

解读打工者命运密码的信息文学读物……

都市 生 存

职业人生



四川大学出版社

迦文❖著

- 时光在装修岗位流淌
- 双手灵巧，艰辛深藏
- 一曲生命音符谱写的乐章
- 承载着我们耕耘的梦想
- 也成就了我们收获的希望

装修



迦文 著

都市生存

装修职业人生



四川大学出版社

责任编辑:陈 纯
责任校对:朱兰双
责任印制:杨丽贤

图书在版编目(CIP)数据

装修职业人生 / 迦文著. —成都: 四川大学出版社,
2007.3

(都市生存)

ISBN 978-7-5614-3654-7

I. 装… II. 迦… III. 建筑装饰-通俗读物 IV.
TU767-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 028580 号

书名 都市生存·装修职业人生

著 者 迦 文
出 版 四川大学出版社
地 址 成都市一环路南一段 24 号 (610065)
发 行 四川大学出版社
书 号 ISBN 978-7-5614-3654-7/TU·10
印 刷 郫县犀浦印刷厂
成品尺寸 140 mm×203 mm
印 张 7.5
字 数 168 千字
版 次 2007 年 3 月第 1 版
印 次 2007 年 3 月第 1 次印刷
印 数 0 001~5 000 册
定 价 11.80 元

◆ 读者邮购本书, 请与本社发行科
联系。电话: 85408408/85401670/
85408023 邮政编码: 610065
◆ 本社图书如有印装质量问题, 请
寄回出版社调换。

版权所有◆侵权必究

◆ 网址: www.scupress.com.cn

序

21 世纪的中国，正处在融入全球化、迈步城市化的进程之中。13 亿中国人中，农村人口仍然占多数。随着改革开放的深入进行、社会经济的加速转型、城市化进程的积极推进，农村剩余劳动力以农民工的方式向城市大规模转移，正在成为中国走向和谐社会征途中一个庞大的城市新移民群体。在这一转移过程中所形成的社会、经济、政治、法律、文化发展，技能教育培训需要及就业压力都是全世界无可比拟的。

作为城市化进程中新移民群体主要构成部分的农民工，无论在从事城市基建，还是在厂矿企业；无论是在从事商业营销，还是在从事餐饮服务；他们都已成为城市生活中不可或缺的一部分。他们几乎承担了城市中最脏、最累、最险的工作，为城市的发展作出了毋庸置疑的贡献。温家宝总理说：“这些年，农民工是我最操心的事之一。”2006 年初，国务院出台了《关于解决农民工问题的若干意见》，指出农民工问题事关我国经济和社会发展全局，维护农民工权益是需要解决的突出问题，是建设有中国特色社会主义的战略任务。近年来，党中央、国务院在改善农民进城务工环境、培训农民工劳动技能、保护农民工权益等方面，出台了一系列政策措施，收到了一定成效，让广大进城务工的农民享受到了前所未有的国家政策和人文关怀。

据统计，目前在城市就业的农民工有 1.4 亿，其中 70%~80% 接受了完整的义务教育，具有初中及以上文化程度，属

于农村劳动力中文化素质相对较高、年富力强的中青年群体。他们延续着中华民族艰苦奋斗的精神，沉积着勤劳朴实的品格，起着沟通城乡、影响城市、改变农村的作用；他们的需求、劳动和奉献，成就了众多企业的财富积累，促进了中国经济列车的快速前进，也扩大了价廉物美的中国产品在国际上的影响力。可以说，没有他们，就没有我们的今天；他们素质的提高、技能的发展、知识的积累直接关系到建设和谐社会的质量，关系到健康的城市化进程，关系到中国制造的国际竞争力。

农民工是当今中国社会改变命运愿望最为强烈的一个城市新移民群体。对他们而言，城市意味着一种新的生活方式，意味着不一样的前途、不一样的命运。很多人希望在城里有一份收入稳定的工作，能像城里人一样生活。今天，国家强大了，城市发展了，企业壮大了，人民生活水平提高了，我们绝不能忘记了农民工群体强烈的改变命运的发展需求！“授人以鱼，不如授人以渔”，对每年数以亿计涌入城市并在城市间流动打工的新移民群体，仅停留在改善务工环境、培训劳动技能、维护合法权益方面是不够的，还应该从建设和谐社会的高度，着眼于人与城市文化的全面发展，提供一系列以就业为主线，以提升市民意识和综合素质为目的，以在城里文明生活、文明打工和融入城市文明的生存、发展的知识为内容的读物。

由迦文著、四川大学出版社出版的《都市生存·职业人生》丛书（30种），以30种打工职业为载体，为渴望走向城市的农村青年，也为生活在城市的务工市民，提供了一套帮助其提升自身素质，适应都市生存，面对就业竞争，拓展发展空间的信息文学读本。

农民变市民，市民成高素质公民，不再局限于专家学者的浪漫话题和中华儿女的美好憧憬，而是实实在在地发生在每一刻、每一天、每一月、每一年，并且正快速演进为中华民族与时俱进、重新崛起的时代乐章。我们正处在一个社会经济加速转型、全面建设和谐社会的民族崛起时代。现代社会提倡建设学习型的城市，作为城市新移民群体重要组成部分的农民工，不能被置于学习型城市之外。相信该套丛书的出版发行，一定会受到广大读者的欢迎。

中宣部原常务副部长
中国文化扶贫委员会主任
徐惟诚

有个舞台属于你我

有一个舞台，它很大也很绚丽，它属于你，也属于我，这就是城市。

这个舞台在城市之中，城市也在舞台之上，你是演员，我也是演员，我们在共同演着一出戏，一出很精彩的戏。而且，你是主角，我也是主角。在台上我们是对手，在台下我们是朋友，很真很真的朋友，可以相拥而泣的，就是那种说不上来的感觉。那种感觉，真的很奇妙。

这个舞台是一块很大的拼图，是用钢筋水泥、汽车、还有霓虹灯和网吧拼出来的。这个舞台也是一张巨大的网，而你我就是编织网的人，那个手上抓着拼图的人。这是个流行自我元素的舞台，我们都尽情地在舞台上展示自我，在自己的位置上书写人生。

曾经也有那么一个称为乡村的舞台，让我们驮负着贫穷的大山踽踽独行、饱尝艰辛。在那个舞台上，有母亲流下的辛酸泪水，有父亲长满老茧的双手抚摸过的沧桑，还有我曾经留下的誓言和无奈。乡村的秀美没有留住我的脚步，我挣扎着走出了那个曾让我们迷失的狭小舞台。

现在，我站在了城市这个舞台上。

没有鼓手相伴，没有道具装扮，就我和你，简单而又不乏高雅。用那梦想和激情唤醒的活力，能撩拨起那沉寂已久的理想就行，能在人生中荡起一阵涟漪就行。

当某一天主角唱烦了时，我们就卸下妆，成为这个舞台的



主人，成为这个舞台的指挥和编导，将每一场戏排演得惊心动魄，感人肺腑。让生命的价值在这里闪耀发光，让生活的意义变得伟大而又珍贵。

这个舞台上，有我们创业的故事，有辛酸苦难的历程，有起起落落的坎坷人生，还有满怀希望的憧憬。我们渴望能练就一身本领，充满自信地站在这个属于你我的舞台上，用我们的光和热来感染这个舞台上的每一个人。我快乐，你也快乐，大家共同快乐。

这也是我们命运的舞台，在这里，让迷失的我们找到真正的自我，用正确的人生观，解析我们的苦与难、心路历程与变迁。找到我们人生的支点，找到事业的切入点。然后，乘风破浪，勇往直前直达彼岸。

最后，我们在这个舞台上，找到一个栖息的港湾。
蓦然回首，突然发现，我们已离不开这个舞台了。

真实人生 · 打造阳光人生 (1)

第一部分 生存发展篇

城市和乡村的童话 (12)

第一章 解读城市密码 (14)

城市在吸引我 (16)

翻开城市这本书 (19)

打开城市“万花筒” (22)

城市页码里的梦 (26)

斑斓的城市 (30)

第二章 挑战城市 (35)

管好自己的证件 (36)

做到万事俱备 (40)

出门多珍重 (42)

擦亮眼睛识“骗局” (44)

第三章 城里的月亮 (48)

吃出五味人生 (48)

住在蜗牛之家 (50)

“租”一个温暖的家 (51)

走出阳光大道 (54)

穿出我自己 (55)

自己多保重 (58)

第四章 我不是城市边缘人	(61)
不做尴尬“边缘人”	(61)
用知识接近城市	(63)
忙里偷闲也逍遥	(65)
第五章 走进城市社区	(68)
社区是我家	(68)
社区功能	(71)
享受社区文化	(73)
入乡随俗	(75)
第六章 找一个喜欢的工作	(78)
“量体裁衣”找工作	(78)
不要让机会溜走	(80)
不要陷入“求职陷阱”	(83)
第七章 装修工不简单	(88)
热爱本职工作	(88)
做个诚信的装修工	(91)
装修安全最重要	(92)
我的权益我维护	(96)
第八章 学好技术 重塑自我	(101)
握紧“技术”金钥匙	(101)

装修知识知多少	(103)
认清自我，点滴做起	(109)
城市的距离	(112)
第九章 扎根城市 为梦想腾飞	(116)
努力了就有收获	(116)
锁定目标，勇往直前	(118)
第十章 超越命运的瞬间	(121)
我本如此	(122)
环境中改造自我	(124)
坦诚面对自己	(127)
找寻真正的自我	(132)
第二部分 城市指南篇	
城市的嘱咐	(138)
第十一章 环渤海城市群	(139)
华夏心脏——北京	(139)
曲艺之乡——天津	(142)
工业重镇——唐山	(144)
小家碧玉——威海	(145)
红瓦碧海——青岛	(147)
足球城市——大连	(149)
华北泉城——济南	(150)

(103)	燕晋咽喉——石家庄	(153)
第十二章 长三角城市群		
(112)	东方明珠——上海	(155)
	园林城市——苏州	(158)
(116)	江南仙景——杭州	(160)
(118)	六朝古都——南京	(162)
	海定波宁——宁波	(163)
(121)	商业之都——温州	(165)
	江南胜地——福州	(167)
(122)	海上明珠——厦门	(168)
第十三章 珠三角城市群		
(131)	南国中心——广州	(171)
	改革之窗——深圳	(173)
	制造名城——东莞	(175)
(138)	粤东重镇——惠州	(177)
(139)	粤东门户——汕头	(178)
	百岛之市——珠海	(180)
(139)	南国瓷都——佛山	(181)
(142)	碧海椰城——海口	(182)
第十四章 中部六城		
(142)	平民城市——武汉	(185)
(147)	楚汉名城——长沙	(187)
(149)	中原枢纽——郑州	(189)



中原晋阳——太原	(190)
包拯家乡——合肥	(191)
江南水乡——南昌	(193)
第十五章 西北六城	(195)
历朝古都——西安	(196)
塞上江南——银川	(198)
座中四联——兰州	(199)
高原都市——西宁	(201)
优美牧场——乌鲁木齐	(202)
塞外青城——呼和浩特	(204)
第十六章 西南六城	(206)
天府之国——成都	(206)
雾都山城——重庆	(209)
高原春城——昆明	(211)
贵山之阳——贵阳	(212)
中国绿城——南宁	(214)
高原圣城——拉萨	(216)
第十七章 东北三城	(219)
北国春城——长春	(219)
工业重镇——沈阳	(221)
冰雪之都——哈尔滨	(223)
后记	(226)

真实人生

不平的生涯于受不



——打造阳光人生

... 1983 ... 2001 ... 1983 ... 2001 ...



... 1983 ... 2001 ... 1983 ... 2001 ...



不安于乡村的平淡

1965年，雄起出生于四川省成都市双流县永福乡的一个农民家庭，生活十分窘迫。在艰苦环境中成长的他，从小就颇有经商的天赋。念初中的时候，他常常利用课余时间下河沟、水田里摸虾、蟹、鳝鱼等，然后拿到城里去卖。“一天下来，大概能捉三四斤黄鳝，拿到县城里每斤可以卖到5毛钱！”回忆起当时的情景，雄起脸上溢出了笑意。

1983年，雄起高中毕业，为了减轻家里的负担，他放弃了继续上学的机会，毅然报名参了军。两年的军旅生涯，雄起从一个文弱的书生，变成了一个体格健壮的汉子。复员那一年，他21岁，正处于风华正茂的人生花季。

雄起回乡和父母一起在田间劳作的日子里，他常常问自己：“难道这辈子就注定和土地打交道吗？”每当落日在晚霞中沉没在村西头那片竹林背后时，雄起又常常问自己：“难道自己真要继续沿着父母的足迹平淡地走完一生？”

有些人的希望在梦里，而雄起的希望却植根于现实中。复员回家的他，曾经有着满腔的热血和抱负，与农村贫穷单调的生活格格不入。既然农村这片天地无法成就自己的希望，必须去城里，到那片充满机遇和挑战的乐园里去奋斗和挖掘，才能让自己更快地成长。他年轻的心在燃烧、在沸腾，他所渴望的是一种



对充满挑战和激情的人生。在这种心态驱使下，雄起一了了个人离开家乡去了城里打工。从那以后，他的人生之路再也没路划出了新的轨迹。



从粉刷工做起

业始立此

雄起第一次进城，是1986年的秋天。

在九眼桥劳务市场，他找到了一份粉刷墙壁的工作，工钱是8块钱一天。一天的工作结束后，衣服上沾满了涂料，人也很劳累。

后来，通过朋友的介绍，雄起进了一家装饰公司，先后干过油漆工、木工、家装设计等，俨然成了装饰方面的全能技工。雄起在工作中认识到，干这行需要许多方面的知识。于是，他自己掏钱买了大量与油漆、装饰装修甚至居家健康有关的书籍，利用业余时间自学。他还专门去大专院校进修或函授学习，通过知识提升自己。

有一次，一户人家请雄起给他们前不久装修的房子“把把脉”。因为他们入住新家后总感到有些不适，晚上也睡不着，他们起初以为是甲醛和苯超标，可拿了油漆和木料去环保局检验，结果都合格，便认为可能是装修结构不合理。雄起看过房子装修结构后，觉得房子上下不存在影响健康的地方，但由于是豪华装修，房子里用了许多复合板材和油漆涂料，尽管从单个材料体上而言，都是环保产品，不存在甲醛或苯超标的问题，但由于用的材料繁多，单体挥发出来的有毒物汇

在一起，对健康便构成了极大的威胁。于是雄起建议他们买台空气清新器，房主当天便花800余元买了一台空气清新器，说来也奇怪，从那天以后，他们再也没有先前的不适了，每晚都睡得特别香。



独立创业

1995年，是雄起从农村走进城市的第九个年头，这一年，他30岁。

古语说：三十而立。在30岁这一年，雄起也确实立了起来。

凭着在装修行业摸爬滚打多年的丰富经历，雄起拿出进城打工9年来省吃俭用存下的5万块钱，注册了自己当老板的成都天缘装饰工程有限公司。

由于过去的几年里在装饰装修行业结交了不少朋友，甚至在成立公司前就为自己建立了良好的客户关系网络，所以开张伊始，尽管公司没有任何知名度，他就接到了第一笔3万元的铝合金门窗装修业务。

那时候装修行业不像现在这么火爆，业务规模也远远没现在大。雄起带领几名员工采购性价比最合理的铝材，认真施工，获得了业主的好评，打响了自己独立创业的第一枪。

为了拉到更多的业务，雄起经常骑自行车到广场、影院等人流量大的地方发送名片或带上样品和图纸到一些大的建筑公司、工地和生活小区里拜访各个单位负责人。由于讲诚信重质量，雄起的生意得心应