

我不是教你使坏、耍诈、斗心机，  
而是要你活得更自在。  
我想教你看穿人，不被利用，不受骗，  
让你待人接物更圆融，  
轻松行走社会不跌倒！

174

个成大事的小诀窍

# 我不是教你使坏

鬼精灵★编著

了解人性的第一本书！用血泪换来的实用智慧，学会聪明人的处世诀窍

中国三峡出版社

174  
个成大事的小诀窍

我不是教你使坏

鬼精灵★编著

中国三峡出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

我不是教你使坏 / 鬼精灵编著. —北京: 中国三峡出版社,  
2007. 1

ISBN 978-7-80223-314-0

I. 我... II. 鬼... III. 人间交往 - 通俗读物

IV. C912. 1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 141276 号

中国三峡出版社出版发行

(北京市西城区西廊下胡同 51 号 100034)

发行部电话: (010) 52606692 52606693

编辑室电话: (010) 52606690

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail: sanxiaz@sina.com

三河市君旺印装厂印刷 新华书店经销

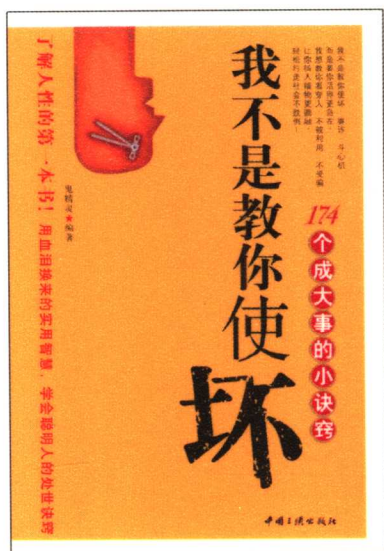
2007 年 1 月第 1 版 2007 年 1 月第 1 次印刷

开本: 880×1230 毫米 1/32 印张: 9.625

字数: 200 千

ISBN978-7-80223-314-0 定价: 20.00 元





责任编辑：彭新岸

封面设计：1点印象  
yidianren@126.com

此为试读, 需要完整PDF请访问: [www.ertongbook.com](http://www.ertongbook.com)

## 第 1 章

## Chapter One

### 揭开庐山真面目——一眼看出人的本质

知人知面要知心 /2

心中要有定盘星 /5

看得透,断得准 /7

要小心自称“秉性不好”的人 /9

对事物的评价一日数变的人,不可信赖 /10

对保不住秘密的人,要保持距离 /12

从眼睛透视对方心灵 /13

从言谈透视人心 /17

透视人心五术 /19

识人的八大金科玉律 /22

### 乖言巧语笼人心——能说会道事事通

- 口头上的胜利是做人的悲哀 /28
- 管好舌头,不该说的不乱说 /29
- 争辩不能消除错误,只能加深怨恨 /30
- 不慎失言,要赶快弥补 /33
- 两难问题,似是而非好解脱 /35
- 让你平步青云的十种谈话技巧 /37
- 坚持在背后说别人的好话 /40
- 拒绝朋友讲技巧 /42
- 人微言轻少开口 /45
- 心事不可随便说出来 /46
- 直言直语,伤人伤己 /48
- 见什么人说什么话 /50
- 浑水要加漂白粉 /51
- 该强硬时就强硬,以正压邪 /53

### 第3章

### Chapter Three

能屈能伸大事成——该出手时就出手,该低头时要  
低头

装聋作哑,不战而胜 /58

妥协不是投降,也不是屈服 /59

为人处世,该硬就硬,该软就软 /61

低头不是下跪 /63

该分肉时就别吃独食 /66

君子报仇十年不晚 /68

男儿口大吃四方 /70

柿子发软先被人吃 /72

送人一尺,换回一丈 /74

### 第4章

### Chapter Four

莫为面子误大事——自己的面子别人给,别人的面  
子你来撑

给人面子,你也会有面子 /78

好汉要吃眼前亏 /79

- 抑制好胜心,给别人自尊 /80
- 为了面子好攀比 /84
- 不把学历和面子放在天平上称 /86
- 做人要懂得遮羞 /88
- 面面俱到难做人 /90
- 给人留面子的技巧 /93
- 死要面子活受罪 /94
- 死敌也要留面子 /97

## 第5章

## Chapter Five

### 织好人际关系网——借别人的力量去成功

- 一回生,二回半生不熟,三回才全熟 /104
- 送人虚名,给人实惠 /105
- 是什么领导,使什么绝活 /109
- 找贵人扶持,事半功倍 /113
- 善于经营自己的贵人 /115
- 切莫轻视“小”人 /117
- 不把朋友当拐杖 /119
- 一两的尊重能换回一斤 /121
- 切忌交浅言深 /125

- 给找你商量的人想要的回答 /127
- 出其不意是笼络别人的秘诀 /128
- 与对方的弱点同调,借以抓住他的心 /129
- 善于利用孩子和老人 /130
- 别人的朋友也是你的朋友 /133
- 送人情既要有分寸,又要讲艺术 /134
- 晴天留人情,雨天好借伞 /137

## 第6章

## Chapter Six

### 因人制宜制服对手——巧妙应对不同类型的人

- 不能在他人面前与老板过于亲热 /142
- 不要漠视小角色 /145
- 对亲信要慎用 /148
- 领导面前会揽错 /151
- 打蛇打到七寸上 /153
- 炖硬骨头用软火 /156
- 越跣的人越爱听好听的话 /158
- 胁迫他人要语调平稳 /160
- 如何对付别人的侮辱 /161
- 如何对付绝对不能原谅的人 /162
- 如何对付不讲理的人 /163
- 如何对付没有人情味的人 /164

- 如何对付“正派”男人 /165
- 如何对付“阴阳人” /166
- 如何对付争强好胜的人 /167
- 如何对付性情暴躁的人 /168
- 心不向着你的人,就找他商量私事 /169
- 对被瞧不起的人更要亲切对待 /170

## 第7章

## Chapter Seven

### 学会耍点“心计”——做人不能太老实

- 黑脸开场,红脸收场 /174
- 该装傻时要装傻 /176
- 隐“优”暴“缺”,成全别人的好胜心 /180
- 不要硬撑着,该推脱就推脱 /182
- 吃小亏占大便宜 /184
- 打拳不使吃奶的劲 /186
- 千万不要揭人短 /188
- 不达目的不罢休 /191
- 软硬兼施,借人之力 /194
- 利用“注射”来操纵对方 /199
- 运用光环效应好办事 /200
- 如何让对方接受最坏的条件 /202

- 大声说话,无理也能占上风 /203  
单方面地给予,让他产生歉疚感 /204  
让对方理亏歉疚 /205  
想要“怂恿”他人,就给他一个漂亮理由 /206

## 第 8 章

## Chapter Eight

### 让狐狸的尾巴露出来——揪出他隐藏的真实目的

- 学会表演,读懂人心 /210  
让对方说出实话的技巧 /212  
可以原谅的谎言 /217  
堂堂正正地说谎,谎言也会变成真 /220  
警惕第一次见面就很亲昵的人 /221  
了解对方称赞的真意 /222  
“听我解释”这句话无法解决争论 /223  
正确看待社会精英 /224  
“这不是钱的问题”——恰恰是钱的问题 /226

### 江山易改,本性难移——怎样挖掘人的本性

- 狗是狗,不会变成老虎 /230
- 青蛙的鼓噪吓不死狮子 /232
- 好话过三必隐企图 /234
- 警惕“朋友”的陷阱 /237
- 防范别人背后的悄悄话 /239
- 防范极力装好的人 /242
- 小心变色龙 /245
- 背信弃义招人恶 /248
- 小心把恩人当垫脚石的人 /251
- 别当替罪羊 /256
- 小心在利益面前没有是非观念的人 /260
- 对挑剔者不能一味退让 /263
- 大力捧人者往往有自己的野心 /264
- 骗子骗人先骗心 /267
- 记住好说大话者的嘴脸 /271

### 方圆做人,圆滑做事——认识你自己

做橡皮泥,不做石头 /276

方圆处世,凡事留一手 /277

做人要有锐气,但不可锋芒太露 /278

做人不要太精明 /280

做人要善于隐匿,看似没有,实则充满 /283

冷淡一些也有好处 /284

不要随波逐流 /287

不要轻易露底 /290

第1章



# 揭开庐山真面目

——一眼看出人的本质



## 知人知面要知心

在与人相处中，一定要用善良、真诚的态度去了解对方的人，剖析对方的心，谁都不愿意生活在自己周围的人用一张虚伪的外壳伪装自己，所以人际交往中请您务必慎重交友。

历史上，多少朝代，因用错了人而由兴转衰！齐桓公不听管仲劝阻，待管仲死后，重用了竖刁、易牙、开方，而自己却被架空，后悔莫及，死后蛆都爬出了屋，人们才知桓公死了。当初桓公只看到了竖刁为他自施宫刑、易牙为他烹子作羹、开方为他不奔父丧，服侍百般周到、万般殷勤的表面，没察觉到他们包藏的野心。“春秋五霸”之一的齐桓公，那么英明盖世，尚且犯了没看准人的大错，可见知人之不易！

连料事如神的诸葛亮都感叹：“夫知人之性，莫难察焉！”不小心谨慎，可不得了！何以知人这么难？就像人们说的，一种米养百种人，人生境遇万千种，造就万千众生相。用诸葛亮的话说就是：“美恶既殊，情貌不一。有温良而为诈者，有外恭而内欺者，有外勇而内怯者，有尽力而不忠者。”如此这般，知人岂能不难？

懂得如何推理，曾一度被视为一切技艺的顶峰。

但现在光能推理还不够，我们还须有直觉，甚至未卜先知的本领，特别对于我们容易受骗的事情来说更为重要。只有学会察微知著才能成为聪明人。

当皇帝得知人，做大将要知人，干经理需知人，就是在家庭



中,丈夫或妻子,也不可不知人。有一姓周的男子,就深尝了交往中不识人的苦头。

周有一朋友姓方,俩人交往密切,周一直视方为知己,到方家里,方夫人也很热情。周凑了一个双休日,让老婆准备了酒,请方来做客。周的媳妇姓董,董与方一交谈,很投机,她很佩服方的口才和学问,也觉得方颇有风度。周常约方来玩,方与董也就越来越熟。方要有一段时间不来,董就挺想。方呢,也很愿与董见面。趁着周不在家,就去找她,他们就弄点菜,喝点酒,谈得很开心。

有时他们相约出去看看电影、跳跳舞。渐渐地,俩人心头起了火,火越烧越旺,火越来越猛,他们的心一起燃烧了,不该干的也干了。

周老兄无法窥测他人的内心,别人的意图更不能洞若观火,实应引以为鉴。

怎样透过外表看内心呢?诸葛亮他老人家早就有了高招:

“知人之道有七焉:一曰,问之以是非而观其志;二曰,穷之辞辩以观其变;三曰,咨之以计谋而观其识;四曰,告之以祸难而观其勇;五曰,醉之以酒而观其性;六曰,临之以利而观其廉;七曰,期之以事而观其信。”

孔明计高莫测,鄙人不揣浅薄,从交友角度试析几招。

第四招试解:

顺境中,特别在你春风得意时,凡来往多的都可以称之为朋友。大家礼尚往来,杯盏应酬,互相关照。但如果风浪骤起,祸从天降,比如你因事而落魄,或蒙冤被困,或事业失意,或病魔缠身,或权位不存等等,这时,你倒霉自不消说,就连昔日那些笑脸相对,过从甚密的朋友也将受到严峻考验。他们对朋友的态度、距离,必将看得一清二楚。那时,势利小人会退避三舍,躲得远远的;担心自己仕途受挫的人,全划清界限;酒肉朋友因无