 / 36
- 推销保险的秘诀是什么 / 37

过去的失败不算什么 / 38
什么空缺都没有 / 39
真正的男子气概 / 40
考察一个人心理素质的考题 / 41
面对 100% 的拒绝 / 42
为了理想勇敢战斗的作家 / 43
总有一天你会交上好运 / 45
获得崇高荣誉的圆舞曲之王 / 46

去烧一壶沸水 / 47
走自己的路，不服从任何束缚 / 48
这样的作品该扔进火坑 / 50
机会是介于零和无限之间的 / 51
一扇门关闭后还有别的选择 / 52
没有理由罢手 / 54
赫赫有名之人成功前的遭遇 / 55

第三章 没有目标的人生如同荒园

法布尔作过的一项有趣的研究 / 58
扭转人生的小小枢纽 / 58
不能只凭着感觉往前走 / 60
最想完成的事情是什么 / 61
一定要有明确而完整的构想 / 62
造一样东西来帮人划船 / 64
做自己能够做得最好的事情 / 65
拥有一个长远的目标 / 66
自以为很有才华的年轻诗人 / 67
重新再做一个梦 / 68

25 年间是什么事都会发生的 / 71
射箭的秘诀 / 72
小鸟对付蛇的办法 / 73
朝三暮四的人终将一事无成 / 74
高超的钓技 / 75
弈秋的两个学生 / 76
做事不能舍本逐末 / 77
始终没有遇到过一次机会 / 78
有梦想不是做梦 / 79

第四章 生命因挑战而充满生机

争着承接天上的阳光 / 82
要想出更好的办法 / 83
仙女带来的珍贵礼物 / 86
要想想还能做些什么 / 87

使自己人生的圆圈变大 / 88
丘吉尔的第一幅作品 / 89
一个久久没能解决的难题 / 90
把变更看作是新的机遇和挑战 / 91

完善自己的性格 / 92

要变成钢筋铁骨 / 93

你可以使自己变得更坚强 / 95

他打败了所有的对手 / 96

敢冒险才能享受到生活的乐趣 / 98

第五章 了解自我，做个明智的成功者

一块石头能卖多少钱 / 102

一番惊世骇俗的言论 / 103

一幅画的价值 / 104

瑞士人对财富的看法 / 105

卖菜的启示 / 106

葫芦最大的用途就是盛放东西 / 108

酒醉后的冲动 / 109

所有的一切都永远不会再回来 / 110

你每天要花多少时间练习钢琴 / 111

先将大的鹅卵石放进罐子里 / 112

气球能不能升起和颜色无关 / 114

有些人说的并不是事实 / 115

世界原来这么广阔 / 116

专修平天冠兼拔虎刺 / 117

无足轻重的事实和统计数字 / 118

第六章 学习是双腿，思考是翅膀

一落千丈的江郎 / 120

不断学习的价值 / 121

勤学似春起之苗 / 122

钢琴大师的教学法 / 123

饱食终日不如发奋读书 / 125

博取百家长，始得龙凤飞 / 126

学字不只是动笔还要动心 / 128

70岁的人也可以自信地去学习 / 129

藏书多不等于聪明 / 130

一切都顺应自然 / 131

日本纺织工业崛起的秘密 / 132

因为你受的教育太多了 / 134

没有受过正规教育的企业家 / 135

谁的本事最大 / 137

关于牧鹅的理论 / 139

肯用脑子的小报童 / 140

不能生搬硬套别人的东西 / 141

第七章 好心态才能成大事

曾经不懂事的少女 / 144

一个装饰得很漂亮的陶罐 / 145

以乐观的心态去拼搏 / 146

被困在兽笼里的驯兽师 / 147

农夫和一头驴子 / 148

只有 6 千米 / 149

为了一只小苍蝇 / 151

把自己的牌打好 / 152

美国所有矮人心目中的偶像 / 153

不可能人人都当公主 / 154

绝对不要把油洒出来 / 155

齐王的女儿实在太丑 / 156

以一颗敞开的心面对生活 / 157

皮尔·卡丹的成功秘诀 / 159

要有一抬腿就过去的勇气 / 160

找回迷失的路 / 161

创业的秘诀 / 162

第八章 再小的事情也应该严谨

大事业也要从小事做起 / 166

随时把看到、听到的记下来 / 167

周忱的“流水账” / 168

急着赶路的商人 / 169

洗澡水的漩涡和蚯蚓的分布 / 170

海水为什么是蓝色的 / 171

必须有严谨的工作态度 / 173

一件完美的艺术品 / 174

面试者中表现出色的落选者 / 175

失败积累成的财富 / 176

一个满意的答案 / 178

不让发展自我的机会溜走 / 179

真正的成功需要理智的选择 / 180

欲速则不达 / 182

第九章 善待他人就是善待自己

主动让一让 / 186

没有画全的牡丹 / 187

我不想杀受伤的人 / 188

威尔逊和闹事的小孩 / 189

两个理论学派的不同之处 / 190

我没有资格指导他 / 191

不设元帅军衔 / 192
保存最完整的兵马俑 / 193
那块一望无边的肥沃土地在哪里 / 194
卖艺的青年男子和无赖 / 195
简单的一句激励的话 / 196
他们嘲笑我该怎么办 / 197

她并不是真的需要鸡蛋 / 198
温暖的心 / 199
一个穷困潦倒的年轻人 / 200
一个专为妇女减肥的网站 / 201
势利的客人 / 202
一个朝气蓬勃的年轻人 / 203

第十章 不同的想法成就不同的人

相同的知识，不同的效果 / 208
逃出烈火的魔爪 / 209
富翁考验儿子的办法 / 211
伊勒市的地方法规 / 212
张巡巧用草人 / 213
为鸡设计的隐形眼镜 / 214
把废物变成无价之宝 / 215
物以稀为贵 / 216
同样的配方和不同的结果 / 217

一成不变惹人烦 / 218
采用些小花招来推销自己 / 220
乱夸海口的商贩 / 221
做事要有弹性 / 222
一个攀岩的女孩 / 223
一只丢失的爱尔兰名犬 / 224
一美元出售的豪华别墅 / 225
让规则见鬼去吧 / 226

第十一章 付诸行动，有付出才能有回报

5 万美元存款的来历 / 230
要考虑“我们如何去做到” / 231
最能体现推销员实力的实习题 / 233
成功的关键是什么 / 234
穿上人生的第一双红舞鞋 / 235
不要期待奇迹 / 237

活在幻想中的青年诗人 / 238
取得成功之前先学会付出 / 240
为了帮女婿改掉恶习 / 241
唯一找到真金的人 / 242
一生的志愿 / 243
不愿躺在功劳簿上过日子的将军 / 245

第十二章 避开人性的弱点

一本内容绝无错误的巨著 / 248

不敢犯错就会被淘汰 / 249

他已经形成了习惯 / 250

事故发生以后 / 251

神偷累积 30 年的经验 / 252

用提问思维法找出根本原因 / 254

饿着肚子赶路的旅客 / 255

过桥的盲人 / 256

打一口井，得一个人 / 257

不必要的搏斗 / 258

期待中的第一个委托人 / 260

昂贵的菠萝 / 261

将要发生什么事 / 262

狼和狗的区别 / 264

既听话又聪明的狗 / 265

第一章

道德的分量无可替代

不能随便哄骗孩子

一个晴朗的早晨，曾子的妻子梳洗完毕，换上一身干净整洁的蓝布新衣，准备去集市上买一些东西。她出了家门没走多远，儿子就哭喊着从身后追了上来，吵着闹着要跟着去。孩子很小，集市离家又远，带着他很不方便。因此，曾子的妻子对儿子说：“你回去在家等着，我买了东西一会儿就回来，你不是爱吃酱汁烧的蹄子、猪肠炖的汤吗？我回来以后杀了猪就给你做。”这话倒灵验，她儿子一听，立即安静下来，乖乖地望着妈妈一个人远去了。

曾子的妻子从集市回来时，还没跨进家门就听见院子里捉猪的声音，她进门一看，原来是曾子正准备杀猪给儿子做好吃的，她急忙上前拦住丈夫，说道：“家里只养了这几头猪，都是逢年过节时才杀的，你怎么拿我哄孩子的话当真呢？”

曾子说：“在小孩面前是不能撒谎的，他们年幼无知，经常从父母那里学习知识，听取教诲，如果我们现在说一些欺骗他的话，等于是教他今后去欺骗别人。虽然做母亲的一时能哄得过孩子，但是过后他知道受了骗，就不会再相信妈妈的话，这样一来，你就很难再教育好自己的孩子。”

曾子的妻子觉得丈夫的话很有道理，于是心悦诚服地帮助曾子杀猪去毛，剔骨切肉，没过多久，曾子的妻子就为儿子做好了一顿丰盛的晚餐。



身为父母，以身作则地教孩子诚信太重要了。如果连父母对孩子都常言而无信，孩子将来还能相信和热爱整个世界吗？



做生意要以诚为贵

小玫的家里有一片茶园，每逢周末，她就随妈妈去集市上卖茶叶。后来，妈妈染上了重病，再也不能去卖茶叶了，家里的状况也越来越糟，好长时间连买1斤肉的钱也省不出来。于是小玫决定单独去卖茶叶。临走时，妈妈撑着病恹恹的身子虚弱地靠着门交代她：“小玫，卖了茶叶，记着买点肉回来。”

小玫在集市上摆了大半天地摊，很少有人问津。偶尔有人想要时，又怀疑茶叶不够斤两。她就照实直说：“包装袋上标明500克，实际上是400克。”尽管她诚心诚意，可人家听了她的实话后反而抬腿就走。眼看太阳快下山了，而她篮子里的茶叶一包都没动。小玫慌了，便提着篮子去推销，一路问到菜市场，也没卖出一包，她沮丧极了。

在一个卖肉的摊位前，小玫站住了：“师傅，您要茶叶吗？上好的清明茶。”

那师傅手一挥：“不要。”

她又大着胆子问：“要不，就拿我的茶叶换您的肉，好吗？”

那师傅朝她一望：“怎么换？”

小玫一听有希望，忙说：“我的茶叶一斤12.5元，肉5元一斤，是吧？就一袋茶叶两斤肉，怎么样？”

那师傅心动了，接过她的茶叶，看了看，又用手掂了掂，盯着她问：“够不够斤两？”

“您有秤，最好称称看……”没容小玫说清楚，一个妇女走过来要买肉，打断了她的话。那师傅也顾不上理小玫，手脚麻利地砍了肉，过秤后装在那妇女的篮子里。妇女付钱后正要走，看到了小玫篮子里的茶叶：“这茶叶看起来蛮好，多少钱一包？”

“一斤12.5元，一包10元。”小玫说。

那妇女便拿过两包茶叶看了后又掂了掂，然后递给卖肉师傅说：“你



称一下看。”小玫正要解释，不料卖肉师傅放在秤上一称，肯定地告诉那女人：“你看，一包 500 克，足量！你就买个放心吧。”

小玫一听，愣住了，想想不对劲，显然，卖肉师傅的秤有问题。

她不知从哪儿来的勇气，对他们说：“不对，我的茶叶只有 400 克。”

妇女和卖肉师傅都愣住了。片刻后，那妇女将篮子里的肉甩在案板上，冷冷地说：“给我退钱！”

卖肉师傅狠狠地白小玫一眼，无奈地退了钱。那女人接过钱，对小玫说：“小姑娘，你很诚实。跟我走吧，你的茶叶我要了。”

小玫跟着妇女来到了土产公司，进了办公室后，她对小玫说：“小姑娘，我想收购你这种茶叶，货多吗？”

小玫惊呆了，点头不迭。

她接着说：“你有多少我要多少，但要换上名副其实的包装袋，做生意要以诚为贵，这一点，你比我更懂。”

因为诚实，小玫差点卖不出一包茶叶，甚至心灰意冷要动摇她的诚实；也因为诚实，茶叶有了销路，从此她家里的境况大有好转。



孔子所说“人言而无信，不知其可也”，做生意讲诚信也是非常必要的。一个正直的经营者，从长远来看，比那些投机取巧的人能够获得更丰厚的利益。

一张伪造的 20 美元钞票

故事发生在 1887 年的一个很小的蔬菜店里。一位 60 岁左右、相貌不凡的绅士买了一些香菜后，递给店员 20 美元并等着找回零钱。店员接过钱放入钱匣，接着开始找零钱。突然，她发现拿过菜而弄湿了的手上沾有钞票的墨水痕迹。她惊讶地停了下来，想想该怎么办。经过几秒钟的激烈思



考，她认为，作为她的老朋友、老邻居、老顾客伊曼纽尔·尼戈先生一定不会给她一张假钞。于是她如数找回零钱，伊曼纽尔·尼戈先生便离开了蔬菜店。

后来，店员还是有些怀疑，便把那张钞票送到了警察局。毕竟，在1887年20美元不是一个小数目。一名警察确认钞票是真的，另一名则对擦掉了的墨迹大为怀疑。怀着好奇心与责任心，他们持搜查证去了尼戈先生的家里。在他的阁楼上，他们最后找到了一架伪造20美元钞票的机器。实际上，他们是发现了一张正在伪造的20美元钞票。同时，他们也看到了尼戈先生绘制的3幅肖像画。尼戈先生是一名很杰出的艺术家，他熟练地运用名家的手笔，细致地一笔一笔描绘了那些20美元假钞。他骗过了几乎每一个人，但最后命运安排他不幸地暴露在一双湿手上。



人们不应只注重知识上的发展，必须注重人格上的修炼和进步。否则，在社会上就可能处处碰壁。

自毁声誉的誊写员

当曼迪诺在写作《矢志不渝》这本书的时候，他雇用了普劳密斯先生，让他把自己几个小时的录音整理成文字，这些录音是曼迪诺要写的那本书文本内容的基础。誊写工作必须按时完成，因为这对曼迪诺能够在出版社要求期限之前交稿非常重要。普劳密斯先生看起来很有才能，普劳密斯的工作速度惊人，实习成果很优秀，他许诺在两个星期之后完成指派的任务。

开始，他确实兑现了承诺。但是，几天之后，曼迪诺发现他的工作变得糟糕起来，在他整理的文章中有大量的排印错误，甚至还丢掉了一些段落。很明显，他的工作已经不能像他承诺的那样完成了。每次曼迪诺去找



这个家伙，他都说工作已经完成了90%，但是当曼迪诺第二天再去看完成的工作，仍旧还是停止在90%。彻底地失望之中，曼迪诺为普劳密斯先生拙劣的工作付了些钱，把他打发走了，然后又找了个誊写员。

一年过去了，曼迪诺得到了一份政府的合同，这个合同需要做大量的誊写工作。按照和政府之间的协定，曼迪诺在当地的报纸上登了一个广告，邀请专门誊写合同的人来竞标。普劳密斯先生打了个电话给曼迪诺，为他以前所做的事情道歉，并且向曼迪诺保证这次他可以做得很好。然而当他问曼迪诺是否会在这份新的工作上考虑他的时候，曼迪诺礼貌地拒绝了他。



对一个人来说，摧毁他的声誉是相当容易的事情，而要重建一份已经失去的声誉却相当困难。

一个朴实农民的珍贵遗产

比尔·盖瑟和妻子格罗莉亚都在印第安纳州的亚历山得拉镇当老师，这里也是盖瑟长大的地方。那时候，他们的第一个孩子苏珊妮刚出生，他们需要一块盖房子的地皮。

盖瑟注意到镇子的南边有一块地，这块地属于92岁的老银行家于勒先生。他在这一带有很多土地，但从来不卖，谁去找他买地，他都是一句话：“我说过，农民们可以在那里放牛。”

尽管如此，盖瑟和妻子还是去拜访了他。于勒先生坐在书桌旁，正在看《华尔街日报》。

当盖瑟说自己对那块地感兴趣时，于勒先生和气地说：“不卖。不过我答应过农民可以在那里放牛。”

“我明白，”盖瑟紧张地答道，“但，我们是在这里教书的，我们以为



也许您愿意把它卖给准备在这儿长住的人。”

于勒努起嘴唇，盯着他们，问道：“你说你叫什么名字？”

“比尔·盖瑟。”

“嗯，和格罗弗·盖瑟有什么关系吗？”

“是的，先生，他是我的祖父。”

于勒先生放下报纸，摘去眼镜，让盖瑟和妻子坐了下来。

“格罗弗·盖瑟是我的农场上最好的工人。”于勒说，“来得早，去得晚；做事情从来不需要指派。”

老人回忆道：“有天夜里，都下班一个钟头了，我发现他还在仓库里。他说，拖拉机需要修理，不把它修好他心里就觉得不踏实。”于勒先生眯起双眼，陷入对遥远往事的回忆之中，“盖瑟，你说你想干什么来着？”

盖瑟对他重复了一遍。

“这件事让我考虑考虑，然后再给你回复吧。”

过了几天，盖瑟再次到于勒的办公室。于勒先生告诉他说：“我已经想好了。3800 美元，怎么样？”

盖瑟心想：每 100 平方米 3800 美元，那我总共就得拿将近 6 万美元！他该不是在用这种方式拒绝我吧？

“3800 美元。”盖瑟重复了一句，“15000 平方米，共计 3800 美元。”这块地恐怕要值 3 倍不止！盖瑟满怀感激地接受了。

盖瑟清楚地知道，自己能拥这片土地，全靠自己的爷爷。好名声是盖瑟爷爷留给自己的一份的遗产。在他爷爷的葬礼上，很多人都走过来对他说：“你爷爷是个好人啊。”人们都赞美他热心肠、能忍让、敦厚、慷慨，最重要的是诚实正直。盖瑟的爷爷只不过是一个朴实的农民，但他的品质使他赢得了人们的敬重。



宁要选择好的名声，而不要那家产万贯；宁要选择可爱的赞誉，而不要那金银财宝。

