

20几岁定好位 30几岁有地位

对于20几岁的年轻人来说，现在的迷茫，会造成10年后的恐慌，20年后的挣扎，甚至一辈子的平庸。如果不能尽快找到坐标，为自己定位，有意识地为将来积聚资本，就无颜面对10年后、20年后的自己。我们只有早思考，早明白，早定位，早行动，才能早幸福。

20几岁 就定位



洛英波 编著



中國華僑出版社

圖書在版編目(CIP)數據

20几岁就定位 / 洛英波 編著. — 北京: 中國華僑出版社, 2013.4

ISBN 978-7-5113-2369-6

前言

20几岁



就定位

洛英波 編著



中國華僑出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

20 几岁就定位 / 洛英波编著. — 北京 : 中国华侨出版社, 2015.4

ISBN 978-7-5113-5369-6

I . ① 2… II . ① 洛… III . ① 人生哲学—青年读物 IV . ① B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 072743 号

20 几岁就定位

编 著: 洛英波

出 版 人: 方 鸣

责任编辑: 伊 一

封面设计: 彼 岸

文字编辑: 王 宁

美术编辑: 玲 玲

经 销: 新华书店

开 本: 1020mm × 1200mm 1/10 印张: 44 字数: 760 千字

印 刷: 北京华平博印刷有限公司

版 次: 2015 年 6 月第 1 版 2015 年 6 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-5113-5369-6

定 价: 59.80 元

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成达大厦三层 邮编: 100028

法律顾问: 陈鹰律师事务所

发 行 部: (010) 88866079 传 真: (010) 88877396

网 址: www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com

如果发现印装质量问题, 影响阅读, 请与印刷厂联系调换。

目 录

第一篇 成功，方向比速度更重要

第一章 20 几岁已不小，别再犯迷糊.....	2
现实生活跟你想的不一样.....	2
社会不会等待你成长.....	3
命运不是一成不变的.....	4
高学历不是成功的代名词.....	5
父母不是你的优势资本.....	6
过分特立独行的性格是种危险.....	7
权威意见是参考而不是镣铐.....	8
世界上没有绝对的公平.....	9
过去和将来都不是最重要的.....	10
最适合的才是最好的.....	11
第二章 年轻时的梦想决定你未来的路.....	12
年轻时的梦想，未来的路.....	12
别把梦想丢在年少时.....	13
你给自己定位是什么，你就是什么.....	13
找对方向才会走对路.....	15
起点低不要紧，有梦想就有成就.....	16
确立你的人生目标.....	17
不妨把目标定得稍高一些.....	18
如何制订成功的人生规划.....	18
了解自己，给梦想一个支点.....	19
分步实现梦想.....	20
第三章 成功需要拐过的几道弯.....	22
不满足让你尝到更多的成功滋味.....	22
果断是成功的资本.....	23
成功，最难的是行动.....	24
掌控好压力，成功不是问题.....	25
经受住各种考验.....	25
沉着冷静才能转危为安.....	26
不善于利用时间，与成功无缘.....	28

过于依赖他人，成不了生活的强者	29
让坏习惯不再如影随形	30
没有专注，哪来成功	31
勤奋助你敲开成功的大门	32
第四章 有些错误年轻人不能再犯了	34
自命不凡，太把自己当回事	34
无法克制的浮躁和冲动	35
为了稳定而不敢尝试	36
把批评自己的人当敌人	37
玩笑开过了火	38
抓住对方的错误不放	39
把场面话当真	40
轻易承诺，常开“空头支票”	41
遇事就为自己找借口	42
嫉妒他人的成绩	43
放不下自己的面子	43
仗着年轻忽视健康	44
第五章 学会借助外力为成功加速	46
依靠朋友快速走向成功	46
善于借用他人的智慧	46
团队合作才会成功	47
同行要竞争，更要合作	48
与强者建立合作关系	50
“人的情报”胜过“铅字情报”	51
连横合纵，让天下人带你成功	52

第二篇 定义你的形象，为人生加分

第六章 “表面功夫”要做足	54
让自己看起来就像个成功者	54
健康的体魄是良好形象的首要条件	55
选择合适着装应注意 TPO 原则	56
商务场合着装的黄金法则	57
出门前，理好“头”	58
给自己选一双美观又舒适的鞋	59
适当的淡妆是对个人形象负责的表现	59
让饰品为你的形象加分	60
不经意的细节会破坏你的形象	61

第七章 打造你的人格魅力	63
快乐的人永远受欢迎	63
热情让你的魅力深入人心	64
自尊才能得到尊重	65
诚信的人能得人心	66
自信的人更受他人推崇	67
宽容更能收获众人的力量	68
谦虚是提升形象的一种大智慧	69
把责任看得像生命一样重要	70
成熟稳重的人深受喜爱	71
忠诚：吸引他人的磁力场	72
保持一颗仁爱之心	72
第八章 随时表现你的修养	74
面带三分笑，礼仪已先到	74
熟知握手礼仪	75
善于运用手势语	76
接打电话也要讲礼仪	77
电话交谈应注意什么	78
公共场合，避免“听觉污染”	79
运用有风度的语言	80
熟知中西宴会的礼仪	80
掌握敬酒和劝酒的礼仪	82
关于宴会进餐的礼仪	82
离席的时候也不要忘记礼仪	84
“身送七步”，注重送客的礼节	85
风尚男人的礼仪禁忌	86
魅力女人应注意的礼仪细节	86
第九章 拔除身上的“刺”	88
不做虚荣的“囚犯”	88
抱怨让你一无所有	89
把自私踩在脚下	90
拔掉内心的冲动之苗	91
远离暴躁	92
别让多疑困住了你	93
自大的人离成功最远	94
自闭限制你的发展	95
消除自卑的心理	96
拒绝内心的狭隘	97
频繁的抑郁要引起注意	98
冷漠的人没有人缘	99

悲观的人要懂得自拔	100
把嫉妒从内心移除	101
忧虑让人远离快乐	102

第三篇 选对职场“前途”，而不仅仅是“钱途”

第十章 规划你的职场路线图..... 104

SWOT 分析法：做好你的职业生涯规划	104
发掘自身优势，在自己熟悉的领域作战	105
找一份自己感兴趣的工作	106
选对你的工作平台	107
把工作当成一项爱好	108
如果入错行，就选择退出	109
谨慎对待跳槽	110
处理好事业的瓶颈期	110

第十一章 跟对老板比选对公司重要..... 112

跟对人，关键要找到“识货”的老板	112
望闻问切，观察老板需要 360 度	113
成功老板的特点	114
高瞻远瞩的老板值得跟	115
跟一个信守承诺的老板	116
正直的老板值得追随	116
心胸狭窄的老板难成大器	117
过河拆桥的老板要当心	118
事必躬亲的老板不能跟	119
从对待下属的方式观察老板	120
老板值不值得跟，看他对待朋友的方式	121
从行使权力的方式看老板值不值得跟	122

第十二章 20 几岁，获得经验比赚钱更重要..... 123

工作本身不是奋斗目标	123
带着一颗事业心去工作	124
多问我能做什么，而非能得到什么	125
为自己而工作，别让努力的价值变了味	126
基层是最容易积累工作经验的地方	127
先让付出超过回报	128
打好基础，创造平台	129
挑战高难度的工作	130
脚踏实地，干好每一件事	131
适时加班，为自己加价	132
主动补位，不放过锻炼自我的机会	133

没有最好,只有更好	134
在平凡的岗位干出大成就	135
第十三章 培养自己的核心能力,不断充实自我	137
建立自己的个人品牌	137
成为本行业的专家	138
建立排名前五名的专业水平	139
好的阅读与写作能力让你如虎添翼	140
掌握一门外语	141
即使是临危受命,仍能游刃有余	142
比别人多会一点,多做一点	143
在工作中学习,一步步靠近成功	144
以老板为榜样,是老板更是老师	145
争取每一次进修的机会	146
培养高效处理信息的能力	147
第十四章 尽快适应职场的规则	148
责任比能力更重要	148
老板在意的事不能敷衍	149
别把问题留给老板	150
主动向领导报告你的工作进度	151
争取利益无可厚非,但要有节制	152
表现自我要适度	153
上司的私事是不能说的秘密	153
自己的秘密不要轻易示人	154
随便请假不是无足轻重的小事	155
扛骂也是一种能力	156
不要恃宠而骄	157
永远抢在老板之前思考	158
与同事交往多同毋合污	159
不在同事面前发脾气	160
不与同事做口舌之争	161
不在背后诋毁同事	162
第十五章 用脑袋做事省时省力	164
带着思考去工作	164
弄清楚目标再去做	165
做最重要的事而非最紧要的事	166
第一次就把事情做对	168
抓住问题的根源,做对事	169
先化繁为简,再处理问题	170
找准靶心,正确地界定问题	171

分解工作难题，各个击破	172
努力做事，还要聪明地做事	173
善于变通，适时突破	174
能完成 100%，就绝不只做 99%	175
高效执行，办事要向行动要结果	177

第四篇 通晓为人处世之道的人离成功最近

第十六章 做事懂得随机应变的人会少走冤枉路

办事懂得抓住时机	180
间接感化对方，让其办事	181
请将不如激将	182
声东击西，自己领悟	184
自我贴金，增加办事筹码	185
求人办事是“磨”出来的	186
先在心理上满足对方	187
引起对方的心理共鸣，办事更容易	188
借他人威望，迂回说服对方	189
巧妙释疑好办事	190
暗中智取，没有事情办不成	191
适时沉默，留出时间让对方思考	192
借能人为自己办棘手之事	193

第十七章 圆融处世让一切更自在

留条后路，全身而退	195
争一步不如让一步	196
懂得适时而止	196
随机应变应对困境	197
小事糊涂，大事清醒	198
小处妥协，大处取胜	199
为人处世，无愧于心	200
淡定处世，宠辱不惊	201
摒弃小聪明，显示大智慧	201
在人之上以人为人，在人之下以己为人	203
与人无争，是最强有力的争	204
低姿态是最佳的自我保护之道	205
主动吃亏是一种大智慧	206

第十八章 会做事，更要会做人

给人好处要以尊重对方为基础	207
不在失意人面前谈自己的得意之事	208

得理时也要让人三分	209
成全他人的好胜心	210
千万不要揭他人的短	210
他人的心事，看透别点破	211
不争口头上的胜利，让对方赢	212
给别人表现的机会	213
学会自省是做人的责任	214
第十九章 会说话才会更受欢迎	216
如何轻松地创造话题	216
别人郁闷时，多说些让他宽心的话	217
站在对方的立场上考虑和说话	218
言语失误时，智慧补救	219
委婉表达你的不满	220
巧妙地把“不”说出口	221
把批评迂回地说出口	222
巧妙化解语言冲突	224
给人机会，别当“话癆”	225
说话要注意时机	226
打好圆场，消除阻碍	227
巧妙道歉，获得原谅	228
有所问，有所不问	229
左右为难的问题，如何回答	230
招人反感的五种说话方式	231

第五篇 从零开始做人脉，打造通往未来的许可证

第二十章 拓展人脉才能看得更远	234
你想成为什么样的人，就和什么样的人在一起	234
找一个志同道合的朋友	235
元老级人物不可或缺	236
优秀的对手激发你的潜力	237
能够共患难的朋友是宝贵的人生财富	237
与猎头做朋友，关键时助你一臂之力	238
主动结交比自己优秀的人	239
参加培训班，结交“人尖”	240
积极结交各行业的人	241
多结交带“圈”的朋友	241
通过“中间人”迅速扩充你的人脉	242
利用网络打通人脉通道	243
不放弃任何一个“小人物”	244

坐坐头等舱，寻找你的人脉	245
化敌为友，实现人脉的加法	246
拓展人脉的六大策略	247
拉开你的老乡网	248
第二十一章 用人情经营人脉	251
储蓄人情要循序渐进	251
给人一份人情，收获一片心	252
主动拉人一把，把人情送出去	252
送人情一定要恰到好处	253
好人做透，人情做足	254
感情投资不要一次做尽	255
收获人情，借不如给	255
雪中送炭，扩大感情投资的性价比	256
适当地回馈他人的帮助	257
别让你的人情账户透支	258
第二十二章 悉心维护你的人脉	260
人脉并非越多越好	260
科学管理人脉资源	260
择友要慎，清除人脉中的“杂草”	262
筛选你的人际关系网	263
定期登门问候你的朋友	264
维护人脉要在平时下功夫	266
适当的距离感是维护人脉的上上策	266
你的人脉库中是否有这样的朋友	267
第二十三章 巧借各种关系	269
同学关系	269
父母的关系	270
爱人的关系	271
远亲不如近邻	271
老乡关系	272
让同事愉快地为你办事	273
让客户为你办事的技巧	274
让“敌人”乐意为你办事	275

第六篇 你不能选择基因，但可以选择创造财富的思维

第二十四章 存钱要趁早	278
钱少更需要规划	278
树立明确的存钱目标	279

把工资的 1/3 存起来	279
存钱不是开个户就行了	280
制订适合自己的储蓄计划	281
如何实现利润最大化	282
“财性”各异的银行理财产品	283
绕开理财路上的三大错误	284
第二十五章 别让消费绑架了你的财富	286
在消费前保持清醒的头脑	286
抛弃错误的消费习惯	287
别让信用卡“卡”住你	288
把钱花在最需要的地方	289
花小钱过精致生活	290
学会“杀价”	291
超市购物如何省钱	292
淘衣有学问	293
布置家居的省钱高招	294
旅游省钱小窍门	295
玩一玩“出租主义”	295
揭秘常见的五大网购陷阱	296
第二十六章 投资延伸你的财富轴线	298
投资者必备的素质	298
精通投资有些规则不能漠视	299
选择适合自己的投资	300
人生阶段不同，投资计划也不同	301
莫把投资“陷阱”当“馅饼”	302
制订投资组合应遵循的原则	303
分散投资是最保险的投资方法	304
定期观察并调整你的投资组合	305
像恋爱一样去炒股	305
找一只最会“下蛋”的“基”	306
投资债券最踏实	307
玩一把“时尚”——买卖外汇	309
期货，懂点策略再尝试	311
越来越受宠的投资——黄金	312
投资古玩，收藏理财并驾齐驱	313
邮票投资，小市民的股票	314
第二十七章 生意场上，危机与机遇并存	316
敢于在不同的行业赚钱	316
做生意不能只看眼前	317

主动让利，追求长远的利益	317
善于把握致富的机遇	319
在万事万物中寻找商机	320
危机也是机遇	321
步步为营，滚好财富雪球	322
留足本钱再翻身	323
没有本钱也能创富	324
小商品也能做成大生意	326
隐藏利润点，迂回赚钱	327
把让利巧妙转换为赢利	328
既能明势又会造势	329
利用对方进行宣传	330
在“冷门”里创富	330
用心理暗示，让客户跟着感觉走	331
利用客户的好奇心赚钱	332
关注特殊客户做生意	333
以弱胜强，四两拨千斤	334
懂得适时而退，见好就收	334
第二十八章 创业，适者才能生存	336
企业生存有时需要偏执	336
从熟悉的行业做起	337
经验的积累不可忽视	338
市场调查是必要步骤	339
确立企业的客户源	340
建立一套明确的经营理念	341
追求利润不是企业的唯一目标	342
复制优秀的商业模式是通向未来的通行证	343
创业需要与时俱进	344
合伙创业要慎重	346
时刻注意机会成本	347
第二十九章 创业只是前戏，守业才是关键	349
创业容易守业难	349
任人唯贤不唯亲	350
设定合理的短期目标	351
经常审视企业前进的速度	352
时刻关注行业的发展	353
抵制诱惑，让企业稳步发展	354
不与恶性竞争沾边	355
严明的纪律是团队不可或缺的	356
质量与原创性并重是企业营销的重要途径	358

把责任和权力明确化是有效执行的基础保证.....	359
社会责任攸关企业的生死.....	360
不创新，就灭亡.....	361
在细节上投资，不断增强企业的战斗力.....	362
 第七篇 会爱的人最幸福	
第三十章 设定你的择偶标准.....	364
和乐天派的人一起生活幸福感更强.....	364
找一个能与你分享爱好的伴侣.....	365
挑选一个懂幽默的人.....	366
选一个心胸宽广的伴侣.....	367
离过婚的人未必不可选.....	368
什么样的男人值得期待.....	369
女人，找个爱你的人结婚.....	370
心中有爱的男人值得嫁.....	371
嫁个“经济适用男”也不错.....	373
嫁人就嫁“灰太狼”.....	374
成功的男人，该不该嫁.....	375
在事业上给予你帮助的女人不能错过.....	376
 第三十一章 好伴侣藏在哪儿.....	378
找准好伴侣，眼光是金儿.....	378
联谊会上也许有你的真爱.....	379
好的“窝边草”，何必要放过.....	379
扩大你的撒网范围.....	381
网聊中，是否有真爱.....	382
相亲相亲，怎么相才亲.....	383
宅男宅女去哪儿寻找自己的爱情.....	384
好伴侣需要你主动去寻找.....	385
 第三十二章 了解自己婚姻的偏好.....	387
知道自己需要什么样的婚姻.....	387
不要为了逃避寂寞而结婚.....	388
为了结婚而结婚成就不了美满的婚姻.....	389
早婚和晚婚，其实只是两种生活方式.....	390
剩女是否该降低择偶标准.....	391
鱼和熊掌不可兼得.....	392
条件与爱情的合理比例.....	393
有些错误的择偶观需要摆脱.....	394
排除常见的选择偏见.....	395

第八篇 成长比成功更重要

第三十三章 成功不是奋斗的唯一目标 398

不要仅仅为了成功而努力	398
适时放弃，轻装前行	398
量力而行，尽力而为	400
学会在人生的直行道上转弯	400
追逐的过程最幸福	401
享受一路的奋斗	402
活出生命的真意	403

第三十四章 把每一次失败当磨砺 405

每一次失败都是一次宝贵的经验	405
在逆境中绝不放弃	406
把失败当新的起点	407
绝望时试着再给自己一次机会	407
挫折可以燃烧成动力	408
以最小的代价弱化失败	409
失败不是结局，而是过程	410
失败是必需的，否则人们就不懂适时反省	411

第三十五章 用持续学习赢得稳定的成长 413

注意学习能力的培养	413
广撒网，多角度提升自己	414
多读书，开阔视野	415
做到学以致用，学习才有意义	416
优秀的学习计划是提高个人能力的蓝图	417
有效的学习方法为提升自我锦上添花	418
好奇心是获得知识的前提	419
向优秀者学习，让自己更加优秀	420
不要睡在暂时成功的温床上，要不断学习	421
不断地学习才能不断地成长	422

不屑一顾。她自信有充足的能力，一定能找到一份更好的工作。

可是等拿到毕业证，踌躇满志和即将网上一连投了很多份简历，也面试了很多次，却都以没有工作经验为由被拒绝了。有几个小公司愿意聘用她，她还是觉得太屈才。

很遗憾，她觉得现实太残酷了，开始有怨愤。最后，王丹让他人帮忙给她找了份助教的工作，工资低，学不到什么东西，也没有什么能展示自己的机会。她越做越觉得没有出路，整天唉声叹气。

第一章

不少20几岁的年轻人开始思考人生路上该选择什么。这个时候，需要我们去改变我们的观点，改变我们的思维，改变我们的行为，改变我们的命运。

生活像一条布满荆棘的小路，我们永远看不到前面会有什么样的风景。也正因如此，20几岁的年轻人

当被选中的时候，他们不会感到意外，也不会感到惊喜。

年长些的人，他们则会感到意外，也会感到惊喜。

第一篇

成功，方向比速度更重要

总有人说，成功就是速度。其实不然，成功是一个过程，而不只是一个结果。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

当你开始行动的时候，你已经迈出了成功的第一步。

第一章

20 几岁已不小，别再犯迷糊

现实生活跟你想的不一样

在步入社会之前，大多数 20 几岁的年轻人可能都作过这样美好的规划：现在努力学习，毕业后找一份好工作，凭着自己的能力大刀阔斧地干一场；或者先在某家公司干个四五年，积累点经验，然后再自己出来单干，用不了几年，一切就都会有了……这样的想象让 20 几岁的年轻人信心满满，觉得前途一片光明。

可是等真正进入社会后，你发现与想象中的完全不一样：凭着自己的热情努力寻找工作，却四处碰壁；拿着高学历，却得在一家名不见经传的小公司做着不需要用大脑的杂役；毕业几年后，不仅没有找到一个理想中的工作，甚至那一点微薄的薪水连自己也养不活。

你觉得自己是有能力，可是在这个社会上的种种经历都告诉你：你没有能力。于是，你也忍不住问自己：我真的有能力吗？

你觉得自己就像一个被上帝抛弃了的孩子，一个人寂寞地行走在社会这条大道上，百无聊赖地生活着。你觉得生活总是不如你意，曾经定下的计划，看起来都不可行。你开始感到迷茫，不知所措，你想到了放弃……

这时候，你才翻然醒悟：原来现实生活和我們想象中的不一样。

有这样一个故事：

一个名牌大学的高才生，毕业后满怀信心和憧憬地找工作，当他到某高级公司应聘的时候，老板面试完，问他对工作有什么要求。

这个男孩凭着自己有几分能力，得意洋洋地说：“我希望年薪 10 万，一年中有一次公费出国的机会，公司还要用公费给我租房子。”

老板微微一笑，回答他：“我一年薪水给你 20 万，一年让你公费出国两次，还有公司送你一栋房子！”

男孩惊喜地说：“不会吧，这么好，该不会是跟我开玩笑吧？”

老板哈哈一笑，说：“是你先跟我开玩笑的！”

例子中的男孩就是不少 20 几岁年轻人的写照，当他们真正步入社会后，发现原来自己所有的期待更像是一场玩笑。

20 几岁的年轻人之所以会把未来想得如此顺利，是因为他们缺少阅历。当他们步入社会后，才发现这个世界的复杂与艰苦。这个时候，年轻人就应该抛弃以前的幻想，回到现实的生活中来，坦然地面对生活里的一切苦恼与困难。

林丹杏在上学的时候一直是老师宠爱的对象。无论是专业课还是公共课，她各科成绩都优异，还是学生会的干部。毕业前夕，学校招聘会上有几个小公司挑中了她，她却