

千万不要小视创业者，
因为他们有一个不可预测的未来！

From
one hundred
thousand
to one million
带你驶进财富高速路

阿凡 ● 编著

从
10
万
到
100
万



F270
296-c2

从10万 到100万

——带你驶进财富高速路

阿凡 ● 编著

From
one hundred
thousand
to one million

中国言实出版社

图书在版编目(CIP)数据

从10万到100万:带你驶进财富高速路/阿凡著.

-北京:中国言实出版社, 2007.3

ISBN 978-7-80128-894-3

I. 从…

II. 阿…

III. 企业管理

VI. F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 017856 号

出版发行 中国言实出版社

地 址: 北京市朝阳区北苑路 180 号加利大厦 5 号楼 105 室

邮 编: 100101

电 话: 64924716(发行部) 64963101(邮 购)

64924880(总编室) 64890042(编辑部)

网 址: www.zgyscbs.cn

E-mail: zgyscbs@263.net

经 销 新华书店

印 刷 北京佳顺印务有限公司

版 次 2007 年 3 月第 1 版 2007 年 7 月第 2 次印刷

规 格 720 毫米×1000 毫米 1/16 12.75 印张

字 数 152 千字

定 价 22.00 元 ISBN 978-7-80128-894-3/F·222

成功的创业需要勇气和胆识，更需要智慧和理性。当你确定自己适合创业后，你不必急着马上走上创业这条路，先评估一下你的创业计划是否可行。你可以问自己以下一些问题：

你能否用语言清晰地描述出你的创业构想？

你真正了解你所从事的行业吗？

你看到过别人使用这种方法吗？

你的想法经得起时间考验吗？

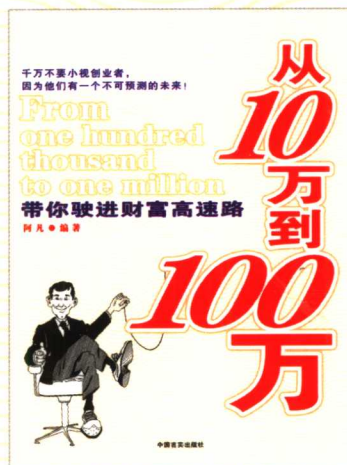
你的设想是为自己还是为别人？

你有没有一个好的网络？

你明白什么是潜在的回报吗？



让自己“飞”得更高，
最靠得住的方法就是拿出优秀的业绩。



一无所有并不可怕，
可怕的是勇气小信心也小，
不敢也不善于以小搏大创造财富。

责任编辑：河 流 李石华
投稿邮箱：hwh522@126.com
责任校对：史 言
插 图：洋洋兔动漫
封面设计：小 朱

聪明无种 富贵有根

幸运总是偏爱少数人。在这个世界上,20%的人占有着 80%的财富,无论古今中外,这种财富倾斜的状况似乎从未改变过。许多人愤愤不平地认为:这不公平!还有许多人试图采取“等富贵,均贫贱”的激烈手段,以扭转这一状况,却徒劳无功。

如果你觉得自己不够富有,如果你总是在叹息没有出生在富有的家庭,没有受过良好的教育,至今还在为生存奔波,那么你是否问过自己,为什么不用创业去改变现状?我们耳熟能详的知名企业家大都是白手起家。他们用自己的勤奋、智慧和财富的执着追求谱写出了创业的神话。

一无所有并不可怕,可怕的是勇气小、信心也小,不敢也不善于以小博大创造财富。决心创业的奋斗者,如果你现在也还只是拥有一点点小本钱,如果你强烈地渴求财富,那么就立即行动,以坚定必胜的信念为支撑,并以正确方法为指导,即使只有一元钱,也要想着怎样用这一元钱去赚取更多的钱,你就一定可以在不久的将来实现你的财富梦。

创业并非难事。创业是一个过程，创业需要经历从无到有、从小到大、从弱到强、无数次质的飞跃，然后你才可以像众多的企业家一样戴上成功的桂冠，享受成功后的鲜花和掌声。

成功的创业需要勇气和胆识，更需要智慧和理性。当你确定自己适合创业后，你不必急着马上走上创业这条路，先评估一下你的创业计划是否可行再说。你可以问自己以下一些问题：

你能否用语言清晰地描述出你的创业构想？

想法必须明确。你应该能用很少的文字将你的想法描述出来。根据成功者的经验，不能将这想法变成自己的语言的原因大概也是一个警告——你还没有仔细地思考吧！

你真正了解你所从事的行业吗？

许多行业都要求选用从事过这个行业的人，并对其行业内的方方面面有所了解。否则，你就得花费很多时间和精力去调查，诸如价格、销售、管理费用、行业标准、竞争优势，等等。

你看到过别人使用过这种方法吗？

一般来说，一些经营红火的公司经营方法比那些特殊的想法更具有现实性。有经验的企业家中流行这样一句名言：“还没有被实施的好主意往往可能实施不了。”

你的想法经得起时间考验吗？

当某项计划真正得以实施时，未来的企业家会感到由衷的兴奋。但过了一个星期、一个月甚至半年之后，将是什么情况？它还那么令人兴奋吗？或已经有了完全不同的另外一个想法来代替它。

你的设想是为自己还是为别人？

你是否打算在今后5年或更长时间内，全身心地投入到这个计划的实施中去？

你有没有一个好的网络？

创业的初始阶段，实际上是一个创业者将自己的人际关系、信息资源、供销渠道、技术能力与市场接轨的一个过程。为了找到合适的人选，你应该有一个服务于你的个人关系网。否则，你就有可能陷入不可靠的人或滥竽充数的人之中。

明白什么是潜在的回报吗？

投资创业，其最主要的目的就是赚最多的钱。可是，在尽快致富的设想中隐含的决不仅仅是钱。你还要考虑成就感、价值感等潜在回报。如果你没有意识到这一点，那就必须重新考虑你的创业计划。

经过自我分析后证明你适合创业，同时你也能正确回答上述的几个问题，那么你创业成功的胜算将会很高，你可以决定着手去创业。

决心创业后，你就要像个战士，一名有勇有谋的战士，在竞争激烈的商场上赴汤蹈火，坚定执着，机敏应变，以自己的勤奋和智慧开创出辉煌事业，迈入人生新天地。

财富是可以从小本钱投资创业经营而累积起来的，拥有小本钱的创业者，往往可以在未来的某一天成为坐拥百万财富的大赢家，只要你具有这种拼搏的精神，那就下定决心从现在开始走上创业之旅吧！

阿 凡

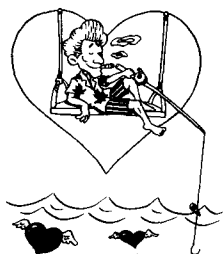
2007年2月

目 录

聪明无种 富贵有根 /1

第 01 步

要有高于现实的挑战欲望 /1



开拓创新能力

分析决策能力

应变能力

财务管理能力

预见能力

思考判断能力

专业能力

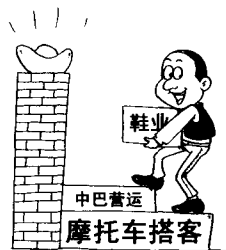
社交能力

经营管理企业应弄清的几个问题 /18



第 02 步

行动前,试问自己是否输得起 /21



要经得起失败的打击

具备持之以恒的耐久力

积极行动,弥补自己的不足

克服创业的恐惧与焦虑

要有正确看待风险的观念

要有抓住机遇的胆量和气魄

测一测你敢于冒险吗? /34

第03步

正确认识和把握商机 /37



从人们的需求入手
利用信息获得商机
在日常生活中发现商机
从危机中寻找商机
从未来着眼寻找商机
从投资中寻找商机
寻找商机三个注意事项 /51



第04步

筹集创业资金 /53



靠良好的信用说服别人

加盟大公司的连锁经营

接手亏损企业变现

寻找风险投资

先做贸易,积累资金

“滚雪球”

争取免费的创业场所

争取创业贷款

争取政策性扶持资金

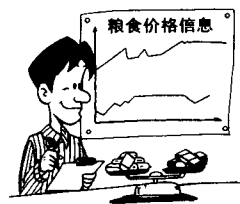
用别人的钱启动创业

合伙经营

银行贷款操作指南 /70

第05步

评估一下你的创业计划是否可行 /75



边上班边创业

先学习行业经验,后创业

从小本创业做起

加盟特许连锁店

选择可行的创业项目

上班族创业须注意的五个问题 /91



第06步

选创业项目,不要盲目仿效跟潮 /93



找冷门,找新事物

谨慎选择投资项目

不要大量借贷投资

不要贪大求全

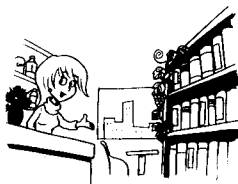
走“寄生型”发展之路

集中优势,联手协作

百元到万元投资攻略 /102

第07步

给自己的企业选择一个好地方 /105



人口密度

经营环境

注意周边的竞争对手

消费层次

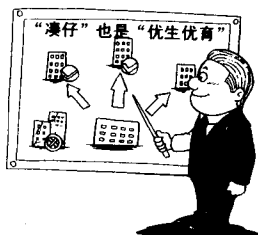
关注房屋资产所有权

筹建公司全程指南 /114



第08步

考虑怎样赚钱 /121



不要“以自我为中心”决策

学会做一个合格的老板

别让工作吞噬了生活

诚信为本

支出与盈利,考虑怎样赚钱

让创业资金快速回笼

关注吞噬盈利的隐形成本

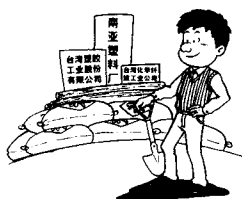
不要轻易分散经营

让现金和业务运转起来

造成创业失败的原因 /141

第09步

不要怠慢你的客户 /143



制胜的根本因素：质量

怎样获取竞争对手的客户

不要把客户拱手让给竞争对手

创新取胜

兼并竞争对手

让顾客满意的几个基本法则 /158

