



中国梦励志好故事·释放最大正能量

一步步走向前

张建成 编著

yibubu
zouxianqian



◆ 重 磅 推 出 ◆ 倾 心 打 造 ◆

普通人的生活小事
教会我们做人做事的基本道理
名人的励志故事
告诉我们如何选择
如何坚持自己



这是适合全民阅读的经典故事
总有一则故事会带给您惊喜和收获

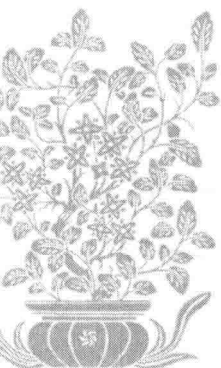
敦煌文艺出版社

中国梦励志好故事·释放最大正能量

一步步走向前

张建成 编著

yibubu
zouxiangqian



图书在版编目 (CIP) 数据

一步步走向前 / 张建成编著. -- 兰州 : 敦煌文艺出版社, 2015. 11

(中国梦励志好故事·释放最大正能量)

ISBN 978-7-5468-1164-2

I. ①—… II. ①张… III. ①故事—作品集—中国—当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆CIP数据核字(2015)第286543号

一步步走向前

中国梦励志好故事·释放最大正能量

张建成 编著

出版人: 吉西平

责任编辑: 王倩

装帧设计: 石璞 蔡志文

敦煌文艺出版社出版、发行

本社地址: (730030) 兰州市城关区读者大道568号

本社邮箱: dunhuangwenyi1958@163.com

本社博客 (新浪): <http://blog.sina.com.cn/tujiangsenlin>

本社微博 (新浪): <http://weibo.com/1614982974>

0931-8773084(编辑部)

0931-8773235(发行部)

北京兴星伟业印刷有限公司

开本 787毫米×1092毫米 1/16 印张 8 字数 100千

2016年4月第1版 2016年4月第1次印刷

印数: 1~3 000

ISBN 978-7-5468-1164-2

定价: 15.00元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与出版社联系调换。

本书所有内容经作者同意授权, 并许可使用。
未经同意, 不得以任何形式复制转载。

习近平总书记提出“中国梦”的伟大思想时说：“实现中华民族伟大复兴，就是中华民族近代以来最伟大的梦想。”他在深刻阐述中国梦时曾指出：“生活在我们伟大祖国和伟大时代的中国人民，共同享有人生出彩的机会、共同享有梦想成真的机会，共同享有同祖国和时代一起成长与进步的机会。有梦想、有机会、有奋斗，一切美好的东西都能够创造出来。”

是的，党和政府给我们描绘出了伟大中国梦的宏伟蓝图，这就需要我们每个人都要有属于自己的梦想和自己的追求。那么，无数个梦想与追求，就能汇聚成伟大的中国梦，不仅能够指引我们自己实现人生价值，也可以推动实现中华民族的伟大复兴。

我们每个人都要有梦想，并要沿着梦想去拼搏奋斗，那么在不断追求的过程中，就要为梦想加油，学会自我励志。励志是一门成功学，它不仅可以激活我们的追求欲望，更能激活我们的生命能量，还能唤醒我们的创造热情。没有创造力，是一个人和一个民族的最大悲哀，而励志就是让我们焕发神奇的力量。我们只有从内心深处唤醒潜在力量，并用心灵体验来感悟生命的精华，才是我们真正获得尊严和自信的途径，才是自我成功的真正学问。

我们每个人的梦想都是追求成功，而成功者之所以成功，得益于志存高远。成功不在于结果，而在于追求的过程。只有信念坚

定、志在成功者，才能专注成功奋斗的步伐，而不是左顾右盼于奋斗的困难。因此，唯有真正心灵坚强者才经得起风雨洗礼，而坚强心灵来自于明确的梦想。我成功因为我志在成功，只有立下大志者才能为未来奋斗，才能直达成功的彼岸。

但是，在成功梦想的追求过程中，当我们遭遇困难挫折之时，就需要神奇的心灵力量，这种力量潜藏于心灵深处，只有在最关键的时候，它才能激起我们情感的涟漪，使平凡的心灵获得升华，并释放出人生发展所需要的潜能。尽管这些感动或许来自一份小情感、或许来自一个小故事，但都是引爆我们心灵潜能的火花。

因此，本书根据成功励志学的特点，也根据广大读者的心灵需求，精选了古今中外最具有哲理性的励志故事，短小精悍、意蕴隽永，真可谓句句经典、字字珠玑，闪耀着智慧的光芒和精神的力量，具有很强的鼓舞性、哲理性和启迪性，使广大读者易于阅读，也最能打动心灵。特别是整个内容没有冗长的说教，而是用富于启发性的小故事来传达心灵的暗示和潜力的开发。这样，我们读者就能获得心灵智慧的无穷魔力和潜在的神奇灵感。

一粒沙子蕴含一个世界，一滴露珠足以映射太阳的光辉，一则小故事饱含成功的大道理，一句小哲理能够指引我们整个梦想，这就是心灵感动的力量，也是每一篇故事的魅力。从这些感动心灵的小故事里，我们读者可以吸取心灵智慧之光，并碰撞出生命的火花，使我们化渺小为伟大、化平凡为神奇，从而获得伟大的精神感召，并不懈地跟随梦想，进行自我激励并奋勇拼搏，为实现伟大的中国梦想贡献自己力量！

目录

CONTENTS



让你震颤的力量·····	001
要大胆地去尝试·····	003
要懂得祸从口出·····	007
用笑声来保护自己·····	010
用智慧化解危难·····	012
不要小看落魄之人·····	013
必须要先尊重别人·····	015
做人要不偏不倚·····	017
平平淡淡才是生活·····	019
在竞争中掌握先机·····	021
要学会怎样做人·····	023
一定要经得住诱惑·····	026
要讲究方式方法·····	029
关键时刻要靠机智·····	031
让世界都充满爱·····	033
别做可有可无的人·····	036
发现生活中的美·····	038
不要被表象所迷惑·····	040



做人不能没有原则·····	042
做事一定要顾大局·····	044
要找到问题的源头·····	046
做事要从多方面考虑·····	048
谨记人生中的哲理·····	052
要警惕身边的小人·····	055
证据是最好的解释·····	056
立场不同问题不同·····	058
人类也需要幻想着·····	060
凡事做的不能太过·····	061
要勇敢地面对生活·····	063
要懂得居安思危·····	065
人生最大的财富·····	067
懂得为人处世之道·····	069
要全面地考虑事情·····	072
要丰富自己的阅历·····	074
创业一定要有想法·····	076
成功需要敢于冒险·····	079
只有自己依靠自己·····	082
要学会自己减压·····	083
千万不要脱离社会·····	085
困境中最需要帮助·····	087



不要只看表面现象·····	089
要善于发现问题·····	091
成功要有创新思维 ·····	093
盲目拍马屁的后果·····	095
有时不能一味退让·····	096
懂得害人就是害己·····	098
一定要有一技之长·····	100
留心就会发现商机·····	102
要抓住问题要害·····	104
不要违反客观规律·····	106
独辟蹊径出奇创新·····	108
做人一定要讲良心·····	109
要警惕身边的坏人·····	112
要时刻地提醒自己·····	114
当权者要为人民着想·····	117
要有一个长远的眼光·····	119



让你震颤的力量

那是在我11岁的时候，我父亲在一次打猎时找到了一个狼窝，得到了3只还没有睁开眼睛的小狼。当时，我高兴极了。饲养一条小狼一直都是我的梦想。

等小狼长到两个月的时候，父亲给它们加上了锁链，以前可以自由活动的小狼失去了自由。每天傍晚，父亲都会牵着它们到离家不远的地方散步。

突然有一天，直到晚上8时，父亲还是没有回来，我和母亲都很焦急。于是，请邻居和我们一起出去寻找。后来，终于发现受伤的父亲，父亲的右腿上都是鲜血，正在朝家的方向艰难地爬行。

三条小狼咬伤了父亲之后逃回了荒野。父亲幸亏被及时送到医院，才保住了性命，但父亲的右腿却不能再走路了，拐杖陪他度过了一生。在那之后，我就不再对驯养野狼抱有任何幻想。狼，的确是不能被驯服的动物。

与另一位牧民罗杰斯相比，克雷姆斯的父亲还算幸运，罗杰斯因为饲养狼而丢掉了性命。不要由此以为，狼是一种十恶不赦的动物，以为我们应该杀死所有的狼。在我的眼里，狼是一种伟大的动物，我们应该抛弃千百年来形成的对狼的误解。

在这个世界上，没有任何动物，包括人，能够像狼那样不屈不挠地按照自己的意志生活，甚至不惜以生命为代价，来抗击几乎不



可抵抗的敌对力量。这是一种多么可怕而巨大的力量！

在自然界，动物的所有行为都是为了生存，动物之间的所有斗争都是为了生存。生物学家达尔文在几百年前就发现了自然界的最大秘密。狼在与其他动物进行的搏斗中，充分表现了誓死战斗、决不屈服的精神。

当狼遇到比自己强大的动物，一般都采取群攻战略。狼的自身条件并不突出，与老虎、狮子、犀牛等动物相比，它们显得非常弱小，即使是群攻，也会造成狼群很大损失。但狼绝对不会退缩，不管牺牲多少，它们都不会退缩，直到将强大的对手杀死或者赶跑。

看，这就是桀骜不驯、决不屈服的狼，狼的身上有着那种让我们的心灵为之震颤的力量！那就是狼的尊严，正是这种尊严，形成了桀骜不驯的狼性，这是生物界强者生存的法则。狼就是这种强者！





要大胆地去尝试

庞大的塑胶花市场，为李嘉诚带来了数以千万港元的利润，长江工业公司的塑胶花和李嘉诚本人也愈来愈受到塑胶界的注目。

“长江”因此成为世界上最大的塑胶花制造基地，而李嘉诚则被誉为“塑胶花大王”。但他预测到塑胶花市场有限，只有几年黄金时间，该从何处着手呢？李嘉诚又开始苦苦思索了。

李嘉诚想起了连日来工厂的业主只肯签短期租约，每次续约，又得大幅度加租的情形。如果自己兴建一座大厦，不仅可以解决工厂自身的问题，而且可以做业主，将大厦空余的厂房租出。对，就向土地“赚钱”。忽然，他眼前一亮：有了，进军房地产！

直到今天，李嘉诚一直保留这种习惯，只要一有灵感，他就牢牢抓住，决不让它成为遗憾。50年代末期的香港，经济处于突飞猛进的时期。由于当时特殊的历史条件和地理环境影响，弹丸之地的香港成了名副其实的“东方之珠”。

特殊的社会环境使香港如同三、四十年代的大上海一样，成为投资者的天堂、冒险家的乐园。地域狭小、人口众多的香港，一下子变成了寸土尺金的地方。

1958年，李嘉诚在香港北角购地兴建了一座十二层高的工业大厦，开始插足地产界，兼营房地产。1960年，李嘉诚在柴湾购地兴建了两座工业大厦。这两座大厦的面积共12万平方米。



而在香港经济迅速发展的50年代末至60年代初期，香港的港岛和新九龙中心地段地价猛升。洞察先机的李嘉诚，统率“长江”先人一步跨入地产界，并成为其中最积极的一支劲旅。

李嘉诚将自己的经济发展方针订为：“稳健中求发展，发展中不忘稳健”。尽管是小心翼翼，不轻易冒险，但他还是技高一筹地将经营塑胶花工厂所赚取的利润，以及第一幢工业大厦源源不断的巨额收入，全部投资到房地产经营上。

1965年，香港发生严重的银行信用危机，投资者及市民纷纷抛售房产，离港远走。香港房地产价格暴跌，地产公司纷纷倒闭。在这个人心浮动、百业萧条的大动荡中，李嘉诚再一次显示出他独具慧眼、远见卓识的才能。

李嘉诚认为土地价格将会有再度回升的一天，决定实行“人弃我缺”的策略，用低价大量收购地皮和旧楼，在观塘、柴湾及黄竹坑等地兴建工厂大厦，全部用来出租。

李嘉诚一方面加紧稳固大后方“长江工业有限公司”，继续使之在塑胶工业中独占鳌头；一方面不紧不慢、胸有成竹地用现金、用最低价格收购那些急于转手的胶厂、地皮和楼宇。

李嘉诚看好香港工商业的前景，认为香港这个商机十足的殖民地，不会久乱。他在人们贱价抛售房产时，他大量购入地皮、旧楼。不出三年，风暴平息，香港社会经济复苏，大批离港的商家纷纷回流，房产价格随即暴涨。

李嘉诚将收购房产，高价抛售获利，并转购具有发展潜力的楼宇及地皮。这次他的策略是只买不卖，全都用来兴建楼宇。70年代初，他已拥有楼宇面积共630万平方英尺，出租物业超过35万平方



英尺，每年单是收租，已达400万港元。

李嘉诚充分掌握地产发展的大趋势，被人们赞誉为“商业奇才”，他总是能够因势利导地变逆境为顺境，既大展拳脚，又稳中求进，为他以后的蓬勃发展的事业打下了坚实的基础。

位于香港中区地下的中环和金钟站段，是香港中区最繁华的地段，也是世界上最值钱的地皮之一，每平方米的地价高达1万港元。如果能在这块享有“地王”之称的地皮竞争上夺标并成功地发展物业，不仅能带来丰厚的利润，而且夺标公司还可由此增强信誉且名声大振。

1971年6月，李嘉诚成立长江地产有限公司，走上集中经营房地产业的轨道。1972年7月31日，李嘉诚把握香港股市处于牛市巅峰的机会，将长江地产改名为长江实业有限公司，并于同年10月向远东交易所、金银证券交易所以及香港证券交易所申请股票上市，法定股本为2亿港元，实收资本是8400万港元，每股2元，升值1元，即以每股三元的价格开始公开上市发行。

在香港股市处于巅峰期时正式挂牌的长江实业，一出台就受到股民的宠爱。沉稳持重的李嘉诚在塑胶花、房地产经营方面显示了他的独创性之后，又在经营股票方面再一次表现出他的远见卓识，以及对事物发展规律超乎寻常的领悟力。

由于对房地产业行情看好，这样就在人们用低价卖出物业并用所得的钱去买股票时，李嘉诚统率他的长江实业一边发行股票，一边用发行股票所吸收的资金成批地收购那些低价出卖的物业。

1974年5月，李嘉诚领导长江实业与实力雄厚、作风稳健的加拿大帝国商业银行合作，成立由李嘉诚出任董事长兼总经理的加拿



大怡东财务有限公司。1974年6月，长江实业开创香港股在加拿大上市的先河。

这个联营公司的建立，不仅为发展中的长江实业引进大量现金，而且为长江实业在接下来的拓展海外、横向发展的过程中，开辟了一条潜力深远的“高速公路”。

1976年，李嘉诚获悉香港地铁公司为购得中区邮政总局旧址的地皮，曾与香港政府磋商多次，希望部分用香港地铁公司的股票，部分用现金支付，但是港府坚持用现金购买。

于是既精通经营之道、又精通金融之道的李嘉诚，再次利用出售楼宇和发行新股的方式，集资数亿港元现金，以打有备之战。不仅如此，李嘉诚还获悉香港地铁公司与政府达成有关九龙湾车厂及邮政总局旧址的批地协议：地铁公司必须耗资近六亿港元现金购地而急需现金尽快回流的具体情况，提出一个将两块地盘设计成一流的商业中心和写字楼相结合的综合型商业大厦的建议，而且一反地产界只租不售的常规。

为了稳操胜券，李嘉诚还相继抛出了两个诱饵。其一是为了满足香港地铁公司急需现金的要求，长江实业主动提出提供现金作为建筑费；其二是将商业大厦出售后的利益由地铁公司和长江实业公司分享，并且再超平时分红各五成的常规，由地铁公司占51%，长江实业占49%。

李嘉诚被誉为“全球十大最具创意和成功商人”之一，杰出的世纪企业家，当今最大影响力的国际人物之一，被人们称为“超人李”“大哥诚”。



要懂得祸从口出

所罗门国王曾经得了一种奇怪的病，吃了很多药都不见效，以致病情越来越重。一个老医生告诉所罗门国王这种病只有喝母狮子奶才能有救，于是所罗门问仆人：“谁去把母狮子的奶给我拿来？”

“我愿意去！”有个人回答说，“如果你愿意让我带上10只山羊。”

仆人带着羊群上路了，找到一个狮子洞，那儿有一头母狮子正在给幼崽喂奶。第一天，这人远远站着，把一只山羊扔给母狮，母狮没有犹豫地把山羊吃了。第二天，仆人离母狮稍近一些扔过第二只山羊。

如此这般，到第10天，仆人和母狮子成了朋友，于是，他取了一些它的奶。这人就返回来了。走到半路，这个人睡了一觉，梦见自己身体的各个部分吵了起来。

仆人的腿说：“身体的其他器官都不能和我相比。要不是我走近母狮，主人怎么能够取到狮奶。”

手回答说：“要不是我挤奶，同样没办法取到狮奶。”

“但是，”眼睛说，“要不是我指路，主人什么也干不了。”

“我比你们都强！”心喊叫着，“要不是我想到这个办法，你们都是个摆设。”



“而我呢，”舌头回答说，“要是我不能说话，你们还能干什么？”

“你算个什么东西！”身体的各部分一起叫起来，“你整天在那个黑暗的地方待着，不像我们都有骨头，你甚至连一根骨头都没有。”

“早晚你们会知道的，”舌头说，“到那时你们就会说我是统治者。”

这个人醒过来，继续赶路。当他走进所罗门国王的宫殿，他宣布：“这是我给你带回来的狗奶！”

“狗奶？”所罗门国王咆哮道，“你这个胆大包天的恶仆，竟敢用狗奶应付我，来人，推出去斩了。”

在去刑场的路上，这个人身体的各个部分都颤抖起来。这时舌头对它们说：“怎么样？害怕了吧！如果我救了你们，你们会不会承认我统治你们？”

这个人身体的各部分连连应声答应。

“把我送到国王那里去。”舌头冲着刽子手大喊。

这人又被带到所罗门国王面前。

“为什么你下令把我绞死？”这人问道，“这奶能治好你的病。你不知道有时候母狮子也叫作母狗？”

所罗门国王的医生从这人手里接过奶，检查一番，发现真的是母狮子奶。所罗门国王喝了以后，病很快就好了。这个人因功获得了丰厚的奖赏。现在身体的各部分都转向了舌头。

“你的确比我们厉害，我们尊你为我们的统治者。”它们战栗着说。



尽管舌头没有骨头，但我们也应该知道它的厉害。因为话一旦说出口，就像射出的箭，再也不能收回了。人之所以有一张嘴巴、两个耳朵，是为了让人少说多听，听的分量要比说得多两倍。于是，那些懂得听话艺术的人总是让人尊敬，而那些只知喋喋不休地说个不停的人却只能让人感到厌恶。

