

财富无处不在,行动成就梦想!

南京理工大学 韩亮亮 指点

致富经

CCTV《致富经》栏目组 编

百姓身边的致富明星,百姓熟悉的经营环境
通过饲养兔、狐、貂、貉成就梦想的他们是如何闯市场的

专家指点兔、狐、貂、貉饲养



上海科学技术文献出版社

财富无处不在,行动成就梦想!

南京理工大学 韩亮亮 指点

致富经

CCTV《致富经》栏目组 编

百姓身边的致富明星,百姓熟悉的经营环境
通过饲养兔、狐、貂、貉成就梦想的他们是如何闯市场的

专家指点兔、狐、貂、貉饲养

上海科学技术文献出版社



图书在版编目(CIP)数据

专家指点兔、狐、貂、貉饲养/CCTV《致富经》栏目
编. 上海: 上海科学技术文献出版社, 2007. 7
(CCTV《致富经》丛书)
ISBN 978-7-5439-3203-6

I. 专… II. C… III. ①兔-饲养管理②狐-饲养管理
③貂-饲养管理④貉-饲养管理 IV. S829.1 S865.2

中国版本图书馆CIP数据核字(2007)第082075号

责任编辑: 张 树 李 莺

封面设计: 钱 祯

专家指点兔、狐、貂、貉饲养

CCTV《致富经》栏目组 编

*

上海科学技术文献出版社出版发行
(上海市武康路2号 邮政编码200031)

全国新华书店经销

江苏常熟人民印刷厂印刷

*

开本889X1194 1/32 插页2 印张7.625 字数150 000

2007年7月第1版 2007年7月第1次印刷

印数: 1 - 5 000

ISBN 978-7-5439-3203-6/S·185

定价: 15.80元

<http://www.sstlp.com>

BIANCHUANGRENYUAN

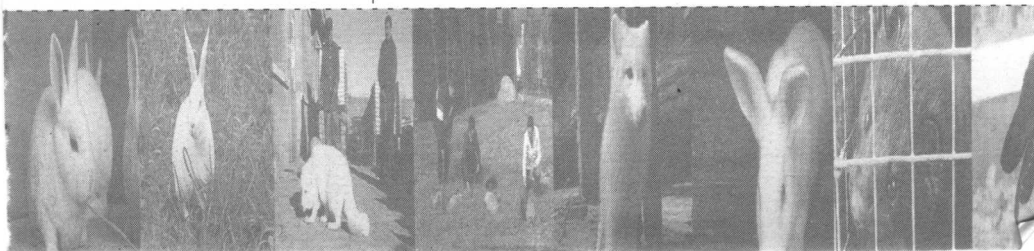
编创人员

制 片 人：冯 克 杨全胜
主 编：王 凯 王德华 陈 翔
统 筹：贾晓红 董 琳 于 勤
戚 晋

主创人员：(以姓氏笔画为序)

万 鹏	王 斐	王 蕾	邓立新
丛永玮	叶 琳	刘国强	刘 杰
孙彦峰	孙凌云	朱 萍	许 威
吴兴民	吴青杨	吴敬宏	宋 午
张华君	张宇笛	张 帆	张 丽
张祥玲	张 辉	李松峰	李爱平
杨 健	杨涵竹	陈丽丽	陈沛强
周勇藻	段旭东	胡 丹	殷际辉
高 元	高 洁	梁译心	喻人旺
程诗雄	董冰冰	靳文娟	颜志宏
薛 倩			

监 制：范宗钗 吴元辉
总 监：孙 林 詹新华 傅雪柳
出 品 人：傅玉祥





激励百姓创业 实现共同富裕（序）

《致富经》栏目要出一套丛书,把最近两年来拍摄的百姓创业致富的典型案例分析门别类汇编成册,并附有业内专家的点评和相关产业信息的链接,丛书有人物故事、有创业经验、有经营招数、有产业背景,相信能成为百姓创业致富的良师益友。

改变现状追求幸福,是人类共有的愿望。在现实生活中,我们身边不乏自主创业者,他们在实现自身小康理想的过程中,有的从农村走进城市,找到了创收门路,安排了就业人员;有的仍然留在农村,带动了一方产业,富裕了一方百姓,这些都增加了社会财富的积累,也促进了社会和谐的建设。百姓创业,已经成为经济增长、市场繁荣和扩大就业的重要力量。

近几年来,党和国家制定了一系列具有划时代和里程碑意义的支农、惠农政策,强有力地推动着“三农”问题的解决。统筹城乡发展是解决好“三农”问题,加快我国现代化进程的战略思想和行动纲领,同时统筹城乡发展也为城乡百姓创业致富提供了广阔天地和无限商机,关键是如何把握商机,去创造财富。

中国农业电影电视中心是中央电视台第七套农业节目的制作播出单位,“服务三农,沟通城乡”是我们一贯坚持的宗旨。《致富经》栏目作为央视七套的品牌栏目,一直聚焦于统筹城乡

经济社会协调发展,讲述百姓身边的创业致富故事,就是以百姓视角解读他们身边的致富典型,交流他们身边的致富经验,推介他们身边的致富明星,使观众喜闻乐见,学得会,用得上,并能启迪智慧、更新观念。

到目前为止,《致富经》栏目已经拍摄播出了近两千个百姓创业致富的典型案例,报道的行业涉及种养殖业、农产品加工、批发零售、工业品加工、餐饮业和信息服务业等诸多领域,这套丛书就是从众多的百姓致富的案例中精选出来的。《致富经》栏目整理出版这套丛书,是栏目全心全意为观众服务的延伸和深化。

这套丛书的最大特点是事与理并重,贴近百姓、贴近实际、贴近生活。这套丛书所选的案例,都是近两年发生的,具有浓郁的时代生活气息和感染力,对书中的人物和故事,读者不会感到陌生,甚至会产生一种“我也能做”的创业冲动。

这套丛书涉及的行业众多,为读者便于查找,丛书对不同的致富项目分册出版,每本书是一类致富项目,读者能够多角度了解这类致富项目在不同区域、不同市场环境下,不同的创业者在创造财富过程中不同的操作特点。这套书不是《致富经》电视节目的简单文字版,它在保持电视节目事件框架的基础上,增加了图片、专家分析指点和信息链接,增加了这套丛书内容的深度和广度,对读者会有进一步的启发性。

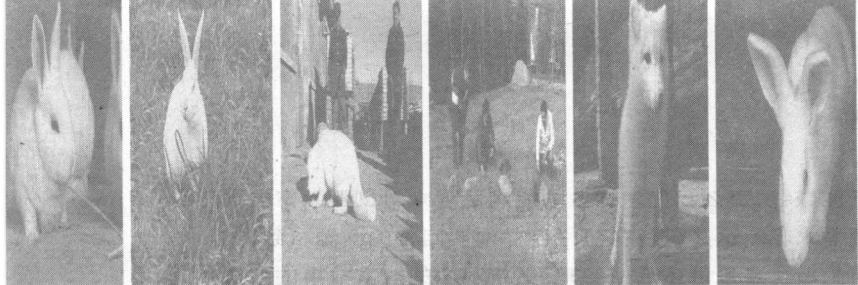
正像《致富经》栏目所倡导的:别人的致富项目不可以照搬,但别人的致富经验一定要参考。希望这套丛书能够激发人们的创业激情,能成为城乡百姓创业致富的好帮手。

傅玉祥

中国农业电影电视中心党委书记、主任

2007年6月18日

序



财富无处不在 ——《致富经》栏目简介

财富无处不在，行动成就梦想！

这是《致富经》栏目从大量的采访实践中总结出来的宣传语，是《致富经》栏目记者们三年多来的采访心得。

三年多来，《致富经》栏目报道了近两千个百姓创业致富的典型，涉及的行业五花八门，故事主人公也都来自普通百姓中间；他们的创业致富经历非常贴近百姓的生活现实，他们都是百姓创业致富渴望又可及的致富榜样。

由于《致富经》节目的贴近性，栏目组每天会接到大量的观众来电、来信、电子邮件等等，这些来函、来电大都有一个明确的需求，那就是寻找致富项目！《致富经》栏目的月点击量排在央视所有上网栏目前 10 名，《致富经》栏目在央视国际网站 (WWW.CCTV.COM) 上专门做过调查，有 70% 的网友也在寻找致富项目。

想创业致富，首先面对的就是选择什么样的致富项目，“没风险、见效快、稳赚钱”的项目当然是首选，但是中国区域性差异很大，经济发展不平衡，市场情况变化也很快，所以要推广没风险、见效快的致富项目，很显然是行不通的。

但是，《致富经》栏目如果不能为观众创业致富提供有用的资讯，那么《致富经》还有什么存在的价值呢？我们每天都面对观众殷切的希望，他们渴望创业致富成功，他们非常希望从《致富经》节目获得一些致富信息，既然我们回答不了什么项目保

证能赚钱,那么我们怎样做才能满足观众对创业致富方面信息的需求呢?这是《致富经》栏目必须要回答的问题,《致富经》栏目的做法是用讲述启迪智慧、更新观念的财富故事的方法传递一种市场行为观念,就是闯市场的经验。

我们一直认为致富经验比致富项目更重要,这是我们从报道实践中得出的结论,同样的项目不同的人操作,会有不同的结果,《致富经》节目关注的是闯市场的经验。《致富经》节目每期都报道具有时代感的百姓创业致富案例,观众可以从这些案例里面去自我观照,从成功的故事中学习经验,从失败的故事中吸取教训,从危机的故事中学习如何处理危机,从别人创造财富的故事中,学习怎样把握身边商机闯市场的经验,也就是说,别人的致富项目不可以照搬,但别人的致富经验一定要参考。

《致富经》栏目是中央电视台第七套节目的一档涉农经济栏目,《致富经》栏目目前设有两个版块:“闯天下”和“经济视野”。

“闯天下”节目报道的都是百姓身边的致富典型,是以农民的创业经历、经济生活或经营涉农产业的城市人的创业经历、经济生活为题材,讲述一个具有时代感的财富故事。

“经济视野”节目报道百姓关心的经济环境,报道各地发展区域经济、县域经济、特色经济的一些创新做法和经验。

我们说“闯天下”者必须打开“经济视野”,在内容定位上,两个版块是互补的。

现在我国已经到了以工促农、以城带乡的发展阶段,统筹城乡为创业致富提供了许多新的发展空间,城乡百姓创业途径、致富项目有了更多的趋同性,有很多可互相借鉴的经验,所以《致富经》节目报道的案例,城乡百姓都可以得到启发、借鉴。

《致富经》栏目首播时间:CCTV-7 周一至周五 22:02~22:32,重播时间:13:52~14:22,敬请关注!

冯 克

中央电视台第七套节目《致富经》栏目制片人

2007年6月18日



- 01 不担忧行情的张国庆
- 02 彩色兔惹出的烦恼
- 03 不养兔子卖兔毛
- 04 兔毛出手 要看火候
- 05 兔毛一剪 财富一串
- 06 江芬儿的兔子“飞”上天
- 07 三星的兔子要撒野
- 08 养得越多价越高

01	02
03	04
05	06
07	08



- 01 野兔成灾以后
- 02 侯春玲的意外之财
- 03 让外来的獭兔安家
- 04 獭兔王的致富传奇
- 05 为了女儿养獭兔
- 06 校长辞职去养兔
- 07 被狐狸迷住的大学生
- 08 大位村的狐狸经

01	02
03	04
05	06
07	08



- 01 都是为一些皮毛上的事儿
- 02 狐狸的吃住起居有讲究
- 03 花钱就是靠貉貉
- 04 梁晓军养白狐
- 05 我的狐狸卖给谁
- 06 抬杠的夫妻发貂财
- 07 文登水貂攀远亲

01	02
03	04
05	06
07	



- 01 养貂高手朱景田
- 02 争争吵吵赚来百万财，
- 03 抱起团儿来养貉
- 04 昌黎的貉子要搬家
- 05 李建生做生意只赚不赔
- 06 小钱不花大钱难赚
- 07 在别人的质疑中赚大钱

01	02
03	04
05	06
07	

CONTENTS 目录

不担忧行情的张国庆	1
彩色兔惹出的烦恼	10
不养兔子卖兔毛	19
兔毛出手 要看火候	26
兔毛一剪 财富一串	33
江芬儿的兔子“飞”上天	39
三星的兔子要撒野	48
养得越多价越高	55
野兔成灾以后	62
侯春玲的意外之财	68
让外来的獭兔安下家	75
獭兔王的致富传奇	82
为了女儿养獭兔	91
校长辞职去养兔	100
被狐狸迷住的大学生	109
大位村的狐狸经	118
都是为一些皮毛上的事儿	124
狐狸的吃住起居有讲究	133
花钱就是靠狐貉	139
梁晓军养白狐	145
我的狐狸卖给谁	155
抬杠的夫妻发貂财	161
文登水貂攀远亲	171
养貂高手朱景田	177
争争吵吵赚来百万财	186
抱起团儿来养貉	195
昌黎的貉子要搬家	202
李建生做生意只赚不赔	208
小钱不花大钱难赚	218
在别人的质疑中赚大钱	225



不担忧行情的 张国庆

2006年8月1日,离张国庆的兔子餐馆开张的日子还有一天,经过三个多月的筹备,交了租金,请了师傅,做好了产品,他却突然宣布关门不开了。

张国庆:“怕顾客吃了一次再也不来了,所以说宁可不开,晚开几天。”

张国庆在内邱县城繁华地段租下这间门市,特意选在了小吃店的旁边,据他保守估计,如果开张,每天至少可以销售掉上百只的兔子。为了做好兔肉,他还特地从四川请了一个师傅。

张国庆:“闻着挺香的,结果一尝,太咸。”

师傅做的川味兔肉过于咸辣,张国庆担心当地人无法接受。关门只是一时的损失,如果坚持开门,张国庆整个的兔肉开发计划就可能功亏一篑。几经权衡,张国庆确定暂缓开门,重新调制适合当地人口味的兔肉。张国庆如此小心,也得益于养兔子十几年来经历的坎坷。直到现在,想起4年前獭兔皮市场的滑坡,他仍然心

有余悸。

张国庆：“贵的时候是软黄金，多的时候连草都不如，就是说沤粪都没人要，皮子行是鬼行。”

张国庆养了十几年兔子，以前一直将整兔卖给前来收兔的兔贩，价钱完全是别人说了算。2002年，獭兔皮市场遭遇了最大规模的一次滑坡，每500克獭兔从七八元降到一元多，张国庆的兔场里养了5000只獭兔，苦撑了一年多，只剩下不到100只。

刘凤花(妻子)：“还不如坐着什么都不干，坐着不赔钱。”

2003年，张国庆关了大门，外出各地考察市场。他要出去看看养了十几年的兔子在外边到底是一个什么样的行情。一个多月后，张国庆回来了，回来的第一件事就是磨刀将几只新出栏的商品兔宰了，家里人都以为他这次是铁了心不再养兔子了，面对家人的猜疑，张国庆说出了自己的想法。

张国庆：“兔贩收购兔子也给不了好的价格，兔子杀了以后肉又能卖钱，皮子还能多卖几块钱，兔贩能这样做，自己也能这样做吗？”

这一个多月，张国庆分别去山东、河南、河北等地考察兔皮市场，他发现，以往更多的利润被兔贩子赚走，他决定打破以往只出售整兔的方式，自己做兔皮加工，绕开兔贩，直接交给皮毛收购商。直到今天，他也时常用当初学来的技术在家亲自宰杀兔皮。

张国庆：“这是往兔皮上搓盐，可保证皮子不坏。存放的时候毛对毛，皮对皮。”

记者：“这种搓了盐的皮大概能放多长时间？”

张国庆：“半年以上。”

记者：“这张皮能买到多少钱？”

张国庆：“四十多元。”

自己宰割兔皮，把皮肉分开来卖，这样仅一张皮便可以卖出比原来一整只兔子还高的价钱。同时延长了兔皮保存期，规避了市场价格波动大的风险。2003年底，刚做皮毛生意不久的张国庆便接下了一个大订单。一个深圳的皮毛收购商来到张国庆的兔场，转了一圈后，张口便要订1000多张獭兔皮，当时张国庆手里只有几十张皮子。

记者：“二三十只你不收是吧？”

黄长方（深圳皮毛收购商）：“没那个精力，只收大户的，要3000张的，5000张的。”

量少了根本留不住大客户，为了建立长期联系，张国庆咬牙接下了订单。但是兔子从哪里找呢？仅从周边农户手中收购远远不够，为了拉住这个大客户，张国庆打听到江苏有个兔场，便过去拉了一车1000只兔子，没想到第一次便出师不利。

张国庆：“一下子兔子翻到沟里面，车也翻了，兔子的笼子砸扁了。”

虽然人无大碍，兔子却死了一百多只，最终货顺利交上，张国庆算算账，不仅没赚反而赔了很多。但是这件事却让黄长方印象深刻，并与张国庆建立了长期的合作关系。

黄长方：“这个人比较实在，有一说一，有二说二，感觉他特别

的诚实,可靠。”

从外地购兔子存在风险,并且运输费用高。要想有大量的货源,张国庆决定还是自己提供种兔,就近发展养殖户。在发动农户的过程中,他的一些收购措施让周边的农户们更喜欢把自己的兔子卖给他。

张国庆:“次兔子皮贩子都不能要,但我能光把肉算一个肉价收购,养殖户也很乐意卖,因为这个兔子是一个病兔子或者是残兔子,它只要能挣钱养殖户就心里高兴,都愿意跟我打交道。”

郭宝君是吕家镇村的村支书,2004年在报纸上看到张国庆提供种兔并负责回收,就从张国庆这里引进了兔种,还带动全村三十多户养殖獭兔。

郭宝君(临城县吕家镇村村支书):“现在我们村一共有5000多只獭兔,都是交给他。其他也有人过来收,不像他价格这么高,他每500克能高出0.5元。”

短短几个月时间,张国庆的獭兔养殖户便通过周边几个县发展到上百户。

张国庆:“屠宰量一天一天的增加了,后来这段时间每天都能宰到200只左右,几天就能生产1000张左右皮子。”

2004年初,张国庆的养殖场迎来了一个石家庄的养殖户,这个人声称要进种兔,但是他说了一个让张国庆从没想到过的数字。

李志俭(石家庄养殖户):“当时我打算投资20万元,60元钱一只,进个四五百只,兔舍就两百多平方米。”