



学生成才
励志必读书系之
青春励志系

像《读者》一样隽永优美，视野开阔！如《青年文摘》般纯净朴实，见解深刻！

行成于思毁于随

发人深省的故事，
引导你心灵的成长，
学一天哲理，不如每天感悟一个好故事，
阅读一个好故事，
可以让你的人生更加精彩，获益匪浅！

唐曙光
◎主编

最阳光的成长读本

用真心的感动去耕耘，就会收获生命中的一份神奇，
用文字追随感动的旅程，用真情感受生命的乐章。
一个个温馨的感人故事，温暖你的心灵，照亮你前进的路……



安徽美文书局
全国百佳图书出版单位



像《读者》一样隽永优美，视野开阔！如《青年文摘》般纯净朴实，见解深刻！

行成于思毁于随

发人深省的故事，
引导你心灵的成长，
学一天哲理，不如每天感悟一个好故事，
阅读一个好故事，
可以让你的人生更加精彩，获益匪浅！

唐曙光◎主编

最阳光的成长读本

用真心的感动去耕耘，就会收获生命中的一份神奇，
用文字追随感动的旅程，用真情感受生命的乐章。
一个个温馨的感人故事，温暖你的心灵，照亮你前进的路……



图书在版编目 (CIP) 数据

行成于思毁于随 / 唐曙光主编. —合肥: 安徽美术

出版社, 2012.12

(学生成才励志必读书系之青春励志系)

ISBN 978-7-5398-4020-8

I. ①行… II. ①唐… III. ①阅读课—中学—课外读物

IV. ① G634.333

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 298878 号

(学生成才励志必读书系之青春励志系)

行成于思毁于随

XINGCHENG YUSI HUIYUSUI

唐曙光 / 主编

出版人: 郑可 责任印制: 李建森 徐海燕

责任编辑: 张艳新 责任校对: 司开江

出版发行: 安徽美术出版社 (www.ahmscbs.com)

社址: 安徽省合肥市政务文化新区翡翠路 1118 号出版传媒广场 14 层 邮编: 230071

营销部: 0551 — 63533604 (省内)

0551 — 63533607 (省外)

印刷: 山东海蓝印刷有限公司

开本: 710mm × 1020mm 1/16

字数: 216 千字

印张: 12

版次: 2013 年 1 月第一版

印次: 2013 年 1 月第一次印刷

标准书号: ISBN 978-7-5398-4020-8

定价: 28.80 元

如发现印装质量问题, 请与我社营销部联系调换。

版权所有 · 侵权必究

本社法律顾问: 安徽承义律师事务所 孙卫东律师

前言

preface

“行成于思毁于随”是说我们在做事情的时候，能把事情做好往往是由于经过反复思考研究；但如果我们对待事情人云亦云，亦步亦趋，不去独立思考，不动脑筋，则最终会步入失败的泥潭。

思考是发现机会，寻找突破的必由之路。只有我们对周围的事物多观察、勤思考，发现矛盾，分析矛盾，才能不断地创新和成功。如果你仅仅满足于获得的学习经验而不对经验进行深入的思考，那么，即使是有多年的学习经验，也只是一年学习的多次重复而已，除非善于从经验反思中吸取教益，否则就不可能有什么改进，永远只能停留在一个新手型学生的水准上。

学业的精进在于勤奋刻苦，学业的荒废在与嬉戏玩乐，为人行事的成功在与深思熟虑，而败毁在于因循苟且。勤奋非一朝可以更乾坤的，只有努力加汗水才可以形成勤奋，努力是成功的基础，就如楼房的地基，只有地基牢固了才可以使楼房屹立于风雨中，如果一味地追求玩乐，学业永远也不会有惊人的成果，玩乐了一时，荒废了一世。

学生时代，我们精力充沛，但会有懒散、缺少反思自己思想和行为的时候，面对老师的教诲，有时觉得好笑，老师管得又多又唠叨，但如果不是他们的教导，我们的毛病也许会使我们一失足成千古恨，我们是不是该遇事多考虑一下后果，养成好习惯，那么事情的结果一定会比现在更好。

业精于勤荒于嬉，行成于思毁于随。学业由于勤奋而精通，但却因嬉笑不重视而荒废；事情由于反复思考而成功，但它却能毁灭于随随便便。借鉴别人成功经验，吸取他人失败教训。本书这些经过精心编选的经典文章，都是围绕着行成于思而毁于随的话题而写的。这些故事可谓是“一则故事改变一生”，只要我们勤于思考，善于思考，我们就能在别人看不到希望的地方，发现闪光的机会；在别人认为不可能出现奇迹的地方，创造出奇迹；不起眼的平凡小事，能为我们带来一生的成功和财富。



目录

contents



- 思路决定成败 / 001
- 天使为什么能够飞翔 / 002
- 下下签并非绝地 / 004
- 千万富翁成功的秘密 / 006
- 善于推销自己 / 008
- 把好的当成差的 / 010
- 截然相反的结局 / 012
- 置之死地而后生 / 014
- 知人善任 / 016
- 柏拉图拜师 / 018
- 鞋匠的嘱咐 / 019
- 最温暖的拥抱 / 021
- 老鼠钻洞定折扣 / 024
- 从众难获成功 / 026
- 以心换心 / 028
- 别致的见面 / 031
- 鳄鱼死于自己的强势 / 032
- 树木的生存智慧 / 034
- 职业水准 / 036
- 姜还是老的辣 / 038
- 机会留给有梦想的人 / 040
- 一块砖，两种命运 / 041
- 红苹果青苹果 / 043
- 我与众不同的求职经历 / 044
- 谁的规定更有效 / 051
- 日行一善 / 052
- 茶叶制成的袜子 / 054
- 亏本致富 / 056
- 目标与过程 / 057
- 总有一个位置适合你 / 059
- 永远有两个答案 / 061

目录

contents

第一个天然动物园 / 063
谢谢你曾经打击我 / 064
放弃就是跨越 / 067
珍贵的赠品 / 070
北大跌倒，清华爬起 / 071
特殊的客人 / 075
雕刻老鼠比赛 / 078
试用期的刺激 / 079
一根树枝造就百万财富 / 082
应 聘 / 084
赌 注 / 086
客户的投诉 / 088
别着急寻求帮助 / 090
辞职即失业 / 092
抓住时机及时出手 / 094
挺起你的胸膛 / 097
租草席 / 098
变 通 / 100
生活处处有商机 / 102
选择做个好人 / 105
义犬之墓 / 108
改 稿 / 110
每件事都是一颗种子 / 113
三国餐吧 / 115
倚势服人 / 120
人生之路需要坚强 / 122
逆境助你成长 / 124
定额生产 / 125
真假两个文凭 / 127
弱者回首就变强 / 131
同种职业不同人生 / 133



目录

contents



- 退裤子 / 135
- 教授的鞠躬 / 136
- 爱心围墙 / 138
- 你是一个好人 / 140
- 把你的智慧打开 1 毫米 / 141
- 总有一个声音属于成功 / 143
- 盲文的诞生 / 145
- 你把自己藏在哪儿 / 147
- 成功者的思维方式 / 148
- 每天都是一份礼物 / 150
- 救不了上次，救下次 / 152
- 换个想法，一切都会改变 / 153
- 买 油 / 155
- 抢劫自己 / 157
- 难忘的鞠躬 / 158
- 舍与得 / 160
- 欲 望 / 161
- 总有一个角落属于我们 / 163
- 差距就在一 厘米 / 164
- 赢得自己 / 166
- 爱中没有力学 / 167
- 让苦难芬芳 / 169
- 一句话的伤害 / 171
- 一切终有转机 / 173
- 保持自己的个性 / 175
- 为自己负起责任 / 177
- 人生也有红绿灯 / 179
- 艰难的选择 / 181
- 幸好我们还活着 / 183
- 烧掉的檀木 / 185

思路决定成败

——王文荣

【摘要】 能够实现愿望的人不一定比你付出更多的汗水，但一定比你付出了更多的思考，他们有好的思路、好的方法、好的经验，才有好的结果。

有这么一个故事。四个营销员接受任务，到庙里找和尚推销梳子。

第一个营销员回来了，但一把梳子也没推销出去。他解释道：“他到了庙里之后，一个劲地向庙里的和尚解释，梳子可以梳理头发，让仪态更加美观。但庙里的和尚说他们没有头发，不需要梳子，最终他一把梳子都没销掉，只好空手而归。”

第二个营销员回来了，销了十多把。他介绍经验说：“我告诉和尚，头皮要经常梳梳，可以止痒；头不痒也要梳，可以活络血脉，有益健康；念经念累了，梳梳头，头脑清醒。这样，庙里的和尚每人买了一把梳子。”

第三个营销员回来了，销了100多把。他说：“我到庙里去，跟老和尚讲，您看这些香客多虔诚啊，在那里烧香磕头，磕了几个头，站起来头发就乱了，香灰也落在他们头上。您在每个庙堂的前面放一些梳子，他们磕完头烧完香可以梳梳头，会感到这个庙关心香客，下次还会再来。这一来就销掉100



学而不思则罔。——孔子

多把。”

第四个营销员回来了，说他销掉好几千把，而且还有订货。他说：“我到庙里跟老和尚说，庙里经常接受人家的捐赠，得有回报给人家，买梳子送给他们是最便宜的礼品。您在梳子上写上庙的名字，再写上‘积善梳’三个字，说可以保佑对方，这样就可以作为礼品储备在那里，谁来了就送，保证庙里香火更旺。这一下就销掉好几千把。

每个人都渴望成功，都希望能过上更精彩、更富有的生活，但并非每个人都能如愿。能够实现愿望的人不一定比你付出更多的汗水，但一定比你付出了更多的思考，他们有好的思路、好的方法、好的经验，才有好的结果。掌握正确的学习方法，学会如何学习具有更为重要的意义，好的思路，能让我们从沉重的学习负担中解脱出来，在有限的时间内，更好更快更轻松地学习。

只知道梳子可以用来梳头，总想着“和尚要什么梳子呀”，工作就没法做了。思路比刻苦更重要；思路有多远，就能走多远。

002

天使为什么能够飞翔

——佚名

【摘要】 三天前的那一场急救是一场意外的测试。将来无论你们走到哪里，无论从事什么职业，都应该记住一句话：天使能够飞翔，是因为把自己看得很轻。

世界上的很多事情是说不清楚的，在一家医学院学习的梅子居然和她的另外五位室友到了同一所医院实习。因为她们学习的专业相同，都被安排在妇产科实习。在学校能够一起学习生活，实习又在一起，这让六姐妹非常欢喜。但没有多

凡善于考虑的人，一定是能根据其思考而追求可以通过行动取得最有益于人类东西的人。——亚里士多德

名人名言

久，一个问题残酷地摆到六姐妹面前，这所医院最后只能留用其中一人。



能够留在这所省内最高等级的医院是六姐妹的共同渴望，但她们不得不面对“有你无我，有我不你”的残酷竞争与淘汰。近毕业的日子越来越接近，六姐妹的较量也越来越激烈，但她们始终相互激励着，相互祝福着。院方为了确定哪一名被留用，举行了一次考核，结果出来了，面对同样出色的六姐

妹，院方一时也不知道该如何取舍。但现实是，院方只能够留用一人。

六姐妹中，开始有人表示自己家在外省，更喜欢毕业后能够回到家乡；有的人干脆说家乡的小县城已经有医院同意接收她……美丽的谎言感动着一个又一个人。

这天，六姐妹都突然接到一个相同的紧急通知，一名待产妇就要生产，医院需要立刻前往她家中救治。六姐妹急匆匆地上了急救车。一名副院长、一名主任医生、六名实习医生、两名护士同时去抢救一名待产妇，如此隆重的阵势让六姐妹都感觉到一种前所未有的紧张。有人悄悄地问院长，是什么样的人物，需要这样兴师动众？院长简单地解释道：“这名产妇的身份和情况都有些特殊，让你们都来，也是想让你们都不要错过这个机会，你们可都要认真观察学习。”车内一片沉寂。待产妇家很偏僻，急救车左拐右拐终于到达时，待产妇已经折腾得满头汗水。医护人员七手八脚把待产妇抬上急救车后，发现了一个问题，车上已经人挨人，待产妇的丈夫上不来了。人们知道，待产妇到达医院进行抢救，是不能没有亲属在身边办理一些相关手续的。人们都下意识地看向副院长，副院长低头为待产妇检查着，头都未抬地说道：“快开车！”所有人都愣住了。不知道该如何是好。这时候，梅子突然跳下了车，示意待产妇的丈夫上车。急救车风驰电掣地开往医院，等梅子气喘吁吁赶到医院的时候，已经是半小时后了。在医院门口，她被参加急救的副院长拦住了，副院长问她：“这么难得的学习机会，你为什么跳下了车？”梅子擦着额头上汗水回答道：“车上有那么多医生、护士，缺少我

不会影响抢救的。但没有病人家属，可能会给抢救带来必要的影响。”

三天后，院方的留用结果出来了，梅子成为幸运者。院长说出了理由：“三天前的那一场急救是一场意外的测试。将来无论你们走到哪里，无论从事什么职业，都应该记住一句话，天使能够飞翔，是因为把自己看得很轻。”

下下签并非绝地

——佚名

【摘要】 在有些人的眼中，华诺密克抽到了“下下签”，是个“倒霉鬼”，可能因此陷入绝境。可华诺密克偏偏从这个绝境“死里逃生”，既然好运气没有垂青他，那就自己谋划吧。生活中，往往就有很多这样的绝境，再坏一点，便是希望的开始，只要你善于谋划自己的运气。

美国实业界巨子华诺密克参加一年一度在芝加哥举行的美国商品展览会。这一次，他的运气仿佛不佳，根据抽签的结果，他的展位被分配到了一个极为偏僻的角落处。所有员工都为这个结果倒吸一口冷气，这个地方是很少有人光顾的，更别说是看他们的样品了。鉴于他的运气“糟透了”，替他设计展位的装饰工程师萨蒙逊劝他放弃这个展览，别花那些冤枉钱了，等明年再来参展。

但华诺密克却不以为然，反而对萨蒙逊说：“问你一个问题，你认为是机会来找你，还是由你自己去创造呢？”萨蒙逊回答说：“当然是由自己去创造了，任何机会都不会从天而降！”华诺密克愉快地说：“现在，摆在我们面前的难题，将是促使我们创造机会的动力。萨蒙逊先生，多谢你这样关心我。但我希望你将关心我的热情用到设计工作上去，为我设计出一个美观而富有东方色彩的

一分钟的思考抵得过一小时的唠叨。——托马斯·胡德

名人名言

展位。”

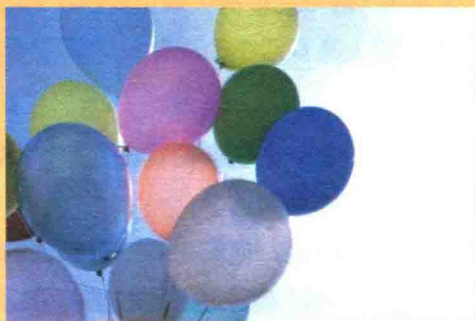


萨蒙逊开始冥思苦想，果然不负重托，设计出了一个古阿拉伯宫殿式的展位，展位前面的大路变成了一个人工做成的大沙漠，当人们从这儿经过时，仿佛置身于阿拉伯世界一样。

华诺密克满意极了，他吩咐后勤主管让新雇来的那 254 个男女职员一律穿上阿拉伯国家的服饰，特别要求女职员都要用黑纱把面孔下部遮盖住，只露出两只眼睛，并且立即派人从阿拉伯买来六只骆驼来作运输货物之用。同时，他还派人做了一大批气球，准备在展览会上使用。当然，所有这一切都是秘密操作的，任何人不得泄露出去。否则，一律开除。

华诺密克的阿拉伯式展位一经做成，就引起了人们的种种猜想，不少人在互相询问“那个家伙想干什么”。更想不到的是，一些记者把这种异想天开的独特造型拍照进行了报道，这更引起了人们的兴趣。

开展后，展览会上空飞起了无数色彩斑斓的气球。这些气球都是精心设计过的，升空不久后，便自动爆破，变成一片片胶片纷纷撒落下来。有人好奇地捡起一看，只见上面写着：“当你捡到这枚小小的胶片时，亲爱的女士或先生，你的好运气开始了，我们衷心祝贺你！请你拿上这枚胶片到华诺密克的阿拉伯式展位前，换取一枚阿拉伯的纪念品。谢谢你。”



这下，华诺密克的展位前人头攒动，人们纷纷跑过去争相领取纪念品，反而冷落了处于黄金地段的展位。

业精于勤荒于嬉，行成于思毁于随。——韩愈

第二天，芝加哥城里又升起了不少华诺密克的气球，引起更多市民的关注。45天后，展览会结束了，华诺密克公司共做成了2000多宗买卖，其中有500多宗的买卖都超过了100万美元，大大出乎华诺密克最初的预料。而且，据组委会统计，他的展位成了全展览会中光顾游客最多的展位。他的这一“鲜”招，狠狠地挤兑了一回那些因处于黄金地段而多掏管理费的展位。

在有些人的眼中，华诺密克抽到了“下下签”，是个“倒霉鬼”，可能因此陷入绝境。可华诺密克偏偏从这个绝境“死里逃生”，既然好运气没有垂青他，那就自己谋划吧。生活中，往往就有很多这样的绝境，再坏一点，便是希望的开始，只要你善于谋划自己的运气。

千万富翁成功的秘密

——佚名

【摘要】 每年去世的人难以计数，但像他这样对商业执着的精神坚持到最后的人又有几个？现在我们终于明白了他为什么会成为千万富翁。

商人出生在一个嘈杂的贫民窟里，和所有出生在贫民窟的孩子一样，他爱好争斗、喝酒、吹牛和逃学。

唯一不同的是，他天生有一种赚钱的眼光。他把一辆街上捡来的玩具车修整好，让同学们玩，然后每人收取半美分，他竟然在一个星期之内赚回一辆新的玩具车。他的老师对他说：“如果你出生在富人家庭，你会成为一个出色的商人，但是，这对你来说不可能，也许能成为街头的一位商贩已经不错了。”

他初中毕业后，真的成为一个商贩，正如他的老师所说的，在他的同龄人当中，已是相当体面了。

把时间用在思考上是最能节省时间的事情。——卡曾斯

他卖过小五金、电池、柠檬水，每一样他都做得得心应手。让他发迹的是一堆服装。



这些服装来自日本，全是丝绸的，因为海轮运输当中遭遇风暴，结果有染料浸染了丝绸，数量足足有一吨之多。

这些被污染的丝绸成了日本人头疼的东西，他们想处理掉，但却无人问津。想搬运到港口，扔进垃圾箱，又怕被环保部门处罚。于是，日本人打算在回程的路上把丝

绸抛到大海中。

商人在港口的一个地下酒吧喝酒，这是他夜晚的乐园。那天他喝醉了，步履蹒跚地走到一位日本海员旁边时，海员正在说那些令人讨厌的丝绸。

第二天，他就来到了海轮上，用手指着停在港口的一辆卡车对船长说：“我可以帮助你们把丝绸处理掉。”

他不花任何代价拥有了这些被染料浸过的丝绸。他把这些丝绸制成了迷彩服一般的衣服、领带和帽子，几乎是在一夜之间，他靠这些丝绸拥有了 10 万美元的财富。

现在他已不是商贩，而是一个商人了。有一次他在郊外看上了一块地，他找到地的主人，说他愿花 10 万美元买下来。

主人拿了她的 10 万美元，心里嘲笑他真愚蠢，这样偏僻的地段，只有傻子才会这么干。

但令人意料不到的是，一年后，市政府对外宣布在郊外建造环城公路，他的地皮升值了 150 多倍。城里的一位富豪找到他，甚至愿意出 2000 万美元购买他的地，富豪想在这里建造一个别墅群。

商人没有出卖他的地，他笑着告诉富豪：“我还想等等，因为我觉得它应该值更多。”

三年后，他的地皮值 2400 多万美元，他成为城里的一位新贵，可以像上层

人一样出入高贵的场所了。

他的同道们想知道他是如何获得这些信息的，甚至怀疑他和市政府的高级官员有来往，但结果令他们很失望，商人没有一位在市政府任职的朋友。



商人的发迹传奇好像是一个谜。

商人活了 77 岁，临死前，他让秘书在报纸上发布了一则消息，说他即将赴天堂，愿意给别人逝去的亲人带口信，每则收费 100 美元。结果他赚了 10 万美元，如果他能在病床上多坚持几天，可能赚得还会更多些。他的遗嘱也十分特别，

他让秘书再登一则广告，说他是一位礼貌的绅士，愿意和一个有教养的女士同卧一块墓穴。结果，一位贵妇人愿意出资 5 万美元和他一起长眠。

有一位资深的记者报道了他生命最后时刻的经商经历，他在文中感叹道：“每年去世的人难以计数，但像他这样对商业执着的精神坚持到最后的人又有几个？现在我们终于明白了他为什么会成为千万富翁。”

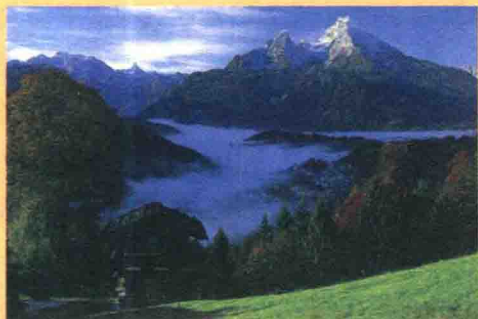
善于推销自己

——佚名

【摘要】 她自知自己在专业上的优势，但又了解入行的艰难。通过分析，她认识到必须寻找到一个中介进行“推销”，她不失时机地以歌迷的身份赢得了对方的信任，从而为自己打开了成功之门。

你可以从别人那里得来思想，你的思想方法，即熔铸思想的模子却必须是你自己的。——拉姆

浅萌是一位刚从大学美术系毕业的女孩，对于设计服装的布料和花样颇有些研究，准备涉足这一行。只是，初入此行是非常困难的，因为不论是服装设计师还是服装制作厂家，都有自己固定的供应商。



一次，浅萌拿着一堆自己呕心沥血设计的作品，来到一家著名的服装设计公司。助理设计师本想打发她走，可是见她一副渴求的模样，便于心不忍地对她说：“好吧，我拿进去给我们的设计师看一下。”过了一会儿，助理设计师出来对她说：“设计师说，我们的设计图太多了，根本没时间看。”浅萌

又跑到制造服装的工厂，结果也是一样。她四处碰壁，心情十分沮丧。但她心想一定要坚持下去，只要方法对了，不断地尝试，就一定能打开僵局。

有一天，浅萌参加一位歌星的签名会。这位歌星拥有许多歌迷。浅萌挤在追慕歌星的众多歌迷之中，以十分崇拜的眼神望着歌星。好不容易轮到她和歌星握手时，浅萌从背包里拿出一些布料和自己的设计图，对歌星说：“我好崇拜你哟！我想为你设计一套漂亮的服饰。请您在这几块布上为我签个名好吗？”浅萌显出一副谦逊崇拜的模样。

这位歌星看了这些布料和设计图说：“哇！好漂亮哟！请你和我的服装设计师联络，我想用这些布料做衣服。这是她的电话，就说我叫你去找她的。”

浅萌开心地说：“好啊！我明天就去。”

第二天一大早，浅萌又来到了先前被泼了一头冷水的著名设计师的公司。她拿出有歌星签名的布料来，对助理设计师说：“是她叫我来找你们的，她说要用这些布料做衣服。”

助理设计师进办公室不到几分钟，设计师就带着满脸的笑容走出来见她。这样，浅萌很光彩地走进了这家公司，而且凭借她出色的能力，越来越受到客户的欢迎。

浅萌的胆识和智慧着实令人敬佩。她自知自己在专业上的优势，但又了解人

人凭借思考而能变成神。——拉马丁

行的艰难。通过分析，她认识到必须寻找到一个中介进行“推销”，她不失时机地以歌迷的身份赢得了对方的信任，从而为自己打开了成功之门。

把好的当成差的

——佚名

【摘要】 好的面前不止步，永远把好的当成差的。你要自愿地、主动地尝试新的事物，不断改变你的想法并且试着改进你现在所做的事情，哪怕这件事情看上去已经足够好。

010

苏格兰首府爱丁堡的弗雷泽·多尔蒂，今年才19岁。但目前多尔蒂的个人资产已超过100万美元，成为英国年轻人心目中的新一代偶像。



多尔蒂小时候就嘴馋，尤其爱吃果酱。14岁的时候，奶奶送给他一份特别的礼物——自己花费几十年研制出来的“果酱秘方”。这让喜爱吃果酱的多尔蒂如获至宝，为了吃到用奶奶秘方做出的果酱，多尔蒂去超市用两英镑买了一打橘子和一包糖，在自家的厨房里照着秘方熬出了橘子果酱。多尔蒂到邻

居家推销，由于味道好，很快销售一空。

面对着如此好销、口味极佳的果酱，多尔蒂并没有满足，他又想到“改良”的方法。多尔蒂每周要待在妈妈的厨房里制作果酱。多尔蒂的父亲说：“很长一

一个专心致志思索的人并不是在虚度光阴。虽然有些劳动是有形的，但也有一种劳动是无形的。——雨果

名人名言