

# 合伙时代

新竞争模式下的企业人才整合之道

刘育良◎著

# PARTNERSHIP AGE

合伙时代，人是唯一的资源，合伙人大于一切！

如何把正确的人放到正确的岗位，正确地评价他的绩效，并且给予正确的价值回报，是企业管理者的必修课！



中国商业出版社

# 合伙时代

## ——新竞争模式下的企业人才整合之道

刘育良 著

中国商业出版社

图书在版编目 (C I P ) 数据

合伙时代：新竞争模式下的企业人才整合之道 / 刘  
育良著. — 北京 : 中国商业出版社 , 2016.12

ISBN 978-7-5044-9600-3

I . ①合… II . ①刘… III . ①企业管理—人才管理—  
研究 IV . ①F272.92

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 304799 号

责任编辑：史兰菊

中国商业出版社出版发行

010-63180647 www.c-cbook.com

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店经销

三河兴达印务有限公司印刷

\*

710×1000 毫米 1/16 开 18 印张 240 千字

2017 年 1 月第 1 版 2017 年 1 月第 1 次印刷

定价：49.00 元

\* \* \* \*

(本书若有印装质量问题, 请与发行部联系调换)

版权所有 翻印必究



与共和国第一演讲家李燕杰老师和成杰老师亲切合影



三天徒步戈壁九十公里



在西昌巨海希望小学开心分享



企业家同学于美国谷歌总部游学



为德福线缆孙根仙总经理咨询顾问



为欣卓教育石慧杰董事长咨询顾问



为御森医药曹建科董事长咨询顾问



为天一宝贝江源董事长咨询顾问



为美汇园艺王旭董事长咨询服务



为两把刷子创始人施小彬顾问咨询



为佳尚美文化奚小娟董事长咨询顾问



为华力源公司胡宣总经理咨询顾问



为新梅鞋业朱丽梅董事长咨询顾问



为宝莉化工强玉琴总经理咨询顾问



为润彩真石漆刘思顾间咨询



为鑫皖安公司李剑伟总经理咨询顾问



为鸿杰电商杜秀芳总经理咨询顾问



为艺乐教育叶茂花总经理咨询顾问



为上海永禹环保孙红旗总经理咨询顾问



为诚翔商贸创始人马双龙、吴洪磊伉俪咨询顾问



为光辉舒适家居杨启龙总经理咨询顾问



为大都建设石总伉俪咨询顾问



为旗胜电缆章志英总经理咨询顾问

## 推荐序一 / PREFACE

育良，是我的好友，既是忘年之交，又是莫逆之交。他是一位多才多艺又博学多识的学者，在教育培训界被誉为谦恭又勤奋的学者型的老师。

他的《合伙时代》即将出版，这是一本用人艺术的书，书中着力讲招才、选才、育才、留才的策略，是研究人力资源的新作。书中以古鉴今，以史论艺，不仅有理论，更有例证，既切实可行，又是行之有效的佳作，是他智慧的体现。

风中雨中有声，  
日中月中有影，  
诗中歌中有情，  
书中文中有梦。

为此，我愿向广大读者推介。

李燕杰

## 推荐序二 / PREFACE

### 人才整合新时代

育良请我为他的新书作序，作为管理咨询顾问，我不太懂培训师的运营思路，担心写不好。拿到书稿后，一气读下来，感觉和他过去作品的风格有很大变化。这本书对人力资源管理原理和实务的阐释，系统、通透、深入浅出，值得推荐。

在中国管理咨询行业十六年，我涉足过企业的研发、供应链、营销等几乎每个运营领域。

曾经有一位企业家问我：“你做咨询项目成功的比率有多少？”

我说：“大概有 20% ~ 30%。”

各种研究显示，企业开展变革的成功率的确也就是这样的比率。

我从实践中深切地感到，企业所有运营问题，最终是人的问题，所有变革的成功和失败，都归结于用人的成败；人的能力、意识和动力，是企业问题的终极解决方案，所以我转入了人力资源咨询领域。

人力资源管理是一门几乎没有认知门槛的管理科学，很少有管理者会公开承认自己不懂管人，也许这会有损于管理者的管理权威；可是在实践中，管理者管人手法却高下立现。

我认为，人力资源管理最终是解决两方面问题：

一方面是组织能力问题。

一是结构性问题，包括权责分配、汇报关系、职位设计；二是运作性问题，包括决策模式、信息共享、业务流程、团队协作；三是发展性问题，文化、价

价值观等如何转化为人员的动能，创造高绩效、正能量的组织氛围。

另一方面是人才适配问题。

现在是一个合伙人的时代。如何把正确的人，放到正确的岗位，正确地评价他的绩效，并且给予正确的价值回报。这些问题，基本上都能在育良的新书里找到答案。

有些管理者把人力资源实践看作一种工具化的操作，例如，在华为的巨大成功中，它的人力资源管理、合伙人制度被认为起到了重要作用，有人因而执着于全套照搬华为的操作手法。任正非说的“价值创造、价值评估、价值分配”在人力资源管理技术上，分别对应了岗位价值评估、绩效管理、全面薪酬管理，在这些方面，华为所采用的管理方法，在我来看并不独特，都是欧美大型公司的通行实践而已，甚至都谈不上具有太大时代特色的创新。

华为的人力资源管理之卓越，不仅是“术”，而且在于引进、执行这些术的坚定和执着。我常建议管理者要回归本质，理解那些技术手法所蕴含的管理原理。育良这本书恰恰有助于管理者从原理上思考人才的治理和管理。

这本书的体例使用了大量提问，体现了培训师的高超促动技巧。书里所提供的答案，也许并不是最深入、最详细的终极结论，但是有助于读者获得路标方向。例如，书里关于销售人员识别选拔的话题，通常大型企业会有比较丰富的销售职业生涯路径规划，包括产品销售、全线产品销售、大客户销售、解决方案销售、渠道销售等等，而不同职业路径相应的销售能力素质（Sales Competency）模型，以及每一能力素质相应的行为锚（Behavior Anchor）或者测量量表可以定义得非常精细。评测方法也多种多样，不同企业、不同发展阶段、不同产品类型、不同品牌文化的销售“能力素质画像”并不完全一样。

育良这本书打开了人力资源管理各个领域的的大门，我建议读者在感兴趣的话题上，不要浅尝辄止，每个领域都博大精深，深入探究下去，必将乐趣无穷。

怡安翰威特咨询全球合伙人

陈 果

## 推荐序三 / PREFACE

### 读你千篇也不厌倦——《合伙时代》

“人大过一切风景。”

企业管理中识人、用人、留人是管理者每一天的必修功课，想要团结人、激活人，拥有志同道合的合伙人，首先就要走进“合伙时代”，这也是翻开好友育良的新书，百读不厌的个中缘由。

在《合伙时代》一书中，“合伙人”三字贯穿始终，涵盖全书之精华。翻开目录页，“五主”、“八定”、“十无”……每一个术语都概括得恰到好处，无不显示出笔者深厚的文学功底，也直指人力资源管理之核心。

这是一本讲人力资源管理的书，但从不局限于就事论事，而是从稻盛和夫谈到乔布斯，从华为聊到诺基亚，从戚家军说到长沙大捷，古今中外各种案例信手拈来，不胜枚举，旁征博引，颇有纵横捭阖之势。

一部管理学著作，如果仅仅只是展示一些所谓的理念却没有任何可操作的东西，就很难避免两类嫌疑：要么是仅供大师们切磋之用，而被普通大众束之高阁；要么是外强中干，故作高深，学之无物。而本书却既有自成一套体系的理论基础，又有多年实战得出的经验干货，字里行间，有着精辟独到的见解，分享了人力资源管理的各种精髓。

该书以“人是惟一的资源”为立论核心，贯穿整本书的主轴和精髓，以“组织力、吸引力、判断力”等关键词作为核心内容，以提出问题→展开分析→给出答案这样三步走的结构展开论述，层层推进。每一个章节都以实际执行层面会碰到的问题导入，提出问题引起思考→带着思考、结合案例分析加深理论积

试读结束：需要全本请在线购买：[www.ertongbook.com](http://www.ertongbook.com)

累，并且获得实战技巧，承上→回答前文问题，启下→提出下一章节。整本书纲举目张，条理清晰，结构合理，表达透彻。

《合伙时代》是方法论的集合，但又不是纯理论性的方法论，是经过实践证明的，简洁、实际、全面、透彻，涉及人力资源管理的方方面面，如何招人、选人、育人、用人等等。如在“如何慎用洞见”这一章中，作者提出了一种新颖的选人思维方式和一些独特的视角，无论是从无感到有感的五大选人方法，还是精炼的选人要点，都有很强的实际应用价值。

人力资源管理类的书，近年来不说汗牛充栋，也绝对是不计其数了。在众多同类作品中，该书的好处，是颠覆了一些华而不实的东西，把一些复杂的概念用生动的案例深入浅出地娓娓道来，例如，组织能力支撑的三角模型、情商的五大纬度……

“不唯上、不唯书、只唯实”，这就是《合伙时代》的最大魅力。

欧莱雅中国区副总裁

陈 曼

## 推荐序四 / PREFACE

### 共梦共美，共成伟业

没有一件伟大的事情，可以靠一个人完成。

古往今来，凡成大事业者，必有仁人志士相随，必有左膀右臂相助。做事业，本质就是“团结人”，能团结多少人，就能成就“多大的事”！

回想创建巨海之初，艰难困苦，百感交集，有赖于客户之信赖、团队之拼搏，方有今日气象。我们创建公司的目的，不仅是传播思想、传播理念、传播知识，更是在造就人、造化人、造福人。巨海之所以从几个人的创业团队发展到如今的上千人组织，核心就在于我们重视人、关注人、成就人。

我们有一支“成长突击队”，他们每天早晨七点就到公司学习诵读，强大自己的心智和能力。很多来自农村的孩子们实现了自己的梦想，在大上海站住了脚。我们邀请公司“孝道之星”的父母到上海来游玩，很多老人家一辈子也没坐过飞机，当看到他们慈祥而沧桑的笑脸时，我们的内心无比安宁和满足。

本书的作者育良兄是我事业的合作拍档，在巨海的事业洪流中，我们坦诚相见，共谋大业。他是一位集咨询师、实业家、演讲家三位一体的智者，披星戴月、日夜兼程，普法殊胜，无上功德。

《合伙时代》凝聚了育良兄多年从事人力资源咨询的深度思想结晶，浓缩了对“人”的洞见。本书内容扎实，摒弃了市场上“点到不说透”的弊病，并以一种独特的提问方式，循循善诱、环环相扣，文风亦简洁直白，对读者而言可谓是一盘实实在在的“大餐”。

西汉刘向曾对门生讲：“少而好学，如出之阳；壮而好学，如日中之光；老

而好学，如秉烛之明。”期待育良兄的这本新作能够到达更多有识之士的手中，对其事业助添一臂之力。

我们幸而生在一个荡气回肠、高歌猛进的伟大时代，唯力行不辍，共梦共成，方不辜负，不抱憾！

祝福你成就无限！

祝福我们的祖国繁荣昌盛！

巨海教育集团董事长  
成 杰

# 自序 / PREFACE

## 合伙时代，合人合心

幸哉，我们生在一个波澜壮阔的时代；

幸哉，我们身在豪情激荡的中国。

面对这璀璨的商业文明，“创业、创新”，这些词可谓炙手可热，问题是，当你有一个伟大的商业命题时，你有合伙人吗？你会识人、选人、用人、育人、激励人吗？

新东方的徐小平认为：合伙人大于一切！

小米四年时间，估值突破四百亿，雷军认为：要花 70% 的时间去找人，创业就是人才的拼图。

你对人了解吗？事实上，我们所知甚少！

根据达尔文的进化论，人类是物竞天择的，然而根据《物种通论》，人类进化越来越弱，几乎是生物链进化的最后一环，一切都在未知和探讨之中。

这个世界上，还有比人更玄妙、更复杂、更奇特的吗？

漫漫人生中，还有比人令你更丰盛、更开阔、更浩瀚的吗？

人大过一切风景！

人性之美，让你目眩神迷；

人心之变，让你方寸大乱；

何为人心？何为人性？

对人没有感觉，对事也已尽毁。

曾国藩说：“世事之难，莫过知人。”

当年戚继光练兵，寻访天下，以期良才，终于发现全国有一个地区的人天

性骁勇，当为猛将，你猜猜是哪里？

西汉刘绍所著的《人物志》将人分为英才和雄才，两者兼具，是为“英雄”，  
你觉得自己是什么才？

最近，李世石九段在围棋比赛中输给了谷歌的机器人阿法狗，引发了很多  
思考。对我这个业余围棋选手来说，最大的触动是我们对未知的不解。阿发狗  
的招法有时宛若天外飞仙，正如藤泽秀行所言：“棋道 100，我只知其 7。”

奋斗二十年，追忆咨询培训的峥嵘时光，回首披星戴月的逝水流年，究竟  
“道”是什么？关于人的“道”是什么？

在中欧的图书馆门口，铭刻着一句话：“知近乎神！吉之先见！”

谨以此书，分享给求道的你，让我们内在的世界多一份清澈、明亮，通透！

这本书的风格是“问题”，每一节都是一个问题，你可以拿一支笔，先答题，  
再觉察。

苏格拉底说：“发问是人类最高的智慧。”

克里穆里提说：“我们要提出问题，不要急于提供答案，就像把种子埋进  
土里，需要时间去孕育、勃发、等待。”

爱因斯坦说：“提出一个好问题，胜过一切真理！”

二十年前，我大学刚毕业，租住在紫金山畔的一个单室套间中，家徒四壁，  
一穷二白，所幸是六楼，山风徐来，清绿入心，有悠然见南山之感，偶然读到  
一本好书，书的名字是《心灵鸡汤》，捧卷于阳台之上，一个个爱和悲悯的故  
事涤荡澎湃，一抬头间，内心中满载着自信和勇气！那份灵性的穿越之美、喜  
悦的光芒之醇一直在我年轻的生命中萦绕回旋！

弹指一挥，韶华二十春秋，竟亲晤已六十五岁的马克·汉森先生，并获  
其亲手颁奖，当彼此紧紧地相拥之时，我感恩这份光，感恩爱和真理的照耀！

一本好书可以点亮一个人的生命，一句话也可以让一个人变得不一样，你  
的生命原本非凡。

愿真理照耀天空，映烁苍穹！

刘育良

2016 年于上海

## 序言 / PREFACE

# 合伙人：颠覆企业的风暴，正在发生的未来

2014 年，马云终因不愿放弃合伙人制，放弃了与港交所的博弈而“投进纽交所的怀抱”；

同样是 2014 年，万科召开了“合伙人创始大会”，当时共有 1320 位员工成为首批万科事业合伙人。会上，总裁郁亮高喊出“职业经理人已死，事业合伙人时代诞生”的口号；

2016 年初，360 集团董事长周鸿祎高调宣布，将拿出 10% 股份寻找合伙人。他坦言：“在这个‘大众创业、万众创新’的时代，员工未必、也不应该是雇员，设计一个吸收人才的蓄水池，把新人的利益与企业的未来紧紧捆绑在一起，这样大家做事才会有积极性。这种积极性产生出来的价值，要远远大于被稀释掉的价值。”

合伙，在国内普遍被认为是一种少数人的、精英意义上的合作模式。

为什么这么说？

合伙人是被甄选出来的，且在众人眼里合伙人更易被贴上“特殊待遇”的标签。通常，当一个人被称为合伙人的时候，意味着其能力得到认可，在很大程度上是受到高度信任。

纵观传统企业组织架构，在雇佣意义上员工与企业的劳资关系、在外部意义上员工与客户的消费者关系、在私人层面上员工与个人的家庭关系等基本上