

犹太人人口占世界人口的0.25%，而在获得诺贝尔奖的人中有23%是犹太人，这个民族为何如此优秀？

犹太人 智慧全书

犹太人做人做事、性格与心态、交际处世
经商与赚钱智谋、经营管理心经、家庭理财、
教子持家智慧全解

尚春瑞 姜贵梅 · 编著

在犹太民族的历史上，他们用不屈的精神延续着生命之火。在数千年不断创造奇迹的历程中，犹太人积累了大量的优秀文化和人生智慧，他们在世界各个领域创造了辉煌的成就。



中国长安出版社

犹太人人口占世界人口的0.25%，而在获得诺贝尔奖的人中有
23%是犹太人，这个民族为何如此优秀？

犹太人 智慧全书

犹太人做人做事、性格与心态、交际处世
经商与赚钱智谋、经营管理心经、家庭理财、
教子持家智慧全解

尚春瑞 姜贵梅·编著

在犹太民族的历史上，他们用不屈的精神延续着生命之火。在数千年不断创造奇迹的历程中，犹太人积累了大量的优秀文化和人生智慧，他们在世界各个领域创造了辉煌的成就。

图书在版编目(CIP)数据

犹太人智慧全书 / 尚春瑞, 姜贵梅编著. - 北京: 中国
长安出版社, 2007. 7
ISBN 978 - 7 - 80175 - 667 - 1

I. 犹... II. ①尚... ②姜... III. 犹太人 - 人生哲学 - 通俗读物
IV. B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 104726 号

犹太人智慧全书

尚春瑞 姜贵梅 编著

出版: 中国长安出版社

社址: 北京市东城区北池子大街 14 号 (100006)

网址: <http://www.ccapress.com>

邮箱: ccapress@yahoo.com.cn

发行: 中国长安出版社 全国新华书店

电话: (010) 65281919 65270433

印刷: 北京隆昌伟业印刷有限公司

开本: 720mm × 1020mm 16 开

印张: 17.5

字数: 210 千字

版本: 2007 年 8 月第 1 版 2007 年 8 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978 - 7 - 80175 - 667 - 1

定价: 28.00 元



序 言

犹太民族不但是一个古老而又神秘的民族，而且还是一个了不起的民族。起初他们没有家园，流离失所，也没有安宁与幸福。曾经，苦难、迫害、残杀几乎将他们的生命之火熄灭。

但是他们却以顽强的毅力、过人的勇气和超人的智慧，战胜了一切灾难，顽强地生存下来，并且建立了美满的家园，成就了辉煌的事业。

有人说：“不了解犹太人，就不了解世界。”犹太民族是一个谜一般的民族，犹太人是一群谜一般的人物。

无论是在创业经商、经营管理，还是在家庭教育、为人处世等方面，犹太民族都具有优秀的特质。在历时近两千年的大逃亡中，他们经历了最深的苦难。到底是谁救赎了这群似乎原罪深重的人？是他们的智慧！在每一位犹太人家里，当孩子刚懂事时，母亲就会把蜂蜜滴在书上面，然后让自己的孩子去舔上面的蜂蜜，使孩子意识到书是“甜”的，培养孩子从小爱书的习惯。犹太人父母都会问孩子这样一个问题：“假如有一天你的房子被烧毁，你带着什么东西逃跑呢？”如果孩子的回答是铁或钻石，父母将进一步问：“有一种没有形态、没有颜色、没有气味，任何人都抢不走的東西，你知道是什么吗？”要是孩子回答不出来，母亲就会告诉他：“这种东西比金子、宝石更值钱，只要你活着，就永远离不开它，这就是智慧。”

犹太人有着超人智慧，并凭借他们的聪明才智活跃于世界各个领域，

出现了诸如海涅、贝多芬、马克思、爱因斯坦、弗洛伊德，卓别林、毕加索等人。而在商界，我们不得不惊叹我们所熟悉的那么多名字都出自同一个民族，他们有早期名扬欧洲的罗斯柴尔德家族，石油大王洛克菲勒，报业奇才奥克斯，微软帝国的缔造者之一保罗·艾伦……他们在不同的领域取得的炫目成绩以及对社会所作出的贡献，让我们艳羡和钦佩，所以我们希望探求这些成功者背后的故事和传奇，借鉴和学习他们的成功之道。

本书在查阅了大量的有关犹太人的资料后，总结归纳出了犹太人的诸多智慧，并将它们一一呈上，希望那些想拥有美好人生的人能从中找到他们苦苦追寻的东西，得到启迪，走向成功。

简短诙谐的哲理故事、简明扼要的叙事风格、全面详实的犹太智慧是本书的主要特色。当你在人生的十字路口徘徊时，犹太人会告诉你如何取舍；当你苦于教子无方时，犹太人会开导你；当你慨叹人情的冷暖时，犹太人会给你阳光。所以，请你将这本书放在床头案几，有空儿就翻翻，相信它会给你带来意想不到的收获，从此改变你的人生。



目 录



第一章 为人处世

犹太人做人很低调

不装蒜:与大家平起平坐	(2)
切忌侮辱别人	(3)
不滥用权威	(5)
站在对方立场上看问题	(6)

协作是犹太人成功的法宝

团结是金	(8)
筷子的启示	(9)
乐善好施的犹太人	(11)
慈善是本	(13)
公义不分种族	(14)

宽容可以冰释一切误会

- 拥有一颗宽容之心 (17)
- 己所不欲,勿施于人 (18)
- 帮助他人就是帮助自己 (20)
- 彼此宽容,互相尊重 (21)
- 宽容别人,放飞心灵 (22)

诚信是一切交往的开始

- 重视诺言 (24)
- 诚信是商人的通行证 (25)
- 诚实的支柱 (27)
- 以诚相待,取信于人 (29)



第二章 完美性格

坚强地面对一切困难

- 坚强来自内心 (32)
- 逆境中锻造顽强性格 (33)
- 苦难背后是彩虹 (35)
- 成功源自坚持 (36)
- 挺得住压力,才能成功 (38)



将苦难看成是成功的动力 (39)

乐观豁达的人生态度

笑对生活 (41)

危难之时更要乐观 (42)

愈挫愈勇 (43)

能够摧毁一切障碍 (45)

拿得起,放得下 (46)

永远带着热情去工作 (47)



第三章 良好习惯

具有终生学习的好习惯

“重复”是学习的第一步 (50)

学习不分穷富 (51)

什么时候开始学习都不晚 (52)

在发问中学习 (54)

良好的工作习惯

做好今天的工作 (57)

积极地在工作中寻找乐趣 (59)

把创新当成一种习惯 (60)

将工作看成终身事业	(62)
每天比别人多做一点点	(64)
为自己而工作	(66)



第四章 教子有方

视教育为生命之本

教育是犹太人的头等大事	(70)
孩子的教育很重要	(71)
重视幼儿教育	(73)
培养孩子爱书的习惯	(74)
独树一帜的理财教育	(75)
父母教育影响孩子一生	(77)

犹太人独特的家教秘方

尊重孩子	(79)
让孩子自己评判自己	(80)
让孩子承担一些简单的劳动	(82)
培养孩子的探索精神	(83)
在轻松有趣之中学习知识	(85)
帮助孩子走出失意的阴影	(88)

第五章 经营管理

卓有成效的经营管理理念

78:22 法则	(92)
谋钱意识并不可耻	(94)
重视合作伙伴	(95)

坚持合理的经营原则

经验使人目光短浅	(98)
法律是一种武器	(100)

坚定经营管理信念

双赢	(103)
忍耐制胜	(104)
钱要取之有道	(107)
靠谈判赢钱	(108)

善于用人

知人善任	(110)
不用不合时宜的聪明人	(111)
鲶鱼效应选人才	(113)
学会惜才	(114)

让员工出谋划策 (116)

引导员工相互学习 (117)

处理好各类事务

规章制度要完善 (119)

巧妙应对罢工闹事 (120)



第六章 经商赚钱

犹太人的金钱观

财富就是现实的上帝 (124)

钱是给神的礼物 (126)

犹太人的钱没有等级区别 (127)

现金主义 (128)

爱惜钱财 (130)

犹太人能让钱生钱 (132)

钱的准神圣性 (133)

善于理财的专家

理财要有目标 (136)

花钱的学问比赚钱的本领更重要 (137)

理财讲究节俭 (139)

智慧高于金钱

能赚钱的才是真智慧	(141)
1 加 1 大于 2 的智慧	(143)
善于打开女人的钱包	(144)
巧于谋算	(145)
具有“以小欺大”的智慧	(147)
渔比鱼更重要	(148)
变不利为有利	(150)

契约精神

商法的民族	(152)
与上帝建立契约	(154)
契约是神圣不可侵犯的	(155)
诚信为本	(157)
能够用来交易的契约	(159)
形式上的契约	(160)
信任价值百万	(162)

犹太民族的逆向思维

倒用规则	(165)
以退为进	(167)
绝处逢生	(168)
化两难为两全	(170)

要关注高收入阶层	(172)
高价推销	(173)
厚利适销	(175)

犹太民族具有冒险精神

敢想,更要敢做	(177)
大风险意味着大机遇	(178)
做别人不想做的事	(180)
危机中寻找希望	(181)

把握机遇,待时而飞

运气就是机会	(184)
把握时机,赚足金钱	(185)
用小饵钓大鱼	(186)
抓住机会,敢想敢做	(188)

重视客户关系

老顾客才是最好的顾客	(190)
如何留住顾客	(192)
小心被你的顾客所伤	(193)
6块钱买了一颗心——客户关系的魔力	(195)



第七章 犹太名人

科学巨人

弗洛伊德——精神分析学派的创始人 (198)

爱因斯坦——20 世纪最伟大的科学家 (202)

商业巨头

罗斯柴尔德家族——欧洲最古老、最显赫的银行世家 (207)

洛克菲勒——一个关于财富的神话 (212)

乔治·索罗斯——金融界的独行侠 (217)

通讯之王

保罗·朱立叶斯·路透——通讯事业的开创者 (225)

奥克斯——报业奇才 (231)

艺术天才

毕加索——20 世纪最伟大的艺术家之一 (235)

戏剧大师卓别林 (238)

音乐天才贝多芬 (242)

犹太人智慧全书

第一章

为人处世



犹太人做人很低调



不装蒜：与大家平起平坐

犹太人在为人处世上很低调，他们不会因为他们拥有智慧的头脑和丰厚的财产而看不起穷人；相反，他们很爱帮助别人，做人不卑不亢，惩恶扬善。

犹太古谚有一句批评自大的话：“没有你，太阳照样东升西下。”所以，谦虚是犹太人的美德，在《犹太法典》中对谦虚有很严格的规定，《犹太法典》告诫人们：“即使是一个贤人，只要他炫耀自己的知识，他就不如一个以无知为耻的愚者。”

有一位从事神圣工作的拉比好像在熟睡，他的旁边坐着信徒，他们正在讨论这位神圣的人无与伦比的美德。

“他是多么虔诚！”一个信徒陶醉般地叫了出来，“在波兰也找不到第二个像他这样的人。”

“谁能和他比仁慈？”另一个狂热地呐喊，“他给人宽广无私的施舍。”

“还有多么温和的脾气！难道有谁见过他激动吗？”另一个信徒眼睛发光地低语。

“啊，他是多么的博学！”一个圣徒用圣歌般的调子说，“他是第二个



拉比!”

信徒们陷入了沉默，这时这位拉比慢慢地睁开了一只眼睛，用一种受伤害的表情看着他们。

“怎么没有人说说我的谦虚？”他失望地说。

从这则故事中，我们可以看出犹太人对谦虚的重视。即使拥有再渊博的知识，也不能大声炫耀自己，因为能力是在办事中被别人发现的，而不是在大声叫喊炫耀中得到别人的认可。

犹太人说：“如果自己的内心已被自己占满时，就再也不会会有留给神住的地方了。”因此，在犹太人，夸奖别人之前绝不会夸奖自己。他们认为，神首先分别光明与黑暗；再分别天空和地面；将地面划分为水、陆；然后他开始创造生物；到了最后才创造人——亚当。因此，跳蚤都比人先到这个世界，所以人没有什么了不起的，就是在动物面前，连耀武扬威的资格也没有。



切忌侮辱别人

犹太人做事很谨慎，尽量避免影响到别人。即使平常的谈话聊天，也尽量避免伤害到别人。

犹太教司本·阿拉斯加认为：“侮辱别人没必要受到身体的惩罚，但须受到道德的宣判，而且暗示性的侮辱和直露的侮辱一样严重。”

有人问阿拉斯加拉比这样一个问题：

有个人和朋友发生了争吵。这个人对朋友说：“我可不是杂种，我可