

3分钟打造 赚钱高手

HOW TO BE A MONEY
SPINNER IN 3 MINUTES

李慧
编著

领悟独特的赚钱法门，掌握必胜的投资技巧

让商机自己上门的致富圣经，令财富暴增数倍的赚钱密码



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

3分钟打造 赚钱高手

HOW TO BE A MONEY
SPINNER IN 3 MINUTES



李慧
编著



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

图书在版编目 (C I P) 数据

3分钟打造赚钱高手 / 李慧编著. -- 北京 : 新世界出版社, 2012.9

(3分钟处世小丛书)

ISBN 978-7-5104-3124-1

I. ①3… II. ①李… III. ①成功心理－通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第146429号

3分钟打造赚钱高手

作 者：李 慧

责任编辑：王正斌

责任印制：李一鸣 郑珊珊

出版发行：新世界出版社

社 址：北京市西城区百万庄大街24号(100037)

发 行 部：(010) 6899 5968 (010) 6899 8733(传真)

总 编 室：(010) 6899 5424 (010) 6832 6670(传真)

http://www.nwp.cn

http://www.newworld-press.com

版 权 部：+8610 6899 6306

版权部电子信箱：frank@nwp.com.cn

印 刷：三河市兴达印务有限公司

经 销：新华书店

开 本：787×1092 1/32

字 数：168千字 印张：8.75

版 次：2012年10月第1版 2012年10月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5104-3124-1

定 价：20.00元



版权所有 侵权必究

凡购本社图书，如有缺页、倒页、脱页等印装错误，可随时退换。

客服电话：(010) 6899 8638

序言

当前的社会竞争日趋激烈，每个人都强烈地渴望着事业的成功与辉煌、生活的幸福与美满。在通往成功的道路上，有人四处碰壁，一无所获，终生默默无闻，有人却如鱼得水，一帆风顺。

为什么两者会存在这么大的差异呢？

无数事实证明，每一个与成功失之交臂的人并不是缺乏成功的智慧和勇气，而是没有找到成功的方法。他们或者不懂得与人交往的艺术，或者没有掌握办事的技巧，使得他们纵有百般武艺，却没有施展的机会。

那些成就了一番事业的人，他们并非天生的强者，只是他们善于总结和反思，并找到了易于自己发挥的强项；他们懂得自己能做什么，不能做什么，并付出实际行动。而那些被残酷现实淘汰掉的人却往往在错误的方向上一直走下去。

要生存，要进取，就不能随心所欲，我们必须认识到社会的复杂性，以及社会各行业竞争的规则。只有认识到这些，并及时地进行自我调整，以适应环

境，才能取得成功。那么那些正在通往成功的路上跋涉的人，怎样才能少走弯路，取得成功呢？

本套丛书针对个人在社会上碰到的各种难题，全方位、多角度地进行了细致的阐述与深刻的剖析，希望能为你在成功的道路上指点迷津，为你的成功助上一臂之力。

实用性强是本套丛书的显著特点，书中没有生硬的教条，从事实出发，对人们在生活中碰到的问题给出具体的解决方法，拒绝泛泛而谈。而具有可读性是本套丛书的又一特点，在对问题的论述上深入浅出，通俗易懂，语言简洁明快而又含蓄生动，平淡之中屡见新奇。本套丛书还在博采百家之众长、援引中外古今学者的名家典范、力求精益求精的基础上，对原有学科进行了创新，是那些渴望成功的人们人手必备的实用处世手册。

本套丛书分为8本，每一本为一个独立的主题，从做人、办事、交际、识人、说话、幽默、赚钱到成功等不同角度告诉我们怎样取得成功，如何做一个成功的人。

一个人要想成功，取得卓越的成就，他必须首先学会做人。做人的学问，乃是人生中最大的学问了。《3分钟打造做人高手》就是告诉你如何掌握做人的艺术，从而使人生如鱼得水、大放异彩。



我们的成功，也要靠我们不停地办事，办大事，最终达到理想境界。这就需要我们能办事、会办事、办成事。办事是一门学问，办大事是一门艺术。《3分钟打造办事高手》教你如何去办事，用什么方法去办事，办事时应该抱一个什么样的心态等。基于这些，提高自己的办事能力，显得义不容辞、刻不容缓。

办事离不开交际，与人打交道是一件重要而又十分复杂的事情，《3分钟打造交际高手》教你打造和谐的人际关系，使自己的事业进展顺利，避免受到损失和伤害，也避免自己在与人交往中无意间伤害了别人的感情和利益，进而影响到自己的人际关系网。

当你把这一切都准备好了的时候，你想知道对方对你真正的看法吗？每个人在生活中，总会养成一种习惯，这些习惯却往往体现了这个人的真正性格，《3分钟打造识人高手》就是教你如何看透对方心理，对对方进行全面的判断。

有了这些判断，才能知道跟别人该说什么和不该说什么，《3分钟打造说话高手》告诉你恰当运用时机和语言技巧，该出口时就出口，对什么样的人说什么样的话。3分钟打造全新的你，不说则已，一说惊人。

幽默是智慧的象征，如果你在谈吐之间加一些幽默元素，那么说话就更有趣味，人家也就更愿意与你交往了。《3分钟打造幽默高手》教你如何在芸芸众生当

中脱颖而出，学着做一个懂得幽默的人，你的生活会平添无数乐趣。

每天微笑着面对生活、乐观向上的人，好运总是会光临他的，相信谁都不会拒绝自己应得的财富，每个人都会积极地去争取更多的财富，实现更高的价值。君子爱财，取之有道。《3分钟打造赚钱高手》就是告诉你赚钱的捷径，仔细读过，你会发现赚钱其实是很简单的！

这些条件都具备了，也就可以思考成功的真谛了，但还是不要急，因为成功总是要让人费一番周折的。坐下来看看这本《3分钟打造成功高手》吧，这是一本完整的成功计划，也是极具价值的人生指南，它从多个角度，多层次详细阐发了成功必备的各种素质，并对影响成功的各种因素做了充分的计划。相信它能带领你轻松走进成功的殿堂。

在这套丛书的编写过程中，我们参考了有关学者的相关资料，在此表示衷心的感谢。另外在丛书编写过程中，尽管我们力求精益求精，但仍难免有所纰漏，望广大读者朋友批评指教！

编者

2012年4月

目录



1 怎样赚取第一桶金

创业之惑，投资之惑	002
管道的故事	008
积累财富	016
勤奋和节俭能帮你赚钱	017
独立创业前的心理准备	019
给自己留有退路	022
杠杆我们的人生	023
助你成功创业的十个习惯	024
教你如何白手起家	027
中国富豪挖掘第一桶金的方法	030
创业能力小测试	050

2 这样最容易把握赚钱的机遇

善于把握投资机遇	054
商机在于发现	057
抢占商业的先机	059
抢先掌握经营信息	062
趁年轻创业去	064
把握机遇，将创意付诸行动	069
生意人没有犹豫的权利	072

缺钱时更需投资	073
创业的机会到底在哪	074
善抓机遇，果断出击	078
变“危机”为“契机”	082
看美国人如何赚钱	084
填补市场空缺是赚钱的捷径	088
平易近人成为赚钱能手	091
最佳创业时期测试	093
 3 这样最容易打败竞争对手	
新龟兔赛跑的启示	096
超越竞争对手的“另类对策”	097
以己之长攻人之短	101
知己知彼，百战不殆	104
深藏不露，准时出击	110
胡雪岩处世成败谈	113
怎样引人重视自己的赚钱术	116
测试：如何面对竞争	118
 4 这样最容易获得高额回报	
规划理财	122
开启投资的大门	125
“赚明天的钱”	126
有了闲钱该放哪儿	127
如何每年获得20%收益	130
如何让家庭投资“钱生钱”	132
家庭储蓄如何增息	133



小额投资巧赚钱	134
“注意力”变热钱	137
让钱为你工作	140
存款负收益时要怎么做	146
谨慎个人理财的误区	150
策划成金	152
财富人生三段论	154
挖掘出致富的潜能	158
测试你的投资能力	160

5 这样最容易赚大钱

怎样做个有钱人	164
陶朱事业，端木生涯	165
赚钱十法	172
赚钱的五个“黄金”步骤	173
赚大钱的心态	174
发现财富的“智慧眼”	176
积累干大事的“本钱”	178
市场小细节带来的大财富	180
大赔换大赚	181
主动出击，生意才会兴隆	183
抓小机会赚大钱	189
一夜暴富如何从容应对	194
美国人致富九原则	197
财富三秘诀	200
保护自己的创意	201
做好准备，成就我们的百万富翁之路	203

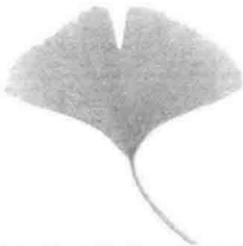
发达致富十大原则	206
走向成功：赚大钱者必备的九大素质	210
赚大钱最好别去大公司	211
如何创造致富奇迹——白手起家	213
小店怎样赚钱	216

6 秘而不传的赚钱绝招

经商之道，以计为首	218
一叶知秋	226
瞄准妇人	229
待价而沽	232
彻底预备	234
推陈出新	236
变废为宝	237
空手套狼	240
借名生财	245
微笑服务	247
反败为胜	250
投其所好	252
连环相套	255
灵活圆通	258
以德为本，诚实经营	261
借鸡生蛋，适可而止	265
千奇百怪的赚钱绝招	266

1

怎样赚取第一桶金



- ◎ 创业之惑，投资之惑
- ◎ 管道的故事
- ◎ 积累财富
- ◎ 勤奋和节俭能帮你赚钱
- ◎ 独立创业前的心理准备
- ◎ 给自己留有退路
- ◎ 杠杆我们的人生
- ◎ 助你成功创业的十个习惯
- ◎ 教你如何白手起家
- ◎ 中国富豪挖掘第一桶金的方法
- ◎ 创业能力小测试

创业之惑，投资之惑

这是最好的年代，也是最坏的年代；这是智慧的年代，也是愚蠢的年代；这是信任的年代，也是怀疑的年代；这是光明的季节，也是黑暗的季节；这是希望的春天，也是失望的冬天；我们的前途无量，同时又感到希望渺茫；我们一齐奔向天堂，我们全都走向另一个方向……

——狄更斯《双城记》

现在的年代与狄更斯在《双城记》开篇时描绘的年代何其相似——我们处于一个飞速变革的年代，变革之快令我们无暇思考；我们毫不掩饰我们对财富的渴望和追求，我们匆匆忙忙穿行于钢筋混凝土构架的都市；我们工作、学习、创业，夜幕深沉时才回到自己冷清的巢，却又在夜深人静时突然醒来，盯着黑压压的天花板，愣愣地想：我是谁？我到底在干什么？

——然后在杂乱无章的思绪中沉沉睡去。

早上，我们依然精神振奋，我们依然充满活力，我们一切依旧，夜深人静那一瞬间的软弱在清晨已经悄然

沉入心底，因为：

——在这个喧嚣的年代，我们无权感伤。

你也在这个繁华的都市里寻找自己的未来吗？也在感受工作之惑、创业之痛吗？也许下面的文字会对你有所帮助。

创业是一种生活方式，可能会源于对物质生活的向往，更可能源于对挑战生活的渴望。多年来，创业作为一个恒久不衰的话题一直为人们津津乐道，虽然创业的含义已经变化了许多，创业的内容也变化了许多。

坦率地说，南方的观念比北方要开放得多，无论是从时间上还是层次上来讲。一方面，江浙福建两广地区地理位置靠近沿海，又历来有经商的传统；另一方面，20世纪80年代改革开放初期，南方由于得天时之利，14个沿海开放城市(大连、秦皇岛、天津、烟台、青岛、南通、宁波、温州、上海、连云港、福州、广州、湛江、北海)和5个经济特区(深圳、珠海、汕头、厦门、海南)几乎全分布在南方沿海，强大的政策支持与明显的资源倾斜让南方得以飞速发展。然而，南方发生翻天覆地变化的同时，北方却依然是一派安定祥和的景象，原有的体制依然按部就班地运转，人们依然在这旧有的体制中悠然自得地活着——也许，对于北方人来说，第一批创业者就产生在这新旧时代交替的数年间。

有时，看到一些媒体关于温州、潮州等地的民营企业的起步的报道，实在让人震撼不已。里面说：起步初期，那里一样困难，问一问现在小有规模的私营企业

家，有几个不是亲朋好友拿着自家的房产证做抵押，破釜沉舟筹措到启动资金的？也许对于我们来说，当时并不需要冒这样大的风险，当时创业需要的仅仅是一点勇气而已。

举个例子：不知大家对八几年的火车还有印象没有？当时火车不像现在这么挤，但人还是挺多的，而且令人印象深刻的是，当时的饭店餐馆很少，旅客吃饭基本都是铁路部门自己供应，不仅饭菜特别难吃，而且价格就当时物价水平来说，还特别贵！皮厚到一口咬不到馅的包子、只放盐和菜叶的煮面条……实在难以下咽。大约是1988年，一位朋友（当时大概都40岁了）辞掉自己的正式工作，和老婆做盒饭往火车站送，当时很多人对此议论纷纷，指指点点，但这位朋友能坚持下来；幸好当时没有城管、保安什么的，铁路饭店职工看到他也仅仅是不屑一顾而已。没人和他抢生意，饭卖得很好——一年后，他就开了自己的饭店，雇人往那里送饭。后来挣了多少钱不知道，不过现在那里最大最豪华的酒楼，就是他的。

当人人都禁锢在一个僵化的体系里不能（不愿）出来时，你先出来，你就成功了一半；后入者的困难就多得多。现在，多少人想开饭店开餐馆？又有多少人能成功？如同上海发行老八股时，先知先觉者大都赚得盆满钵盈，而现在的股市里，深度套牢的又有多少？

创业是一个很微妙的概念，有时同是一件事情，不同的时间就有不同的提法。15年前，你开一家餐馆，那

叫创业；15年后，你开一家餐馆，那却大半叫做谋生。道理很简单，先入者在这15年间已经完成了资本积累，上升到一个更高的高度，这种示范效应引来了更多的跟风者，于是你不但要努力弥补这15年的时间成本，还要面对无数和自己一样的竞争者，当然失败的几率就大得多了。

许多人抱怨自己没有赶上那个新旧交替的年代，其实这不过是一种自我安慰。机会无时无刻不在，只看你能否抓住。在你看来平平淡淡的时段，也许几年后就会发现，有一批人就是在这几年间成长起来的。就在2001年，陈天桥还和大家一样，都是普普通通的白领，用于创建盛大网络的50万启动资金也是多方筹借来的，而2003年，盛大的市值已经达到了40亿。相信2001年有50万资金的人不在少数，当时的你在做什么呢？是在抱怨没有机会，还是在拿着50万的资金付首付买房买车？

网络游戏早已有之，MUD风靡网络也不是一天两天的事情了。只是从来没有人想到，为游戏加上一个图形化界面竟会有如此神效。陈天桥抓住了这个机会，所以他成功了。

一个人一生只需要抓住一次机会，就足够了。上帝是吝啬的，一些人终其一生都不曾得到过上帝之手的垂青；也许有的人与机会擦肩而过却浑然不知；如果你意识到了自己曾经浪费过机会，伴随你的一定是无穷无尽的后悔与懊恼。不要抱怨命运，而是应抱怨你自己；因为你中了六合彩，但是你却亲手将彩票撕碎。

顶尖的人创造机会，优秀的人抓住机会，普通的人坐等机会。

你在创造机会还是准备抓住机会还是在坐等机会？

许多人总是在问一个很愚蠢的问题：我有××万，应该做什么？提出这个问题的同时，他就已经放弃了独立思考独立判断的权利，我们无法想象这样的人如何会成功。原因很简单，投资机会现在已经是比资金更为稀缺的资源，只有能在复杂的生活中准确地把握投资机会的人，才有成功的资质和潜力；第一关你都过不了，后面的事情就毋庸多言了。

也许不该这么苛刻——毕竟不能要求所有的人都破釜沉舟背水一战，社会的安定仍然需要按部就班循规蹈矩的中坚力量。而当这一部分最安定的分子也面临着投资与创业的诱惑时，折射出的却是难言的尴尬。

这一尴尬的直接表现便是工作阅历、生活经历不同，所带来的投资思维方式的不同。许多人踏踏实实工作，最终的结果是对某一职业技能越来越精通，但依赖性也越来越强：上班后辛勤工作，努力得到老板的首肯，初步适应社会并站稳脚跟后，在家人的敦促下结婚成家，开始按揭购房买车，负担骤然加大，只好更加努力地研究专业技能，战战兢兢惟恐失去工作；等有了孩子，感叹于自己抱负未酬，开始望子成龙，将自己一辈子没有实现的理想寄托在孩子身上。等孩子有了工作，按揭也还清了，手里有了积蓄，想自己找点什么做做的时候，却发现自己过去那么长时间会的只是自己的职业