

一本不在书店里销售的图书  
一本让你和你爱的人成功致富的最好礼物

想要什么就有什麼的方法

# 懒人致富之路

THE LAZY MAN'S  
WAY TO RICHES \$

牟鹏/著




怎么样让你笑遍世界  
怎么样让你做自己的主人  
怎么样让你成为这个世界上最伟大的奇迹



中国出版社

# 懒人致富之路

牟 鹏/著

 中国社会科学出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

懒人致富之路 / 牟鹏著.-北京:中国社会出版社,

2006.9

ISBN 7-5087-1464-4

I.懒... II.牟... III.商业经营-通俗读物

IV.F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 109425 号

---

**书 名:** 懒人致富之路

**著 者:** 牟 鹏

**责任编辑:** 刘运祥

---

**出版发行:** 中国社会出版社

**通联方法:** 北京市西城区二龙路甲 33 号新龙大厦

电 话: (010) 66075710 电 传: (010) 62555962

邮购部: (010) 62534009

---

**印刷装订:** 北京新丰印刷厂

**开 本:** 140mm×203mm 1/32

**印 张:** 7

**字 数:** 135 千字

**版 次:** 2006 年 10 月第 1 版

**印 次:** 2006 年 10 月第 1 次印刷

**定 价:** 12.80 元

---

凡中国社会出版社图书有缺漏页、残破等质量问题,本社负责调换

没看懒人致富之路之前

债务缠身

欠账未还

充满恐惧

丧失自信

自己头顶上只有一块云彩还下雨

我是这个世界上最大的倒霉鬼

看完懒人致富之路之后

买房子置地

获得文凭

盘满钵满

阳光灿烂的太阳

改变了自我

获得完美的人生





**此书献给**

**在商场上屡败屡战、历尽磨难  
仍能顽强不屈坚持自己梦想的人们！**

你可以没有地位

没有学历

没有钱

不受人尊重

但是 只要你

建立信心

明确目标

养成良好习惯

并且坚持下去

你就可以成功



# 序 言

一直以来,在中国“勤劳”不仅是受到普遍尊崇的一种美德,而且是人们忍受艰难、不懈奋斗下去的信念,因为对于大多数人来说,“勤劳”是他们拥有的惟一资本和致富的最后希望。

现在,《懒人致富之路》竟然对这一点也提出了质疑,企图动摇人们这最后的希望。如果国人能接受它,这又将是一次观念的颠覆。

带着疑问和挑剔的心理读下去,越读越觉得书里说的还的确有些道理。发现勤快与赚钱的关系并不是必然的,勤快只能赚到生存的基本条件,而真正能够带来巨大报酬的不是努力,也不勤奋,而是创意。成功不是做得多,而是做得对。

书中介绍的猎豹觅食的经验其实就是“懒人”的经验,这种经验告诉我们,我们必须学会工作,特别是学会有效的工作,懒人的精髓其实就是懂得发现、等待和思考。会赚钱的“懒人”其实不懒,他们只是懒得去做那些重复无效的事情,但他们并不懒得思考,而成功正是得益于这些有效的思考。

在成功的道路上,如果我们都能够把事情做对,实际上我们就已经是成功了,我们自然会获得那些本应属于我们的

真正的财富,成功也就自然会不请自来,这是毫无疑问的。

《懒人致富之路》其实是一种的生活哲学,它讲述了如何才能过上富裕、成功、愉快、幸福和轻松的生活的最简单的方法。它同时也是一种反思,告诉人们学会从另一个角度看待生活,它告诉你关于什么是真正的财富以及如何拥有这些财富的最积极的原则。

在生活中我们有时把事情想得过于复杂,其实,我们只要把周围的事情做好了,我们就成功了。简单平易才是生活的关键,而小事重复做,就是大事情,这个道理再简单不过了。

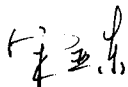
我很欣赏和羡慕懒人的方法,但是,时至今日,我仍然没能遵循懒人的方法,我还被繁杂的、事无巨细的日常事务所纠缠着。我深刻的感到作为一个企业的领导者,学习懒人的发现和思考的方法是极其重要的。我们需要真正理解懒人的精髓,真正发挥创意思考和创新思维的作用。

不强调吃苦耐劳,强调知识智慧,这就是本书的一个最显著的特点。

每一个人都可能成功,这是一个人人平等的原则,只要你能够掌握了懒人的方法,真正的运用好它,你就一定能够改变你的生活。

懒人不懒,如果我们有了吃苦耐劳的精神,再加上懒人的智慧,那样的话,成功对于你与而言就是时间问题,你早晚能够成功。

参美天赐康集团董事会主席



2006.8.26





## 如何使用本书

我曾经辛辛苦苦、起早贪黑反而欠了一身债。

还有一些人勤奋努力、任劳任怨，没有赚到钱，只赚到了生活。

还有一些人，赚到了钱，却丢掉了性命。

这件事让我思考，我发现钱不是人生惟一的财富，在赚钱的同时，你不能忽略其它均衡的人生财富。而真正获得巨大财富靠的不是勤奋和努力，而是创意。

在经历了商场的风风雨雨之后，我觉得有必要把我在商场上的真实感受告诉给大家，让新进商场的人和久经商场屡败屡战的人能够有所借鉴。也许会让大家少犯些错误。

本书讲述的是一种在学校不教的课程，在过去的成功学教育中，有讲人际关系的，有讲调动潜力的，有讲成功条件的，也有讲人性品格的，但是少有讲人生财富的，以及怎样才能得到那些真正的、属于你自己的财富？

这本《懒人致富之路》集中了前人的所有智慧，它的

特点是概括了能给你自己带来幸福和快乐的，属于你自己的人生财富，以及如何才能得到这些人生财富的方法。不能说这是一个伟大的发现，但是它确实会给人们一种新的声音。

人生财富的理论会给所有人，包括目前已经在某个领域里非常成功的人们以新的警示，这就是说，我们必须均衡我们的财富所得，不能缺项，不能仅仅追求单一方面的成功。比如说：有些人认为金钱是惟一的财富，然后他们拼命的去追求金钱，等到有一天，他们成为百万富翁之后，却发现妻离子散、众叛亲离，很多人失去了健康，有富翁年纪轻轻撒手人寰，有著名的“成功者”深陷囹圄。这些例子在生活中比比皆是，大家辛苦一场是为了享受幸福和快乐，不会是为了经历一场苦难。这肯定不是人生的终极目的。

读完本书你会发现，在生活当中，你本来是一个伟大的奇迹，你是这个世界上最伟大的奇迹，这根本就不用我说，你自己就是。问题实际上是出在你身上，是你自己不相信这个事实。我真替你难过，可是我也没什么办法。

你应该把这本书读五遍，你要用五只不同颜色的笔画五遍。等你画完五遍之后，这本书就是一道彩虹。雨过天晴，彩虹当空，它将改变你的生活。

# 目录



如何使用本书？

## 开篇 懒人是什么？

1. 勤劳致富与懒人赚钱/3
2. 真正的财富/4
3. 猎豹生存术/5
4. 懒人的真谛/5
5. 世界是懒人创造的/7

## 上篇 懒人的致富法则

### 第一章 成功的秘密/11

1. 想要什么就有什么！/11
2. 懒人的故事/12

### 第二章 你成功的资本/16

1. 你是你自己的资本/16
2. 我成功的资本/18
3. 白手起家的资本/19
4. 穷人的资本/20

### 第三章 成功的第一堂课/22

1. 决定成功的条件/22
2. 欲望和信心是一种技术/24
3. 信心是什么? /25

### 第四章 我最想要的是什么? /29

1. 我最想要的是什么? /29
2. 成功提问/31
3. 魔力提问/32

### 第五章 真正的财富/35

1. 真正的财富/35
2. 你的财富阶梯/38

## 中篇 走上懒人致富之路

### 第一章 最强烈的欲望/45

### 第二章 把最强烈的欲望变成难以置信的目标/48

1. 建立远大的目标/48
2. 一个难以置信的目标——英雄特里·福克斯/49
3. 难以置信的欲望/53
4. 错误的目标/55

### 第三章 把难以置信的目标量化/57

1. 找到你的目的地/57
2. 买飞机票的故事/59
3. 把难以置信的欲望量化,变成明确的目标/60
4. 制定目标的方法/61
5. 检验目标是否正确的九个方法/62



6. 约翰·戈达德冒险故事/64
7. 我生活的目的是什么? /65

#### 第四章 用脑袋做事/71

1. 心灵暗示法/71
2. 具体的心灵暗示/80
3. 每日誓言/81
4. 具体的每日誓言/83
5. 头脑——心理计算机/86

#### 第五章 财富选择/92

1. 人生三条路/92
2. 蚂蚁上树/93
3. 价值链取向/94
4. 自我价值观念是选择的依据/96

#### 第六章 态度是你人生的暗礁/98

1. 梭鱼的故事/98
2. 自我评价/101
3. 人活着不仅仅是为了赚钱/104

#### 第七章 生活的原则/108

1. 事事都在变化/108
2. 事事都有联系/110
3. 人人生而平等/112
4. 我是这个世界上最伟大的奇迹/114
5. 我要做自己的主人/115
6. 我要笑遍世界/116

#### 第八章 改变习惯,改变生活/118

1. 改变你的习惯就等于改变了你的生活/118

2. 改变你的态度——改变你的习惯——改变你的生活/120
3. 消除恐惧心理/124
4. 模仿成功/129
5. 饱受打击,永不屈服/134

#### 第九章 成功是一种信仰/138

1. 信什么就有什么/138
2. 成功是一种信仰/139
3. 成功是得到你想要的东西/140

#### 第十章 立即行动/142

1. 立即行动/142
2. 成功的七步轮回/143

### 下篇 世界上最激动人心的生意

#### 第一章 真正的生意——系统/149

1. 麦当劳的故事/149
2. 真正的生意——建立一个系统/151

#### 第二章 复制——系统最伟大的魅力/153

1. 鸡窝的故事/153
2. 鸡窝的复制/155
3. 鸡窝的系统/156
4. 建立你自己的鸡窝/157
5. 复制的技巧/159

#### 第三章 倍增——系统最有效的力量/161

1. 会结网的蜘蛛/161



2. 织网的运动/162
3. 鸡窝的倍增/164
4. 你自己的蜘蛛网/165
5. 直销商务与传统生意的不同/166

#### **第四章 世界上最激动人心的生意——直销商务/168**

1. “小人物”的创业法宝/168
2. 简单的生意/170
3. 这是一个持续倍增的商务/170
4. 自己做老板/172
5. 直销的领域/172

#### **第五章 直销的成功商法/174**

1. 选择好产品/174
2. 用你的特长招揽客户/175
3. 玩着就做了的生意/177
4. 出售创意或计划/177
5. 用服务卖钱/178
6. 把烦恼变成钱/179
7. 成功营销的公式/181
8. 每个人都是推销员/182
9. 靠嘴赚钱的生意/183
10. 陌拜/185
11. 评估你的直销创意/186
12. 记账——做好记录/189
13. 怎样写出成功的广告/189
14. 推销爱、助人和健康的事业/192
15. 网络致胜/192

16. 织网的技巧/193
17. 学会讲故事/194
18. 白手起家/195
19. 助人助己/196
20. 成为超级直销员的 10 大秘诀/196

## 第六章 直销商务的秘密/198

1. 孔雀的原则/199
2. 放大你的优点/199
3. 了解你所要爬的山峰的高度/200
4. 怎样才能获得永续经营/200
5. 不可能不劳而获/201
6. 怎样才能在此行业获得成功/202
7. 不是每一个人都适合直销商务/203
8. 对自己选择直销进行评估/203
9. 如果你想挣钱,你就能赚到钱/204

后 记/206



# 开篇 懒人是什么？



只要你想到，你就能做到！你是这个世界上绝无仅有的、惟一的、最伟大的奇迹！

# Lanren

zhifu zhilu

