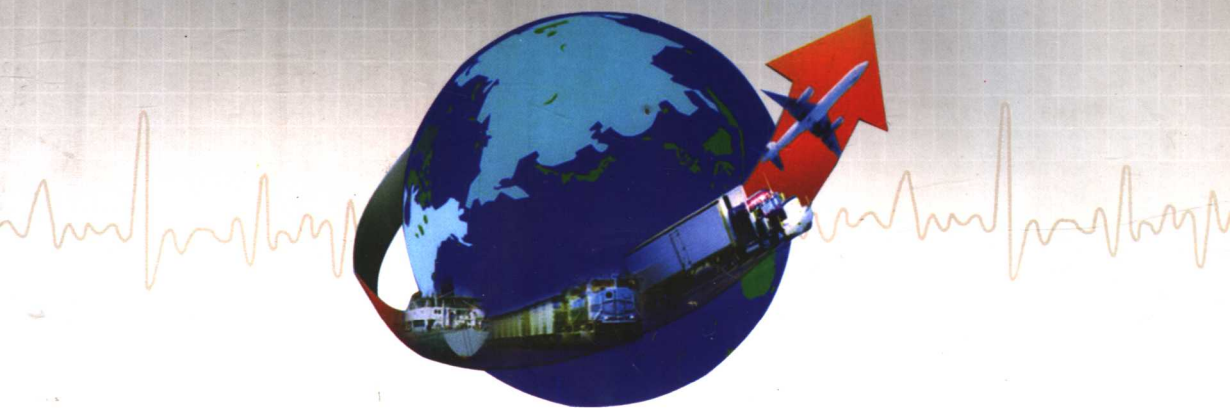




教育部职业教育与成人教育司推荐教材
高等职业教育现代物流规划教材

国际贸易实务

International Trade Practice



主编 江 静



武汉理工大学出版社

WUTP Wuhan University of Technology Press

教育部职业教育与成人教育司推荐教材
高等职业教育现代物流规划教材

国际贸易实务

主 编 江 静

副主编 董乃全 缪克银 刘丽霞

武汉理工大学出版社

武汉

内 容 提 要

本书以国际货物买卖合同条款为中心,以国际贸易惯例和法规为依据,以国际贸易业务流程为轴线,以电子商务技术的应用为背景,全面介绍了国际贸易的合同条款、业务流程、贸易方式和发展潮流四部分内容,共 11 章。第 1 章至第 6 章详细介绍了国际货物买卖合同中的主要条款,如商品的品质、数量、包装、价格、装运、保险、支付、检验、不可抗力、索赔和仲裁等;第 7 章为交易磋商和合同签订;第 8 章、第 9 章为进出口合同履行的基本程序;第 10 章介绍常见的贸易方式;第 11 章则讲述了电子商务在国际贸易中的应用与发展。

本书可供高职高专学校、成人高校、本科院校举办的二级职业技术学院以及民办高校的国际贸易专业、电子商务专业、物流专业、营销专业等专业的师生使用,也可作为国际贸易从业人员的参考书籍。

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/江静主编. —武汉:武汉理工大学出版社,2007

(高等职业教育现代物流规划教材)

ISBN 978-7-5629-2539-2

I. 国... II. 江... III. 国际贸易-贸易实务-高等学校:技术学校-教材
IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 111406 号

出版发行:武汉理工大学出版社(武汉市洪山区珞狮路 122 号 邮政编码:430070)

<http://www.techbook.com.cn> 理工图书网

经 销 者:各地新华书店

印 刷 者:安陆市鼎鑫印务有限责任公司

开 本:787×960 1/16

印 张:24.75

字 数:485 千

版 次:2007 年 8 月第 1 版

印 次:2007 年 8 月第 1 次印刷

印 数:1—3000 册

定 价:35.00 元

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页等印装质量问题,请向出版社发行部调换。本社购书热线电话:(027)87397097 87394412

E-mail:wutp2005@126.com dc663@126.com

前言

我国加入 WTO 以后,对外贸易迅速发展,进出口贸易总额跃居全球第三位。我国贸易的持续快速增长,预示着我国贸易行业的发展空间广阔,对贸易专业人才的需求也将继续扩大。为了适应高职教育对培养外贸适用型人才的需要,我们编写了本教材。

本书以国际货物买卖合同条款为中心,以国际贸易惯例和法规为依据,以国际贸易业务流程为轴线,以电子商务技术的应用为背景,全面介绍了国际贸易的合同条款、业务流程、贸易方式和发展潮流四部分内容,共 11 章。第 1 章至第 6 章分别详细介绍了国际货物买卖合同中的主要条款,如商品的品质、数量、包装、价格、装运、保险、支付、检验、不可抗力、索赔和仲裁等;第 7 章为交易磋商和合同签订;第 8 章、第 9 章为进出口合同履行的基本程序;第 10 章介绍贸易中常见的贸易方式;第 11 章则主要讲述了电子商务在国际贸易中的应用与发展。

我们处于教学的第一线,深知本门课程强调操作与应用的重要性,针对高职学生的特点,我们尽量使教材多样化、灵活化。每章以导读作为切入口,穿插有“想一想”、“评一评”、“议一议”、“看一看”、“做一做”等小栏目,以达到学生从想中学、从练中学、从做中学的实践效果。大部分章节配备个案分析,包含案情介绍、案情焦点、学理分析、处理结果等环节,培养学生理论联系实际的能力。课后的复习与实训有利于进一步巩固各章知识。本书另一大特色是提供了大量的单据实例,用已填制的单据介绍缮制单据的方法。

本书结构紧凑、风格清新,针对高职教育的特点,强调理论要精练、操作要熟练,注意知识性、实践性和趣味性的统一,贯穿能力培养的教育理念。

本书由江静主编,具体的编写分工是:茂名职业技术学院江静,绪论、第 4 章、第 5 章;安徽职业技术学院刘丽霞,第 1 章、第 6 章;天津电子信息职业技术学院董乃全,第 2 章、第 8 章;江苏海事职业技术学院缪克银,第 3 章、第 7 章;重庆职业技术学院张贵英,第 9 章;长春职业技术学院张良,第 10 章;茂名职业技术学院罗苑云,第 11 章。在本书的编写过程中,朱嘉瑜同志给予了热情的帮助,在此表示真诚的谢意!

国际贸易实务是一门内容繁复的课程,虽然编者都是教授贸易课程的一线教师,但编写适应高职高专要求的国际贸易实务教材仍存在很大的难度。由于时间仓促,编者水平有限,书中难免有错漏之处,敬请读者批评指正。

编者

2007 年 3 月

目 录

0 绪论	(1)
0.1 国际贸易对社会发展的影响	(1)
0.1.1 国际贸易对国民生活的影响	(1)
0.1.2 国际贸易对国民经济的影响	(3)
0.2 国际贸易实务的研究对象及学习方法	(4)
0.2.1 国际贸易实务的研究对象	(4)
0.2.2 国际贸易的特点	(4)
0.2.3 国际贸易实务的学习方法	(5)
0.3 国际货物买卖合同	(6)
0.3.1 合同的含义	(6)
0.3.2 合同的有效性	(6)
0.3.3 合同的法律适用	(7)
1 商品的品名、品质、数量及包装	(9)
1.1 商品的品名	(9)
1.1.1 列明品名条款的意义	(9)
1.1.2 合同中的品名条款	(10)
1.1.3 订立品名条款注意事项	(10)
1.2 商品的品质	(11)
1.2.1 列明品质条款的意义	(11)
1.2.2 表示品质的方法	(11)
1.2.3 合同中的品质条款	(13)
1.2.4 订立品质条款注意事项	(14)
1.3 商品的数量	(16)
1.3.1 列明数量条款的意义	(16)
1.3.2 常用计量单位及计量方法	(16)
1.3.3 合同中的数量条款	(19)
1.3.4 订立数量条款注意事项	(19)



1.4 商品的包装	(20)
1.4.1 列明包装条款的意义	(20)
1.4.2 包装的分类及包装标志	(20)
1.4.3 中性包装及定牌生产	(23)
1.4.4 合同中的包装条款	(23)
1.4.5 订立包装条款注意事项	(24)
个案分析	(24)
复习与实训	(25)
2 国际贸易术语及价格核算	(28)
2.1 国际贸易术语概述	(28)
2.1.1 国际贸易术语的含义和作用	(29)
2.1.2 有关国际贸易术语的国际惯例	(30)
2.2 主要的贸易术语	(33)
2.2.1 贸易术语 FOB 的解释	(33)
2.2.2 贸易术语 CFR 的解释	(37)
2.2.3 贸易术语 CIF 的解释	(39)
2.2.4 FOB、CFR、CIF 术语的相同点与区别	(41)
2.2.5 FCA、CPT、CIP 以及三个术语的相同点与区别	(41)
2.2.6 FOB、CFR、CIF 术语与 FCA、CPT、CIP 的相同点与区别	(44)
2.3 其他国际贸易术语的解释	(45)
2.3.1 EXW 术语	(45)
2.3.2 FAS 术语	(46)
2.3.3 DAF 术语	(46)
2.3.4 DES 术语	(47)
2.3.5 DEQ 术语	(47)
2.3.6 DDU 术语	(48)
2.3.7 DDP 术语	(48)
2.3.8 贸易术语的使用	(50)
2.4 进出口商品的价格核算	(50)
2.4.1 作价原则及作价方法	(50)
2.4.2 佣金和折扣的运用	(53)
2.4.3 出口的盈亏核算	(55)

2.4.4 出口货物的价格核算	(56)
2.5 合同中的价格条款	(59)
2.5.1 价格条款的基本构成	(59)
2.5.2 订立价格条款注意事项	(60)
个案分析	(60)
复习与实训	(62)
3 国际货物运输	(68)
3.1 海洋运输方式	(68)
3.1.1 海洋运输方式的特点	(68)
3.1.2 班轮运输	(71)
3.1.3 租船运输	(77)
3.2 海洋运输单据	(79)
3.2.1 提单	(79)
3.2.2 海上货运单	(86)
3.2.3 海洋运输其他单证	(86)
3.3 集装箱运输	(90)
3.3.1 集装箱运输的特点	(90)
3.3.2 集装箱运输的主要关系方	(91)
3.3.3 集装箱交接方式	(92)
3.3.4 集装箱运输业务程序	(92)
3.4 其他运输方式	(94)
3.4.1 铁路运输	(94)
3.4.2 航空运输	(95)
3.4.3 国际多式联运	(95)
3.4.4 公路、内河、邮政和管道运输	(95)
3.5 合同中的装运条款	(96)
3.5.1 装运时间	(96)
3.5.2 装运港和目的港	(97)
3.5.3 分批装运和转船	(97)
3.5.4 装运通知	(98)
3.5.5 装卸时间、装卸率、滞期费和速遣费条款	(98)
个案分析	(99)

复习与实训	(101)
4 国际货物保险	(104)
4.1 风险、损失和费用	(104)
4.1.1 风险	(104)
4.1.2 损失	(105)
4.1.3 费用(Charges)	(107)
4.2 海洋运输货物保险条款	(107)
4.2.1 中国海洋运输货物保险条款	(108)
4.2.2 伦敦保险协会海运货物保险条款	(112)
4.3 陆、空、邮货物运输保险条款	(113)
4.3.1 陆上货物运输保险条款	(113)
4.3.2 航空货物运输保险条款	(114)
4.3.3 邮政包裹运输保险条款	(115)
4.4 货物运输保险实务	(115)
4.4.1 办理投保	(115)
4.4.2 支付保险费	(116)
4.4.3 索取保险单据	(117)
4.4.4 保险索赔	(119)
4.5 合同中的保险条款	(119)
4.5.1 合同中的保险条款概述	(119)
4.5.2 订立保险条款注意事项	(120)
个案分析	(120)
复习与实训	(121)
5 国际货款的收付	(124)
5.1 三种收付工具	(124)
5.1.1 汇票	(125)
5.1.2 本票	(130)
5.1.3 支票	(131)
5.2 三种收付方式	(133)
5.2.1 汇付	(133)
5.2.2 托收	(136)

5.2.3 信用证	(141)
5.3 多种收付方式的结合使用	(154)
5.4 国际保理、出口信用保险及国际贸易融资	(155)
5.4.1 国际保理	(155)
5.4.2 出口信用保险	(155)
5.4.3 国际贸易融资	(155)
5.5 合同中的收付条款	(156)
5.5.1 合同中的收付条款概述	(156)
5.5.2 订立收付条款注意事项	(158)
个案分析	(159)
复习与实训	(160)
6 检验检疫、索赔、不可抗力及仲裁	(163)
6.1 检验检疫	(163)
6.1.1 列明检验检疫条款的意义	(163)
6.1.2 检验检疫的机构	(165)
6.1.3 检验检疫的时间和地点	(169)
6.1.4 检验检疫的证书及其作用	(170)
6.1.5 检验检疫程序	(172)
6.1.6 检验条款	(174)
6.2 索赔	(177)
6.2.1 索赔的原因	(177)
6.2.2 违约责任的归属	(178)
6.2.3 索赔业务	(179)
6.2.4 索赔条款	(180)
6.3 不可抗力	(182)
6.3.1 不可抗力的原因及认定条件	(182)
6.3.2 不可抗力的法律后果	(182)
6.3.3 不可抗力的处理	(182)
6.3.4 合同中的不可抗力条款	(183)
6.4 仲裁	(185)
6.4.1 仲裁的含义和特点	(185)
6.4.2 仲裁协议及仲裁机构	(186)

6.4.3 仲裁程序及仲裁效力	(187)
6.4.4 合同中的仲裁条款	(188)
个案分析	(189)
复习与实训	(191)
7 交易的磋商及合同的签订	(194)
7.1 交易磋商的形式和程序	(194)
7.1.1 交易磋商的形式	(194)
7.1.2 交易磋商的程序	(195)
7.1.3 合同的订立	(200)
7.2 书面合同的形式及内容	(201)
7.2.1 书面合同的形式	(201)
7.2.2 书面合同的内容	(202)
个案分析	(206)
复习与实训	(207)
出口合同的履行	(210)
8.1 出口合同履行程序	(210)
8.2 备货及报验	(212)
8.2.1 备货	(212)
8.2.2 报验	(212)
8.3 催证、审证和改证	(213)
8.3.1 催证、审证	(213)
8.3.2 改证	(216)
8.4 租船订舱、报关、投保及装运	(216)
8.4.1 租船订舱	(216)
8.4.2 报关	(217)
8.4.3 投保	(217)
8.4.4 装运	(218)
8.5 制单结汇	(218)
8.5.1 结汇办法	(218)
8.5.2 对制单的要求和单证不符点的处理	(219)
8.5.3 主要出口单据和凭证的缮制	(220)

8.6 出口收汇核销和出口退税	(243)
8.6.1 出口收汇核销	(243)
8.6.2 出口退税	(243)
审证、改证训练	(244)
复习与实训	(247)
9 进口合同的履行	(251)
9.1 开立与修改信用证	(251)
9.1.1 信用证的可立	(251)
9.1.2 信用证的修改	(253)
9.2 安排运输及办理保险	(254)
9.2.1 租船订舱	(254)
9.2.2 办理保险	(255)
9.3 审核单据及支付货款	(256)
9.3.1 审单注意事项	(256)
9.3.2 单证不符的处理	(256)
9.4 报关及报检	(257)
9.4.1 进口货物报关	(257)
9.4.2 进口货物报检	(258)
9.5 进口索赔	(258)
9.5.1 确定索赔对象	(258)
9.5.2 索赔应注意的问题	(259)
个案分析	(260)
复习与实训	(262)
10 国际贸易方式	(264)
10.1 一般贸易方式	(264)
10.1.1 经销	(264)
10.1.2 代理	(266)
10.1.3 寄售	(268)
10.1.4 拍卖	(269)
10.1.5 招标与投标	(270)
10.2 对销贸易方式	(272)
10.2.1 易货贸易	(272)
10.2.2 回购贸易	(272)

10.2.3 补偿贸易	(273)
10.2.4 互购贸易	(274)
10.3 加工贸易方式	(274)
10.3.1 来料加工	(274)
10.3.2 来件装配	(274)
10.3.3 进料加工	(275)
10.4 期货交易方式	(275)
10.4.1 期货交易	(275)
10.4.2 套期保值	(276)
个案分析	(278)
复习与实训	(280)
11 电子商务与国际贸易	(282)
11.1 电子商务概述	(282)
11.1.1 电子商务概念	(282)
11.1.2 电子商务分类	(286)
11.2 电子商务安全	(287)
11.2.1 电子商务安全需求	(287)
11.2.2 电子商务安全技术	(288)
11.3 电子商务法律与法规	(290)
11.3.1 电子商务立法的现状	(290)
11.3.2 电子签名与电子合同	(292)
11.4 电子商务下的国际贸易	(292)
11.4.1 电子商务在我国国际贸易中的应用现状	(293)
11.4.2 电子商务对我国外贸企业的影响	(295)
11.4.3 电子商务对国际贸易的影响	(295)
复习与实训	(297)
12 附录	(298)
附录一 联合国国际货物销售合同公约	(298)
附录二 2000 年国际贸易术语解释通则	(317)
附录三 跟单信用证统一惯例	(354)
附录四 托收统一规则	(373)
参考文献	(381)

迈入 21 世纪,处于重大转折时期的世界经济正在经历一场格局、体制、产业结构、贸易和投资布局等方面的深刻变革,全球经济一体化正成为不可逆转的历史潮流。约翰·奈斯比特在《2000 年大趋势》一书中写道:“我们所处的时代,变化速度之快,前所未有,其中最惊人的变化也许是全世界正迅速成为一个统一的经济体。现在我们恐怕再也不能谈什么美国的经济了,因为它同其他国家的经济已经密不可分。今后也不会再有什么欧洲的经济、日本的经济或第三世界的经济。”

中国于 2001 年 12 月 11 日正式加入世界贸易组织,标志着我国已经融入全球经济一体化的发展潮流。我国对外贸易正加速向前发展,商品交换更加频繁,贸易总额不断扩大。

在当前国际形势下,只有培养更多能通晓国际贸易惯例、熟悉国际市场、精通外贸业务、具有全球战略眼光的实用型国际贸易人才,才能进一步适应国际贸易的发展需要。

0.1 国际贸易对社会发展的影响

0.1.1 国际贸易对国民生活的影响

我们来看一看生活中的小片断:

2006 年的一天早晨,中国东部某城市,从事 IT 行业的白领张天利,早上八点钟准时起床。他洗刷完毕后,喝了一杯“雀巢”咖啡,戴上“劳力士”手表,找到他心爱的“诺基亚”手机,提上他的“戴尔”电脑,出门搭乘地铁到公司上班。一路上张天利在考虑,是否该购买一辆小汽车了,国际油价不断攀升,究竟是购买日本的“本田”车好呢?还是德国的“奔驰”车好呢?

同一时间,地球的另一边,美国东部某城市,布鲁斯一家三口在家里度过了一个愉快的假日。布鲁斯先生在客厅里仔细品尝来自中国的“龙井”茶。另一

边,布鲁斯太太正在厨房准备美味的晚餐。她打开“海尔”冰箱寻找材料,用“格兰仕”微波炉加热食物。儿子小布鲁斯一边抱着“中国制造”的小玩具,一边看着“创维”电视机中播放的动画片。布鲁斯太太准备再为小布鲁斯购买一双来自中国的布鞋,这种布鞋美观舒适,价格实惠,能为家庭节约支出。

从这些片断中,我们可以看到:商品通过国际贸易,实现了从本土化到国际化的过程。商品国际化是一种不可逆转的发展趋势,并使人们的生活发生了巨大的变化。

在我国,国际贸易对国民生活同样产生了深刻的影响。

1. 国际贸易增加国民就业机会

我国拥有丰富的劳动力资源,但资金与劳动力比例严重失衡,国民就业的压力相当大。通过国际贸易活动,可以为产品寻找新的国外市场和国际销路,促进国内生产的扩大与发展,为各行各业带来大量新的就业机会。在今后相当长的一个时期里,劳动密集型产品的出口在我国整个对外贸易总额中,仍将占有较大的比重。

2. 国际分工降低产品成本,从而降低国际产品价格

国际分工促进了国际贸易的发展,国际贸易的发展促使商品国际化,商品国际化使企业面临全球营销环境。企业为了使商品在国际市场上更具竞争力,纷纷将工厂转移到生产要素价格低廉的国家或地区,降低了企业的生产成本,从而使商品的价格更低。这也是大多数工业消费品价格不断下降的主要原因。

3. 国际贸易使国际产品普及

国际贸易活动,使商品消除了国家的归属,统一成为国际商品。越来越多的企业为了寻求更加广阔的市场,都将自己的商品通过国际贸易销售到世界各地。无论身处哪个国家,人们都可以购买自己所需的国际产品。国民能够以比从前更低的价格购买更高品质的商品,享受全球一致的服务。

4. 国际贸易提高国民生活水平

过去,我国的物质比较缺乏,人们对于生活用品的需求仅仅停留在使用价值上。经过 20 多年的改革开放,通过频繁的国际贸易活动,人们的收入提高了,产品的价格下降了,可供选择的商品增加了,总体关税水平下降了,产品的设计也越来越人性化。现在,人们对于生活用品的要求从单纯的满足使用要求转向了品质的追求,开始懂得享受生活,追求高质量的生活。以往,小汽车是一个家庭的奢侈品,但现在拥有小汽车已经不再是人们遥不可及的梦想。而且,当每个家庭购买小汽车时,人们都会比较理性,懂得在价格、省油、性能等方面进行选择对比,购买符合个人要求的小汽车。

5. 国际贸易影响文化和价值观

国际贸易活动将全球变成了一个超级大市场,这个市场中的人们有着不同

的民族文化,国际贸易活动促使具有不同文化背景的人们的交流更加频繁,承载不同文化的商品在国际自由流转。人们在消费国际产品的同时,往往也是在体验各不相同的文化。在文化冲突和文化整合的过程中,也影响了本土文化的纯正和单一。一方面,中国商人和中国商品将中国文化带到了全球各地;另一方面,在外国商品的影响和文化价值观的渗透下,我国的传统文化也受到了影响,具有了包容性和多样性。

0.1.2 国际贸易对国民经济的影响

中国是发展中国家,国际贸易对全球经济一体化下的我国国民经济也有着深刻的影响。它是联系国内外经济的桥梁和纽带,在国家经济发展中有着重要的作用。

1. 国际贸易促进国民经济协调发展

国际贸易一方面通过国际范围的商品交换,将各种先进的工业技术引入我国,从而促进我国企业工业技术水平的提高,间接缩小了我国企业与国外先进企业的技术差异,提高了我国企业产品的国际竞争力。另一方面,通过出口贸易,为国内产品开拓国外市场,扩大我国社会再生产的规模,使国民经济在新的更高的基础上实现平衡。

2. 国际贸易有利于资源的有效配置

不同的资源在不同国家的供给比例是不同的,往往是某一资源在一个国家大量过剩,得不到充分利用,而在另一个国家则十分紧缺,不能满足生产需要。国际分工把一国经济运作扩大到世界范围,突破了国内市场的限制,增加了优化配置本国资源的深度和广度,使各种不同资源都能得到充分开发和利用。

3. 国际贸易增加外汇收入和财政收入

出口贸易是我国外汇收入最重要的来源,出口贸易外汇收入约占我国外汇总收入的80%左右。从1999年初开始,我国外汇储备逐月攀升。截至2006年年底,我国外汇储备达到9800多亿美元,居世界第一位。

国际贸易的发展还可以增加各级政府的财政收入。包括进出口关税、出口产品的企业所得税、产品税、进口物资投入生产所发生的税收等。

4. 国际贸易有利于满足国民的多样化消费需求

随着人民生活水平的提高,生活的需求越来越多样化。国际贸易能够将全世界各种各样的商品带入我国,满足人们高品质、高要求的生活需求。

5. 国际贸易创造和平友好的国际环境

我国在平等互利的基础上,同世界上200多个国家和地区建立了贸易关系。通过国际贸易,增进了同世界各国人民的相互了解和友谊,提高了我国的国际地位,为我国国民经济的持续发展和社会现代化建设创造了良好的国际环境。

0.2 国际贸易实务的研究对象及学习方法

0.2.1 国际贸易实务的研究对象

国际贸易(International Trade)又称世界贸易,是指不同国家(或地区)之间所进行的商品交换活动。

如果从某一个国家或地区的角度来看,这种交换活动称为对外贸易;如果从一个海岛国家或地区的角度来看,这种交换活动称为海外贸易。

在国际贸易中,交换的对象是商品,这种商品既包括货物,也包括服务。在本书我们主要研究国际货物的交换。

国际贸易主要分为三大部分内容,即国际贸易理论、国际贸易实务、国际贸易政策。

国际贸易理论研究发生国际商品交换活动的经济原因及其影响因素,属于国际经济学的一部分。

国际贸易政策是研究不同国家从事国际商品交换活动的目标、方针、政策、措施等。

国际贸易实务是指不同国家(或地区)之间所进行的商品交换活动的实际操作业务。包括出口贸易和进口贸易两方面。

0.2.2 国际贸易的特点

国际贸易是一种带有浪漫色彩的经济活动。外来品的诱惑,他乡的特产,以及充满刺激与冒险的市场角逐,使国际贸易历来就具有强大的吸引力。国际贸易相对于国内贸易,具有显著的特点。

1. 国际贸易的难度大

由于语言、文化、法律、商业习惯、度量衡制度、海关制度及汇兑制度等方面存在的差异,从事国际贸易的难度比国内贸易要大得多。

2. 国际贸易的环节多、程序复杂

国际贸易要涉及申请进出口许可证、报检、报关、国际长途运输、保险、办理产地证等环节,涉及备货、落实信用证、组织装运、制单结汇、外汇核销和申请出口退税等必要程序。它的复杂性是国内贸易所无法比拟的。

3. 国际贸易的风险大

在国际贸易中,可能涉及信用风险、汇兑风险、运输风险、政治风险及商业风险。所有这些风险都可能使进出口商遭受损失。国际贸易的风险比国内贸易的

风险大得多。

4. 国际贸易容易受国家政策影响

国际贸易既容易受国内贸易政策的影响,也容易受贸易对象国国家政策的影响。

0.2.3 国际贸易实务的学习方法

国际贸易实务强调“实务”,主要讲“怎么做”,少讲“为什么”,理论精练,技术性高,操作性强。作为一门实用性较强的操作性课程,学习中要注意以下方法:

1. 理解概念和专业术语

国际贸易实务操作流程复杂,专业性强,只有深刻理解各种概念和专业术语,才能够灵活地使用它们,才能够有效地维护自己的利益和规避贸易风险,才能够顺利地推进贸易活动的进程。因此,在学习本门课程时,既要理解概念和专业术语的表述,也要了解它们的适用范围和应用方法。

2. 计算精确,思路清晰

国际贸易实质上是与外国人做买卖。作为贸易从业人员,应该注意培养综合商业素质,懂得精确地计算贸易中涉及的利益问题,具备清晰的思路,从全局上把握贸易活动的经营运作。

3. 了解国际贸易惯例

我们必须致力于同国际规范接轨,了解国际上一些通行的惯例和普遍实行的原则,并且在实际工作中熟练运用。这对防范国际贸易中的风险、减少贸易纠纷、安全及时地收汇至关重要。

4. 掌握重要单证的填制

国际贸易活动涉及诸多单证,如发票、提单、保险单、装箱单等,它们是贸易活动中非常重要的具有法律效力的文件。这些单证来自于不同的部门,单证的格式、内容、填写要求均不相同。单证的规范填制是一项具有一定难度的工作。学习本门课程,除了要求看懂单证内容外,还要求掌握主要单证的填制,并进行实际操作。

5. 熟悉业务流程,自行设计流程

国际贸易实务流程复杂,手续繁多。整个过程除了交易双方外,还有运输公司、保险公司、银行、海关、检验检疫局等众多部门参与。学习本门课程,要求在熟悉业务的基础上,能够自行设计贸易流程,将理论与实践、政策与业务有机地结合起来,不断提高分析问题和解决问题的能力,从而达到活学活用的目的。