



WEICAO
闻道·文道

感情投资系列丛书

青年

感情投资

QINGNIAN GANQING TOUZI

现代人用感情投资开创成功

维高 / 编著

本书为社会新青年量身定做

这是一套缜密的，关于“感情投资”的百科全书

..... 白桦

中国戏剧出版社

感情投资系列丛书

青年

感情投资

QINGNIAN GANQING TOUZI

现代人用感情投资开创成功

维 高 / 著

图书在版编目(CIP)数据

青年感情投资 / 维高著. - 北京 : 中国戏剧出版社, 2000.6
(感情投资系列丛书)

ISBN 7-104-01274-5

I. 青… II. 维… III. 人间关系-基本知识 IV. C912.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2000)第 61162 号

感情投资系列丛书 缪高著
青年感情投资

中 国 戏 剧 出 版 社 出 版

(北京海淀区北三环西路大钟寺南村甲 81 号)

(邮政编码:100086)

新华书店总店北京发行所 经销

北京宏飞印刷厂 印刷

200 千字 850×1168 1/32 12 印张

2000 年 6 月第 1 版 2000 年 6 月第 1 次印刷

印数: 1-2000 套

ISBN 7-104-01274-5/C·59 全套定价: 108.00(共 6 册)
本册定价: 18.00

总序

——伟大的感情投资者

- 大禹、商汤、周文、周武的大成功，在于他们用情于天下。
- 孔子曰仁，墨子曰利，他们游说诸侯说的都是感情投资。

自序

概括起来说：人世间的学问有逻辑和实用两类，摆在我们面前的这套书，应该属于侧重实用的一类。从来对感情的探索都是哲学家和文学家的强项，由人类感情所演绎出来的著述浩如烟海，小说、诗歌、戏剧、历史……等等，甚至包括儒、释、道和诸子百家的典籍，几乎都是在从逻辑的一侧来阐述人类感情的轨迹，从中抽象出所谓“理”来。应该说世界上的一切“理”，无一不基于感情。因为在人际中，感情无所不在！即所谓：人非草木，孰能无情。而在此之前“感情投资”一词很

少见，把感情投资作为一门学问来研究、来著书立说的，可以说绝无仅有。而感情投资这一人际关系中的普遍现象却是古亦有之，只不过人们碍于词语上的直白而无人一一语道破罢了。孔子曰仁，墨子曰利，他们游说诸侯说的都是感情投资。墨子把感情投资作为修身、齐家、治国、平天下的准则：“诸侯相爱，则不野战；家主相爱，则不相篡；人与人相爱，则不相贼；君臣相爱，则惠忠；父子相爱，则慈孝；兄弟相爱，则和调。天下之人皆相爱，强不执弱，众不劫寡，富不侮贫，贵不傲贱，诈不欺愚。”他把“爱人者，人必从而爱之”（逻辑）与“利人者，人必从而利之”（实用）并列起来。爱，当然是用感情去爱。墨子把“感情投资”作为到政治、道德观念的核心。墨子自己承认，他的学说是从大禹、商汤、周文、周武“兼相爱、交相利”的事迹得到的启发，从那些先圣贤王的事迹来看，他们在历史上的大成功正在于他们用情于天下，天下人都能感觉到他们的感情“若日若月”。也许他们并未意识到他们正在进行的是感情投资，是为了成为万世先圣，但从客观上来看，他们都是伟大的感情投资者。诗经《大雅》有云：“……无德而不报。投我以桃，报之以李。”当然，也会有以怨报德的，那是人类中的少数，而“投桃报李”确是普遍的常情。《孟子》里讲到一个平日对百姓没有一点感情投资的邹国国君穆公，向孟子抱怨说：“在鲁国和邹国发生

冲突的时候,我牺牲了33个官吏,而百姓没有一个愿意为之赴死的,把他们全杀了吧,杀不了那么多;不杀吧,他们瞪着眼睛看着长官被杀而不去营救,怎么办?”孟子引用了曾子的话回答穆公:“出乎尔者,反乎尔者也。”也就是说,你怎样对待人家,人家也会怎样对待你。说明,即使是自保,你也需要感情投资。

维高先生的《感情投资学》和据它衍生的“感情投资”系列丛书,是一套慎密的、关于“感情投资”的百科全书。首先,作者雄辩地在理论上论证了感情和感情投资道理,以及感情投资无所不在,无事不在,无人不在的普遍意义。进一步以“感人之心,莫过于情”为基点,阐述了通过感情投资走上成功之路的必要性和必然性。正因为作者对中国社会有深刻的认识,才能一针见血地对中国人特有的“人情法则”进行理性的剖析,旁征博引,借用社会学、伦理学和心理学的成果,人情人理地论述了中国人进行感情投资的特点。而且郑重提出戒绝感情投资的误区,如:感情投资≠金钱投资,感情投资≠纯粹利用,感情投资≠拍马屁。作者的结论是:感情投资必须以合情、合理、合法为最高准则。毫无疑问,感情投资绝非急功近利的权宜之计,而必须建立在诚恳的基础上。如今,虚假的世风甚为炽烈,投有诚恳的感情投资和骗局有什么分别呢?维高先生在详尽地、全面地论述了感情投资的方法和技巧之后,给

读者提供了“充分发挥感情投资巨大效用的秘诀”，而秘诀的第一条就是：人类都有善良、诚恳的一面，关键在于怎样发掘人类的善良与诚恳。善于感情投资的人是心胸豁达的人，眼光独到的人，目光长远的人。换言之：只有心胸豁达的人、眼光独到的人、目光长远的人才能在感情投资中取得成功。而那些势利眼、鼠目寸光的人、胸襟狭窄的人在感情投资上一定是失败者。

最后，我想用一个禅话来结束这篇序言，供读者朋友们一哂：

世上的贼人都以为偷窃乃最便当的致富之路，只要一伸手，他人的金银财宝即可归于己有。一日，贼人张某忽发奇想：如若偷了本乡的首富，岂不是一劳永逸了吗！但他却不知本乡居民何人是首富，正在纳闷之时，在田埂路上巧遇束山禅师，张某问：

◆ ◆ ◆
“师傅！弟子有一事情教：您知道本乡首富是哪一位吗？”

南山禅师说：

“这大容易了，富人的积蓄悉数摆在颜面上，你看哪个的脸上最红润光亮、最从容自如，无疑他就是首富了。”

“弟子多谢师傅指点。”当张某拜别南山禅师以后，突然以手击额，惊叫着：“喂呀！脸上最红润光亮、最从容自如的人不就是他——南山禅师吗？原来他就是本

乡的首富！既然他是首富，就太好办了！据说他一人在山上结庐苦修，无户可闭，窃取他的财物最是简单。”

一天傍晚，张某趁南山禅师下山募化之机，潜入南山僧舍。舍内除却一蒲团、一被褥、一袈裟外，无一值钱物件。张某见状百思而不可解，出门时，与南山禅师撞了个满怀。南山禅师笑问张某：

“施主！你难道没有寻到老僧的积蓄么？”

张某只好据实相告：

“师傅！弟子愚笨。”

“不！足下之弱势不在于愚笨，而在于短视。近在咫尺的东西你都看不见！”

“难道师傅的钱财在……？”

“在身上。”

“在您身上？弟子实在是个盲人，请师傅明白示下。”

“嗨！这不！就是老僧手中托着的瓦钵呀！你为何视而不见呢？”

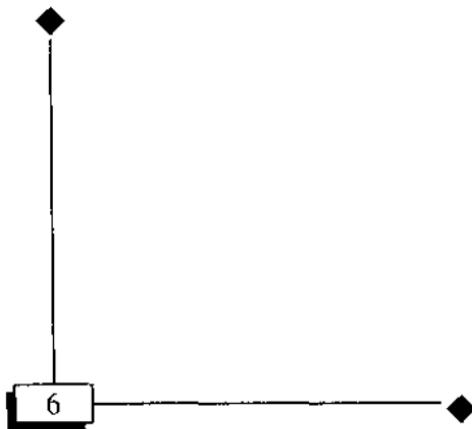
“瓦钵？”张某瞠目结舌，不知所云。“啊……瓦钵？”

南山禅师说：

“老僧年复年，只重复做一件事体，那就是：广结善缘。不论老弱妇孺，不论富贵贫贱，本土异乡，千家万户乃至于鹰鹫狐兔、树木花草，甚至于松风、月色

……老僧之所有全都寄存于众生之心，如有所需，自会有人投入老僧瓦钵之中。普天之下，唯有老僧取用不尽，用之不竭。试问：老僧不是首富哪个是首富呢？”

张某以长跪作答，连连叩头，如鸡啄米。



写在前面的话

人生在世，谁不想获得事业的成功和生活的幸福？谁不想拥有绚丽的鲜花、胜利的微笑和迷人的掌声？谁不想充分展现自我风采、实现人生价值，做一个让他人极端羡慕和无限崇拜的成功人士？

作为青年人，更是豪情满怀，壮志凌云，野心勃勃，都希望自己早早地就迈入成功者的行列。

在众多的青年人中，几乎每个人都在心中对自己的未来作出了具体的描述：有的人想当领导、做官员，拥有无上权力；有的想开公司，做老板，拥有巨额财富；有的想自创一番事业，经天纬地，名扬四海；有的想娶一位漂亮的妻子，坐豪华轿车，住高级别墅，穿高档、戴名牌……

尽管每位青年心中对“成功者”的具体描绘有所不同，但每位青年都想成为成功者，这一点则是确定无疑的。

但是，青年怎样才能尽快实现目标，迅速迈向成功呢？也就是说，有没有一条捷径，可以让青年早日做一个成功者呢？

速是每一位青年都非常关注的问题，人人都迫切地想得到答案，但是，却很少有人能够顺利地、及时地找到答案。

有人甚至认为，速个问题根本就没有答案。因此，为了取得成功，青年们拼命学习文化知识，训练专业技能，提高工作能力，克勤克俭，兢兢业业，艰苦奋斗，一步一步向成功迈进。

不用说，这样做的青年有可能最终取得成功，但却并不能保证自己必然成功，更不会比别人更快地走向成功。

这是因为，尽管知识、技能、能力和奋斗精神等众多因素对于青年人走向成功非常重要，但所有速些，都不是最重要、最关键的因素。

与这些因素相比，感情捷资具有更根本的作用和意义。感情投资不仅能够保证青年人必然迈向成功，而且能够促使青年人更快地获得成功。

可以说，感情投资是青年人走向成功的捷径。之所以这么说，最大的原因就是：感情投资能

够为你创造“人和局面”，发挥“借力作用”。

众所周知，一个人要想获得成功，如果仅靠单个人的力量是万万不行的，还需要启动他人的智慧，获得他人的支持、帮助与提携，而只有感情提资才能做到这一点。

经过大量研究发现：古今中外，凡是那些做出一番事业的伟大人物，无一例外都是借助于感情投资而获得成功的。因此，感情投资是成功者的资本和有力武器；而一切失败者之所以会失败，也是因为不懂得感情投资所致。

放眼现实世界，之所以有那么多人想成功却未能成功，以及为什么失败者俯拾皆是，而成功者却如凤毛麟角，其原因也在于此。

对于青年人来说，认识、把握和运用感情投资更是具有非凡的意义：它可以弥补青年人自身的缺点与不足，增加青年人的实力，扩展青年人的能量，从而使青年人早日迈向更大的成功。

这本摆在你面前的《青年感情投资》所论述的中心内容，就是“青年如何对各种各样的人展开卓有成效的感情投资活动，发挥感情投资的巨大效用”。

具体说来，本书内容主要包括：

第一章 感情投资是青年走向成功的捷径

青年人每前进一步，都要比别人付出更大的努力与辛劳，因为在他们面前存在太多有形无形的障碍。但是，只要你善于运用感情投青，就可以通过它“逢山开路，遇水搭桥”、“化险为夷，遇难成祥”，为自己的事业和生活开辟出一条更通畅的金光大道。

本章从多方面、多角度、多层次论述了感情投资对于青年人迈向成功巨大作用，提醒青年朋友们注意：只有感情投青，才是青年迈向成功的捷径。

第二章 青年感情投资战术之一：营进关系网，利用关系网

一个人能否拥有庞大而有效的关系网路，对其事业成败与生活幸福与否具有至关重要的影响。相比之下，青年人更需要关系网络，并需要发挥这一网络的功能。

本章针对青年人的特点，详尽阐述了如何营

造关系网、利用关系网的实际方法与技巧。

第三章 青年感情投资战术之二：博取老板赏识，跻身打工皇帝

在当今市场经济的条件下，已经有越来越多的青年踏入商海，开始为老板打工。在此情况下，希望获得老板赏识、跻身打工皇帝的青年人大量存在。

与其他条件相比，感情投资无疑是打工青年获得老板赏识的最佳方法。本章从打工青年和老板各自的特点以及两者的互动的角度，论述了打工青年如何向老板进行感情投资的问题。

第四章 青年感情投资战术之三：赢得领导信任，步步高升

进入各类事业单位及政府机构中工作的青年，常常会因为单位里复杂的人事关系而烦恼不已，更会因为无法尽快赢得领导信任而使自己有壮志难酬之感。

本章正是专为解决青年人在这方面的难题而写的。读过之后，你的难题将会迎刃而解。

第五章 青年感情投资战术之四：美化同事关系，和谐相处

人们常说：最难缠的是同僚。因为同事间有太多的利益之争。可是，每个人都必须尽力与同事处好关系，尤其对于青年人来说，更是如此，因为青年更需要同事的支持和帮助。

本章为青年人提供了向同事进行感情投资，美化同事关系的最佳方法。

第六章 青年感情投资战术之五：拢络人心，巧妙统御下属

青年人能够升至领导岗位，无疑是十分幸运和值得高兴的事。但是，当上领导之后，还有更大的问题需要青年去解决，其中最重要的就是赢得下属的人心，得到他们的支持与拥护。

本章针对青年领导的特点，论述了其如何有效地对下属进行感情投资以及巧妙用权、胜任领导职务的具体技巧。

第七章 青年感情投资战术之六：理清关系，

获得异性好感

“男女各占半边天”已经成为现代社会中的一个客观事实。无论是事业的成功还是生活的幸福，都需要得到异性的好感、支持与帮助。

可是，如何处理异性关系则是一个十分敏感的话题。本章从感情投资这一立场出发，阐述了青年人如何对异性上司、同事、下属、朋友、恋人等进行感情投资并获得他(她)们好感的方法。读过之后，必将使你赢得另外“半过天”，拥有整个天空！

第八章 青年感情投资战术之七：根据青年特点，边行感情投资

任何人的感情投资活动，都必须遵循一定的原则去进行。而青年人的感情投资活动，同样需要从青年本身的特点出发，去采取行动。

本章中针对青年人的具体情况，阐明了其如何根据自身的年龄、身份、性格、环境、角色、职业、性别、家庭等方面的特点去进行感情投资，并提供了使感情投资符合青年特点的具体方法。

第九章 青年感情投资战术之八：巧用方法，



把握要诀，克服障碍

为了使青年人更加善于对别人进行感情投资及充分发挥感情投资的巨大作用，青年人还必须掌握一些通用的方法与要诀，并克服各种障碍。

本章中的内容具有普遍性，对所有青年所进行的各种感情投资活动，都同样有效。

总之，《青年感情投资》是一本专门针对青年朋友而写的书，它的最大目的，就是要帮助青年们更快地走向成功，实现自己的人生理想。

拥有了它，就等于拥有了腾飞的翅膀！愿青年朋友们能够喜欢它，并从中获得帮助与教益！