

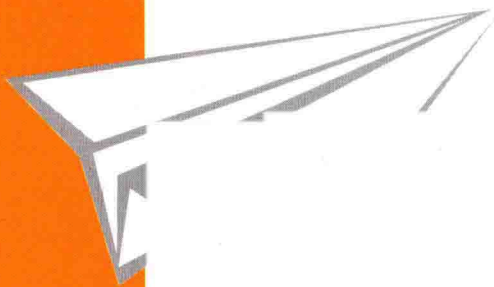
高等学校创新创业系列教材



DAXUESHENG CHUANGYE
LILUN YU SHIJIAN

大学生 创业 理论与实践

王晓进 编著



科学出版社

高等学校创新创业系列教材

大学生创业理论与实践

王晓进 编著

科学出版社

北京

版权所有,侵权必究

举报电话:010-64030229;010-64034315;13501151303

内 容 简 介

本教材为大学生创业课教材或辅导教材。书中详细地介绍了大学生如何选择职业、如何创业,在此基础上通过报刊、杂志、互联网上的新闻线索及大学生创业活动中的项目灵感、创新点进行创业策划;对创业实例进行解剖、分析、点评、延伸,并向广大大学生或初入社会者介绍创业灵感的捕捉及择业、创业的方法和思路运用,使他们能正确地、有针对性地规划自己的职业,能更顺利地踏上创业之路。每个章节、每个知识点都有精心设计的典型实例,每章后还附有内容小结及思考题。

本教材适合各类在校大学生或初入社会者学习,也可作为自主创业人员的参考资料。

图书在版编目(CIP)数据

大学生创业理论与实践/王晓进编著. —北京:科学出版社,2014.11

高等学校创新创业系列教材

ISBN 978-7-03-042416-7

I. ①大… II. ①王… III. ①大学生—职业选择—高等学校—教材

IV. ①G647.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 260298 号

责任编辑:张颖兵 杜 权/责任校对:董艳辉

责任印制:高 嵘/封面设计:苏 波

科学出版社 出版

北京东黄城根北街 16 号

邮政编码:100717

<http://www.sciencep.com>

武汉市新华印刷有限责任公司印刷

科学出版社发行 各地新华书店经销

*

开本:B5(720×1000)

2014 年 11 月第 一 版 印张:12

2014 年 11 月第一次印刷 字数:223 000

定价:32.00 元

(如有印装质量问题,我社负责调换)

作者简介



王晓进

武汉大学工程训练中心高级指导教师,教授、湖北省专家,湖北省“五一”劳动奖章获得者,享受政府津贴,武汉大学合校 10 年风云人物。

从事机械制造与教学指导 30 余年,积累了丰富的实际经验,具有较强的创新、创造能力。拥有专利 164 项,指导学生申请专利 3000 余项,有较强的社会影响力,是一名很有实力、很有声望的实践教学高级指导教师。

他发明的“汽车安全逃离装置”获得了中国第 15 届全国发明展览会“金奖”;“汽车副驾驶位反劫持装置”、“金饰店反劫持装置”获得了中国第 16 届全国发明展览“铜奖”;他发明的“个人加密身份证”获得了中国第 20 届全国发明展览会“铜奖”。

他带领的大学生、中学生创新团队获得了 2006 年、2008 年、2010 年湖北省大学生机械设计大赛“一等奖”、“二等奖”、“三等奖”;2006 年、2007 年 2008 年、2009 年武汉大学“自强杯”大学生创新设计大赛各类奖项几十项;2009 年湖北省青少年创新大赛“一等奖”;2010 年全国工程训练创新大赛湖北赛区“一等奖”、“二等奖”、“三等奖”;2010 年全国机械设计大赛湖北赛区“一等奖”;2010 年武汉发明大赛“金”、“银”、“铜”等 7 项大奖,2011 年获得“中南地区、港澳特区大学生机械创新大赛”一等奖;2012 年全国大学生机械创新大赛湖北分赛区“一等奖”2 项,“二等奖”3 项,“三等奖”2 项,为国家培养了一大批实用的创新型人才。

王晓进的事迹被中央电视台、湖北电视台、凤凰卫视、武汉晚报、武汉晨报、北京科技报、武汉大学学报、报刊文摘、新浪网、搜狐网、百度网等百家媒体做了大量报道。

王晓进已编著有《大学生科技创新 100 例》、《解开心灵的疑问,求解发明的真谛》、《数字加工与数字生活的创新》、《创新与创业》、《大学生创新理论与实践》等系列丛书即将出版。《大学生创业理论与实践》是他的第六部创新创业类作品。

前 言

大学生“就业难”与“择业难”是一个十分沉重的话题，也是摆在大家面前不可不议而又难以解决的问题。从 20 世纪 90 年代下半期开始，大学生就业就开始成为难题，年复一年被各界热议。10 多年过去了，难题没有缓解，反而越积越重。最近几年，各媒体频繁报道大学生人才招聘会人满为患、水泄不通的场面，以及几千人竞争一个岗位的案例，给人们留下了深刻的感性印象；而政府权威部门所发布的数据，也从理性层面印证了“大学生就业难”的客观事实。

要生活就必需有持续的工作，而什么样的工作又决定了你过什么样“生活”；什么样“生活”又决定了你属于什么样的社会阶层，属于什么样的人群，获取什么样的收入，这个过程用行业语言来说就是“职业”和社会地位。职业虽有很多，常称 360 行，无论干哪一行，行行都能出“状元”。但想干哪一行、能干好哪一行就需要“懂规则、守行规”，而选择哪一行，这就叫“择业”。

如何去择业？择什么样的职业适合自己？这就是本书《创业策划 300 例》的内容，它将告诉你如何去创业，又称为“职业规划”与“人生道路的职业策划”，书中将用大量的实例告诫你引导你该如何选择适合自身发展的职业。

鉴于时代步伐的快节奏，创新案例层出不穷。限于时间的仓促及作者认知水平的不足，书中难免存在疏漏，肯请读者批评指正。

作者

2014 年 3 月

目 录

第一章 大学生就业与创业	1
第一节 大学生就业形势严峻	1
一、大学生最佳雇主调查报告：国企成大学生首选	2
二、“史上最难就业季”催生离奇应聘条件	2
三、学历查三代	3
四、只限本地户口	3
五、35岁的“退休”年龄	3
六、9成女生遭遇性别歧视	4
第二节 大学生为什么要创业？	4
一、不当打工仔要当创业者	4
二、谁是中国的第三代富豪	5
三、大学毕业找工作难的现实	6
第三节 大学生毕业后的出路在哪里？	13
一、考研	13
二、公务员	14
三、国企(或事业单位)	14
四、私企	15
五、外企	15
六、留学	15
七、自由职业	16
八、创业	16
第四节 什么是创业？	16
一、创业需要学习和需要具备的能力	17
二、创业需遵守的原则	20
三、创业需要了解的经营常识	22
思考题	22

第二章 大学生职业选择	23
第一节 职业的含义	23
第二节 职业的划分	23
一、职业阶层	23
二、我国的职业种类	26
三、各类新职业	26
第三节 职业与收入的关系	33
一、十大涨薪慢的职业	33
二、目前涨薪快的职业	35
第四节 女大学生最赚钱的高薪职业	35
一、公关	35
二、传播媒介	36
三、外企白领	36
四、注册会计师	36
五、保险经纪人	36
六、职业经理人	37
七、金融银行业	37
思考题	37
第三章 创业策划实例	38
创业策划实例 1 特色伞店	38
创业策划实例 2 羽绒服翻新店	39
创业策划实例 3 个性车贴店	40
创业策划实例 4 时尚饰品店	41
创业策划实例 5 宠物写真馆	42
创业策划实例 6 便利店	43
创业策划实例 7 送肥到田	44
创业策划实例 8 自然肥产业	45
创业策划实例 9 农资专卖店	45
创业策划实例 10 农户住宅设计业	46
创业策划实例 11 乡村美发店	47
创业策划实例 12 家纺店	48

创业策划实例 13	啤酒屋	49
创业策划实例 14	靓饮店	50
创业策划实例 15	社区小厨房	51
创业策划实例 16	布波精品店	52
创业策划实例 17	西饼店	52
创业策划实例 18	仿真娃娃玩偶店	54
创业策划实例 19	个性服装印制店	55
创业策划实例 20	婴儿纪念品专卖店	56
创业策划实例 21	魔术玩具店	58
创业策划实例 22	男士内衣店	60
创业策划实例 23	男性饰品店	62
创业策划实例 24	色彩顾问工作室	63
创业策划实例 25	新奇特商品专卖店	65
创业策划实例 26	中小型综合书店	66
创业策划实例 27	皮衣保养店	67
创业策划实例 28	时尚女装店	68
创业策划实例 29	绿色干洗店	71
创业策划实例 30	指甲美容店	72
创业策划实例 31	全身美容沙龙	74
创业策划实例 32	时尚“手绘鞋”	75
创业策划实例 33	数码瓷像馆	76
创业策划实例 34	庆典产品出租店	77
创业策划实例 35	旧衣改制店	78
创业策划实例 36	手工绣品店	79
创业策划实例 37	早点快递店	80
创业策划实例 38	洗车行	81
创业策划实例 39	汽车养护店	83
创业策划实例 40	咖啡屋	83
创业策划实例 41	枕头专卖店	85
创业策划实例 42	水果店	86
创业策划实例 43	家庭园艺 DIY 店	87

创业策划实例 44 巧克力坊	88
第四章 创业实践 项目	90
项目 1 独轮车	90
项目 2 车模精品店	90
项目 3 幼儿中心	91
项目 4 少儿书店	91
项目 5 仿真娃娃玩偶店	92
项目 6 新型墙纸专卖	92
项目 7 个人音像工作站	93
项目 8 奇石店	93
项目 9 太阳能手电筒	94
项目 10 方便袋	94
项目 11 自动高压喷雾器	95
项目 12 海水专卖	95
项目 13 奶吧	96
项目 14 女性沙龙	96
项目 15 鲜花店	97
项目 16 特色汤品速递店	97
项目 17 低热量零食店	97
项目 18 家庭用品租赁店	98
项目 19 眼镜店	98
项目 20 婚纱摄影店	99
项目 21 动漫配件店	99
项目 22 彩色保健豆腐店	100
项目 23 纺织自助坊	100
项目 24 布艺精品店	101
项目 25 家政服务社	101
项目 26 儿童早教用品店	101
项目 27 家庭装饰油画店	102
项目 28 移动洗车	102
项目 29 家装连锁店	102

项目 30	自助洗衣店	103
项目 31	书刊报务社	104
项目 32	网吧	104
项目 33	个性服装印制店	105
项目 34	美容美发店	105
项目 35	儿童教育中心	106
项目 36	露天酒吧	106
项目 37	烧烤店	107
项目 38	果蔬美容院	107
项目 39	母婴保健中心	108
项目 40	绿色餐桌	108
项目 41	无水洗车	109
项目 42	情侣礼品店	109
项目 43	器械健身房	110
项目 44	儿童摄影店	110
项目 45	玩具租赁店	111
项目 46	代销店	112
项目 47	小说出租店	112
项目 48	压面店	113
项目 49	鲜花工艺品	113
项目 50	网络广告	114
项目 51	学生就业旅馆	114
项目 52	纯天然饭食鲜香剂	115
项目 53	人工除草与经营草坪	115
项目 54	花卉培植与出租	116
项目 55	阅读网站 B2B	116
项目 56	男性美容	117
项目 57	艺术壁纸专卖店	117
项目 58	运动服饰	118
项目 59	网上教育	118
项目 60	网上药店	119

项目 61	服装修补	119
项目 62	个人音像工作站	120
项目 63	软件开发	120
项目 64	个性婚庆报刊	121
项目 65	花土专卖	121
项目 66	小语种培训	122
项目 67	汽车装潢店	122
项目 68	2 元超市	123
项目 69	另类小型食品超市	123
项目 70	科技书店	124
项目 71	球迷精品店	124
第五章	创业故事	127
故事 1	一个女大学生贩报创业的故事	127
故事 2	武汉大学生卖文化衫,月入 40 万	129
故事 3	包子虽小却是跨国生意	132
故事 4	农民工网上创业年赚 5000 万	134
故事 5	从月薪 10 元到身家亿万	138
故事 6	白手起家成就亿万富翁	140
故事 7	16 岁离家闯天下 34 岁成就亿万身家	143
故事 8	从 5 分钱到 5 千万的创业梦	146
故事 9	周黑鸭传说	149
故事 10	一个失落青年的成功创业故事	151
故事 11	自主创业 走出精彩人生路	153
故事 12	水果烧烤创业成功故事	155
故事 13	大胆卖新意 一年捞回 20 万	159
故事 14	从一个小商贩到创办小肥羊	164
故事 15	一个贫困生创业两年坐拥 800 万的创业故事	167
故事 16	一个迷茫青年的成功创业	169
故事 17	小小拖鞋里一年掘金两千万	172
故事 18	李嘉诚最经典的白手创业	175

第一章

大学生就业与创业

第一节 大学生就业形势严峻

在中国,大学生这一受过良好教育群体,占总人口的比例不足 10%,但是大学生在人才市场上“失宠”却是不争的事实。大学毕业生掌握着较高的学识和技能,也不缺乏一定的求职技巧,但为什么近年来毕业生找工作甚至比低学历的中专生、高职生还难呢?好工作千千万,找不着工作该怎么办?

我们知道,一个人之所以要找工作,其主要目的首先是要解决吃、穿、住三大问题。在市场经济环境中,这三大问题基本上都是通过企业给职工发放工资的形式来解决的。当一个人必须在“自由”和“面包”两者之中选择其一时,他只能选择“面包”。因此,当今的大学生找工作首先也是为了“面包”,这不是因为大学生心理脆弱,适应社会能力低,而是当今大多数的中国企业,连自己的生存都有困难,也就没有能力提供大学生除了吃饭以外的生存条件。

2000 年全国高校毕业生为 107 万人;2007 年全国高校毕业生为 495 万人;2008 年全国高校毕业生为 559 万人;2009 年全国高校毕业生为 611 万人;2010 年全国高校毕业生为 630 万人;2011 年全国高校毕业生为 650 万人;2012 年全国高校毕业生为 680 万人;2013 年,全国高校毕业生为 699 万人;2014 年有 680 万高校毕业生,就业形势日益严峻。

在中国封建社会,参加科举考试是平民百姓入朝为官和光宗耀祖的主要途径。如今在数百万学生夜以继日地准备高考之际,很多内地家长仍以“头悬梁,锥刺股”这句格言相激励。在他们眼中,本科学历意味着一份好工作和更好的生活,还有声望和家族荣誉;但若家长们留意近期大量关于大学生就业前景黯淡的报道,可能就会心跳加速。

据统计,2014 年毕业生人数近 700 万,创历史新高;其中只有一小部分人已找到工作,创了历史新低。在北京,截至 4 月,仅 28% 的毕业生找到了工作。教育官员哀叹 2014 年将是 2008 年以来大学生就业最艰难的一年。在上一年求职周期中,本科毕业生签约率仅为 38%,低于上届同期 8 个百分点。“史上最难就业季”的调侃和抱怨,先是在微博上发酵,后来被各地媒体轮番介入,关乎就业形势的负

面信息如同滚雪球般愈演愈烈。

企业抱怨大学生“眼高手低”，和大学生向往“钱多工少”的雇佣心理仍普遍存在于当今职场，“海归”、“海待”等“不速之客”的归队也让原本僧多粥少的就业环境变得更为扑朔迷离。

一、大学生最佳雇主调查报告：国企成大学生首选

中华英才网发布第十一届中国大学生最佳雇主调查报告显示，与往年相比，国企超过外资企业成为大学生未来就业的首选雇主。

主办方收集了 10 万多份数据，调查显示，金融、互联网、地产、通信、能源化工资源是雇主品牌认可度最高的五类行业。

与 2012 年相比，2013 年大学生在京、沪两城市就业比例呈现下降趋势。此外，数据也显示，在今年的综合性最佳雇主前 50 榜单中，一改往年外资比例较高的趋势，国企以近三成的份额成为上榜主力，且对其偏好不断上升，对外企的求职偏好呈现下降趋势。

超过 50% 的在校大学生期望进入政府机关、事业单位、国有企业等体制内单位。专家表示，学生在民营与外企就业比例下滑，说明就业难与经济形势下滑让 90 后职场新人对稳定性较低的工作缺乏安全感。

二、“史上最难就业季”催生离奇应聘条件

身高歧视、年龄歧视、性别歧视……或许正因为就业岗位的稀缺，那些笼罩在招聘市场中的“潜规则”，用人方演绎起来就更为理直气壮。各地关乎“就业难”的报道中，各种“奇葩式”应聘条件也令人忍俊不禁，它们令“就业难”这个沉重的字眼多了几分诙谐气息。

譬如，在厦门大学举办的 2013 届毕业生春季招聘会现场，就有一家公司提出，“大学期间，没谈过恋爱，也没被追过，连暗恋对象都没有？那你不用来了！”这是单身歧视还是“屌丝”歧视？至于“体重超过 180 斤者免进”、“你家祖上是北京人吗”之类的问法，更是露骨得无以复加。查家底、查户口、探隐私，用人方肆无忌惮地摆出苛刻条件招人，又从另一个层面反映着“就业难”的困境。

各地反馈的就业数据，刺痛着大学生们焦急的神经。譬如，北京市高校毕业生就业推进会透露，截至 2012 年 4 月 19 日，北京地区高校毕业生总体签约率为 28.24%，其中研究生为 36.59%，本科生为 26.60%，专科生为 16.84%。

南京大学学生就业创业指导中心主任兰亚明则透露，2013 年全国高校毕业生

就业总体形势十分严峻,用人单位供给量下降约 15%,而全国高校毕业生总人数增长约 5%。

有专家解释,用人单位收紧招人指标,也和国内外经济形势的变动有关。2013 年我国国内生产总值(GDP)增速下调为 7.5%,使岗位需求与毕业生供应的失衡更显突出。

另一股暗潮是,留学生的“回国热”正悄然上演。2012 年,中国留学人数总数为 39.96 万人,各类出国留学归国人员总数为 27.29 万人。2005 年,在美国获得博士学位的中国籍学生希望留在美国工作的比例高达 89.4%;2011 年,这一比例已经降低到 82%。

2012 年,有 7 成留学人员学成后选择回国发展。大量留学生“返流”,继续挤占原本就已极其窄小的就业空间。

三、学历查三代

中新网报道,张力(化名)是中国政法大学的一名法学博士,2013 年即将毕业,他表示,“在应聘一些高校的教师职位时,对方要求第一学历是 211 学校的法学本科,但我本科学校并非 211 学校,所以连报名的资格都没有”。

清华大学博士陈达经历 7 个月的奔波,没有拿到一个心仪单位的录用通知,被拒的原因也是其本科学校不是 985 高校,也不是 211 高校。用人单位的这种强调“出身”的招聘要求,被毕业生们无奈地称作“学历查三代”,也是“中国式”就业歧视的典型代表之一。

四、只限本地户口

“只限本地户口”,这样的户籍歧视可谓“中国特色”之一。中新网记者在求职网站上浏览发现,很多企业的招聘公告都注明了仅限本地户籍或者本地户籍优先,甚至是仅限当地生源。

据 2013 年 4 月 9 日《江南时报》报道,安徽师范大学法学专业的应届毕业生苏敏(化名)打算应聘南京市人力资源和社会保障电话咨询中心咨询员,却被告知只有南京市户籍的人才能报名。于是苏敏写了一封投诉信,认为这属于户籍歧视。

五、35 岁的“退休”年龄

“年龄不超过 35 岁”是另一种典型的就业歧视。不难发现,要求求职者年龄在 35 岁以下,几乎是所有招聘的关键要求。35 岁也几乎成了中国特色的“退休”

年龄。

北京市新近出台的一项非北京生源的落户政策就引发了就业歧视的质疑。政策规定,2013年北京市属各用人单位引进落户的应届非北京生源毕业生,毕业当年本科生不超过24岁、硕士生不超过27岁、博士生不超过35岁。

六、9成女生遭遇性别歧视

女毕业生还要面临性别、相貌、身高、残疾甚至是血型、星座等五花八门的就业歧视。多名女性求职者在与中新网记者交流时感叹,“男生比我们更好找工作”。

全国妇联妇女发展部与有关调研机构对女大学生就业创业状况开展的联合调查也显示,9成以上的女大学生表示在求职过程中曾遇到过不同程度的性别歧视,女大学生就业率低于男大学生。

第二节 大学生为什么要创业?

1965年出生的迈克·戴尔,19岁的时候以1000美元起家,创办戴尔计算机公司。到1998年,33岁的戴尔个人财富已达200亿美元,被誉为“一列飞驰的金钱列车”。

在《福布斯》1998年度评选的全球400名富豪排行榜上,还有一位引人注目的华裔巨富——年仅29岁的杨致远。1994年,正在斯坦福大学攻读博士学位的杨致远设计出一套网络搜索程序“雅虎”,第二年他就创办雅虎公司。

在富豪辈出的硅谷,现在流行这样一种说法:“如果你在30岁之前还没有成为百万富豪,那就没有成为百万富豪的可能了!”

据美国一家研究机构调查分析,全球百万富豪的平均年龄已从30年前的62岁下降到目前的38岁。

面对创业者日趋年轻化的浪潮,美国开始实施“金融扫盲2001计划”,向中学生普及金融、投资、理财、营销、商务等方面的“超前教育”,积极培养“未来的经理人。”

一、不当打工仔要当创业者

据美国巴布松学院的一项调查,在当今美国25岁至34岁年龄段的年轻人中,至少已有10%的人创办了自己的公司。

美国著名商业顾问汤姆·彼得斯指出:“新的信息系统正在极大地减少中层管

理位置,使得每个人现在都必须成为自觉的经理。”

美国企业协会理事卡伦·波曼认为:“自力更生的新理念造就了这一代不甘寂寞的年轻人。”

“自觉的经理”这一代人的独立宣言是,不当打工仔,要当创业者!

他们最爱说的一个词是,try(试)。

他们的人生信条是,我准备、我必须、我能够。

他们的生存方式是,去做、去参与、去体验。

戴尔出生于一个牙医家庭,牙医是美国的“黄金职业”,父母本来希望他大学毕业后也当医生,但戴尔说:“我喜欢自己创业的过程,除了高科技,我不会干别的。”

在德克萨斯读大学一年级的時候,戴尔就从当地零售商那里买来降价处理的IBM个人计算机,在宿舍改装升级后再卖给同学。后来,他改装的计算机不但在校园内走俏,连附近的一些小企业也来向他订货。

1984年,被创业的激情所鼓励的戴尔和他的前辈比尔一样,干脆从大学退学,创办了戴尔计算机公司。到他本应是大学毕业的那一年,当他的同学们开始四处求职的时候,他已成为一位年营业额达7000万美元的老板。

1998年11月,戴尔计算机公司在厦门建立中国客户服务中心。戴尔应邀到厦门大学演讲时说:“与我当时创业年代相比,当今年轻人有更多的机会。”戴尔认为今天的机会主要表现在三个方面。

其一,这是一个技术变革、思想变革相当活跃的年代,知识在当今企业中的分量越来越重,资金的需求相对减少,有利于创业起步。其二,交易成本下降,特别是互联网的出现,使成本几乎降为零,因此创业成功机会更大。其三,信息资源的广泛运用和更多人分享,使得硬件的阻碍越来越少,重要的是要敢于尝试,不怕失败。

戴尔、比尔们成功的背后,是世界的巨变。信息革命的浪潮改变了人类的工作方式和生活方式,也改变了财富的增长方式。新一代富豪创业伊始,最重要的条件已经不是矿藏、土地、机器、厂房、资金,而是年轻人的智慧、梦想以及勇气。

青春期是智力与创造力的高峰期,是成功的高峰期。

二、谁是中国的第三代富豪

中国的第一代百万富豪是起步于20世纪80年代初的那些“街边仔”,摆小摊小贩开始的个体户。

中国的第二代百万富豪是起步于20世纪90年代初的那些“炒房地产”、“玩空手道”的儒商、官商。然而随着中国的市场结构从短缺经济进入买方市场、从暴利

时代进入微利时代,那些练摊的个体户纷纷感叹:如今的钱不好赚!随着中国的市场经济从无序走向有序、从混沌走向成熟,那些“玩空手道”的儒商们也玩不转了!靠“脑体倒挂”和“皮包公司”而暴发的暴发户神话的破灭,是中国改革开放 20 年来最伟大的历史性进步。

1998 年 10 月,在美国《时代周刊》评出的“全球数字化风云人物”排行榜上,中国搜狐公司总裁 34 岁的张朝阳以 400 万美元资产跻身第 45 位。

张朝阳于 1981 年从西安考入清华大学,1993 年从美国麻省理工学院取得博士学位。在美国工作的时候,三十而立的张朝阳逐渐产生了回国创业的念头。他当时的想法是“希望自己能在一定的岁数以前做出关键的几件事情来,否则这一辈子就完了。”1998 年 2 月,张朝阳终于在北京推出“中国的雅虎”——搜狐,建立了全球第一中文搜索网站。

张朝阳被誉为“硅谷版本的企业家”,他是中国新一代富豪的典型代表,其特征是“高科技、低年龄”。有记者曾问张朝阳:“你会成为中国首富吗?”他回答说:“希望会吧,不过还会有许多人冒出来。”

2003 年,年仅 32 岁的丁磊以 68.6 亿的身价,荣登中国财富排行榜首位。

2004 年,年仅 31 岁的陈天桥以 88 亿的身价荣登 2004 胡润 IT 富豪榜首位。

知识经济的浪潮已经改变了财富的分配方式,而对于许多中国的年轻人来说,现在首先要改变的恐怕还是观念。当你怀揣厚厚的求职材料为找一个用人单位而四处奔走的时候,当你想出绝妙的主意而得不到老板采纳的时候,为什么不换一种想法:与其为别人做打工仔,还不如自己去创业!你应该知道,这个时代已经为一切梦想提供了以“10 倍速”成功的可能。否则,知识经济时代的财富快车就会从你面前一晃而过。

张朝阳说:“这个时代给了我们这一代人前所未有的机会。我们要抓住这个机会,要有梦想。但是,这个梦想要从做开始。”

创业是一种生活方式,创业也是一种精神寄托,更是一种人生信仰。在信仰缺失的时代,创业者永不放弃的精神,就像一枚永无停息的心脏起搏器一样,需要迫切地传递给每一位在创业路上的年轻人,帮助他们,战胜孤单,生生不息,一代接着一代永远地传承和发扬下去。

三、大学毕业找工作难的现实

大学毕业找工作难是客观事实,但有多难而难在哪里呢?

王府井惊现美女品水师。求职女孩说自己是在国外学习品水的知识,回国之