

世界大富豪的 富豪哲学

[日]桑原晃弥 著
杨晓敏 译

你也可以成为
有钱人!

· 实现梦想 改变人生 ·



世界大富豪的富豪哲学

[日] 桑原晃弥 著
杨晓敏 译

图书在版编目 (CIP) 数据

世界大富豪的富豪哲学 / (日) 桑原晃弥著 ; 杨晓敏译. — 北京 : 北京联合出版公司, 2017.3

ISBN 978-7-5502-9737-1

I. ①世… II. ①桑… ②杨… III. ①人生哲学 - 通俗读物 IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2017) 第023044号

著作权合同登记图字 : 01-2017-0467

SEKAI NO DAIFUGOU GA JISSENSHITEIRU SEIKOU NO TETSUGAKU

Copyright © 2016 Teruya KUWABARA

Illustrations by Samaka KATSURA

Originally published in Japan in 2016 by PHP Institute, Inc.

Chinese (in simplified character only) translation rights arranged with PHP Institute, Inc. through CREEK&RIVER CO., LTD.

世界大富豪的富豪哲学

作 者 : [日]桑原晃弥

译 者 : 杨晓敏

选题策划 : 多采文化

责任编辑 : 牛炜征

装帧设计 : 水长流文化

策划编辑 : 杨晓敏

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街83号楼9层 100088)

北京艺堂印刷有限公司印刷 新华书店经销

字数90千字 750毫米×1080毫米 1/16 6印张

2017年3月第1版 2017年3月第1次印刷

ISBN 978-7-5502-9737-1

定价 : 39.80元

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容

版权所有,侵权必究

本书若有质量问题,请与本公司图书销售中心联系调换。电话:010-62026811

序言

✦ 大富豪共同具备的7种哲学

本书中收录的各位大富豪，虽然生活方式、思考方式各有不同，但具备以下几种共同点。

- ① 抢占先机
- ② 专注所长
- ③ 机会面前，全力以赴
- ④ 为“自立”与“自由”行动，而不是为“钱”行动
- ⑤ 不做无谓的浪费
- ⑥ 不受外界影响，将“内心的声音”作为判断的依据
- ⑦ 坚守自己制定的规则

世界富豪排行榜的常客们以及多数神秘的大富豪们都具备以上特质，因此获得了财富与成功。

✦ 获得成功必不可少的品质——行动力

成功者必备的一些特质，可以用一个词来概括。这就是“行动力”，或者也可以称为坚持力。

沃伦·巴菲特是世界最成功的投资家，在他10岁的时候，在图书馆读到一本书——《赚1000美元的1000招》，从中受到了很大的启发。

在此书的第一页，这样写道：“如果你不行动，则永远不会成功。”

“想要赚钱，必须积极行动。在这个国家（美国）里有几十万人在梦想着赚大钱，但他们只会守株待兔，所以最终在梦想中沉沦。别再犹豫了，马上行动吧！”

从此之后，巴菲特确信，成功不属于聪明人，也不属于运气好的人，它只属于行动力强的人。作为一位著名的书痴，巴菲特不仅读书，而且将实际行动作为自己的准则，最终建造了自己727亿美元的庞大资产帝国。

我们总是以“听说过”“知道”结束我们的想法，但最重要的，不只是听说、知道，而是要“做”。

成功与失败的区别，在于“做”与“不做”，“坚持”与“半途而废”。

✦ 用狂热之心将普通的事情做到极致

当被问到“为什么不让孩子继承你的事业？”时，一位优秀创业者的回答令人印象

深刻。

“虽然创业者对自己的事业具有无比的热情，但是命令孩子做同样的事情是没有道理的。”

这位创业者认为在这些能够开创自己的事业并走向成功的人身上有一种狂热。

而将自己的生活方式与思考方式强加给孩子是不合常理的。所以，他毅然将公司管理者的重任交给了一位信任之人，留给孩子的只是一份普通的财务管理工作。

本书中收录的各位大富豪，都积聚了亿万资产。而他们也都属于疯狂之人。

他们具有惊人的拼搏精神，不服输，不言败。充满奇思妙想，既能一掷千金，也能躬行节俭。

但是，仔细观察会发现，他们只是以一种寻常的行为做了一件普通的事情而已。

苹果创始人乔布斯年轻时曾被称为“暴君”“独裁者”，从中可以看出他的疯狂形象。但是在今天看来，乔布斯只是以自己的踏实和精益求精，做了制造业中应该做的事情。

因此，尽管很多富豪看似疯狂，实则在认真、孜孜不倦地努力。

✦ 接近梦想的生存方法

丰田汽车公司是日本代表性的高利润企业，被称为丰田“中兴之祖”的石田退三先生发表了自己对成功的看法。

“成功就是以极为理所应当的态度把一件普通的事情做完；就是做一件必须做的事情；既然开始做，就要做到底；就是排除万难把一件事情完成。仅此而已。”

在这里，疯狂的成功者们与普通之间存在一个共同点。

我们总是认为成功是有一些特别的方法或者奇招妙招的。

但是，在现实中，成功属于那些将“普通的事情”“必须做的事情”傻傻地坚持、踏实做完的人。

当我们看到他们为完成一件事排除万难、不惜一切的姿态时，也从中感受到了他们的疯狂。

现代社会被称为“差别社会”，追逐大梦想实属艰难。

但是，正因如此，傻傻地坚持、踏实努力、步伐坚定地完成一件事才是如此可贵。虽然不能保证赚到很多钱，却能一步步确实接近自己的梦想。

如果你渴望成功与财富，衷心希望本书可以成为你的“行动圣经”。

桑原晃弥

世界大富豪的富豪哲学 目 录

序言

第 1 章 珍视时间的哲学

✦ 废寝忘食专注工作，不认输不言败

每天带着必胜的信念上班，周末也不停止工作。

微软公司创始人 比尔·盖茨 2

✦ 先人一步抓住机遇

要去创造游戏规则，而不是跟风。

伯克希尔·哈撒韦公司总裁 沃伦·巴菲特 4

✦ 越早开始，越早赚钱

做生意要趁早。人生就是钱、钱、钱。

洛克菲勒财团创始人 约翰·洛克菲勒 6

✦ 不是1年，而是以10年为单位来考虑问题

以百年的视角考虑问题，就能找到解

决问题的切入点。

亚马逊公司创始人 杰夫·贝佐斯 8

✦ 不是以“现在”，而是以“未来”做判断

决定工作的标准只有一个，那就是成长，而且是快速成长。

脸谱网（Facebook）首席运营官 谢丽尔·桑德伯格 10

✦ 速度重于一切

一切收购都是为了购买时间。

米塔尔钢铁公司创始人 拉克希米·米塔尔 12

专栏 大富豪的故事 I

他们的人际网 14

第 2 章 按照自己的规则开拓人生

✦ 对自己喜爱的事情追求到底

把自己认为有趣的东西分享给大家。

脸谱网创始人 马克·扎克伯格 16

✦ 不要被常识束缚

美国的“甜点”，中国的“主菜”。

阿里巴巴创始人 马云 18

✦ 不惧风险

胆小者一事无成，唯强者存。

电子数据系统公司创始人 罗斯·佩罗 20

✦ 勤奋是成功之母

成功的秘诀就是争分夺秒，勤奋工作。

石油企业家 保罗·盖蒂 22

✦ 敢于与众不同

我的目标是“出类拔萃”。

前通用电气集团CEO 杰克·韦尔奇 24

✦ 严于律己

最可怕的是自我满足。

当你认为成功的时候，恰恰是失败的开始。

酩悦·轩尼诗-路易·威登集团总裁 贝尔纳·阿尔诺 26

✦ 专注于赢

遵守规则，但是要勇猛。

✦ 将信念贯彻到底

竭尽全力，只要没有失败，认输就是犯罪。

专栏 **大富豪的故事 2**

他们从父母那里学到了什么 32

第 3 章 金钱的使用方法

✦ 不要被金钱迷惑

如果你们开始浪费，我就变成怪物回来。

沃尔玛创始人 山姆·沃尔顿 34

厉行节约，正确投资，1美元也能变成20美元。

量子基金共同创始人 吉姆·罗杰斯 42

✦ 小事才重要

10美分也要重视，否则你永远都是服务员。

洛克菲勒财团创始人 约翰·洛克菲勒 36

✦ 不要恐惧与众不同的金钱使用方式

把投资广告的资金用来降低价格。

Inditex集团创始人 阿曼西奥·奥特加 44

✦ 不要浪费金钱

我有很多钱，但每次都点同一种汉堡。

微软创始人 比尔·盖茨 38

✦ 控制自己

没有奢侈的兴趣爱好。凡事要节制。

电信企业家 卡洛斯·斯利姆·埃卢 46

✦ 彻底丢弃乱花钱的行为

如果我奢侈浪费，如何能够提倡员工勤俭节约呢？

宜家公司创始人 英瓦尔·坎普拉德 40

✦ 不要把资产分散管理

笨蛋也能赚钱。但是，守成需要智慧。

铁路企业家、航运企业家 科尼利尔斯·范德比尔特 48

✦ 花每一笔钱之前必须做好充分调查

专栏 **大富豪的故事 3**

他们如何教育子女 50

第 4 章 成己为人，成人达己

✦ 让生活更便利

经济上的成功，不过是一个诱人的副产品而已。

谷歌公司创始人 拉里·佩奇 52

伯克希尔·哈撒韦公司总裁 沃伦·巴菲特 54

✦ 思考金钱的最大使用价值

把财富当作信托资产，发挥其最大的社会价值。

企业家 安德鲁·卡内基 56

✦ 让人们喜欢你

被多少人喜爱，是衡量人生成功与否的标尺。

✦ 创造合作双赢关系

在保证质量的前提下降低价格，换来

的是购买者数量的增加。

福特汽车公司创始人 亨利·福特 58

✦ 关于人生幸福的重要因素

金钱不能给你充分的幸福感，只有贡献才能填补内心的空虚。

长江实业集团创始人 李嘉诚 60

✦ 何谓“顾客是上帝”

若陷入奢侈，就不能专心为顾客服务。

沃尔玛公司创始人 山姆·沃尔顿 62

✦ 培养规范与伦理观

Wipro创造的财富，一点一点地回报给

了国家。

Wipro创始人 阿齐姆·普莱姆基 64

✦ 改善整个社会的贫困状况

考问大企业的社会责任与道义。

塔塔集团董事长 拉坦·塔塔 66

✦ 心怀后世

用我的时间和金钱改善世界。

彭博新闻社创始人 迈克尔·彭博 68

专栏 **大富豪的故事 4**

他们的家庭生活 70

第 5 章 只做真正喜欢的事情

✦ 做一切喜欢的事情

财富给我自由，我要充分利用这自由的权利。

微软公司创始人之一 保罗·艾伦 72

✦ 享受人生

损失金钱并不是问题。重要的是，我们度过了美好的时光。

苹果公司创始人之一 史蒂夫·盖瑞·沃兹尼亚克 74

✦ 不被金钱左右

不要让金钱毁了你的的人生。

苹果公司创始人 史蒂夫·乔布斯 76

✦ 大事有乐趣！

不是为了赚钱才去做生意，是被生意本身的魅力吸引。

不动产企业家 康纳德·特朗普 78

✦ 不要成为金钱的奴隶

重要的是明确金钱的使用目的。

SpaceX太空探索技术公司创始人、特斯拉汽车公司创始人 埃隆·马斯克 80

✦ 随心所欲去生活

只是在花自己的钱而已。

休斯飞机公司创始人、电影导演 霍华德·休斯 82

✦ 做一个精打细算的冒险家

花钱要谨慎，因为这也是再投资。

沙特阿拉伯王室成员 阿尔瓦利德王子 84

✦ 永不满足

不花钱，就不能赚钱。

甲骨文公司创始人 拉里·埃里森 86

参考文献 88

第

1

章

珍视时间的哲学



占有欲



好胜心



自信心



微软公司创始人

比尔·盖茨

周末也不停止工作。 每天带着必胜的信念上班，

“废寝忘食专注工作，不认输不言败”

勇争第一

微软的成功给比尔·盖茨带来了巨大的财富。其成功的方法就是对市场的垄断。如今，几乎全世界的电脑都在使用微软的视窗操作系统Windows，其市场份额最高达到95%。将这一切变为可能的是盖茨令人赞叹的拼搏精神。

比尔·盖茨从小就有一种勇争第一的性格，他坚信“只要我想赢，就一定能赢”。他从哈佛大学辍学，也是由于课业繁重而感到失望。但是，后来盖茨遇到了比自己年长的保罗·艾伦，两人志趣相投，同样热衷于当时刚刚兴起的计算机，并一起创立了软件开发公司。

在当时，个人电脑还没有出现，但是，盖茨预见未来的发展趋势。并立志“要让所有的电脑都使用微软的软件”。

这不仅仅是一场电脑革命，更是盖茨制定标准、独占市场的号角。

Hint

自负也好，重要的是相信自己

失败就是两种损失

盖茨开始向着目标奋勇前进。面对诸如IBM、XEROX这样强大的对手，他告诉自己“绝不能失败。失败就是两种损失——自己不能赚钱，别人却在赚钱”。



图片提供：@视觉中国

资产估值 **792**亿美元

1955年生于美国

他同样要求微软的每一名员工“每天带着必胜的信念上班”。盖茨非常重视将工作放在第一位、甚至牺牲周末来加班的员工，并称他们为“意志坚定的人”。而对于不认真工作的员工，他就会无情地将他们赶出公司。

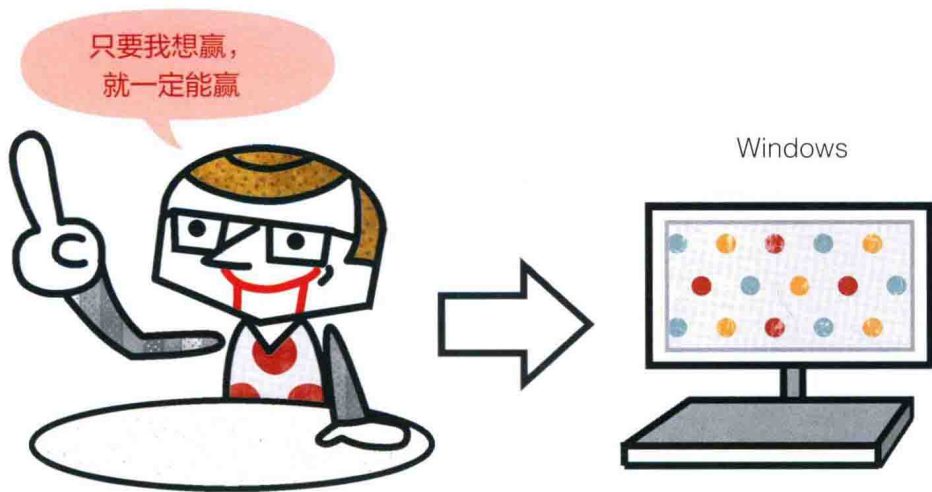
Hint

几乎没有周末，专注于赢

轶闻

一年一度的《福布斯富豪榜》是全球最著名的富豪排行榜。据统计，在过去21年中，比尔·盖茨16次位居榜首。2010—2013年盖茨以微弱劣势让位于墨西哥电信巨头卡洛斯·斯利姆（52页），但于2014年又重返全球首富的宝座。

不争第一不罢休



- 找不到比自己更加优秀的人
↳ 从哈佛大学辍学
- 自己制定标准、独占市场

95%
的绝对市场优势

POINT

惊人的拼搏精神引领成功



高效
利用时间



热爱
自由



先人一步，抓住机遇

要去创造游戏规则，而不是跟风。

——伯克希尔·哈撒韦公司总裁

沃伦·巴菲特

6岁开始创业

沃伦·巴菲特被称为世界第一投资商。他所经营的伯克希尔·哈撒韦投资公司在约50年的时间中实现了18300倍的惊人增长率。

巴菲特说：“成功的关键不在于学习成绩、家世背景，而是开始创业的年龄。”他自己就是一个实例。

6岁时卖口香糖赚了2美分以后，开始做各种小生意积累资金。11岁时开始投资股票。在此过程中，巴菲特学到了受用一生的经验：①不要拘泥于买入时的股票价格，②不可急功近小利，③不可用别人的钱投资。

谈及存钱的理由，巴菲特这样说道：

“有钱就能实现自由，可以做自己想做的事情。我喜欢自由。”

Hint

及早开始，引领成功。

珍惜时间，1秒也不能浪费

巴菲特痴迷于复利。对于复利，可以这样理解，假如按照10%的年复利收益率，100美元5年可以增值到160美元以上，10年增值到近260美元，25年增值1000美元以上。即使再少的钱，复利和时间也可以让它无限地增长。

这就是投资的秘诀。



图片提供：@视觉中国

资产估值 727亿美元

1930年生于美国

巴菲特出生于美国内布拉斯加州奥马哈市，成为著名投资家并积累了巨大的财富，但他的创业资金全部来源于他小时候做各种小生意积累的资金。

当被问及如何赚钱时，巴菲特风趣地说道：“我在很小的时候就把小雪球握在手了。如果晚10年开始，现在我大概还是站在山脚下吧。所以，我更喜欢走在游戏的前面，制定规则。虽然走在前面不能做大规模的动作，但是这远远好过跟风”。

Hint

只要早早开始，小钱也能无限增长

轶闻

巴菲特是著名的书痴，极其喜爱阅读。在他10岁的时候就已经把奥马哈图书馆里所有财经方面的书籍阅读了两遍。此后，从历史书到旧报纸他手不释卷。大量广泛的阅读对投资者来说是不可或缺的。他反复强调：“最重要的投资是投资自己。”

成功的关键是开始创业的年龄

6岁时赚2美分开始创业



赚钱的方法是
走在游戏前面，
制定规则



POINT

尽早开始，小钱也能变巨款



占有欲



拼搏精神



高效利用时间



越早开始，越早赚钱

钱、钱、钱。 做生意要趁早。 人生就是

——洛克菲勒财团创始人

约翰·洛克菲勒

◆◆ 做生意要趁早

美国历史上最富有的人——约翰·洛克菲勒，他的人生分为两段。从周薪只有5美元的普通店员到垄断石油市场，被刻画成“破坏者”“强盗大亨”“同时代最恶罪犯”等冷酷魔头形象的前半段，以及捐款建立芝加哥大学及洛克菲勒大学等致力于慈善事业的后半段（42页）。

洛克菲勒的父亲对他前半段的人生影响最大。幼年时，他曾以7.5%的利息贷款给农夫50美元，遭到了母亲的严厉训斥，但是父亲赞赏道：“很好，在这个国家最重要的东西就是金钱。”到了高中时代，父亲又教导他：“人生只有靠自己，做生意要趁早，只有钱才是最牢靠的。”这也成为洛克菲勒的信条。

Hint

尽早开始行动

◆◆ 告别也是成功的要素之一

洛克菲勒20岁时与比自己年长的莫里斯·克拉克成立了一家商贸公司，主要经营农产品和石油，并获得了丰厚的利润。随着事业的不断扩大，洛克菲勒与慎重派的克拉克出现了意见分歧，最后两人分道扬镳，洛克菲勒以高价买下了公司。他后来曾回忆说：“正是跟他们告别的那一天，才是我成功的开始。”他将公司业务扩展到炼油业，1870年成立了标准石油公司，此后取得了突飞猛进的发展。

洛克菲勒利用铁路公司之间的竞争，通过收取折扣的方式降低运输费用，从而降低石油价格将竞争对手一一击败，并不断收购合并石油公司。洛克菲勒通过种种手段，很快就独霸石油市场，但是他依然野心勃勃。“现在美国93%的炼油生意在我们手里。但是，我们要忘掉这93%，全力攻下剩余的7%！”他如此号召手下的员工。

同时，他也遭到了批评和指责。但是，洛克菲勒认为合并产业中的较弱者是一种善举并自诩为“慈悲天使”。他曾说过：“美丽的玫瑰若要灿烂盛开，必须牺牲掉周围的新芽。”

美丽的玫瑰，即标准石油公司，后来由于违反反托拉斯法而

资产估值

3360亿美元

(以现在的价值换算)

1839年生于美国

被拆分成33家新公司。标准石油虽被拆分，其后继企业之一的埃克森美孚公司在百年后的今天依然是全美第二大企业，洛克菲勒作为全美第一资本家的地位同样屹立不倒。

洛克菲勒父亲的教育



POINT

不要被道德束缚！先人一步，尽早行动

Hint

如果想赚钱，占有欲必不可少

轶闻

据心灵导师戴尔·卡耐基透露，对金钱多年的贪婪使得洛克菲勒在53岁的时候几乎濒临死亡。虽然他一周收入高达100万美元，但是医生只允许他每周吃2美元的食物，随时保持半饥饿状态，而且此时的他被许多人憎恨。后来，洛克菲勒开始积极投身慈善事业，身体渐渐恢复。他的后半生陡然一转，在感恩中走过了98岁的传奇人生。



专注力



高效利用时间



不要害怕放弃



——亚马逊公司创始人

杰夫·贝佐斯

就能找到解决问题的切入点。 以百年的视角考虑问题，

不是1年，而是以10年为单位来考虑问题

资产估值 **348**亿美元

1964年生于美国

◆◆ 专注成长

在IT行业，“追赶”和“超越”是非常困难的事情。因为开创者获得了自己的发展，制定了行业标准。

亚马逊创始人杰夫·贝佐斯将目光投向互联网是在1994年，当时互联网还属于新兴行业。此时的贝佐斯已在对冲基金D. E. Shaw获得了令人羡慕的财富和地位。但当他看到互联网的迅猛发展，就想到了电子商务。他向老板肖提案但是被驳回，于是放弃财富与地位毅然踏上创业之路。

之后，贝佐斯着眼于事业的迅速扩大，甚至不惜牺牲眼前的利益。当被问及：“什么时候才可以盈利？”他这样回答：“互联网有很多的机会，现在正是需要投资的时机。我的所有决定都是以长期价值为目标。”

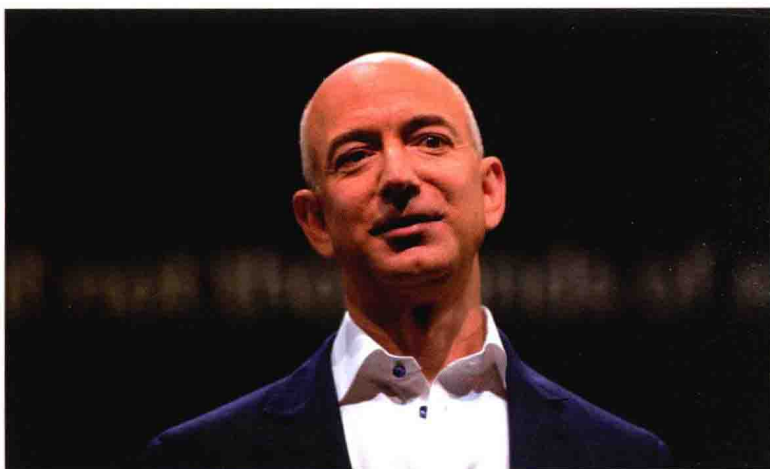
最终，1997年亚马逊在财政赤字的情况下实现了股票上市。

Hint

**成功属于敢于放弃短期利益，
专注企业成长者**

◆◆ 目光要放远

大多数企业会以一个季度或一年为单位制订发展计划，但贝佐斯会以3年、5年、10年为单位考虑问题。他认为，以事业发展为代价换取短期利益的做法是愚蠢的。为取得长期价值，首先应



图片提供：@视觉中国

专注于企业发展，这是基本战略。

他以世界粮食危机为例，论述了长远目光的重要性。“如何解决世界粮食危机？如果以5年为界，我们只能抱头苦思。如果以百年的视角来考虑，就很容易找到解决问题的切入点。”

即使现在不能立刻找到答案，并不代表永远找不到。技术在进步，情况也在变化。要时刻将变化放在心头。

轶闻

贝佐斯同样以长远目光对待慈善事业。他设立了贝佐斯家族基金会，提供教育基金，援助贫困国家。同时，为了提高儿童对科学的兴趣，他个人资助宇宙飞船的开发。

Hint

除了现状，还要以更加长远的目光考虑问题

以百年的视角考虑问题

放弃利益也没关系，
现在正是投资的时机

以5年为界，我们只能抱头苦思。如果以百年的视角来考虑问题，就很容易找到解决问题的切入点



POINT

以长远目光判断事物