



让青少年 抓住机遇

姚 亮 王小明 主编

全国百佳出版社

 江西美术出版社



让青少年 抓住机遇

姚 亮 王小明 主编

全国百佳出版社

 江西美术出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

让青少年抓住机遇/姚亮, 王小明主编. ——南昌:
江西美术出版社, 2013. 1

(越读越智慧)

ISBN 978-7-5480-1984-8

I. ①让… II. ①姚… ②王… III. ①成功心理—青
年读物 ②成功心理—少年读物 IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 018342 号

出品人: 陈 政

责任编辑: 刘 滢

企 划: 北京江美长风文化传播有限公司

越读越智慧

让青少年抓住机遇

主 编: 姚 亮 王小明

出版发行: 江西美术出版社

地 址: 江西省南昌市子安路 66 号江美大厦

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京一鑫印务有限责任公司

开 本: 889mm×1194mm 1/16

印 张: 13

版 次: 2013 年 1 月第 1 版

印 次: 2013 年 1 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-5480-1984-8

定 价: 25.80 元

本书由江西美术出版社出版, 未经出版者书面许可, 不得以任何方式抄
袭、复制或节录本书的任何部分

版权所有, 侵权必究

本书法律顾问: 江西豫章律师事务所 晏辉律师

赣版权登字—06—2013—041

前 言

人生是一部丰富绮丽的皇皇巨著，社会是一幅斑驳陆离的图画，在美丽的青春岁月里，青少年如何适应社会，在复杂的成长环境里生存发展，让生命既充满阳光和雨露，又承担相应的社会责任和义务，是每一个成长中的青少年必须面对的现实问题。

《青少年成长必读丛书》是我们在新时期为当代青少年量身定做、专业打造的一套融知识性、趣味性为一体的提升青少年素质水平的图书；每一则平凡的故事中包含着心灵的跳动，每一段简淡的文字里开启着智慧的天窗，每一个普通的人物浓缩着生命的真谛。我们希望本书能够引领青少年探求无穷的智慧魅力，让青少年在知识的渴求中不断成就更加完美的自我。

一本好书能够引导我们健康成长、给我们感悟，甚至可以影响和改变一个人的一生。青少年时期对创造力的培养，对人生观和价值观的形成，都是十分重要的。在阅读的天空里，在心与心的对话、情与情的交融、理与理的辨证中，认识社会，感悟生活，超越自我，是促使生命更加精彩的重要条件！

凝聚成长岁月，呵护青春心灵。本书旨在培养青少年良好的生活态度和美好的人生理念，从而使青少年成为一个信念坚定、生活丰富、爱心满怀、行动积极、人格健全的人。细细品读本书，使你提升心灵素养，让人生高扬智慧的风帆。

走近《青少年成长必读丛书》，读佳句箴言、阅生活哲思、知文明礼仪、晓为人处世，如与名人雅士畅谈，在文辞传递中慢慢领会怎样做人，细细斟酌如何走向成功。漫步书中，它似成长的驿站，滋润纯真的心灵；如良师益友，启迪智慧的头脑，体验成长的快乐！

我们诚挚地期望，本书能够陪同青少年朋友快乐成长，洗涤心灵，提升人生品位，打造成功、健康、理想的人生！

本书在编辑过程中引用了个别专家作者的观点和资料，在此对他们表示

衷心的感谢！由于出版时间的紧迫性等多种原因，部分稿件在付梓出版前依然无法取得与作者的通联，在此谨致深深的歉意。敬请作者见到本丛书后，及时与我们联系，以便我们按国家有关规定支付稿酬并赠送样书。

联系方式：tengfeiwenhua@sina.com

囿于编者水平，加之时间仓促，难免有挂一漏万之憾，敬请读者朋友们指正，在此我们深表谢意！

编者

目 录

第一章 机遇在生命里绽放

上帝说：“我给了你机会！”……………	2	珍宝就在身边 ……………	17
时刻准备当爱迪生的商业伙伴……………	3	即使自卑也不让机遇擦身而过 ……	18
机遇更偏爱哪个女孩……………	4	瞅准最佳时机 ……………	20
灵机一动赚大钱……………	5	绝境创造奇迹 ……………	20
机会也需要等待……………	6	命运在几秒钟内被改变 ……………	21
一直在错失的机遇……………	6	当机立断,捕捉战机……………	21
出人意料的赠予……………	8	优柔寡断的代价 ……………	23
善于用脑……………	9	时机可以创造 ……………	24
机遇不止来一次 ……………	10	聪明的人时刻在创造机遇 ……………	25
抓住脱颖而出的机会 ……………	12	火车不会为机遇停留 ……………	26
谁才是真的傻子 ……………	14	该出手时就出手 ……………	27
毫不迟疑,成就传奇……………	15	钻石碰巧就在你身边 ……………	27
巧妙利用奥运商机 ……………	16	不做守株待兔的傻瓜 ……………	29
奇迹般的一吻 ……………	17	大卫的机遇 ……………	31

第二章 处处留心皆机遇

牛仔裤是这样发明的	34	浊酒变清酒	52
袁隆平的灵感	36	差别在此	53
生活的细微处也蕴藏机遇	37	天鹅装死逃劫难	54
灵机一动,米老鼠问世了	38	为机遇埋下伏笔	54
换一种思维	39	动动脑筋,换个思路	55
一尊流光溢彩的金佛	41	困境意味着机遇	56
钻石不一定就在远方	42	失误中发现机遇	57
留意生活就会受到启发	43	机遇来时静悄悄	58
偶然的“重大发现”	44	谁能发现石头下的金子	59
换个梦好了	45	第一眼看到的机会	60
别小看一张小小的春卷	46	犹太人的智慧	61
小孩的灵感	48	关心你所遇到的	62
当灵感被唤醒	49	炼金术的秘密	63
偶然的灵感成就了天才	50	会动脑子的应聘者	64
有头脑,处处有机遇	50	左手机遇,右手成功	65
为实现自己的目标努力		别放过无意中的机遇	66
创造条件	51		

第三章 险峰之中抓机遇

互换车票的赌博	68	乱世之中抓机遇	76
有胆有识	69	史东开创的保险王国	79
敢于冒险,才能抓住机遇	69	一颗勇敢的心对事业成功	
在风险中猎获机遇	71	的影响	81
勇于冒险,挑战自我	74	敢为心态形成的原因	83
化险为夷	74	敢为心态的优点	86

敢为心态会形成敢为的性格	89	像从前一样问候	98
与老虎对视	92	成功前的黑暗	99
该喊的时候就得喊	92	冒险选择	100
普通职员变富翁	93	五元钱的冒险	101
被机遇青睐的“倒霉者”	94	冒险求知的焦耳	102
大胆出击	95	冒险一试	103
冒险家的成功	95	有些险不冒也罢	104
危急时刻不放过任何		到最后时刻不能轻言放弃	105
一次机会	96	做别人没做过的事情	106

第四章 让时间与机遇赛跑

绝不容忍虚度时间	108	不要再虚度时间了	126
懂得时间的价值	110	让时间增值	127
时间比金钱更宝贵	113	不给自己留有遗憾	128
抓住了时间,同时也抓		跳过时间	130
住了金钱	114	时间是生命,逝去不再来	131
善于利用余暇时间	116	切勿盗窃别人的时间	132
学会说“不”能节省大量时间	118	时间决不能随意浪费	133
要想成功,就得先珍视时间	120	珍惜生命,把每一天都当作	
别说时间“太无情”	121	最后一天	134
合理利用闲暇时间	122	死神列出来的账单	136
先把大的“鹅卵石”装满罐子	122	虚度四十岁	137
跑赢时间	123	把生命当作磁卡	138

第五章 机遇只给有准备的人

每一次都带上鱼篓去钓鱼	140	等待是痛苦,也是享受	141
准备好迎接机会的叩门	141	两块石头的选择	142

以隐待机,终成大业	143	有实力也得有机遇	153
我所需要的不过是等待		“巧遇”机遇	154
机会的到来	145	坎坷路上充满机遇	155
低姿态进入,以待时机	146	在智慧的后面	156
随时准备机遇的到来	147	时候未到,机遇不来	157
从别处受到启发	148	笨鸟先飞等机遇	158
孜孜不倦去候机遇	149	借口把机遇赶走了	160
无意发现却用心去改造的		以退为进	161
美丽花园	150	潜力也需要机遇来挖掘	162
机灵的小甘罗	152	原来等的就是你	163

第六章 别让机遇从后门溜走

不轻易放弃垂青你的机遇	166	没有不可能	184
最好的一根玉米	167	懂得抓住机遇的女大学生	185
别说没机会	167	好运到来要相信自己	185
不让机遇擦身而过	169	拔掉心里的草	187
机遇所需的条件	170	一美元敲开机遇的大门	187
无条件去抓住良机	172	理智地拼搏	188
一时赌气让机遇擦身而过	173	狠抓机遇,咸鱼翻身	189
置之死地而后生	174	一定要坚持实现的梦想	191
肯德基的创始人	175	即使只是一根救命的稻草	192
巧动心思获成功	176	反其道而行之	193
选择只有一次	178	从细致入微处抓机遇	194
成功转型	178	一旦看准就坚持到底	195
挑战极限	179	当机会女神来敲门	196
抢占时机,直捣黄龙	180	不坚持下去怎么会有转机呢	197
不放过任何一次机会	182	机遇成就当代“喜剧之王”	198

第一章 机遇在生命里绽放

什么是机遇，什么时候会遇到机遇，如何才能抓住机遇，这与一个人的智慧和灵性有很大的关系。为什么当机遇来临的时候，很多人会说没发现机遇，更没抓住机遇？

其实机遇无时无刻不在我们生活的周围，它就像是一个喜欢捉弄人的顽皮孩子，跟你玩着捉迷藏的游戏；更像是一只善于伪装的枯叶蝶，让你很难在一大堆枯叶里寻觅到它的踪迹。但对于善于发现机遇的人来说，即使是瞬间即逝的灿烂烟火，他也能在第一时间，以迅雷不及掩耳之势去抓住它。

当机遇来临，聪明的你只有立即行动起来去抓住这瞬间即逝的机遇，才有可能迎来成功的光顾。



上帝说：“我给了你机会！”

在一个山谷里生活着一个年老的牧师。40年来，他就像一个圣人一样照管着教区里所有的人，给他们施行洗礼，举办葬礼、婚礼，抚慰病人和孤寡老人。

有一天，天下起雨来。倾盆大雨连续不停地下了几夭，水位高涨，不得已老牧师只好爬上了教堂的屋顶。正当他在那里浑身颤抖时，突然有个人划船过来，对他说道：“神父，快上来，我把你带到高处。”

牧师看了看他，回答道：“40年来，我一直按照上帝的旨意做事，我施行洗礼，举办葬礼，抚慰病人和孤寡老人。我一年只休一个星期的假期，而在这一个星期的假期中，你知道我干什么去了？我去了一家孤儿院帮助做饭。我真诚地相信上帝，因为我是上帝的仆人，因此你可以驾船离开，我将停留在这里，上帝会救我的。”

那人划着船离去了。两天之后，水位涨得更高，老牧师紧紧地抱着教堂的塔顶，水在他的周围打着漩涡。这时，一架直升机来了，飞行员对他喊道：“神父，快点，我放下吊架，你把吊带在身上安好，我们将把你带到安全地带。”对此老牧师回答道：“不，不。”他又一次讲述了他一生的工作和他对上帝的信仰。这样，直升机也离去了，几个小时之后，老牧师被水冲走，淹死了。

在他升入天堂之后，突然间遇到了上帝，他埋怨道：“40年来，我遵照你的旨意做事，有过之而无不及，但当我遇到危险的时候，你却不来救我，以致于我被水淹死！”

上帝望着他，遗憾地说：“为了搭救你，我专门派去了一条船和一架直升机，是你自己放弃了求生的机会。”



时刻准备当爱迪生的商业伙伴

巴斯尼一直想当爱迪生的商业伙伴，为此他时刻准备着，而且他决心要保持这种态势，直到达到他所追求的目标为止。在他等待机遇，机遇却迟迟不来的时候，他并没有对自己说：“唉，算了吧，有什么用呢？我想我还是改变主意，找个推销员的工作来干吧。”

他是这样对自己说的：“我到这里来的目的是为了和爱迪生一起做生意，我一定要实现这种心愿，即使要花费我的一生也在所不惜。”他真的决心这样做了。

拿破仑·希尔说，任何人只要能够定下一个明确的目标，坚守这个目标，时时刻刻把这个目标记在心中，那么，必然会获得意想不到的结果。巴斯尼正是这样做的。

爱迪生刚刚发明了一个新的办公用品。而他的销售人员对这种机器并不热心，他们认为这种机器并不容易销售。这时，巴斯尼抓住了机遇，他向爱迪生提出请求，立即获得了机会，爱迪生与他签订了一项合约，请他负责在美国各地推销这种机器。巴斯尼从中赚取了大量的钱。

当人们真正渴望某件事的时候，就会在外表上表现出来。这种表现证明人们有渴望某种机遇的强烈的愿望，它驱使人们有渴望某种机遇的强烈的愿望，它驱使人们想方设法去寻找机遇，去创造机遇；即使自己的能力无法找到机遇，有时机遇也会送上门来。例如，你有在获得某种职务方面成功的愿望，而且也有这方面的能力，只是在等待机遇的来临。如果你时刻准备着机遇的来临，使一些人意识到你的能力和愿望，那么，当有的领导或有的职位需要你的时候，机遇就会自动送上门来。反之，如果你有这方面的愿望，却没有抓机遇的意识，人们对你的愿望一无所知，即使机遇出现了，人们也容易将你遗忘，或者人们误以为你根本没有这方面的愿望。



机遇更偏爱哪个女孩

有一位名叫温迪的美国女孩，她的父亲是波士顿有名的整形外科医生，母亲在一家声誉很高的大学担任教授。她的家庭对她有很大的帮助和支持，她完全有机会实现自己的理想。她从念中学的时候起，就一直梦寐以求地想当电视节目的主持人。她觉得自己具有这方面的才干，因为每当她和别人相处时，即使是生人也都愿意亲近她并和她长谈。她知道怎样从人家嘴里“掏出心里话”。她的朋友们称她是他们的“亲密的随身精神医生”。她自己常说：“只要有人愿给我一次电视机会，我相信一定能成功。”

但是，她为达到这个理想而做了些什么呢？其实什么也没有！她在等待奇迹出现，希望一下子就当上电视节目的主持人。

温迪不切实际地期待着，结果什么奇迹也没有出现。

谁也不会请一个毫无经验的人去担任电视节目主持人。而且节目的主管也没有兴趣跑到外面去搜寻天才，都是别人去找他们。

另一个名叫凯瑟琳的女孩却实现了温迪的理想，成了著名的电视节目主持人。凯瑟琳之所以会成功，就是因为她知道，“天下没有免费的午餐”，一切成功都要靠自己的努力去争取。她不像温迪那样有可靠的经济来源，所以没有白白地等待机会出现。她白天去做工，晚上在大学的舞台艺术系上夜校。毕业之后，她开始谋职，跑遍了洛杉矶每一个广播电台和电视台。但是，每个地方的经理对她的答复都差不多：“不是已经有几年经验的人，我们不会雇用的。”

但是，她不愿意退缩，也没有等待机会，而是走出去寻找机会。她一连几个月仔细阅读广播电视方面的杂志，最后终于看到一则招聘广告：北达科他州有一家很小的电视台招聘一名预报天气的女孩子。

凯瑟琳是加州人，不喜欢北方。但是，有没有阳光，是不是下雨都没有关系，她希望找到一份和电视有关的职业，干什么都行！她抓住这个工作机会，动身到北达科他州。

凯瑟琳在那里工作了两年，最后在洛杉矶的电视台找到了一个工作。又过了五年，她终于得到提升，成为她梦想已久的节目主持人。

为什么温迪失败了，而凯瑟琳却如愿以偿呢？

温迪那种失败者的思路和凯瑟琳的成功者的观点正好背道而驰。分歧点就是：温迪在 10 年当中，一直停留在幻想上，坐等机会；而凯瑟琳则是采取行动，最后，终于实现了理想。



灵机一动赚大钱

有一年的冬天，在密执安州的卡索波里斯，爱德华·洛厄正帮着他的父亲做木屑生意。这时，有一位邻居跑进来，想向他们要一些木屑，因为她的猫房里的沙被冻住了，她想换一些木屑铺上去。当时，年轻的洛厄就从一只旧箱子里拿出一袋风干了的黏土颗粒，建议对方试试这玩意儿。因为这种材料的吸附能力特别强，当年他父亲卖木屑的时候，就是采用这种材料清除油渍的。这样一来，那位邻居的燃眉之急就给解除了。

几天以后，这位邻居又来了，她想再要一些这样的黏土颗粒。这时灵光闪动，洛厄突然意识到自己的机会来了。他马上又弄了一些黏土颗粒，分五磅一装，总共装了十袋。他把自己的新产品命名为“猫房铺”，打算以每份 65 美分的价格卖出去。但是，大家都笑话他，因为一般铺猫房用的沙子才多少钱一磅呀？

但出人意料的是，洛厄的十份黏土很快就卖完了。而且，当这十个用户再次找上门来，指名道姓要买“猫房铺”的时候，这一下可该轮到洛厄发笑了。一笔生意，一种品牌，一种使命，就这样开始了。

采用黏土颗粒作为猫房铺，反倒促使这种小动物变成更受人欢迎的宠物了，同时，洛厄也因此而变得富有了。仅仅在 1995 年洛厄去世前的两三年时间内，“猫房铺”的销售价值就达到了两亿美元。也许可以说，正是洛厄的发明所带来的生存条件的改善，最终使猫取代狗成为在美国最受欢迎的宠物。



机会也需要等待

1950年，丰田公司因破产危机，工业公司和销售公司发生分离。但是，不久爆发的朝鲜战争却给丰田带来了喜讯，美军大量的卡车订单使丰田汽车公司起死回生。这对于亲身体验了产销分离痛苦的丰田英二来说，自然希望回到以前产销一体的体制。

但是事情并非那么简单，工业公司和销售公司分离体制已经形成，当时负责技术部门的董事丰田英二，深知即使他提出重新合并的建议，在当时也是行不通的。

丰田英二在决定丰田的未来发展去向时，决断方式很慢，这是因为英二在深思熟虑考察各种条件的同时，还要衡量各方面的利益是否均衡。他认为条件不成熟，即便勉强行事也是要失败的，他只有耐心地等待时机的到来。

直到上世纪80年代初，丰田两家公司才终于结束了长达32年的产销分离，诞生了全新的丰田公司，丰田英二的等待终于有了丰硕的成果。在处理丰田赴美建厂一事上，丰田英二也同样小心谨慎，耐心等待时机的成熟。

丰田进军美国，在日本汽车厂商中，是继本田、日产之后的第三家，为此不少人抱怨为时太晚。会长丰田英二和社长丰田章一郎的回答是：“我们在等待时机，我们的行动并没有落后。”由于采取了谨慎的战术，丰田公司终于顺利地打入了美国汽车市场。



一直在错失的机遇

从前有个人碰到一个神仙，这个神仙告诉他说，他将有机会得到一笔很大的财富，在社会上获得显赫的地位，还能娶到一个漂亮的妻子。这人听了之后欣喜万分，终其一生都在等待这个奇迹的出现，可是什么事也没发生。最后只能孤独地老死了。

当他上了西天，他又看到了那个神仙，他对神仙说：“你说过要给我财

富，很高的社会地位和漂亮的妻子的，我等了一辈子，却什么也没有。”神仙回答他：“我没说过那种话，我只承诺过要给你机会得到财富，一个受人尊重的社会地位和一个漂亮的妻子，可是你却让这些从你身边溜走了。”

这个人迷惑了，他说：“我不明白你的意思？”

神仙回答道：“你记得你曾经有一次想到一个好点子，可是你没有行动，因为你怕失败而不敢去尝试？”这个人点点头。

神仙继续说：“因为你没有去行动，这个点子被给了另外一个人，那个人一点也不害怕地去做，你可能记得那个人，他就是后来变成全国最有钱的那个人。还有，你应该还记得，一次城里发生了大地震，城里大半的房子都毁了，好几千人被困在倒塌的房子里，你有机会去拯救那些存活的人，可是你却怕小偷会趁你不在家的时候，到你家里去打劫，偷东西，你以这作为借口，故意忽视那些需要你帮助的人，而只是守着自己的房子？”这个人不好意思地点头。

神仙说：“那是你的好机会，拯救几百个人，可以使你在城里得到多大的尊贵和荣耀啊！”

神仙继续说：“你记不记得有一个头发乌黑的漂亮女子，那个曾经非常强烈地吸引你的，你从来不曾这么喜欢过一个女人，之后也再没有碰到过像她这么好的女人？可是你想她不可能喜欢你，更不可能答应跟你结婚，你因为害怕被拒绝，就让她从你身旁溜走了？”这个人又点点头，可是这次他流下了眼泪。

神仙说：“我的朋友啊！就是她！她本来应是你的妻子，你们会有好几个漂亮的小孩，而且跟她在一起，你的人生将会有许许多多的快乐。”

我们每天身边都会围绕着很多的机会，可是我们经常像故事里的那个人一样，总是因为害怕而停止了脚步，结果机会就溜走了。我们因为害怕被拒绝而不敢跟人们接触；我们因为害怕被嘲笑而不敢跟人们沟通情感；我们因为害怕失落的痛苦而不敢对别人付出承诺。不过，我们比故事里的那个人多了一个优势，那就是：“我们还活着，我们可以从现在起抓住和创造我们自己的机会。”



出人意料的赠予

二战的硝烟刚刚散尽时，以美英法为首的战胜国们几经磋商，决定在美国纽约成立一个协调处理世界事务的联合国。一切准备就绪之后大家才蓦然发现，这个全球至高无上的、最权威的世界性组织，竟没有自己的立足之地。

买一块地皮吧，刚刚成立的联合国机构还身无分文。让世界各国筹资吧，牌子刚刚挂起，就要向世界各国搞经济摊派，负面影响太大。况且刚刚经历了二次大战的浩劫，各国政府都财库空虚，甚至许多国家都是财政赤字居高不下，在寸金寸土的纽约筹资买下一块地皮，并不是一件容易的事情。

联合国对此一筹莫展。

听到这一消息后，美国著名的家族财团洛克菲勒家族经商议，便马上果断出资 870 万美元，在纽约买下一块地皮，将这块地皮无条件地赠予了这个刚刚挂牌的国际性组织——联合国。同时，洛克菲勒家族亦将毗连这块地皮的大面积地皮全部买下。

对洛克菲勒家族的这一出人意料之举，当时许多美国大财团都吃惊不已，870 万美元，对于战后经济萎靡的美国和全世界，都是一笔不小的数目呀，而洛克菲勒家族却将它拱手赠出了，并且什么条件也没有。这条消息传出后，美国许多财团主和地产商都纷纷嘲笑说：“这简直是蠢人之举！”并纷纷断言：“这样经营不要十年，著名的洛克菲勒家族财团，便会沦落为著名的洛克菲勒家族贫民集团！”

但出人意料的是，联合国大楼刚刚建成完工，毗邻它四周的地价便立刻飙升起来，相当于捐赠款数十倍、近百倍的巨额财富源源不尽地涌进了洛克菲勒家族财团。这种结局，令那些曾经讥讽和嘲笑过洛克菲勒家族捐赠之举的财团和商人们目瞪口呆。