

不乐无语〇著

他，是军队的精英，  
曾多次执行各种危险的任务，立下无数赫赫战功，  
却因为犯了严重错误被清除出号称精锐中的精锐海军陆战队，  
回到都市后的他颓废的生活着，  
命运却始终与他开着玩笑。



# 花都猎人 II

HUA DU HUNTER

太白文艺出版社



# 花都猎人

HUA DOU HUNTER

(是日本大作画家西田和也所著  
由日本讲谈社文库出版) 漫画由日本讲谈社  
授权中国太白文艺出版社出版  
定价：16.00元 ISBN 7-5315-0055-1

不乐无语◎著

ISBN 7-5315-0055-1

太白文艺出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

花都猎人 / 不乐无语著. - 西安:太白文艺出版社.

2007.3

ISBN 978-7-80680-425-4

I. 花... II. 不... III. 长篇小说 - 中国 - 当代 VI.

I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 028356 号

## 花都猎人 . 2

太白文艺出版社出版发行

(西安市北大街 147 号)

社长兼总编辑 李丽玮

新华书店经销

郑州新星印刷实业有限公司印刷

---

787 × 1092 毫米 16 开 20 印张 260 千字

2007 年 3 月第 1 版 2007 年 3 月第 1 次印刷

---

ISBN 978-7-80680-425-4

定价：48.00 元(二册)

版权所有 翻印必究

如有印装质量问题, 可寄印刷厂质量科对换

(邮政编码: 450002)

# 花都猎人

HUA DOU HUNTER

## 目录

|            |     |
|------------|-----|
| 第十五章 放开心怀  | 001 |
| 第十六章 暴力血液  | 026 |
| 第十七章 情深意浓  | 050 |
| 第十八章 洗白计划  | 070 |
| 第十九章 超级黑马  | 095 |
| 第二十章 窒息温柔  | 一一四 |
| 第二十一章 他乡故人 | 一三三 |
| 第二十二章 东京计划 | 一五七 |
| 第二十三章 高空危机 | 一九八 |
| 第二十四章 刻骨铭心 | 二三五 |
| 第二十五章 英雄救美 | 二六四 |

## 第十五章 ● 放开心怀

张子文发现自己在一间豪华的大卧室内，有点象唐影的卧室，他赤身裸体躺在舒软宽大的床上，床上还有一名穿着情趣内衣的长发美女，蕾丝透明小内裤遮不住她的无限春色……她正亲吻着他的胸膛，一点点的往下，再往下……鼻息间嗅着熟悉的芳香，香奈尔COCO，张子文拨开她的长发，是慕青，她怎么会在这床上，自己不是跟她分手了么？天，她在干什么？自己的春光彻底的暴露在她面前，她离自己的关键部位是那么的近，她的美眸散发着迷人的媚意，她在对着自己媚笑，她还在亲吻，不对啊……她不是慕青……是……怎么变成了性感妖艳的何丽……天……

鼻子有点痒，张子文忍不住打了个喷嚏，豪华卧房突然消失，貌似何丽的内衣美女也消失了，睁开眼是何丽家里的客厅，还有何丽的漂亮脸蛋，美眸里露出促狭的笑意。她离得好近，她正在用发丝骚扰着自己的鼻子，鼻息间能嗅到她身上的醉人体香，原来是春梦一场。

耳朵一阵熟悉的疼痛，何丽出手了，只有她才能这么准确无误地找到位置，手法干净利落，她拧着张子文的耳朵，对着他吐气若兰：“臭小子，发什么愣，睁开眼睛还赖在床上，都几点了，不想上班了啊？还不快滚起来。”何丽的眼神凶巴巴的。

糟糕，要迟到了，妈的睡过头了。张子文一骨碌翻身起来，双脚刚落地，昨晚与慕青分别的一幕突然闪现脑海，靠，都辞职了还上毛的班。张子文摇了摇头苦笑了一下，又重新仰躺在床上，他没发觉自己姿势的不雅，他还当这里是祥和里的家。

“喂……你怎么又躺回去了？臭小子……”



早餐何丽早已做好，牛奶、煎蛋、红肠，还有一些可口的点心，张子文餐盘里的蛋是两个，牛奶好像也比以前多半升。

唐舒匆匆忙忙用完早餐，今日她要考试，临走的时候，不忘向张子文索取热吻。瞧着她美丽的脸蛋，张子文哪能拒绝，响亮的吻了她一口，得到温存的唐舒露出满足的笑容匆匆而去。

“臭小子……你还在折腾什么？再不走就迟到了。”何丽很不满他慢条斯理的用餐速度。

“我辞职了，不用再去上班。”张子文冲她笑了笑，他现在已经开始学着斯文的用餐方式。

“辞职？为什么？你不是干得好好的吗？”何丽有点惊讶。

“没什么原因，就是不想干了。”张子文说得轻描淡写。

“哼，才夸你有点长进，现在又想回到以前啊？不争气的家伙。”何丽对他满不在乎的态度极为不满。

“我没说过要回到从前啊，不上班不代表不能干别的。”张子文笑了笑，很舒服地将另一只煎蛋塞进嘴里。

“切，你还能做什么？就你那块料打架还行，现在找工作多难，你又不是不知道，一点都不知道自己珍惜。”何丽对张子文的底细还是相当清楚，除了身手厉害，别的他什么都不会。

“呵呵，工作不好找就不找，没什么大不了的。”张子文的笑声很轻松，还透着点自信。

何丽怔怔的瞧着张子文，今天的他有点奇怪，好像跟以前有点不一样，至于哪点不一样她说不上来，今天的他很男人，没有那懒散的味道。

“那……你想做什么？难道你有了好出路？”何丽想搞清楚他的想法。

“好出路说不上……”张子文笑了笑说道：“不过……我学着想做点小生意，也许是条好出路吧？”

何丽白了他一眼啐道：“没个正形，就你那样还学着做生意。”

“你都可以做生意，为什么我就不行？”

“哼，老姐我经验丰富，你没法比。”何丽扔给他一个白眼，突然好像又想起了什么，促狭地冲着他笑了笑：“嘻……要不你跟我学着做内衣生意，这个老姐可以教你。”

不提这茬还好，提起这茬张子文老脸一阵发烧，嘴里嘟囔着：“谁跟你学那玩意儿啊。”

“什么那玩意儿？老姐不是做得很好吗？每个月不少赚，嘻，你还嫌弃，谁不知道你喜欢似的，你别装啊，喜欢好好学，老姐每个月送你几套，都辞职了不就是想做这生意吗？”何丽说完脸蛋红了红，她都能想像得到他用这些性感内衣做什么，只是这话有点露骨，她的心跳了跳。



“你想哪去了？我什么时候说要跟你学着卖那东西了。”张子文红着老脸赶紧申辩，不解释清楚不行，免得她真的认为自己是为了这惹祸的玩意儿辞职。

“好好好，不卖就不卖。对了，我问你，你跟小舒进展得怎么样了？”

“什么进展怎么样了？我跟她挺好的啊。”张子文对她的问题有点不解。

“我是说你和她……有没有那个……”何丽脸红了红，她想起了他今早的不雅状况，她心里希望他与唐舒早点有结果。

张子文听明白了，好不尴尬，这问题叫他如何回答？

瞧着他的窘样，何丽觉得好笑，她有时候很喜欢捉弄这个傻得可爱的老弟，他越是这副模样，她越觉得好玩，不过这种话题适可而止，再说下去不知道会扯到什么尴尬地地方，何丽的心还是很敏感，她能把握好分寸。

“还不好意思说，好了我不问你了，说正事吧，你对生意是不是有了好的想法？给老姐说说。”何丽不露声色地转移了话题。

张子文心里松了口气，还好，对面的美貌老姐没有继续调侃自己，跟一个性感美女大谈男女性爱，这实在有点玩火的味道，他心里隐隐有点害怕。

“我只是有这想法，你替我琢磨一下，我想开家小公司你觉得怎么样？”

“小公司？什么样的公司？”何丽被他的话题吸引。

“我想搞一个广告策划公司，我在新澳集团接触最多的就是广告策划，也许我能以此闯出条路来。”张子文的语气很认真。

“广告策划公司？我对这行不熟悉，你觉得有把握吗？”何丽瞧着他认真的表情，心里隐隐有点欣慰，他终于有了想法，不管成功与否，至少他不会像以前那样颓废地混日子。

“说不出来有多少把握，但我相信自己能闯出一条路来，没试过怎么知道行不行？有的事情做了才知道结果，我已经决定要做。”张子文瞧着何丽，目光坚定。

何丽从他的眼神中感觉到了坚定与自信，她心里轻轻地叹了口气，她喜欢他现在的模样，自己没有白疼他，他终于有了目标，她心里有种感觉，她相信他会有成功的一天，对于重新振作的他，她心里愿意无条件地相信。

“开这种公司需要多少钱？”何丽问出了最实质的问题。

张子文想了想说道：“我大概算了下，租写字间，买办公用品，准备原材料，请人，再加上流动资金，至少得20万。”

“20万？你有那么多钱吗？”何丽清楚他的老本，可以说是一无所有。

张子文笑了笑说道：“现在是没有，不过我想把祥和里的房子抵押出去，几十万还是凑得够的。嘻，老爹给我留下的遗产就这房子还值俩钱。”

“不行，哪有把房子抵押出去的道理，这个我不同意。”何丽坚决地阻止。

张子文的脸苦了下来，这美貌老姐不同意，自己还真不敢动房子，怎么办？

张子文想了想说道：“那我只有找海大富试试，他最近的生意好像挺火，也许能弄到点钱。”关键时候，他想起了最佳损友。



“别去找那家伙，他那生意全是骗钱的玩意儿，你借了他的钱别到时候惹一身骚。”何丽以前听张子文提起过海大富的生意，她以前在大学学的就是金融，略微一想就清楚是怎么回事，她可不愿意张子文陷进去。

“这也不行那也不行，这公司还怎么开啊？”张子文嘀咕着，何丽要不同意，他是一点辙都没有，他不能不听她的话。

何丽白了他一眼说道：“瞧你那没出息的样，我说过不行了吗？20万是吧？我给你，哼，真是白疼你了，想谁都没想到老姐。”何丽貌似很生气。

“你给我20万啊，你有那么多钱？”张子文有点吃惊地瞧着何丽。

“哼，小看你老姐啊，我做了好几年的生意不能攒点？告诉你，这可是我为你成家准备的钱，你不把公司做好，你打一辈子光棍吧。”何丽说完还扔给他一个卫生眼。

“给我成家准备的？”张子文心里震动了，何丽居然为自己准备了将来，这是他料想不到的事情，他感觉自己用什么都不能报答她的情意，他的眼里有了湿气。

何丽瞧着他的样儿，明白他心中所想，心里轻轻地一叹，站起身来走到他身边，将他的头揽到自己怀里，轻柔地说道：“傻小子，想那么多干嘛，我为你准备什么都是应该的，这个世界上就咱姐弟俩相依为命，只要你好，你争气，做姐姐的什么都愿意给你……”

张子文感觉到她怀里的温暖，也感觉到她胸前的饱满，她身上的体香是那么的醉人，但此刻的他，脑海里没有一丝杂念，他心里只有感动，为她的关爱而感动。他轻轻地搂着她的腰身，他闭上眼睛感受着她对自己的温情，他心里发誓，他要创造财富，他要用世界上最好的东西报答她……他要用自己的生命来呵护她……

此刻的房间里很安静，两人轻轻地拥在一起，彼此之间能感受到对方的温情与感动，整个房间充满了浓浓的温柔情意……

夜已经很深，张子文的床上躺了两个人，唐舒腻在他的怀里不肯回卧室，她想多在他怀里猫一会儿，张子文怜爱地抚弄着她乌黑发亮的秀发，时不时地凑上去嗅一下，很香，他也舍不得放这招人疼的丫头进去。

“文哥，今儿你找着办公室了吗？”唐舒从何丽口中得知他的雄心壮志。

“找着了，在宁安区通美大厦找了间办公室，差不多有100个平方吧，就是租金忒贵，甲级想都别想，找了个乙级的，好说歹说谈到80元1个平方，1个月得8000多，生意有没有总之每个月从1号开始相当于背了8000多的债务，公司开张就得拼命找钱，得先给物管的润着。”张子文很是郁闷，那帮孙子纯粹就是吸血鬼。

“那你钱够不够，不够我这还有，你先拿去用着。”唐舒美眸瞧着他，她很想为他做点什么。

“够了，我老姐给了我20万，怎么说都能顶一阵子，明天我得将办公用品置办好，争取早点开张。”张子文心里好笑，你一个小丫头还在读书能有什么钱？

“哦……你不需要钱啊……”唐舒眼里露出失望之色，她微微想了想娇声说



道：“要不我帮你，嘻，我正愁找不到实习的地方，我给你打工好吗？总之你得请人，我实习不要工资的，你请我好不好？”唐舒满怀希望地瞧着他，盼着他答应。

“好啊，有你帮我成，这两天正头疼哪去找人，不过前提是不能耽搁你的学业。”张子文答应得很爽快。

“不会耽搁，嘻，文哥放心，小舒工作学习两不耽误。”唐舒听他同意，心中欣喜。

瞧着她兴奋的小样儿，张子文心中有点感动，真是善解人意的小丫头，忍不住凑近她的脸蛋香了一口，唐舒嘤吟一声，娇躯粘着他，紧紧地贴在他的怀里，那温润的香唇搜寻上去，去寻找他的嘴唇，她喜欢他亲吻自己，她喜欢他的唇……她滑腻柔软的丁香悄悄地度了进去……

早秋的阳光映照在玻璃窗上，张子文驾驶着他刚买不久的座驾停在了通美大厦楼下，这车不错，凭着自己对车各部件的了解，花3万元淘的二手桑塔拉经过自己一番鼓捣，跟新车没啥两样，作为一家公司的总经理没有辆代步的座驾哪成。只是有点委屈从后座走下车的两位大美女，何丽与唐舒，俩美女都着一身职业套装，今日公司开张，这身职业打扮可以给张子文充充场面，成熟的粉色与清爽可人的淡绿，凹凸有致的惹火身材再配上绝美的脸蛋，这俩美女不知道要扯破多少人的眼球，瞧着她们笑靥如花的模样，张子文习惯性地耸了N下鼻子……

一阵醉人的体香扑鼻，两大美女上前一左一右傍着张子文，很自然很亲昵地挽着他的胳膊，那坚挺饱满的胸脯蹭在那上面让他一阵心痒痒……

今日的张子文一身西装革履，显得潇洒帅气，这一帅两美从停车场走到电梯，引来无数羡慕的眼光。做为男人，身边有两大极品美女与他亲昵的挽走在一起，想不得意都不行，张子文有点飘，巨飘。

经过一周多时间的简单装修与置办，这家小公司还有点似模似样，明亮的玻璃大门，进门就是一个大理石背景墙，上面有几个银色大字，创意广告策划有限责任公司，名儿是张子文自己取的，他喜欢创意这个名称，搞广告，创意第一，公司整套手续都是请人代办，代办的好处就是快，还有个好处就是注册资金变成了200万，这种伪造数字，能让这家小公司的底气稍微显得足了一些。

转过前台就是工作厅，有几张2手格式办公桌，两张长形的工作台，1台喷绘机，1台2手复印机，1台2手传真机，几台2手电脑，所有的办公设备几乎都是2手。墙壁重新粉刷过，上面贴了些精美的广告海报，工作厅不大，但办公桌椅的摆放很讲究，没有影响到空间，加上一些空间立体装饰，不大的工作厅给人的感觉却很宽敞。靠外的窗是落地式玻璃窗，光线充足，办公环境明亮而又整洁，让人感到在这里工作很清爽很舒适，这都是出自张子文的设计。当他看到自己设计的室内效果这么好时，不免有点小得意，原来自己的设计并不比那些专业人士差到哪里去。

办公厅一角还有个玻璃窗，百叶帘是拉上的，瞧不清楚里面的光景，旁边还有一个木门，上面贴了个有机玻璃牌子，总经理办公室，那里面就是张子文办公与洽谈

业务的房间。一进门，感觉脚下软软，地面铺上了地毯，大板桌，真皮旋转式办公椅，背后是一书柜，放了些摆设用的书还有一些文件夹，桌上放了台电脑，一部电话，还有两个精美漂亮的小相框，分别是何丽与唐舒的玉照，这两大美女都是他心中的最爱，有这两大美女的玉照洗眼睛，张子文的工作动力相信会大增。

办公室内有还有一张三人沙发，两张单人沙发，三张沙发中间放了张玻璃茶几，上面放了个托盘与几只玻璃杯，这是张子文会客洽谈业务用的，平时工作累了还可以躺在三人沙发上休息，这间办公室所有的布置都是2手，只是张子文精挑细选了一下，一切看上去都很新，沙发坐上去也很舒适，简单的装修布置让这间只有20来个平方的办公室，看上去雅致清新。

待何丽与唐舒在沙发上落座，张子文为她俩冲了好了咖啡，自己则坐到了办公桌前的真皮旋转椅子上，他点了支烟，靠在椅子上左右晃着，他在找感觉，这就是自己创业的地方，座椅很舒适，房间很清新，他找到了当老板的感觉，他对这种感觉相当的惬意。

瞧着他一副自得意满的小样，何丽与唐舒相视而笑，两个大美女的心里都深深的为他开心，为他自豪……

张子文伸手拿起桌子上的电话拨了几个号，电话接通了。

“丫两个在磨蹭什么啊？到哪了？”电话是打给海大富的。

“靠，到门口了，丫的公司不错嘛，整得像那么回事，你在哪啊？怎么没人啊。”

“办公室里，快进来。”

“得，瞧见了，这就进来。”

公司的开张简单而又隆重，人不多，加上张子文的两大损友就5人，这两损友还准备了两个大花篮，摆在门口上平添了几分喜庆的味道，地上堆了一堆五颜六色的小气球，吉时一到，5个人放开脚的就是一阵猛踩，只听一阵噼里啪啦的乱响，5个人嘻嘻哈哈的好不热闹，接着就是开香摈，随着香摈泡沫的挥洒，公司正式宣告成立。

喝着香摈，瞧着自己心爱的女人与两个朋友，张子文的心里不能平静。他们的脸上都露出了欢颜，他们都替自己开心，都为自己找到了一条奋斗的路而高兴。张子文环顾了一眼自己的公司，他心里有点激动，他的眼睛内有了湿气，这就是自己的公司，他要为之而奋斗，他要从这家小公司做起，拼出辉煌的明天……

公司成立，第二天的紧要任务是招聘人手，张子文对公司的经营心里已经有了计划，要想实施这种计划，没有人是万万的不成。

公司交给唐舒与何丽帮自己盯着，何丽瞧张子文公司新成立需要帮忙，请了个小妹帮她看着店里的生意，自己则到公司里与唐舒一起帮忙照看，她所做的一切都是为了他，她心里最着紧的人永远都是张子文。

招聘中心人山人海，可见现在的工作环境是僧多粥少，需要工作的人是越来越多，社会环境的压力是越来越大，这种现象让张子文心里高兴，他相信今天能找



到自己需要的人才。

张子文坐进了预先订好的招聘席位，席位旁边是他自己做的招聘广告易拉宝，上面注明了公司所需的人才，前台1名，平面设计2名，技术操作员1名，业务员5名，文凭不限，男女不限，本外地不限，广告词很简单，与您携手共创明天。

他需要的员工很多，但以现在的能力，张子文只能招这么多人，就这几名员工的工资压力已经够大，业务员不经过培训是不能出外展业，他心里希望能尽快找到好的业务员。他心里清楚，手下拥有一批能冲能闯的业务员，自己公司成功的机率就能大几分，他深信有了业务精英就等于是公司有了灵魂，一家公司想要成功，一个好的创意，一个好的经营策略，再加上人才，这家公司就算是成功一半了，剩下的就是经营做大，这就需要掌舵人敏锐的商业头脑，超强的经营意识，张子文相信自己能做到这一点，他已经开始在做。

人太多，可能是张子文招聘广告的门栏不高，他坐下不一会儿的时间，面前就围了不少人，张子文将登记表发给这些前来应聘的人员，在收表的同时就开始打量应聘人员，对于资料填得较为详细，举止稍微得体一点的人就简单的交流两句，他并没有因为对方的长相或资历有多高来选拔，他通过简单的交流来确定面试人选，末了通知心里比较满意的人选下午到公司面试，到时回公司再仔细斟选人才。时间不长，张子文手里已经有了厚厚一叠的登记资料，对于今天的招聘他心里很满意，他相信在下午的面试能留下好的人才。瞧一瞧时间差不多了，张子文收拾好登记表准备闪人，只恨自己实力太小，要不然他起码还得在这里多待一段时间。

张子文回到公司，叫了三份盒饭，一男两女在办公室里享用简单的午餐。午餐虽然简单，但三人有说有笑倒也其乐融融。

张子文对下午的面试做了分工，何丽负责前台文员的面试；唐舒则负责技术人员与平面设计的面试，她是在校大学生，自己本身对电脑熟练的掌握以及接触过平面设计的课程，由她来面试比较合适；而张子文本人则亲自面试业务员。他对公司业务员的人才选拔相当的重视，这是公司的基础，他需要头脑灵活又能吃苦耐劳的业务精英为他淘到第一桶金。

下午2点左右，公司陆陆续续来了一些面试的人员，大多数一进公司的人多少对公司产生了好感，清爽、雅致、干净，光线充足，空间感很强，公司虽然不大，但这里的工作环境的确吸引人，再加上两名气质不凡的超级美女亲自面试，一些年轻的小伙子打心里想留在这家公司工作，张子文如果看到这种情况心中一定感慨，当初自己面试的时候怎么就遇不到大美女来面试他呢？

面试一直持续到下午6点，上午在招聘会被通知来的面试的人员大多都来到了公司，一番精挑细选，暂时所需岗位的人员都基本确定下来，剩下的就是试用期间的考察。前台是名刚从学校毕业的小美女，本科生，人长得乖巧，特别是笑起来的时候很甜美，很有亲和力，何丽面试到她时就打心眼里瞧上了，询问了一些情况，她的回答都让何丽满意，瞧了眼登记表上的名字，何芳，500年前是一家，没得



说,何丽当场拍板留下了她,试用期月薪暂定1600元,何丽的面试算是提前收工。

唐舒稍微慢了点,一些专业上的知识需要仔细斟酌,对那些眼中带色的人一律下课,最后留下了2男1女,技术操作员是个20来岁的小伙子,李强,人看上去比较憨厚,曾经从事过喷绘技术方面的工作。平面设计留下了一男一女,男的25岁,叫付军,大学本科,平面设计专业,戴副眼镜,人长得比较斯文;女的长得很秀气,名字也很秀气,杨秀,21岁,大专毕业,平面设计专业,从2男1女的第一印象来看,唐舒的眼光倒也独到。

张子文的面试颇费了一些思量,来应聘业务员的最多,这个职位没有什么限制,只要稍微头脑好用一点,勤快一点,脸皮厚一点,能胜任这职位的很多,来的这些面试人员张子文在招聘会上就有了初步印象,面试的深入询问与交流,可以用的不少,但是名额只有5个,怎么办?这事有点头疼。

精挑细选了5个比较满意的业务员,还有10多人张子文有点舍不得,但是自己的流动资金不多,如果业务进展迟缓,保底工资也坚持不了多久,他得对员工起码的生活保障负责。张子文想了个折衷的办法,他试着问了几名眼神中渴望得到职位的业务员,如果将试用底薪减半,将提成提高,以业绩来挂靠收入的方法告诉了想留下的人,如果愿意,就可以到公司上班。

这个方法一说出来,一半人数的应聘人员愿意留下来试一下,这样一来,加上最早已经定下的5个人,业务员最终留下了12人。招人的事情算是告一段落,创意广告策划公司各部门初具雏形,何丽主管公司财务,分管内勤;唐舒为公司行政管理,分管人力资源;至于业务培训以及展业方式就由张子文亲自来抓。

张子文将12名业务员分为两个部门,每个部门暂时6人,设部门经理1名,张子文在培训期间快速提拔了2个人,1部经理刘晓飞,28岁,退伍军人,有相当强的组织能力与纪律性,头脑灵活,脸皮也够厚,张子文很瞧中他的个人能力,他试用期的底薪为1600元;2部经理是个长得很漂亮的女子,梁玲,24岁,刚从一家广告公司辞职,她面试时才知道创意公司是一家新公司,没有任何业绩,这个所谓的老总貌似刚出道的雏,她对这家没有任何业绩的新公司本来有点失望,但张子文讲了下自己的初步构想,她心动了,决定留下试试,她同样享受着底薪待遇,并被张子文提拔成2部经理。

张子文的公司不大,但五脏俱全,接下来就是紧密锣鼓的强化培训。首先,他对着装有了要求,男的一律西装领带,女的必须着职业套装,这关系到公司对外形象问题,对外展业,形象第一,所有的服装费用由公司垫付,在月薪中扣除,如果通过了2个月试用期,这些服装费就由公司报销。

瞧着办公大厅在坐的员工一个个衣冠楚楚,精神面貌不错,张子文心中非常满意,他要的就是这种效果,职业着装能提高一个人的精神气,此话不假,在新澳集团他就很有感触,自己在上班前那是懒散惯了的人,长期不修边幅;上班后,衣服一换,自己很自然的就注意言谈举止,公司里的氛围也是如此,他以前的一些粗



俗作风立马在很短的时间纠正过来。

培训期间，张子文将公司运作方向做了个说明，广告策划公司要想发展业务，一定要走出去，他抛弃了等客上门，或传统的找公司洽谈做一些简单的广告制作，根据他所知道的新澳集团的广告部运作，新澳集团财大势雄，在中海一些主要地段或口岸都签的有广告位置，这些黄金位置动辄成百上千万的资金，但这些位置一旦被大商家看中，那这个地段或整条街的广告位一制做下来，集团公司就轻轻松松收回成本，大赚其钱，就像公交公司下属所管辖的广告公司，一个站台灯箱广告一年的利润相当的可观，这还不算制作费、策划费、设计费、创意费等等制作费用，整个中海市公交站台的灯箱广告制作下来，一年只怕是上亿的丰厚利润。

但是这些都不是张子文能做的，没钱没势，张子文口袋里那可怜的资金恐怕连个角都沾不到。但他有自己的一套办法，大的玩不起就玩小的，小得一点都不起眼的空白市场，那些大公司根本不屑一顾的地方，小公司打破脑袋都想出来的招，包括公司第一批客户他也专门列定了一些，他相信只要按这种方法做下去，自己公司能闯出一条路来，而且他也计算出了利润空间，现在等的就是将自己整个计划有条不紊地实施下去。

张子文商业战略很明确，中海市共18个区，他准备由内向外开始展业，先从市内的宁安区、江湾区着手，1部负责与所有住户小区的物管接洽，在小区内醒目的位置租用广告位，一旦公司的广告牌投放进去，就付给小区相应的月租金。2部负责接洽写字楼物管，租用写字楼大厅、电梯、楼道口的广告位置，条件一样，广告一旦投放，就交纳相应的租金。2部6个人，长得不错的美女就占4个，由梁大美女带队攻克，效果应该不错，任务相当明确，剩下的就是手下这帮业务员去练脸皮磨嘴皮，总之拿下一个位置就有提成奖励，每个月的收入就看2个部门的业务能力如何。

这种方法张子文是从一些商家身上找到的灵感，现在电梯广告或小区广告不是没有，基本到处都是，但张子文的想法很庞大，他需要的是大量的广告位，越多越好，上万个位置都不怕，总之都是投放广告后才付钱，他的目的很简单，就是要将这些大批量的广告位置集中在自己这一家公司内，这就是资源，有了这些密密麻麻的庞大资源，不怕勾引不到商家。

张子文专门针对了商家来制作广告，小区广告他选了快速消费型商家，乳业、水业、票务、各类日用品商家等等，等自己签下这些广告位后，再制作出精美的广告牌，一个小区投放10个，广告牌不用太大，但一个广告牌得容纳20个以上的品牌标志、包括电话、地址在内，商家的费用也不需要太大，公司制作的成本更是小得可怜。

张子文仔细计算过成本，包括这种运行方式的可行性，如果自己拥有1000个小区，10000个位置，这生意就好做了，比如谈1个商家，商家买下广告牌其中1个位置，每月只需要付100元，公司可以承诺投放1个小区10个广告位，如果需要大量投放，



那很简单，每增加10个小区就增加1000元，维护保养都由公司负责，这样不管这个商家做大做小都能承受，而这些位置直接面对小区住户，效果不用多说，这些商家都应该明白，商家海，投入的量就海，那公司的收入跟着海，按1个小广告牌20个商家标志，可以收入2000元，1个小区可以投放10个小广告牌，可收入2万，估计最多1个广告牌的价格就能将物管搞定，小小的10个精美广告牌，又不影响环境美观又方便了群众，物管还可以得1笔小钱润着，何乐而不为呢？张子文想得很透彻，每月2000元租金不行，10000元照做不误，只要有了商家，这点钱又算得了什么？

张子文吸引商家还有个招，广告牌的设计都由公司统一设计，统一管制作，而制作广告牌的原材料包括制作费用都由公司承担，商家买了广告牌的一小块位置无需再付这些费用，实惠、省事、简单、高效，当然，如果遇到海商家买断整个广告牌，投放N个广告位置，那价格肯定是水涨船高，这种商家当然是越多越好。

经过1周的强化培训，让这些业务员掌握了展业技巧，熟悉了谈判价格，充分领略到经营策略后，现在该是放他们出去展业的时候。瞧着这些培训好的业务员拿着精美的展业资料，满怀信心地走出门去，张子文笑了笑，他希望这些业务员能成功。

张子文一个人坐在办公室，端起唐舒为他倒好的咖啡小饮了一口，掏出烟点了一支，他陷入了沉思。今天很关键，这是公司发展的第一步，现在所做的一切都是铺垫，有了广告位置才能联系商家，也不知道这些业务员能不能拿到广告位，一切都是未知数。张子文心里有点着急，如果不能尽快地将广告位置数量累计起来，拿什么去诱惑商家？接下来联系商家购买广告牌位置将会更难，租金、工资包括日常开支都这么大，到目前为止还在投入阶段，没有1分钱收入，时间不饶人，张子文感受到了紧迫感与巨大的压力，手上的流动资金不足10万，玩不了多长时间，他心里祈祷业务员们能带回好消息，他心里有点紧张……

时针指到下午4点多，到目前为止没有1个业务员回来，按照事先约定，5点就是业务员回公司的时候，时间越近，张子文心里越打鼓，自己计划实施的第一步能成吗？

5点了，张子文瞧了瞧表，外面好像有了点动静，似有业务员回到了公司，外面的谈话声渐渐多了起来，张子文听觉很灵敏，但他刻意不去听谈话的内容，他需要静一静，他还想多坐一会儿，也许，他根本就不想出去，他怕听到不利的消息……

5点20，张子文深呼吸了一下，他心里已经有了足够的心理承受准备，他打开门走了出去，都回来了，这些业务员分了几个堆正围在一起讨论着什么，交流着什么，一见他出办公室，都安静了下来，这些业务员的眼睛都瞧向了他。

“1部的人都回来了吧？”

“都回来了。”回话的是1部经理是刘晓飞。

“2部的呢？”张子文瞧向了梁玲。

“全都在这里呢。”梁玲冲着他笑了笑，这是个好讯息，她能笑出来，代表今天

的结果不会太坏。

张子文笑了笑，招呼众员工们在位置上坐好，每日例会正式开始，这也是他定下来的规矩，每天展业的数据与心得体会都在例会上交流出来，现在公司在发展初期，张子文得掌握初步情况，例会暂时由他亲自主持，前台文员何芳也坐了过来，她专门做会议记录。

例会大约进行了半个钟头就结束了，会议记录已经打印了出来，待员工们都下班的时候，张子文回到了办公室，何丽与唐舒坐在里面的沙发上正聊得欢，现在这两大美女的感情是越来越好，简直亲若姐妹。

何丽瞧张子文进来时白了他一眼，她现在对他是越来越不满，她就看不懂这个傻老弟放着一个千娇百媚的大美女就是不动。

何丽心里老早就将这温柔美丽的唐舒当成自己的弟媳妇，但这家伙迟迟不下手，她跟唐舒讲私房悄悄话时，已经从唐舒羞涩脸红的害羞语言中证实，这家伙就只吻过她，还没有真个的采摘她，何丽心里替张子文着急，她怕美丽的唐舒飞了，她可不想这傻小子失去这么好的女孩，她是巴不得张子文早点成家，看到他成家，自己也就放心了。可是这家伙定力好的不得了，干忍着，都不知道这家伙在想什么，何丽有时候都想将他枕头下的情趣内衣裤给藏起来，免得他宁愿对着薄丝瞎折腾也不动美貌唐舒。

何丽心里暗自决定，一定得找这家伙好好地谈谈，她现在也顾不得矜持与害羞，话题再敏感都得找他谈，她心里甚至还有个念头冒出来，只是这念头有点难以向唐舒开口，她太清纯了，清纯得像一张白纸，她的念头有点不雅，她很想教唐舒方法主动勾引那家伙上床，何丽心里还真不信这个邪，这家伙有那么好的定力？性感美女的诱惑他抵挡得住吗？她脑海里浮现出他不雅的丑态，哼，抵挡得住诱惑才怪，何丽心里暗啐了一口，她的脸悄悄地红了起来，她的身体有点发热。

张子文坐在办公桌前，他哪知道此刻的何丽正在打他的主意，他的心思在手中的那几张资料，他在瞧手中的会议记录，上面有业务员今天出外展业的情况说明，他的眼睛停留在一排姓名之后的数据上。瞧着这些数据，他的脸上浮起了微笑，很男人，很迷人的微笑，瞧着他的两大美女心里均微微一颤……

公司这两天开始忙碌起来，设计部与技术部紧密合作，制作了不少精美广告牌的样品，搞平面设计的付军与杨秀设计出来的东西各具特色，两人经常凑在一起寻找灵感，交流心得体会，时间不长，两人的距离似乎越来越近，上下班一块儿走，中午在公司也是共进午餐，所谓男女搭配干活不累，这两人的共同语言只怕要继续下去。

业务1部继续对各大小区进行围剿，2部的写字楼也被1部接管，2部现在开始针对商家展业，梁玲的公关能力开始突显，1个星期时间她个人已经成功搞定8户商家，其中1户做奶制品的商家对这密集式投放广告牌相当感兴趣，包下了整个广告牌的位置，第一期投放10个密集型小区，价格在张子文的签字同意下，打5折优惠，



这笔单子跟了3天最终签下来,当3万预付款打进账上的时候,张子文乐坏了,这可是公司成立近1个月时间以来,第一笔上万元的单子,他已经感觉到这是个好的趋势,他的经营思路没有出现偏差,公司在很短的时间开始步入轨道,照这样做下去,创意公司用不了多长时间就会做大,梁玲跟的这笔单子意义重大,也极大地提高了员工的士气,张子文趁热打铁,在提成以外的基础上,当众在例会上奖励了她5000元现金红包,这样一来,这些业务员眼睛想不红都不行,都不需要张子文说什么,业务员的敬业热情开始爆发,物质上的刺激远比精神上的鼓励来得实在得多,张子文本人就是栽到钱眼里面的典型,以前穷惯了的他深谙此道,用金钱刺激员工的热情可以说是得心应手。

在金钱的刺激下,1部的业绩有了很大的提升,中海市两个区的写字楼与住宅小区被地毯式的搜索了一遍,除了管理得特别严的高档写字楼与高尚住宅区还在磨以外,普通型的基本谈了个七七八八,现在1部的业绩开始向红浦区延伸,可以说是战绩彪炳,公司拥有的广告位置已经快突破2万个。

2部针对商家的展业也呈上升趋势,密集型住宅区的广告位置基本售完,1个住宅小区花100元买小位置的商家达200家,像这种花钱不多的广告宣传形势大受小商家的欢迎,位置虽小,但标志、地址、电话全都标明,简单明了,更何况广告牌制作得相当精美,很吸引人眼球,不但不影响住宅区的形象,反而极大地方便了住户,订机票、车票、早上的牛奶、换水之类的生活杂事只需瞧一眼广告牌就能找自己心仪的品牌,一个电话这些烦琐事情就能搞定,商家也逐渐尝到了这种广告形式的甜头,一些商家开始追加投入,精明点的商家针对自己附近的区域开始划分小商业圈,买断广告,广告牌在不长的时间变得有点抢手。2部经理梁玲开始试着在找汽车商家,写字楼的电梯广告位置相信对车商有着不小的诱惑,而且这种商家一旦签下,钱绝对舍得扔出来,她已经与张子文商议着将写字楼的广告价位重新估算,头脑极其好用的梁玲将目光盯在了高消费品上,对她的敬业精神,张子文除了欣赏就是用红包来刺激她。

公司目前进入良性循环,账上的资金明显在增加,张子文在有点飘的同时,开始琢磨进一步的计划,他总觉得手上所拥有的资源还能发挥点什么,只是他捕捉不到那瞬间的灵感,他需要时间来验证,他已经在分析商家产品消费循环周期,而那些增加广告投放量的商家是他重点跟进的对象,唐舒在这方面做了大量的工作,从业务员那里搜集信息,对商家的走访,将每个跟进商家的详细资料以及销售数据全部制成表,让张子文一目了然。唐舒为他做的一切,张子文都瞧在眼里记在心里,他暂时不能从嘴里说出对她的爱,他只能以温存来表达自己对她的情意,他目前正是事业起步的时候,等自己的事业腾飞的那一天,他会用自己的所有来表达对她的爱……

张子文从新天大厦踱了出来,瞧着他脸上的微笑就知道心情颇好。他今天约见了一名大客户,是家国内非常著名的饮品商,谈判很顺利,没费多少口舌,就谈



妥条件,第一期买断50个小区的广告位置,同时还买断了20栋写字楼所有电梯广告位,时间一年,意向性协议已经签好,只等审核过设计图案就正式签约。这可是百万大单,张子文想不偷着乐都不行。

张子文将车刚开出停车场,就瞧见一辆黑色的奔驰从前方开过,瞅了眼车牌照,没想到是老熟人范立华的车。近段时间张子文忙着公司里的事情,没去找那家伙的麻烦,这车突然出现在他的视线范围,不跟去研究一下不是他的性格。奔驰已经驶远,一番熟练的动作,很快,张子文的二手桑塔拉就吊上了那辆奔驰。

车行驶了5个街区,那辆奔驰直接停在了阿迪亚门口,将车停靠在街边远远监视的张子文又瞧见了感兴趣的人物,一男一女,是刘展与他的美貌未婚妻杨倩,瞧着三人在门口有说有笑地走了进去,张子文眉头皱了皱,这两个家伙居然认识?他有了一丝好戏即将上场的感觉,意外的发现让他决定进去摸摸底。

张子文掏出手机给何丽打了电话,推说有事,叫她跟唐舒不要再等自己,两大美女已经习惯每天与他上下班,通知一声免得两大美女久等。

张子文将桑塔拉缓缓驶进停车场,只是他的座驾在这里实在扯眼,整个停车场想找出价值100万以下的车可以说是凤毛麟角,何况他这辆仅值3万多点的二手车,想不扯眼球都不行。

阿迪亚俱乐部,富豪的天堂,名车名媛汇集之地,张子文走下车来整了整衣衫,掏出一支烟点燃,口中喷出绚丽的烟圈,对着走近的保安笑了笑,保安们瞧着他眼熟。嘴唇动了动没说什么,车虽然有点衰,但人瞧上去气质不凡,很男人的气质,很自信的微笑,他的亲和力微笑省去了被保安问询的麻烦。

张子文走到俱乐部门口,正要迈脚进去,穿着得体的门卫很有礼貌地拦住了他,在这里,他绝对是很生的面孔,而且他的西装好像只是个二名牌,穿着实在不符合俱乐部的形象。

“先生您好,很对不起,我们这里只对会员开放。”门卫很有礼貌,但语气毋庸置疑,不是会员休想进去。

张子文愣了愣,有点恍然地笑着说道:“有这玩意儿能进去吗?”说完从屁股兜掏出钱夹,钱夹打开,里面别了个有着环球标志的金色小徽章,金光灿烂。

门卫眼中露出一丝不易察觉的诧异之色,仔细瞧了一眼,很小心地说了声:“这是总部徽章,请问先生贵姓?对不起,因为我是第一次见到总部徽章,我得核实一下,给您添麻烦了,还请您原谅。”门卫的眼中有了一丝怀疑。

张子文笑着报出名字,同意他核实,对他的多心没有生气。

门卫用别在胸口上的微型麦克风将张子文的名字报到客户档案室,很快,他得到了答案,他的眼中露出一丝惊惶,有点紧张地说道:“张先生原来是环球高级贵宾,非常对不起,您请进,还请您原谅我的冒失。”门卫躬身让过,他没想到眼前的年轻人来头如此大,他有点害怕,只要面前的年轻人随便投诉他一句,3月薪就算泡汤了,这实在不是他得罪得起的人物。