

BANIAN BAIBU GUSHI JINGDIAN

百年百部

故 事 经 典

拉动经济增长的驴

张东兴 著
Ladong jingji zengzhang de lu

四川出版集团
四川人民出版社

1919

1921

1930

1942

1949

1956

1976

1985

1989

2012

2013

百年百部故事经典

拉动经济增长的驴

张东兴
著

图书在版编目 (CIP) 数据

拉动经济增长的驴 / 张东兴著. —成都: 四川人民出版社, 2014.1 (2014.2 重印)

(百年百部故事经典)

ISBN978-7-220-08876-6-01

I. ①拉… II. ①张… III. ①故事—作品集—中国—当代 IV. ① I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 141951 号

拉动经济增长的驴

张东兴 著

责任编辑
装帧设计
责任校对
责任印制

唐海涛 江 澄
刘侯斌 张翠娟
仲伟娟
王 飞

出版发行
网 址

四川出版集团 (成都槐树街2号)
四川人民出版社
<http://www.scpph.com>
<http://www.booksss.com.cn>
E-mail: scrmcbsf@mail.sc.coinfo.net

发行部业务电话
防盗版举报电话

(028) 86259459 86259455
(028) 86259524

印 刷
成品尺寸
印 张

北京楠萍印刷有限公司
155mm × 218mm
14

字 数
版 次
印 次
书 号
定 价

144 千
2014 年 1 月第 1 版
2014 年 2 月第 2 次印刷
ISBN978-7-220-08876-6-01
38.00 元

■ 版权所有 · 侵权必究

本书若出现印装质量问题, 请与承印工厂联系调换
电话: (010) 89589273

前 言

中华文化数千年传承沿袭，故事作为重要载体功不可没。从人类开始用语言交流起，故事传播就开始了。从茶余饭后的口耳相传，到书肆茶坊的讲史说书，“嫦娥奔月”、“牛郎织女”、“三国”、“水浒”等故事，就这样家喻户晓，代代相传。随着社会文化的发展，故事逐渐进入文学创作，形成一种独特的文体。

新中国成立以来，故事报刊迅猛发展并逐渐成为各原创类文学期刊中发行量最大的门类之一。但故事图书的出版相对滞后，远远满足不了我国文化建设的需求。在这种背景下，我们策划编纂了《百年百部故事经典》丛书。

《百年百部故事经典》是中国原创故事作品和故事家的集大成出版工程，旨在“传承文明、推崇作家、推出精品”。书系既囊括了鲁迅、胡适、郁达夫、许地山、赵树理、鲁彦、穆时英、汪曾祺、陈忠实等名家的故事作品，也收录了范大宇、赵和松、丰国需、崔新三、吴帮国、顾文显、黄胜、王兴菜、梅永远等中国当代主流故事家个人作品单行本，跨越百年，精彩纷呈，展现了中国最有实力的故事家的故事构建与社会观照。

《百年百部故事经典》入选故事篇篇精彩，或是从一开始就紧紧抓住读者的神经，继而移步换景、欲拒还迎，直至将“包袱”抖出，令人拍案叫绝；或是平铺直叙却暗藏玄机，请君入瓮，让人感慨万分……故事虽为文学创作，却像一面面镜子，将人类的爱、恨、情、仇，社会的美、丑、善、恶映射在读者面前，全方位地展现社会各色人物的生活状态及内心世界，而在闹热之后留给读者的，还有一个个令人警醒的哲学命题和人间至理。

玻璃为镜，可以正衣冠；故事为镜，可以照心扉。《百年百部故事经典》的编辑出版，不仅对促进故事文学的创作有着积极的作用，也必将在不断实现艺术创新与文化繁荣的进程中，对滋养国人心性、培育中华民族未来一代健全的精神性格、文化心理、国民素质产生潜移默化的巨大作用和深远影响！

“百年百部故事经典”编辑委员会

编 委（按姓氏笔画排序）

尹全生 刘海涛 江曾培

郑允钦 郝宗培 黄立新

编辑部主任 孙学良

编辑部副主任 黄 棋 刘莉萍

特约编辑 李建波 郝慧敏

作者简介

张东兴，自1992年开始故事创作，迄今已在《故事会》《山海经》《上海故事》《新故事》《今古传奇故事版》等国内故事刊物中发表各类故事作品二百余篇。代表作有：《洗脚酒》《资深美眉》《只要你过得比我好》等。

其中：《洗脚酒》获《故事会》1997年度优秀作品一等奖；《资深美眉》获《故事会》2003年度优秀作品一等奖；《只要你过得比我好》获《故事会》2005年度优秀作品奖；《懒情致富法》入选《今古传奇·故事版》2007年度“金榜故事”。

目 录

与大款同床·····1
只要你过得比我好·····6
呼神护卫·····11
懒惰致富法·····15
有钱难花·····18
绑匪报警·····22
接骨高手·····31
小丑的秘诀·····36
杜三娘·····43
午夜那一碗馄饨·····47
准岳父的兰花手·····53
风雪夜归人·····59
拉动经济增长的驴·····65
太公出题·····72
超级杀手·····77
看病奇遇·····85

友情演出·····	89
共有个家园·····	94
我爱你，你要小心·····	99
遇见高人·····	107
做人要有底线·····	112
块窝瓜造成的天壤之别·····	115
大钟寺·····	118
坑 爹·····	122
懒人有懒福·····	129
化骚扰为力量·····	132
要命的口红印·····	136
其实你不懂我的心·····	143
三流高手·····	148
神 算·····	152
老头的宝贝·····	156
吕不韦选女婿·····	162
点金术比赛·····	169
特种兵的手段·····	172
反应神速·····	176
抽象的花卷·····	179
长了个包子样·····	182

瓦匠教子……191

唯钱包年代……194

我不是金子，我也要闪光……196

美容秘诀……200

小偷的工作总结……205

石头点心……209

与大款同床

有个大学生，家境不太好，寒假回家，买不起黑市火车票，只好穿上军大衣，拎着马扎子去排队。可是今年人特多，大学生排了两个通宵，也没买到票。正为难呢，家里来电话了，说邻村方老板年节上你那去送礼，你凑人家的私家车回家吧。

大学生对方老板可太知道了。那是方圆百十里有名的大富翁啊，在北京、上海等大城市都有买卖，那是相当的有钱。

大学生心里奇怪，就问家里人：“咱这寒门小户的，怎么跟人家方大老板联系上了？”家里人说：“还不是沾了你那名牌大学的光吗？方老板文化不高，想请客时带上你，主动上咱家来问的。大概是要拿你装装门面吧。”

大学生听了那个美啊，心说还是名牌大学生，那么大的方老板，也有用得着咱的地方。他就不排队了，把自己的位置卖了五十块钱，给家里人买了点小礼物，然后回宿舍一边等着，一边恶补餐桌礼仪。人家方老板看得起咱，咱也不能在请客时给人家

丢人不是？

第二天，楼下“嘀嘀”一响，来了一辆尼桑。车门打开，方老板拿着一身衣服钻出来：“大侄儿，对不住，你还得上去。”大学生就明白了，自己这身衣服上不得台面，得换换装。

大学生接过衣服一看，不由倒吸一口冷气。他跟着临近毕业的学哥买招聘行头时，见过这个牌子的西服，三千多块钱一套啊。没想到自己这么快就穿上了。

方老板跟着上楼，一边帮大学生打领带，一边说明了自己的意思。原来，去年请客时进的是西餐厅，菜单上来，全是洋文。方老板中文还认不了几个呢，哪认得这个？他就照那字儿多数目大的点了一通。结果两小时过去了，人家就是不给上菜。方老板坐不住了，叫来服务生一问，人说早就给上过了。方老板仔细一问，原来他点的全是音乐！所以这回他得带一位懂洋文的去。

收拾完毕，大学生问：“大叔，我的行李是这会儿就装车上呢，还是完了事再来拿？”他的意思是你那后备厢是不是装满了礼品，还有空地儿没有。

方老板久在江湖，眼睫毛都是空的，当然听得出这意思，他就笑了：“现在谁还大包小包的送礼呀，后备厢是空的。现在把行李装上，等会儿咱们连夜出发。”

走到街上，方老板一边开车，一边打电话向客人征询吃饭的地方。结果这回又不在西餐厅了。大学生一想，现在用不着懂洋文的了，怕自己跟着碍事，就提出不如自己不去了吧。结果话一出口，给方老板一口回绝了：“大侄啊，你想哪里去了。不就多

一双筷子吗？”

这饭馆方老板来过，只是一家两百平方米左右的小店。他们到了不一会儿，客人也来了，是一干巴老头。两人寒暄一过，方老板就介绍大学生：这是我的助手，今年××大学刚毕业。大学生这才明白，原来自己除了懂洋文，还可以起到与名车、名表相似的作用。

这家饭馆就五道菜，有蟹肉、蟹腿、蟹黄鱼翅、蟹膏，完了再上一只大闸蟹。总共一千五百块。

大学生一听我的妈呀，一顿饭就一千五百块，够我一学期的生活费了。

可是等方老板一点菜，大学生就知道：那声“我的妈呀”喊早了。一千五百块一份，他要十六份！大学生心算能力还挺好，眨眼之间算出来了，这要两万四啊。蟹是凉性的，多吃闹肚子，客人又是个干巴老头，你就是再有钱，也不是这么个显摆法儿啊。大学生有点儿瞧不起方老板，觉得他就算再有钱，终究脱不了土财主的本色，做事土包子气。

等吃起来，大学生才知道自己错了。一份五道菜，那老头只吃第四道炒蟹膏，其余的碰都不碰。炒蟹膏就那么一丁点儿，不点十六份还真不够吃。看来这客人在方老板眼里差不多都成透明的了。怪不得人家能赚到钱呢。

方老板全部精力都在客人身上，不怎么吃。所以那些蟹肉蟹腿儿什么的，就全推给大学生招呼。大学生吃得直担心，是不是自己这一辈子的大闸蟹配额，都要在这一餐吃光？

吃过饭，送走客人，两人连夜上路。走到凌晨一点，方老板说了一句：“不行，眼皮直打架，看来这住宿费想省还省不了。”大学生听了，不由出了一身冷汗：这一路上车速都在每小时一百公里左右，这样的车速，一秒钟就是三十米，他竟然说眼皮直打架！而且听他这意思，眼皮直打架也要连夜上路，不是因为有急事，而是想省住宿费！

大学生就半真半假地说：“您这座位是活动的，放平了睡不就省了住宿费吗？”方老板说：“不是没想过，只是这儿荒郊野外的，不保险。再说现在天气贼冷，不开空调受不了，开着空调也不少耗油。”

路边也没什么高档宾馆，方老板就把车开进了一家鸡毛小店。一问价钱，一个标准间才要四十块钱。方老板说现在已过凌晨一点，我们只睡到六点就走，好说歹说减到了一半，到开房间时方老板却只要三人间的一个床位，也就是说，十块钱。大学生心说，你要一个床位，那我睡哪？有心自己掏钱再要一个床位，又怕方老板下不来台。

服务员张罗半天，才赚到十块钱，气得连房间门也不给开了，丢给他们钥匙让他们自便。在去房间的路上，方老板得意地说：“知道为什么只要一个床位吗？”大学生摇头。

方老板说：“三人间去掉咱的一张床，还有两张床。这两张床可能这张有人那张没人，也可能那张有人这张没人，甚至两张床都没人，那你就可以免费住宿了。”

大学生就问：“那要是两张床都有人呢？”

方老板坦然地说：“那我们就打通腿呗，这样暖和。”

大学生掏出了身上仅有的五十块钱，给了方老板：“在我们学校，听名家讲座也就是十块钱。今天您给我上的这一课，我觉得多少钱都值。可是我只有这五十块钱了。”

只要你过得比我好

有对老夫妻，儿子在外地。每次打电话回家，老太太问儿子吃的啥，儿子总回答：“吃热狗。”老两口平时吃烙饼喝稀饭，这“热狗”是啥滋味，还真没吃过。于是，老太太就给了老头三十块钱，让他出去买两个热狗回来尝尝。

老头走到街上，没看到热狗，却看到有个小伙子在卖狗。这小伙子穿着西装，打着领带，像是个白领。他卖狗的方法也和别人不一样，一定要狗看上了新主人，才谈价格，否则给多少钱都免谈。旁观者中有不少人觉得新鲜，想上去试试，可这狗脾气很大，对这些人一个也看不上，谁上来都汪汪乱叫，张嘴咬人。

老头觉得稀奇，细看这狗，金黄的体毛，雪白的围脖，是条正宗的苏格兰牧羊犬。老头看着喜欢，也上前摸了摸。嘿，怪了，这狗见了老头，温驯得像只小绵羊，不但不叫不咬，还伸出温热的舌头舔老头的手，舔得老头心里酥酥的，想起儿子小时就着他的手吃桂花糖，伸出舌头舔糖渣的情形，刹那间就打定主意要把

这条狗买下来。老头想，这样不但可以稍减膝下冷清，剩饭剩菜也好处置了。

小伙子一看老头想买，伸出手掌开了个价：“五千块。”老头摇摇头：“这种狗最多三千块。”小伙子翻翻白眼：“我就这价儿，您爱买不买。”老头转身就走，一步三回头，走了好远，看小伙子真没喊回的意思，只好又回来，咬咬牙说：“算你狠。”从附近相熟的小店里借了四千块，又摘下儿子给买的手表，总算把狗买了下来。

老头牵着狗走了不到两百米，小伙子举着钱从后面追了上来。老头不由一阵紧张，急着说：“男子汉大丈夫，咱可不兴反悔的啊。”小伙子嘿嘿一乐，说：“我就反悔，我不卖了。”说完，把钱和手表塞进老头口袋里，咽了口唾沫，说，“我的狗白送给您。”

老头一下愣住了，这是演的哪一出呀？小伙子叹口气，说：“大爷，不瞒您说，我在外企工作，因为工作紧张，经常通宵加班，实在没法照顾这条狗，才狠心把它送人。但又担心狗跟了新主人受罪，所以就让狗挑主人，挑好了再故意高高开价，看看买主是真心喜欢还是打算转手倒卖。”

老头一听，拿出三千块要还给小伙子：“那你好歹留个本钱。”小伙子坚决不要：“我只希望它过得比我好。”说罢，眼圈一红，掏出狗的户口本防疫证递给老头，掉头跑了。

老头白得了一条纯种牧羊犬，而且还有户口本防疫证，非常高兴。他牵着狗，买了热狗，一路哼着小曲回了家。回家就向老