

心机，恰恰是一种智慧，做人要以智取胜，就要懂得“心机”。

新智囊文丛

做人要有 心机全集

ZuoRen YaoYou
XinJi QuanJi

靠心机做事是你成功的关键

心机，恰恰是一种智慧，做人要以智取胜，就要懂得“心机”。

聪明、勤奋并非做事的唯一资本，口袋里的金钱也不是成功的全部资本，只有靠“心机”做事才是你成事的前提和关键。

做人处世，不懂心机，将会处处碰壁。有时候，不起眼的“心机”却可能在不经意间改变你的人生，而成功运用“心机”则会将你引领至成功人生。

陈树华 编著



中国戏剧出版社



成功者必备的100个心机

做人要有 心机全集

有心机，圆滑处世，是你成功的必备

1. 做人要圆滑，不要锋芒毕露
2. 做人要低调，不要炫耀
3. 做人要会说话，不要口无遮拦
4. 做人要会办事，不要斤斤计较
5. 做人要会做人，不要自以为是
6. 做人要会做人，不要自以为是

成功者必备的100个心机



成功者必备的100个心机

陈树华
编著



新智囊文丛

做人要有 『心机』全集

靠心机做事是你成功的关键

中国戏剧出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做人要有“心机”全集 / 陈树华编. —北京: 中国戏剧出版社, 2007.6

(新智囊文丛)

ISBN 978-7-104-02588-7

I. 做… II. 陈… III. ①人间交往—通俗读物②成功心理学—通俗读物 IV. C912.1-49 B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第063324号

做人要有“心机”全集

责任编辑: 王媛媛

责任出版: 冯志强

出版发行: 中国戏剧出版社

社址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码: 100097

电话: 010-58930221 58930237 58930238
58930239 58930240 58930241 (发行部)

传真: 010-58930242 (发行部)

电子邮箱: fxb@xj.sina.net (发行部)

经销: 全国新华书店

印刷: 中国电影出版社印刷厂印刷

开本: 155mm×230mm 1/16

印张: 100

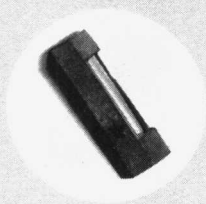
字数: 1500 千字

版次: 2007 年 9 月第 1 版第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-104-02588-7

定价: 150.00 元 (全 5 册)

版权所有 违者必究



ZUORENYA OUYOUXINJIQUAN

前 言

一个人生活在社会中，常常要扮演一个或多个社会角色，不同角色要求我们用不同的心态去面对。为什么有些人就是比其他的人更成功，赚更多的钱，拥有不错的工作、良好的人际关系、健康的身体，整天快快乐乐地过着高品质的生活，而许多人忙忙碌碌地劳作却只能维持生计呢？其实，人与人之间一个很重要的不同就在于你如何运用你的“心机”为你的人生筹谋。

聪明、勤奋并非做事的唯一资本，兜里的钱也不是你做事的全部资本，只有靠“心机”做事才是你成事的前提和关键。“千里之行，始于足下”，不起眼的“心机”却可能在不经意间改变你的人生，而成功运用“心机”则会将你引领至成功人生。

竞争异常激烈的生意场可能是人们最巧妙运用“心机”的地方。大家非常熟悉的儒商胡雪岩最初不过是个钱庄的学徒、跑腿的伙计，是什么本事让他在短短数年间迅速发迹、成为名噪一时的富商大贾？

做人要有“心机”全集



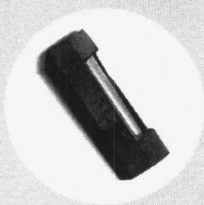
ZUORENYA OUYOUXINJIQUANJI

是什么使他能够驰骋商场、官场、洋场之间，要风得风，要雨得雨？他善用人际交往之“心机”才找到靠得住的帮手，有了好帮手生意才可能做大；他善于用心观察才能在每次机会来临前就敏锐地嗅到了潜在的巨大商机，抓住机会办成大事；他能够应付各种突发事件更是因为一切早就尽在他种种“心机”谋算之中，所以才能以不变应万变。这种随机应变的能力不是靠与生俱来的直觉，而是靠我们在实际生活和别人经验中不断汲取教训并且学以致用。

商战之中的“心机”固然体现了高度的智慧和丰富的人生经验，然而“心机”运用之广绝不仅仅是在商业领域，平时与人打交道、在不同场合的得体应对、在关键时刻如何把握分寸等等都是需要个人灵活运用“心机”的时刻。做人就得做个有“心机”的人，这样你才可能做好每件事，才可能把事情发展掌控在你的手中。

人的一生是做人境界不断提升的一生。当人们具有足够的阅历与智慧时，就会发现肉眼容易被环境左右，适当运用“心机”却能摆脱环境困扰，看到

做人要有“心机”全集



ZUORENYAOPYOUXINJIQUANJI

事情真正内在的本质。本书对做人的“心机”进行分析，同时又融注了大量事实，让人们明白如何才能在今社会为积极地为自己创造机会，相信读过此书的人一定会从中受益，把书中的道理运用到现实生活中，获得自己想要的美好人生！

做人要有“心机”全集

做人

ZUOREN
YAQYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集



目
录

目 录

投资感情，收获朋友的“心机”

交友要有“弹性”	003
慧眼择友	005
君子之交在于心	008
雪中送炭	010
患难才能见真情	011
尊重朋友的隐私	014
当友情遭遇爱情	016
势利之交，难以久远	019
诤友清垢	023
突来的热情背后	025
坦荡的内涵不能曲解	028

人际交往要有分寸的“心机”

理智大于情感	033
以德化怨	035



做人

ZUOREN
YAOPYOXINJI
QUANJI

要有“心机”全集

目 录

善恶有度方能成事	038
“酸”与“装酸”	040
认错也要一马当先	043
不要急于指出别人的错	048
追求真正有益的交往	052
与小人保持距离	055
宽容仁恕是一种睿智	058
激励是一柄双刃剑	060
言必信，行必果	064
实事求是，谨言慎行	066
请客与作客的艺术	069
同情的化学价值	072
幽默是快乐的调味剂	076
多多求教于人	080
把“对不起”的使用价值真正挖掘出来	083
要成熟不要世故	085
遇事要镇静	088
巧赢好人缘	091
修炼“糊涂”功	094
自知者明，自胜者强	097
从言谈中笼络人心的“心机”	
要开得体的玩笑	103

做人

ZUOREN
YAOPYOXINJI
QUANJI

要有“心机”全集



目 录

牢记“祸从口出”	106
别轻易说“你错了”	108
给你的话穿件“漂亮衣裳”	110
让忠言不逆耳	113
“口不择言”与“实话实说”	116
坦言错误，不辩为高	121
巧言相拒	125
弃绝容易被人误解的话	129
“出卖”一下说话的权力	136
给自己准备一只“口罩”	141
语言与场合的搭配艺术	143
谎话该说也得说	145
谈话是值得深钻的学问	148
用心赞美	152
以柔克刚，攻心为上	155
争论中永没有赢家	161
诤人勿过	165
职场要懂方圆的“心机”	
择业要谨慎	171
英雄不论出身	174
稳、准、狠地找到自己的位置	177
分享你的荣耀	182



做人

ZUOREN
YAOYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集

目 录

得意切莫忘形	185
察言观色对老板	188
与同事化干戈为玉帛	190
别被“利箭”刺伤自己	192
正确处理下属的抱怨	195
初来乍到要“一炮走红”	199
把热忱付之于行动	202
办公室里的“诗意栖居”	204
尊重就会让工作生动丰富起来	211
勤奋工作是成功的必由之路	214
提升工作中的热情	218
争取利益要掌握分寸	224
人缘好工作好	227
推销自己，化被动为主动	236
职场竞争的八大技巧	242
从喜欢自己的老板开始	250
商场先处世再做生意的“心机”	
空手打虎，要懂利用关系	257
寻找巨人的肩膀	262
仔细规划“封神榜”	268
道高一尺，魔高一丈	271
“狡猾”和耐心	275

做人

ZUOREN
YAOYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集



让“上帝”毫不犹豫地信赖你	278
明退暗进，能屈能伸	282
关键时刻要会“抢”	286
熙熙攘攘，皆为“诚”来	289
法律是个“护身符”	292
见缝插针，以智为先	295
先苦后甜，妙用让步策略	298
引而不发，走为上策	300
看准时机，八面玲珑	304

目 录

投资感情,收获朋友的“心机”

俗话说,多个朋友多条路,朋友多了路好走。不管什么人,只要在社会中生存,就必须靠朋友来帮忙。我们既然交了朋友,就要常怀一颗帮助朋友之心,使朋友感觉到自己的存在,感到友情的温暖与善良。当朋友遇到困难的时候,要帮助他扬起前进的风帆;当朋友失却信心时,要鼓励他点燃自信的火焰;当朋友感到苦恼时,要用体贴去滋润他的心田;当朋友取得成绩时,要提醒他准备迎接更大成功。

但是,真正的朋友之间的交往是不带任何功利目的的,其真谛在于心灵的沟通。古语说,君子以淡泊相亲,小人以利相亲。真正的朋友,其关系绝不能以利益来维系,那样只能是为人们所唾弃的“酒肉朋友”。君子之交,应重在心灵的交流。



做人

ZUOREN
YAOUYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集



投资感情，收获朋友的「心机」

交友要有“弹性”

俗话说：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。不管什么人，只要在社会中生存，就必须靠朋友来帮忙，虽然有的朋友也不见得能帮你什么忙，甚至还会拖累你，但没有朋友却会无路可走。尤其当今知识经济时代，信息的重要性更是非同一般，一个朋友有意无意的一句话，就可能蕴藏着巨大商机。所以，广交朋友不仅会带来精神的慰藉，更是无数机会的源泉。

但朋友太多也会带来烦恼。怎样消除这些烦恼呢？这就要求我们交朋友时，要保持交友的弹性。

大部分人交朋友都“弹性不足”，因为他们太感情用事，多以个人好恶出发：有以下几种情形：

看不顺眼的交；

话不投机的交；

有过不愉快的交。

这种交友的态度也可以理解，但在现实中，我们不仅需要志同道合、推心置腹的知己，更多的时候，我们其实是在跟一般交情的普通朋友交往，这就需要我们不能单以好恶来决定是否交往，关键在于如何把握好其中的弹性。



做人

ZUOREN
YAOPYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集

投资感情，收获朋友的「心机」

所谓的“弹性”是指：

1. 没有不能交的朋友

你看不顺眼，或话不投机的人并不一定是“小人”，甚至还有可能是未来会对你有所帮助的人，你若拒绝他们，未免太可惜了。的确，话不投机、看不顺眼还要“应付”他们，这样做人也太辛苦了。但要想日后一步一成功，就是要有这样的功夫，并且不能让他们感觉你在“应付”他们。要做到这样，唯有敞开心胸，抛除偏见，“海纳百川，有容乃大”。

2. 相逢一笑泯恩仇

某人得罪过你，或你曾得罪过某人，虽说不上彼此成仇，但心底确实不愉快；如果你觉得有必要，可主动去化解僵局，也许你们会因此而成为好朋友，或者只是关系不再那么僵而已，但至少你少了一个潜在的敌人。这一点相当难做到，原因就是拉不下脸来。其实只要你愿意做，在许多时候你的风度会赢得对方对你的尊敬，因为你采取了和解的态度给他面子了。如果他还是耿耿于怀，那是他的事。不过化解僵局要看场合和时机，不能太刻意，最好是有合适的自然而然的场面，那么双方都不会太尴尬，比如酒席上、对方离职时、升官时。

3. 不是敌人就是朋友

有些人认为“不是朋友就是敌人”，这是一个致命的

做人

ZUOREN
YAOUYOUXINJI
QUANJI

要有“心机”全集



投资感情，收获朋友的「心机」

误区，这样做会使敌人一直增加，朋友一直减少，致使自己孤立；真正的应该是“不是敌人，就是朋友”，这样就会朋友越来越多，敌人越来越少。

俗话说，人无千日好，花无百日红。没有永远的敌人，也没有永远的朋友；敌人会变成朋友，朋友也会变成敌人，这是现实。当朋友因某种缘故而成为你的敌人时，也不必太忧伤感叹，因为有一天他有可能再成为你的朋友，有这样的认知，就能以平常心来交朋友。

4. 放下你的身架

身架是交朋友的一大阻碍，也是树敌的一个原因，千万不要以为你是博士，就不去理会一个工友，小人物在某些情形下也可能成为关键因素。所谓：宁可得罪君子，不可得罪小人(这里的小人指小人物)在“交朋友的弹性”这件事上，这种身架会使你交不到朋友。

能以这种弹性交友，怎么会交不到朋友，怎么会走不通路，做不了事？

慧眼择友

俗话说，多个朋友多条路，朋友多了路好走。朋友相交以“诚”相待，此乃至理，那为何要把朋友分个等级，