

网络点击超过百万人次 无数装修者传阅的装修秘笈

# 我的家装日记

杨婷(拉灯蜜)等著

最 **坎坷有趣  
有节省** 的装修体验



中国书籍出版社

最【坎坷有趣】的装修体验

# 我的家装日记

杨婷 (拉灯蜜) 等著



中国书籍出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

我的家装日记/杨婷(拉灯蜜)等著.—北京:中国书籍出版社,2004.7  
ISBN 7-5068-1227-4

I.我… II.①杨… III.住宅—室内装饰—基本知识 IV.TU241

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 065033 号

责任编辑 / 游翔

责任印制 / 刘颖丽 佳林

封面设计 / 米高设计工作室

出版发行 / 中国书籍出版社

地 址 : 北京市丰台区太平桥西里 38 号 (邮编: 100073)

电 话 : (010) 63455164 (总编室) (010) 63454858 (发行部)

电子邮箱 : chinabp@vip.sina.com

经 销 / 全国新华书店

印 刷 / 北京华正印刷厂

开 本 / 850×1168 毫米 1/24

印 张 / 10

字 数 / 200 千字

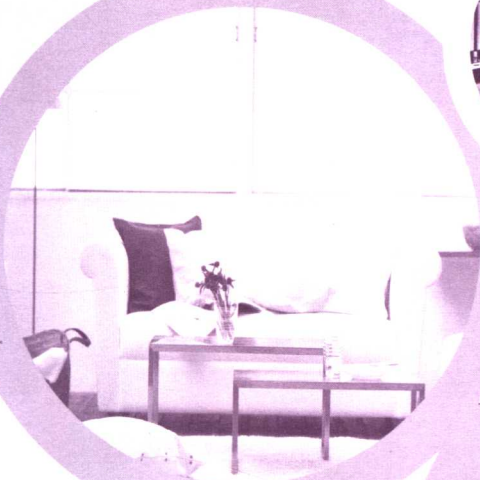
版 次 / 2004 年 7 月第 1 版 2004 年 9 月第 2 次印刷

定 价 / 22.00 元

版权所有·不得翻印



网络点击超过百万人次  
无数装修者传阅的装修秘笈



# 本书出版支持与鸣谢单位



环三环家居折扣店



北京东方汇美家居广场



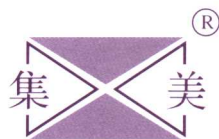
东方家园有限公司



北京居然之家家居市场



北京城外诚家具广场



集美家具城市场有限公司

# 我的家装日记

最坎坷的装修体验 最有趣的装修体验 最节省的装修体验



宜家家居



好美家装潢建材有限公司



北京万家灯火装饰城



北京双博装饰设计有限公司

世家 欧瑞恩  
SAGA ORIGINAL

北京世家欧瑞恩装饰有限公司



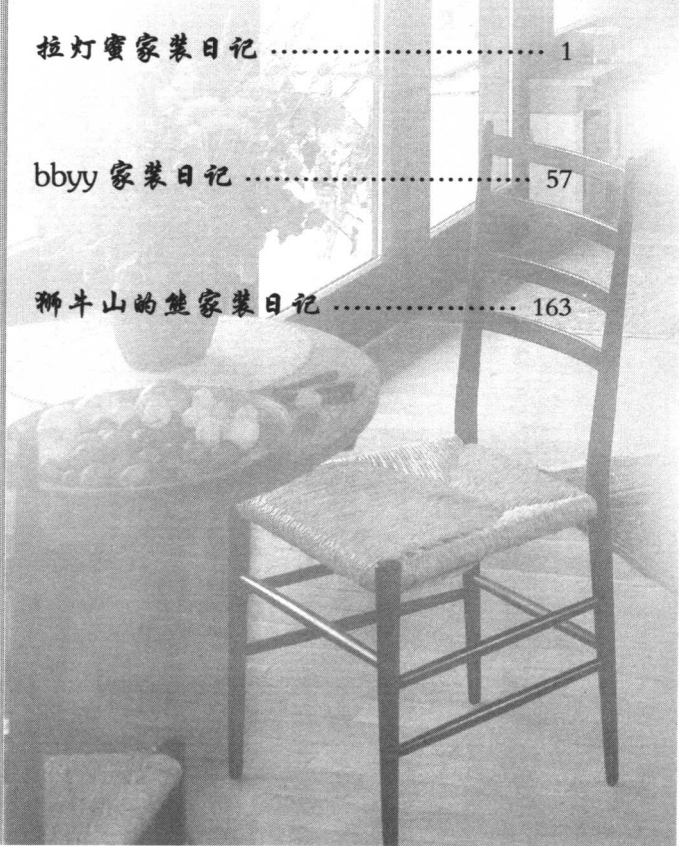
北京世纪曙光装饰工程有限公司

# 目 录

拉灯蜜家装日记 ..... 1

bbyy 家装日记 ..... 57

狮牛山的熊家装日记 ..... 163



## 拉灯蜜家装日记





杨婷,拉灯蜜(网名),一个70年代的美眉,一个搜狐焦点房地产频道装修论坛版主,一个踏上装修不归路的IT人,一个网络集采发起者,一个引起北京建材渠道纷争的始作俑者。将自家装修过程以日记形式发表于论坛,制造了上百万次的点击率,被多方媒体转载,很多有装修需求的人将其日记看作指南,下载并打印成册,随身携带,甚至成为床头读物。自家装修完工后拉灯蜜竟对装修欲罢不能,没有回到熟悉的IT领域上班,而是开始了一项破天荒的工作:当起了“个性装修代理”,全权负责网友委托的家庭装修事宜,其传奇事迹被报刊报道,装修案例亦被专业杂志选作专栏。

个人主页:<http://www.zhuangxiuriji.com>



2月27日

今天叫开工第一天吗？好像还不能叫。唉，郁闷，第一天就郁闷。

上午在租来的这间住了两年的房子里等着修马桶和热水器的上门，本来想洗了澡再出去，结果维修的人中午才来，没时间洗就得出门，蓬头垢面又一天。郁闷之一。

快中午的时候接到我设计师的电话，说他下午有事，不能去工地了，是否能拖到明天再去做技术交底。我没同意，最后让施工队的小组长（比工长低一级）出面跟我一起去办装修手续，设计师明天上午才去做装修交底。郁闷之二。

中午开了个鱼罐头（把我家猫咪的粮食抢了），没吃饭。下午到了工地，小组长已经到了。交完装修押金，挨个部门签字，到保卫部的时候小组长说工人的照片没带够，有的工人没回来没拿着照片，保卫部死活不给签字，非要照片都齐才行，只好明天再办。于是开工证又没拿着。郁闷之三。

领着小组长在新屋子里走了一圈，发现墙上的裂缝更大了。我的主卧和客厅之间是一堵非承重墙，墙上还有主卧门，门头上就是那条裂缝。原来收房的时候找了无数遍物业，物业也补过，没用，照裂不误。问小组长，小组长说以后肯定裂，本来就是非承重墙，再加上有门一煽忽，更避免不了。怎么贴布都不行。到底怎么办呀？现在就已经可以预见将来要裂了，我总得做点什么来防止一下吧？郁闷之四。

出门正打算走，外头瞥见××装修公司正在进料，福园牌的，于是顺手拿了块料头回屋比较一下。结果不比不知道，一比吓一跳！我家的大芯板是金秋木业特等品，装修公司说是96元一张的，结果纯粹就是专家手里演示过的假冒伪劣！不但整体比人家的薄了一层，那两层表皮也只有1毫米厚！人家的是2毫米！气得我立马给小组长打电话要求换材料，小组长推给设计师，设计师又推给工长，工长说金秋就这样，最厚的就是16.5MM，其他牌子的都是18MM厚。打了无数个电话最后确定：换！由装修公司派车跟我一起去东方家园进货，差价由我补。开工就如此不顺，郁闷之五。

插一条：中间打电话给森林确认差价，在此谢谢森林等大侠的帮忙！



这时候设计师给我打电话，说他 30 分钟后回办公室。反正新房子就在装修公司的旁边，于是打算去做一下更改，把原来要做的大衣柜柜体取消，再把小组长反映的墙裂的问题说一下，看设计师有什么办法。在办公室见到设计师，提出了三个改动的地方：一，去掉大衣柜柜体。二，入户门顶上加一个吊柜（应我全家要求）。三，墙裂的处理方法。结果是：一，虽然他脸拉得很长，但最后还是我说了算。二，重新出图纸，明天带去交底。三，整个墙体两面用胶粘石膏板，墙体厚度增加两厘米，价格是 30 元一平米，一共是 24 平米。想想现在花 600 多能避免一个已经知道了的问题，就点头同意了。居然又增加了成本，郁闷之六。

从装修公司出来后给有人吗打电话，约好去南瓜老猪家参观。有人吗正在吃饭。我的肚子也太委屈了！一天没见什么实在东西了，时间紧迫，想随便吃点什么热乎的就可以了。结果周围没有家常菜或是面馆!!! 7456<sup>①</sup>！只好到超市里买了干粮！可怜了我的肚子！郁闷之七。

到了美丽园，第一家是老猪家，老猪家工人正准备做饭吃，我那个叫馋啊！老猪家给我印象最深的是两点：布线复杂，贴砖奢侈！进老猪家门就看见一地的管线！老猪真是有能耐。卫生间和厨房的瓷砖老猪家居然从地贴到顶！上面不是有吊顶吗？下面也有浴缸啊。算了一下，这一笔就好几百了呀！再次考察了老猪家的大芯板，更加郁闷自己家的了。唉，看人家家装得都已经差不多了，我还没动静。郁闷之八！

在老猪家拍了不少照片后转战南瓜家。南瓜家亮着灯，可怎么敲门也没人应。哼！工人这么浪费电，决定回去告诉南瓜去。结果从有人吗家参观出来后发现南瓜家灯又灭了。大老远跑来一趟，不甘心，于是又去拍门。这回终于有人来开门了，原来是工人们已经睡下了。当时才 8 点钟啊！他们怎么那么轻松啊？我怎么这么辛苦啊？郁闷啊!!!! 郁闷之九。

正左顾右盼时有人敲门，万舌鸟夫妇俩也来了。呵呵，在南瓜家有个小插曲：南瓜家的门做的造型很多很好看，锁舌已经上好了，但还没装把手，我为了拍照方便给带上了，结果害得南瓜家工人锁屋里出不来了，哈哈，最

① 7456，网络语言，“气死我了”的谐音。



后是找了工具来打开的。南瓜家的埡口包得很有创意，决定剽窃了。看着美丽园房子的质量，做得规规矩矩，想想我的裂缝，再看着南瓜家和有人吗家得小院子，同是住一楼，我怎么就没有院子啊!!! 郁闷之十。

行了，一口气 10 个郁闷了，今天就写在这儿吧。

注：森林、有人吗、老鼠、南瓜、老猪、万舌鸟均是焦点网装修论坛中的网友。



2月28日

严格说来，今天才算正式开工！

早上9点半多一点到工地，设计师和工人们已经到了，正在做技术交底，开工证也已办下来了。今天出面的工人除了小组长有两个，都是木工，挺老实的样子，就是说话我听不太懂，有70%得靠猜。

约好的万宝龙地板的怀经理在10点半左右到达，看了我的地面后说还不错，不需要大面积找平，就是大阳台地面明显下陷，阳台需要找平，主卧有一个角落暖气下面也需要找平，其他地方不需要。怀经理说，他昨天刚去当代城市花园看过，也是我们集体购买的业主家，那里的房子地面很糟糕，全部需要找平。怀经理替我交代了工人，贴地砖尽量低一点，最好贴好后与铺好的地板相平，放上过门石就很好看了。与怀经理讨论了一下铺垫宝，怀经理给了不少不错的意见，最后决定不用铺垫宝。同时怀经理也让我提醒大家买地板时，最好在毛坯房的时候让他去现场看一下，可以和装修公司施工的工人交代一些东西，也替业主节约些资金（比如我原来60%想用铺垫宝，听了怀经理的分析后决定不用了，又少了一笔投资，呵呵）。

怀经理走后工长就来了。工长和张工的身材差不多，穿得笔挺，夹着小包，大腹便便。来了随便看了一圈，又跟我解释了一遍大芯板的问题，但我还是坚决要换。工长于是数钱给小组长，安排小组长下午跟我去一趟东方家园把大芯板买回来，以免耽误进度，车费也答应由公司支付。这次效率这么高，使我对他们的感觉又好了不少。

本来约了三净铜管的人今天上午上门测量水管长度，等到12点半了还不见人影，打了电话过去安装师傅还在望京呢，要下午才能过来。于是请工人们出去吃午饭，工人都太腼腆，推辞了半天，最后小组长跟我去。我觉得开始还是应该对他们好一点的，俗话说“吃人嘴短拿人手软”，你都先吃我的了还能不给我好好干？

吃完回到工地，又等了一会儿三净的师傅才来。量完了我家的水管，一共需要35米左右，接头42个。我家的热水管进管就是4分管，所以我决定全部采用4分管。对了，在他们测量期间我和家人通了电话，做了两个重大决

定：一是不要热水器，二是把滚筒洗衣机做到橱柜里。因为这两个改动都要设计到水管，所以必须马上定。我是一厨一卫，明管安装费是150元，开凿50元，再加上材料，估计1400元能搞定。约好后天上午10点上门安装，装完按实际用量结算。

送走三净的师傅已经是下午3点了，和小组长俩人出门坐公汽倒地铁再换公汽到了东方家园，进去直奔板材区，找了一圈没找到福河大芯板，打电话给有人吗求救（在去东方的路上接到有人吗的电话，得知他也在东方家园）。问了服务员，果然福河这个牌子已经撤货了。在有人吗的怂恿下，我咬咬牙定了福春无甲醛胶的大芯板，每张138元，一共12张，给了装修公司504元的差价。我家一共4个门套，1个窗套，一个鞋柜，一个吊柜，一扇1米5的推拉门，大芯板用量约12张，装修公司原来提供的是96元一张的金秋。

订完大芯板，我又拉着小组长丧看别的材料，在东方家园逛到6点半，结果买好的大芯板今天也拉不回去了，小组长就住在南城，于是和小组长说好明天他提了货直接拉到工地，我明天就不去东方家园了。为了明天能确定大芯板确实是东方家园的，我掏出相机上下左右都拍了个够，每张大芯板的编号都给记下来了。

小组长跟我说明天最好去把塑钢门窗和窗台的石材给定了。塑钢门窗应该先装，而且还要留定做周期，石材也是要装先装的。我原来逛建材城的时候没有太着急看这个，明天又得累一整天了。

出了东方家园的门，特2已经没有末班（只到6点），只好又坐公汽倒地铁再换公汽，在家门口的楼下要了一大碗冬笋面，上来还不到两分钟全部扫光，这才满足地回到了家。

今天比较有成就，干了很多事，就是太累了，可能还没适应，我知道，这才是刚刚开始……



3月1日

今天的收获实在是多！

早上醒来开机上网，问了一些昨晚和老公讨论后留下的问题。差不多9点多断线起床。结果发现猫咪们在猫马桶旁边的地板上大便！！一想到将来我花了很大力气侃价的万宝龙可能被它们这样糟蹋，我不由分说教训了它俩一顿。教训完了才发现，是我粗心两天都忘记给它们倒马桶了，马桶脏了谁愿意在里面拉呀，555555……<sup>①</sup> 我可怜的猫宝宝妈妈错怪你们了，今天多给你们吃几块猫饼干，就当妈妈给你们赔罪了吧。

出门，到了工地，工人们都在，昨天买好的大芯板也拉来了，对了一下号码没错，小组长把发票也给了我。与小组长丈量了厨房的尺寸，确认了把洗衣机放厨房里是够的，于是打电话给橱柜设计师，设计师说下午1点半重新上门来测量。然后我和小组长确认了电视背景墙的图案（说明：我的设计师基本没对我家的装修起什么作用，几乎所有东西都是我自己设计的，包括色彩、背景墙、吊顶，灯具等等，设计师出了最早的图纸之后就没事了。电视背景墙是后加的，完全是我自己想到的）。同时跟小组长说了布线要明天才行，因我老公明天才有空来工地，而布线是由我老公负责的。小组长说正好明天水电工进场。

说完这些已经11点多了，我就直奔十里堡的华堂，在网上看见有人说那里的奥普浴霸打八折，果然正对着四楼电梯就是大大的八折的牌子。我早已相中的那款A717C，原价789元，打折后631.2元。顺便看了一下，华堂没有西门子的电器，其他东西基本上没有参加这次的活动，不知道为什么奥普会打折，不过只有今天才打折。呵呵，女孩子的天性总是变不了，在逛华堂的时候顺手给自己买了一件衣服一条裙子，算是犒劳自己吧。在华堂小吃部吃了午饭，提货，打车回工地。

回到工地是2点多，橱柜设计师已经等了我半个多小时了。我们俩人又这样那样的讲了一番，设计师星期天才能给我出图纸，明天布线看着不着图了，

---

<sup>①</sup> 555555……，网络语言，表示哭，伤心的意思。



用铅笔把插座孔标在墙上后，我就和工人们告别，准备去居然定石材和塑钢门窗。告别的时候工人们把墙上的墨线已经划好，要包门套和窗套的孔也已经打好，速度满快，不错！满意！

出门打车去的居然。我也觉得经常打车太奢侈，可我家工地门口公共汽车太少，没办法呀。进了居然就直奔塑钢窗去。全部看完之后发现只有一家型号为95的海螺型材。我家的塑钢窗高2米，塑钢门高2米2，其他家最常见的88型号的型材最多只能做1.5米高的窗和2米的门，强度不够。但是95型号的型材贵些。期间我又打电话给有人吗和威武侯确定他们是否要一起买，并听了威武侯的建议去他定过的某家摊位看了一下，但我觉得那里的塑钢型材质量不如我看到那个摊位的95号型材好，一看感觉就不一样。而且销售摊位的小姐拿出一本代理许可证、授权书、保修维修单，成功案例介绍等等，做得很正规。于是贵就贵一点点吧，谁让我就想用95号型材呢。我最后拿下的价格是（都是单玻）：推拉窗每平方米340元，含纱窗和五金件；平开门每平方米380元，进口五金件300元一套。通过今天下午挑选塑钢窗，我又学到了不少相关知识，自以为又可以冒充内行给装修后来人讲讲课了，哈哈！

定完塑钢窗，奔石材。听了张工说的大理石不如花岗岩，我的眼睛就只看花岗岩了。看中了一款珍珠白的做窗台。问了几个摊位都是200左右一平米。但是我觉得我实在是不会挑这个，再说还想去西联看看，虽然时间很紧，但也不能急这一两天。于是我决定周日约上工人去西联挑。

逛居然的目的已经达到了，我就不着急了，开始慢慢悠悠地逛其他东西。首先又去比较了长谷小砖和罗马小砖。在长谷那里看中了一款灰兰色的，勾白缝做的样板，很漂亮。老板看我确实有购买意向，就送了我一块砖！天哪！！这可是我梦想了好久的事情！！为什么以前就没想到这点呢？每次要看砖都大老远的跑建材城，这下可好了，可以回家慢慢看！我着急想把罗马的小砖也弄一块到手，连谢谢都没来得及跟长谷的老板说，转身就跑。卖罗马砖的就没长谷的那么好说话了，不过我对我的嘴皮子还是挺佩服的，硬是让人家从墙上砌好的样品砖里扒拉了一块下来，供我带回家比较和研究。哈哈，真是高兴！

继续逛，看见了贝之琳。我立马抬出集体采购的名义来，跟小姐说我们



那里有 10 多家要，派我来打前锋，看能打几折。小姐做不了主就把经理的电话给我了。我和经理通了电话，经理说那么多人的话可以打 8 折，前提是不能从东方家园或居然出货，而是经理以自己的名义从厂里提出来，再来给我们安装。安装费不能少，60 元一户。而且这个消息还不能告诉别人，包括居然的销售小姐，要是小姐问我得说不满意选择别的产品了，哈哈。另外如果有的人家里要是做的复杂的话还可以把户型图传真给经理，经理给做设计，大小、尺寸、样式等等全都可以变，不必拘泥于我们现在看见的这种。储物架的深度也不是只有 40 厘米一种，还有 30 厘米、60 厘米两种，只是价格不同而已。真是不错，又一大收获。

然后我又看见了艺王门。对了，穷汉下午给我打了个电话，我原来派他去正时家居看艺王门，据说那里可以给 7 折。结果我和那边沟通了之后得知正时家居那里不是协和木业在卖艺王门，而是别的厂家用艺王的门皮做的，虽然还是艺王门，但我总感觉有那么一点点不好。协和木业我目前只在和平里建材大厦和居然看见。我当然不会放过这个机会，又一次搬出集体采购的名义来和小姐谈价格。最后我们以约 20 家的数量，8 折谈定。门是 40 毫米厚的，如果里面要加蜂窝填充每扇门加 60 元。门 8 折这个价格我觉得降不下来了，但我想下次趁着人多一起来看的时候把填充的价格再侃下些来。这是后话了。

时间尚早，我决定去看看油漆。昨天在东方家园徘徊一下午都没有搞定墙面颜色，主要是由于立邦三合一的颜色太少，而我又想用立邦梦幻千色，防裂效果没有三合一好。这一琢磨，原来定好的客厅的色调——绿就完全被我否决了。谁让三合一的绿色都那么浅，没有我心目中的那个灰绿色呢。站在人家店里比来比去，脑海里回顾着我所见过的所有家庭、家装杂志等等，最后我作出了一个大胆的决定：客厅里的主墙用三合一的浅灰（注意：不是灰兰，灰兰更浅），餐厅背景墙用三合一的柑桔，而电视背景墙就用这两个颜色勾线条做简单几何图案。卖漆的说我的想法很大胆独特，不过还真好看，把我美的。心里面一决定，就越来越觉得自己的选择是漂亮的了。当然了卧室还是我很久以前定下的紫色调，没变，用浅紫刷三面墙，深紫刷床头主题墙。