

一本引领你走向财富之路的书 一本让你从内到外脱胎换骨的书

黄志坚 付桂萍 编著

30岁时， 你必须富

只有穷脑袋 没有穷口袋
脑袋要革新 口袋才丰盈



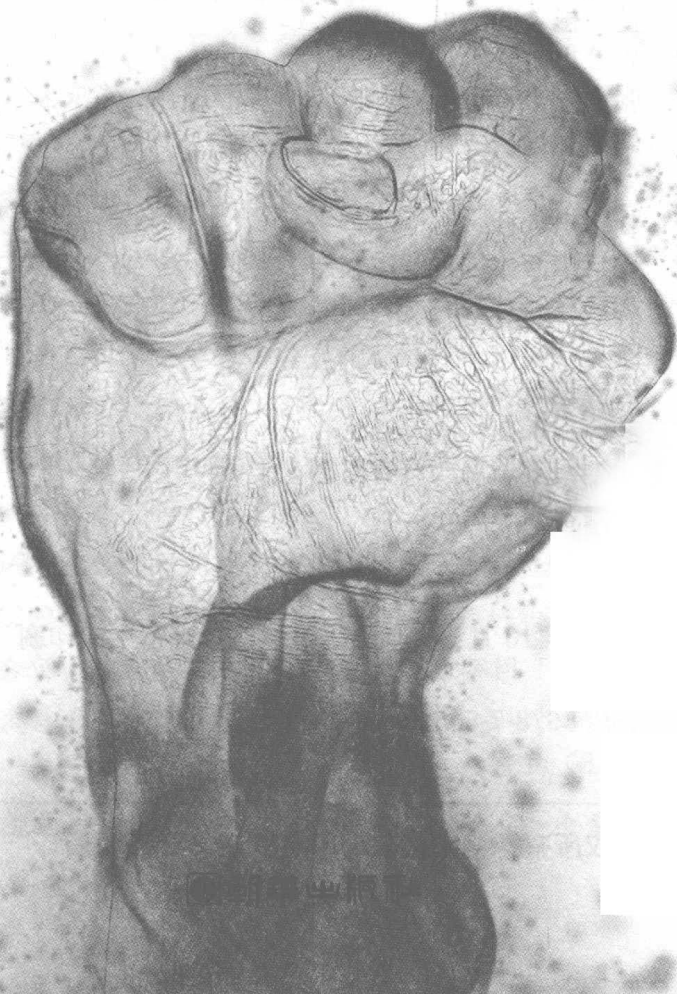
20几岁储备，30岁以后收获。
20几岁敢拼，30岁以后致富。
20几岁敢搏，30岁以后能赢。

 朝華出版社

30岁时 你必须富



黄志坚 付桂萍 编著



dds 8/106

中国出版集团

图书在版编目 (CIP) 数据

30 岁时, 你必须富/黄志坚, 付桂萍编著. —北京:

朝华出版社, 2012. 9

ISBN 978-7-5054-3288-8

I. ①3… II. ①黄…②付… III. ①成功心理—通俗读物

IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 225372 号

30 岁时, 你必须富

作 者 黄志坚 付桂萍

选题策划 杨 彬 关 可

责任编辑 张 冉

责任印制 张文东

封面设计 知行兆远

出版发行 朝华出版社

社 址 北京市西城区百万庄大街 24 号 邮政编码 100037

订购电话 (010)68413840 68996050

传 真 (010)88415258(发行部)

联系版权 j-yn@163.com

网 址 www.blossompress.com.cn

印 刷 三河市鑫金马印装有限公司

经 销 全国新华书店

开 本 710mm×1000mm 1/16 字 数 238 千字

印 张 16

版 次 2012 年 10 月第 1 版 2012 年 10 月第 1 次印刷

装 别 平

书 号 ISBN 978-7-5054-3288-8

定 价 29.80 元



前言

30 而富，才能赢得人生主动权

每个人都像是一颗种子，命运之手在撒种的时候，会将每个人撒在不同的地方。落在路旁的，飞鸟来吃尽了；落在浅土石头地上的，土既不深，发苗最快，日头出来一晒，因为没有根，很快就枯死了；有落到荆棘里的，荆棘长起来，把它遮住了；又有落在肥沃土壤里的，便茁壮成长起来，成熟的季节就会收获许多。

这就像是一个人的出身和所处的环境，虽然每个人的起点是一样的，但平台的优劣，让每个人的人生际遇千差万别。所以，很多年轻人总是借此抱怨。但他们没有想到，不同于种子的是，人是可以主动去争取和创造平台的，很多出身贫穷的人能够取得成功就是最有力的佐证。

有人说：“我一无资金、二无背景、三无平台、四无技术……清点我的人生行囊，空空如也，那么，一无所有的我靠什么成功？”

或许，日本首富孙正义可以给你点启示，他在 50 岁回忆自己年轻时的经历说：“30 年前，我创立了软银公司，当时我没钱、没有经验、没有关系网络，有的只是热情和成功的梦想。我对自己的人生做了规划：20 多岁的时候，创立自己的公司；30 岁赚足够的钱，要达到 10 亿美元或者 20 亿美元的规模，能够为未来投资……当我回头去看的时候，我认为我之所以能实现计划，最重要的是一种精神。”

当时一无所有的孙正义就是靠着热情、梦想和对人生规划强有力的执行成为日本首富的，这听起来似乎难以置信，却是铁的事实。

也许有人会说，人家是日本首富，他的能力不同于常人，这样的例子过于极端。那么再看一个普通人的例子。

有位 20 几岁的小伙子，出身于偏远的山区，在一所普通民办学校当老师，月薪两千左右，除去日常开支，所剩无多。他有一个梦想，就是要建



一个教育网站,引进电影、动漫和游戏,让学生可以像看电影一样来看课文;像看DVD一样来听特级老师讲课;像看动画片一样进行重难点复习,像玩游戏一样做作业,寓教于乐。

他知道这个梦想与现实的距离,因为这需要非常巨大的投入,以他的想象,最少得500万。对于他这样一个普通人来说,一辈子都可能无法实现。虽然梦想很遥远,但他一直为此而努力着。他在课余时间,真的做了一个网站,把他的相片、课件、习题以及所有的教学成果都放在了网站上,然后碰到人就推销他的网站。

后来一个学生的家长请客吃饭,就是这次吃饭,彻底改变了他的命运。在饭桌上,他又习惯性地和这位家长说起他的梦想,而刚好这位家长是一位大老板。不久后这位老板主动找到他说,他愿意为他投资500万,而且赚了共享收益,赔了一分钱不用他还。

于是,小伙子辞职组建团队开始筹建教育网站,可没想到实际运作的资金远远超出了预算。老板了解情况之后,不仅毫无责怪之意,反而从朋友那儿引进了3000万投资,又变卖了自己几十年在企业的所有股份,凑足5000万资金,全部投入进来。他对小伙子说:“现在我把我的全部家产都交给你了,你就看着办吧。”

有了强大的资金支持,小伙子再也没有了后顾之忧。历经5年艰辛,他的教育网站终于打造成功了。之后他开始把网络教学产品推向市场,半年时间内销售额超过1000万元,次年又翻了几十倍,生意做得顺风顺水,其火爆程度大大超出了他们的想象。

这位20来岁的小伙子叫黄正文,来自湖南宁远一个偏远山区,当时是广州一家普通民办学校的老师。而那位老板,叫陈焕光。

有人很佩服陈焕光的眼光,就问他,当初怎么敢把500万交给一个刚刚谋面的毛头小伙子呢?

陈焕光笑笑说:“我可不是没有原则瞎投的,投资之前我是做了一番认真考察的。最初见面时,他说起他的梦想,我觉得前景非常好,但不了解黄老师是怎样一个人,只是印象很不错。

“后来我又提了一个要求,就是让黄老师带我到他老家去看一看,我想知道他在家乡那边为人怎么样,想看他对父母、对亲人好不好。如果一



个人连对父母、对兄弟都不好，肯定是不能一起做事的。通过我几天的考察，我发现他是一个很孝顺的人。从他的父母那里，我听说黄老师还为他们在县城里买了一套房子，这让我非常意外，因为他只是一个老师，收入并不高，参加工作时间又不长，还没有真正赚到钱就给父母买房子，这是很少有的。结果证明，黄老师是一个值得信任的人，把钱交给他是让人放心的。回来后我就下了决心，第二天就把钱打到他的账户上了。”

有人还是不解，追问他说：“后来你卖掉企业所有的股份，把5000万的全部家当都押在这样一个人身上，是不是太冒险了？”

陈焕光说：“做风险投资究竟投的是什么？第一是投人，第二是投人，第三还是投人。做的这个东西我可以不懂，但我懂人，我知道黄老师的人品值这个钱。”

在这样一个纷扰的世界上，许多人都在为着成功的资本发愁，特别是刚刚踏入社会的年轻人，在经济条件上可以说是典型的穷人。但是经济的贫乏并不能证明你就是一无所有的人，世上也并不存在真正意义上一无所有的人。而且最重要的并非这些看得见的，而是那些看不见的、无形的，却对成功起着决定性作用的资本，譬如人脉、诚信等等。就像黄正文，他成功最重要的资本只是对梦想的执著和让人可以信赖的人品。

综观当下20几岁的年轻人，他们刚走出校园，步入社会，绝大部分年轻人在物质上都是穷人。然而5到10年以后，到了30岁的年纪，同在同一条起跑线上的年轻人的人生际遇却产生了天壤之别的差距——

这其中有些人，从无到有，聚沙成塔，积累了可观的财富，跻身富人的行列。有的虽然经济上并不一定能达到百万之巨，却拥有了稳定的事业和储备了足够可以成功的资本。一言概之，他们在30岁已经具备了向人生更高的目标发起挑战的资本，所以，他们同样是富有的。而另一部分人呢，仍然生活在社会的最底层，还在为最基本的生存而疲于奔命；仍然在消极地抱怨上天的不公，期待天上掉下馅饼，让自己一夜暴富。

生活中，为何屡屡上演这种戏剧性的人生悲喜剧呢？

答案是，不同的观念和行为决定了不同的命运。前者在20几岁的时候，知道自己30岁以后要什么，而且有强烈的企图心，有一定要在30岁改变现状，跻身于富人行列的野心。而后者则反之，只知道一味地抱怨自



己出身不好和现实的不公,在20几岁这个人生输不起的阶段,变得像只无头苍蝇,没有自己明确的人生目标,只幻想着好运从天而降,结果可想而知。

有人说:“缺钱是经济状态,贫穷则是一种心态。”这话一针见血地指出了真正贫穷的人并非经济的贫乏,而是心态和思想上的消极。他们把经济上的贫穷看成了不可改变的事实,于是,一辈子甘于贫穷。贫富之间的差距,不仅仅是口袋里的差距,更多的是脑袋里的思维方式决定生活品质的不同,正所谓说,想法决定活法。

国人历来有“三十而立”的说法,这样的经验总结是有一定的道理的——事实证明,无论是从生理还是心理上说,人到30岁,应该是各方面都成熟的阶段。其实这就好比一场球赛,30岁左右是人生的上半场,谁都知道,谁在上半场取得了胜利,谁就能把握整个比赛的主动权,往往也就能一鼓作气,获取最后的胜利。

要做到30而富,赢取人生的上半场,就必须在20几岁敢想、敢赌、敢拼,不然,你就无法抢到人生的主动权。



目 录

第 1 章 20 几岁，请认清贫穷的本质

1. 穷人素描：多少毛病叫人反感..... (3)
2. 穷人太实在，疏于心计..... (7)
3. 穷人，是没有品味的代名词 (10)
4. 穷人很无助 (13)
5. 穷人最缺乏安全感 (16)
6. 穷人的名字叫“弱者” (19)
7. 志短的穷人不可救药 (22)
8. 穷人关键穷在脑袋 (25)
9. 30 而富，才能赢得人生主动权 (28)

第 2 章 20 几岁，一定要有成为富人的野心

1. 20 几岁，共同的名字叫“穷人” (33)
2. 没有人永远贫穷 (35)
3. 摘掉可怜兮兮的穷帽子 (38)
4. 必要的野心不可少 (42)
5. 学会做自己的救世主 (46)
6. 最大的冒险就是安于现状 (49)
7. 停止抱怨，现在就付诸行动 (52)
8. 每天比别人努力多一些 (55)
9. 尽力而为还不够 (58)

第3章 20几岁就要狠心铲除思想的穷根

1. 缺钱是经济状态, 贫穷则是心态 (63)
2. 当心“盲从”这种成功的致命伤 (66)
3. 缺乏胆识, 只会眼睁睁让机会溜走 (70)
4. 吝啬会让你因小失大 (73)
5. 摒弃浮躁心理, 踏实前行 (76)
6. 面子是努力挣来的, 不是装来的 (79)
7. 找回自信, 让你的生命动力十足 (82)
8. 做人不能太贪心, 只选择自己真正想要的 (85)
9. 当心自以为是, 误人误己 (89)
10. 30 而富, 就要对自己狠一点 (92)

第4章 20几岁要学会像富人一样思考

1. 穷人与富人的根本性区别 (99)
2. 20 几岁不该有仇富心理 (102)
3. 不为贫穷找借口, 要为致富找方法 (105)
4. 像富人一样, 让金钱为自己打工 (108)
5. 积极地思考是致富的根源 (111)
6. 永远别想一步登天, 一夜暴富 (114)
7. 做职场中的人才, 不做人力 (117)
8. 生活自由, 先得经济自由 (120)
9. 专注于适合自己的最佳行业 (124)
10. 穷人也要学会投资 (128)
11. 通过创业来改变命运 (131)
12. 不断学习是致富的杀手锏 (134)
13. 大胸怀, 才有大发展 (137)



第5章 20几岁，请用上你所有的资本

1. 20几岁的你，决非一无所有 (143)
2. 千万别忽视了你的外部资源..... (146)
3. 苦难是人生最大的财富..... (150)
4. 聪明的头脑是你最大的资本..... (153)
5. 再穷也要站在富人堆里..... (156)
6. 打造好人际关系网..... (159)
7. 自己走十步，不如贵人扶一步..... (163)
8. 核心竞争力资本..... (166)
9. 不重复他人的个性资本..... (169)
10. 好的另一半是你的坚强后盾 (172)
11. 平衡好你的长处和短处 (175)
12. 储备好另谋生路的资本 (178)

第6章 20几岁，有些事输不起

1. 选对行，做对事..... (183)
2. 宁可做错事，不可做错人..... (186)
3. 把一个行业做透，再跳槽..... (190)
4. 不做为了一口食物而不断奔走的狼..... (194)
5. 计较是贫穷的开始..... (197)
6. 一两次挫折就退却，永远不会成功..... (201)
7. 为蝇头小利损害诚信，是因小失大..... (204)
8. 敷衍工作，便是敷衍自己..... (207)
9. 有些事情永远不要等..... (210)
10. 有梦想需要努力去尝试 (213)
11. 坚持跨过成功的临界点 (216)

第7章 20几岁一定要明白的创富思维

1. 30岁时一定有条属于自己的路 (223)
2. 交换创造财富: 与朋友分享和交流让你提升..... (226)
3. 助人就是助己..... (229)
4. 明白除了工资以外还能获得什么..... (232)
5. 圈子对了, 你的世界就对了..... (235)
6. 成大事必须提升自己的钝感力..... (237)
7. “有钱大家一起赚”, 让你财富倍增 (240)
8. 把致富当作一门可以掌握的学问..... (243)

第 1 章

20几岁，请认清贫穷的本质



对穷人向来是同情者与批判者兼有之。同情是人的天性，这好理解，但是批判的话，有些人则认为是在穷人的伤口上撒盐，让人难以接受。譬如思想家萨克斯就说过一番尖刻的话：“世间大部分的贫穷，都是一种病态，是不良生活、不良环境、不良思想的结果。”

真言逆耳，却是真理。贫穷虽然不可耻，但绝对是一种病态。就像有的人天生羸弱一样，没有人会觉得可耻，甚至会充满了同情。但如果羸弱者以此作为博取同情的借口，拒绝通过后天的锻炼来增强体质，那绝对是可耻的。所以，20几岁，如果你是穷人，那么一定要认清贫穷的本质，尽快“脱贫”，从而找到自己人生的价值。



1

穷人素描：多少毛病叫人反感

一想到穷人，每个人的脑海中都会不由自主地描绘出一幅幅穷人的素描。无论是艺术作品中，还是现实生活中，都不乏典型的穷人形象。有这样一个真实的故事。

有个男人下了岗，妻子没有工作，小孩上中学。为了养家，他什么都干，卖菜、摆摊……一次在路边，风将他的袜子吹向了排污沟，他下水去捞，不慎被玻璃削去了半个脚趾，他没心疼自己的脚趾，却庆幸捞上了袜子。所以，没有人对他每月来民政部门领 200 元救助金有异议。

然而，有一天却有人尖锐地提出了抗意。那天民政部门的工作人员正在会议室开会，一位老太太打断了他们：“我来打听一件事，你们是不是每月给某某 200 块钱？我是他的妈妈。”

工作人员的第一个反应是他们的工作有了疏忽，漏发了男人的钱，以致于他的母亲来提意见。但想想又没有，于是对她说：“我们没有漏发他的钱，你回去和他再核实核实。”

“凭什么要给他们钱，他们夫妻年纪轻轻的，搞不到吃饭钱吗？你们不要发给他。”老太太歇斯底里地吼着，凌乱的白发，满是皱纹的面孔显得是那么凄厉。

工作人员震惊了：作为一个母亲，为什么要如此拆儿子的台？如此愤恨地不想让她的儿子活得好一点呢？

不久，男人被叫过来陈述事情的原委。没想到他坐下来，还未开口泪流满面，让人感觉到了他彻骨的伤心。工作人员小心翼翼地问他：“刚才



这位是你的亲生母亲吗?”

男人说:“当然是了,我父亲死得早,我们一直相依为命。”

“你是不是特别地不孝,不赡养她?”工作人员又问他。

“她自己有最低生活保障的钱,以前我每月也补贴她50块,可自从孩子上了初中,花销太大,就没有余钱给她了。这个老不死的,怎么能这么坑我,她为什么还不死?!”男人以这样怨毒的话语结束了他的叙说。

母子之间的亲情原本是这人世间最本真、最无私、最伟大的情感,那为何这对母子却存在如此大的芥蒂呢?答案是因为贫穷。贫穷就像是一种病,它诱发了人性中的恶,毁灭了我们赖以生存的基础,我们所要做的就是战胜它,消灭它。

穷人的形象有很多种,譬如鲁迅笔下的孔乙己,就是一个典型的酸腐的形象。爱面子,讲究繁文缛节,迫于生计又不得不去偷窃。

穷人的形态可谓千姿百态,以上所举不过万分之一。譬如喜欢逢人就絮叨其苦难史的祥林嫂,让大家更是像见了瘟神一样,唯恐避之不及。

以上大多数是不好的形象,其实穷人好的形象也是有的,譬如“怜者不食嗟来之食”的典故讲的就是一个有骨气的穷人形象:古代有一个穷人,饿得快死了,有人丢给他一碗饭,说:“嗟,来食!”穷人拒绝了施舍,没吃那碗饭,后来就饿死了。

这个典故很有名,传说了千百年,也是有积极意义的。那人摆着一副慈善家的面孔,吆喝一声:“喂,来吃!”这个味道是不好受的,吃了这碗饭,第二步怎样呢?显然,他不会白白施舍,吃他的饭就要替他办事。那位穷人是有骨气的:看你那副脸孔、那个神气,宁可饿死,也不吃你的饭。

然而,一个人一旦沦为了穷人,就基本与好形象绝缘。“穷人”这个词,本来与“富人”这个词一样,仅是对有钱或没钱人的一种称谓,本身并无贬意。然而,有时候却成了势利的人嘲笑穷人的贬义词,譬如“穷鬼”、“穷光蛋”。这样犀利的措辞,对于当事人的自尊无疑是相当大的打击。

由于势利眼的存在,于是,“穷人”就变成了贬义词,而“富人”则



变成了褒义词。但是，这两个词之所以带有差别如此大的感情色彩穷人们自身也得检讨一下，看看自己叫人们看不起的原因何在。

其实仔细分析，是很容易发现穷人身上的毛病的，只是有的毛病是羞于说出口的，譬如穷人之所以穷，就是经济上的贫乏，经济上的贫乏并不见得是什么罪过，但是，至少说明你的能力上有问题，而能力的问题直接又反映在思维习惯上。

不记得从哪里看到过一个故事，说是一个富人见到一个乞丐，觉得可怜，想帮助他。于是，他问那个乞丐：“如果我给你一万块钱，你想用来做什么？”

乞丐想都不想，脱口而出：“那我肯定去买个更好的碗和更结实的棍子，以便到时候能够驱逐其他乞丐，让我乞讨到更多的东西！”

你看看，这个乞丐的思维里根本就没有改变乞丐现状的念头，这位富人又如何能够帮到他？穷人穷在脑袋，不从根本上去改变他们，一味地施舍，只会让他们的现状更糟糕。穷人之所以受穷，其关键就在于不具备和富人一样的思考习惯，其思维模式和行为习惯存在着极大的缺陷——思想决定行为习惯，习惯决定性格，性格就决定了命运。现在，来看看穷人普遍都有哪些毛病：

穷人自以为是，自作聪明，缺乏对自己理性的认识；

穷人的自尊心特强，感情特脆弱；

穷人好斤斤计较，心胸狭窄，往往因小失大，捡了芝麻，丢了西瓜；

穷人吝啬，喜欢占小便宜，这样做的结果是没有好人缘，自然也就难成大事；

穷人喜欢记仇，谁得罪了他总耿耿于怀，所以，让自己处于孤立的局面；

穷人好虚荣，喜欢打肿脸充胖子；

穷人好怨天尤人，行将就木之前慨叹生不逢时，临死之前还要将自己的失败归于社会。

.....

一时之间，无法将穷人的缺点说尽，而这也实在无意去揭穷人的伤



痛,这样做真正的目的是希望20几岁的年轻人不要沦为观念上的穷人,要积极去寻求致富之道,这也是本书的目的所在。

其实,综上所述,可以明显地看出穷人的多面性:有真的值得同情的穷人,有可怜又可恨的穷人,有值得尊敬的穷人……任何人都是有多面性的,你需要辩证地看待,不可以一棒子打死。特别是20几岁的年轻人,如果你现在是穷人,一定要认真反省自己,自己究竟有哪些毛病,找到并一一去克服它们,才是你走向富裕之路的开始。