



普通高等教育“十一五”国家级规划教材

# 国际贸易实务

(第四版)

黎孝先 主编



对外经济贸易大学出版社

University of International Business and Economics Press

普通高等教育“十一五”国家级规划教材

# 国际贸易实务

(第四版)

主    编    黎孝先  
执行主编    王  健  
副 主 编    石玉川  乔荣贞  冷柏军

对外经济贸易大学出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

国际贸易实务/黎孝先主编. —4 版. —北京: 对外经济贸易大学出版社, 2007

普通高等教育“十一五”国家级规划教材

ISBN 978-7-81078-861-8

I. 国… II. 黎… III. 国际贸易 - 贸易实务 - 高等学校 - 教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 063501 号

© 2007 年 对外经济贸易大学出版社出版发行

版权所有 翻印必究

**国际贸易实务 (第四版)**

黎孝先 主编

责任编辑: 刘传志

---

对外经济贸易大学出版社

北京市朝阳区惠新东街 10 号 邮政编码: 100029

邮购电话: 010-64492338 发行部电话: 010-64492342

网址: <http://www.uibep.com> E-mail: [uibep@126.com](mailto:uibep@126.com)

---

唐山市润丰印务有限公司印装 新华书店北京发行所发行

成品尺寸: 185mm × 230mm 32 印张 624 千字

2007 年 8 月北京第 4 版 2007 年 8 月第 1 次印刷

---

ISBN 978-7-81078-861-8

印数: 00 001 - 30 000 册 定价: 49.00 元



## 作者简介

黎孝先 对外经济贸易大学教授，享受国务院政府特殊津贴专家。1955年研究生毕业后留校任教至今，曾兼任中国海商法起草委员会委员，中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁员及仲裁员资格审查委员会委员，深圳赛格集团公司决策咨询委员会高级顾问，北京国际贸易学会副会长等职。执教期间，先后应邀赴美国、日本及香港、澳门等国家和地区讲学和参加学术活动，主编、合编各类著作50多部，主要有《国际贸易理论与实务》、《国际贸易与国际金融》、《国际贸易实务》、《世界经济百科全书》和《中日经济法律辞典》等。其主编的《国际贸易实务》，从1994年以来，已印刷37次，累计发行155万册。该书相继被原外经贸部和教育部评为全国高校优秀教材，并分别获原外经贸部和教育部二等奖，同时相继两次获全国大学出版社协会优秀畅销书一等奖。2006年经教育部审定，该书列入普通高等教育“十一五”国家级规划本科教材。

# 国际贸易实务配套系列教材

## 编审委员会名单

顾 问 沈达明

主 任 黎孝先

副主任 王 健

委 员 (按姓氏笔画排列)

石玉川 刘耀威 刘 慧 刘 园

严启明 吴百福 冷柏军 张玉卿

赵承璧 姚新超 贾建华 徐进亮

康 明 杨长春 程德钧 雷荣迪

# 总 序

当前经济全球化趋势深入发展,世界经济发展不平衡状况加剧,全球范围内围绕资源、市场、技术的摩擦和竞争愈演愈烈,从根本上说,这是一场争夺 21 世纪经济制高点和控制国际市场的战斗,而竞争的实质,归根到底是人才的竞争。为了适应当前复杂多变的国际环境和迎接新的挑战,我们必须具有历史责任感和时代紧迫感,大力贯彻“科教兴国”和“人才强国”的战略方针,加速培养高素质的具有开拓创新能力、驾驭市场能力、决策能力和国际商务运作能力的国际经贸紧缺人才,这是时代赋予我们的一项重要战略任务。

“十年树木,百年树人”。鉴于培养高素质的国际商务人才是一项系统工程,而且周期较长,这就要求我们增强为国家加速培养高素质国际商务人才的使命感。为此,我们在对外经济贸易大学国际经贸学院“211 工程”重点学科教材建设的基础上,从 2000 年开始,相继推出一套与《国际贸易实务》教科书配套的系列教材(共 21 本),其中包括:《国际商务谈判》、《国际货物买卖合同》、《国际贸易术语惯例与案例》、《国际货物运输方式的选择与应用》、《国际货物运输风险与保险》、《进出口商品检验与检疫》、《国际结算惯例与案例》(2007 年版)、《国际备用信用证与银行保函》、《进出口合同条款与案例分析》、《国际集装箱货物运输》、《国际货物运输代理》、《国际贸易方式》、《国际贸易中的特许经营》、《国际招标与投标》、《国际贸易代理实务与法律》、《期货交易与套期保值》、《国际贸易争议与仲裁》、《国际贸易实务答疑》、《进出口合同的履行与违约救济》、《国际经贸典型案例选编》和《国际贸易实务计算机模拟教学简明教程》。上述系列教材,大部分已由对外经济贸易大学出版社先后出版发行,其余正在审定或编写,也将陆续出版上市,以飨读者。

这套系列教材,适于全国各外经贸类院校的相关专业和培训部门用作教材,也可供外经贸类院校的师生与外经贸系统的从业人员学习、阅读和参考。

在编写《国际贸易实务》及其配套系列教材的过程中,承商务部、中国国际贸

## 2 国际贸易实务

易促进委员会、中国银行和海关、商检、运输与保险等有关部门提供信息资料，并给予大力支持，在此，特向上述单位和相关人员表示衷心的感谢！

国际贸易实务配套系列教材编审委员会

主任 黎孝先

2007年6月于对外经济贸易大学

# 前 言

为了适应经济全球化趋势的深入发展和中国加入世界贸易组织（WTO）以来国际贸易领域出现的新形势、新问题和新做法，我们决定在总结国内外以往实践经验的基础上，重新修订《国际贸易实务》教科书。

为了集思广益，在修订教科书前，我们除分别向国内外有关教授、专家和有实际工作经验的行家个别征求对教科书的具体意见外，还先后分批集中邀请国内有关高校富有教学经验的教授、专家和学者以及有关部门的领导和企业负责人参加研讨会，座谈教科书的修改问题。先后参加座谈和研讨会的兄弟院校有80多所，其中包括中央财经大学、南开大学、首都经贸大学、天津财经大学、上海对外贸易学院、厦门大学、广东外语外贸大学、浙江大学、北京科技大学、北京师范大学、北京邮电大学等，以及中国国际贸易促进委员会、国际商会中国国家委员会、中国国际经济贸易仲裁委员会、中国机械设备进出口公司、APEC电子商务联盟与中国电子商务中心等部门的专家，对本书的修订提出了许多宝贵的意见和建议。在修订本教科书过程中，商务部、国家质检总局、中国银行、海关总署以及多家外贸公司和运输保险机构，都给予大力支持和帮助，在此，特向上述有关单位和人员表示衷心的感谢！

本书第四版，除导论外，分为四篇：第一篇，国际贸易术语；第二篇，国际货物买卖合同条款；第三篇，进出口合同的商订与履行；第四篇，国际贸易方式。全书共二十二章和三个附录。

与第三版比较，第四版主要有以下几方面的变化。

第一，新增加了如下内容：在合同条款部分，增加了合同当事人条款；在保险部分，增加了卖方利益险与海运某些特定货物保险的内容；在电子商务中，增加了无纸贸易的内容；在各章末尾，均增加了案例分析题。此外，鉴于采用计算机信息技术进行模拟训练，是国际贸易实务教学改革与创新的一种行之有效的行行之有效的手段，且对外经济贸易大学通过校企结合开发出的一套模拟教学软件，已相继被全国许多高等院校使用，故在本书附录中特增加了国际贸易实务计算机模拟训练的内容，以利各兄弟院校师生参考使用。



第二，改写了如下章节：根据我国最新修订的《中华人民共和国进出口商品检验法》及其实施条例，重新改写了商检部分的内容，并将商检部分由原来的一节扩展为单独的一章；根据国际商会最新公布的 UCP600 改写了跟单信用证部分；此外，根据实际需要还改写了备用信用证与银行保函部分，并充实了这部分的内容。

第三，简化或压缩了某些章节的内容，使其更加精炼，并避免与相关课程内容重复。

第四，鉴于原国际贸易实务系列丛书出版后，相继被有关专业列入正式教材或辅助教材，有些则被列入考核与培训干部、从业人员的专用培训教材，故此次再版时，将其更名为国际贸易实务配套系列教材。同时，根据形势发展和实际需要，在这套系列教材中，再新增六本，其中包括《国际货物集装箱运输》、《国际货物运输代理》、《国际贸易中的特许经营》、《国际招标与投标》、《国际经贸典型案例选编》和《国际贸易实务计算机模拟教学简明教程》。

参加本书编写和修订的人员，按章节顺序，有：黎孝先（导论，第二篇第五、七、八、十一章，第三篇第十三章）、石玉川（第一篇第一、二、三、四章，第四篇第十六、十七、十八、二十一章）、乔荣贞（第二篇第六章，第九章第一、二节，第三篇第十四章第一节）、冷柏军（第二篇第六章，第九章第一、二节）、徐进亮（第二篇第九章第三、四、五节）、孙芳（除参加第二篇第七章中部分内容修订外，并负责全书校对工作）、王健（第三篇第十二、十四、十五章，第四篇第十九、二十二章）、张家瑾（第二篇第十章）、魏铁梅（第四篇第二十章）。本教科书由黎孝先教授任主编，并负责全书总纂。王健教授任执行主编，在全书修订过程中做了认真策划与大量组织工作。副主编为石玉川、乔荣贞、冷柏军三位教授。

本校出版社刘军、顾永才正副社长都非常关心本书的修订与再版工作。本书前两版的责任编辑彭秀军总编审曾为本书的编辑与修订付出了辛勤劳动，做了大量奠基工作，并在其离开出版社前，还就本书的进一步修订向作者提出了许多宝贵的建议。出版社现任副总编审刘传志亲自担任本书第四版的责任编辑，并为此付出了辛勤劳动。我们对上述有关人员均表示衷心的感谢！

限于作者水平，书中难免存在缺点和不足之处，敬请读者不吝批评指正。

编者

2007年6月

# 目 录

导论 .....	1
一、 国际贸易的特点 .....	1
二、 国际货物贸易适用的法律与惯例 .....	2
三、 国际贸易遵循的准则 .....	6
四、 国际货物贸易的基本做法 .....	8
五、 本课程的研究对象和学习方法 .....	10
思考题 .....	13
案例分析题 .....	13

## 第一篇 国际贸易术语

第一章 贸易术语与国际贸易惯例 .....	17
第一节 贸易术语的概念及其发展 .....	17
第二节 国际贸易惯例及其性质和作用 .....	19
本章小结 .....	24
思考题 .....	24
案例分析题 .....	24
第二章 《2000 通则》中的 E 组、F 组和 C 组术语 .....	26
第一节 E 组贸易术语 .....	26
第二节 F 组贸易术语 .....	28
第三节 C 组贸易术语 .....	35
本章小结 .....	42

思考题 .....	43
案例分析题 .....	43
<b>第三章 《2000 通则》中的 D 组贸易术语</b> .....	<b>44</b>
第一节 在两国边境交货的贸易术语 .....	44
第二节 在目的港交货的贸易术语 .....	45
第三节 在约定目的地交货的贸易术语 .....	49
本章小结 .....	52
思考题 .....	53
案例分析题 .....	53
<b>第四章 贸易术语的选用</b> .....	<b>54</b>
第一节 各组贸易术语的不同特点 .....	54
第二节 常用贸易术语的变形 .....	56
第三节 与交货有关的其他问题 .....	58
第四节 选用贸易术语应考虑的主要因素 .....	59
本章小结 .....	60
思考题 .....	61
案例分析题 .....	61

## 第二篇 国际货物买卖合同

<b>第五章 合同的主体与标的</b> .....	<b>65</b>
第一节 合同当事人 .....	65
第二节 成交商品的名称 .....	68
第三节 进出口商品的质量 .....	70
第四节 进出口商品的数量 .....	81
第五节 进出口商品的包装 .....	86
本章小结 .....	98
思考题 .....	99
案例分析题 .....	99

<b>第六章 国际货物运输</b> .....	<b>100</b>
第一节 运输方式 .....	100
第二节 装运条款 .....	115
第三节 运输单据 .....	123
本章小结 .....	135
思考题 .....	135
案例分析题 .....	135
<b>第七章 国际货物运输保险</b> .....	<b>137</b>
第一节 国际货物运输保险的性质与作用 .....	137
第二节 海洋运输货物保险保障的范围 .....	138
第三节 我国海洋运输货物保险条款 .....	142
第四节 伦敦保险协会海洋运输货物保险条款 .....	147
第五节 陆运、空运货物与邮包运输保险 .....	159
第六节 买卖合同中的保险条款 .....	166
本章小结 .....	170
思考题 .....	170
案例分析题 .....	170
<b>第八章 进出口商品的价格</b> .....	<b>172</b>
第一节 成交价格的掌握 .....	172
第二节 进出口商品的定价办法 .....	179
第三节 计价货币的选择 .....	182
第四节 佣金与折扣的运用 .....	183
第五节 价格条款的约定 .....	186
本章小结 .....	187
思考题 .....	188
案例分析题 .....	188
<b>第九章 国际货款的收付</b> .....	<b>189</b>
第一节 票据 .....	189
第二节 汇付与托收 .....	200

第三节 信用证付款	212
第四节 《跟单信用证统一惯例》及其主要规定	231
第五节 备用信用证与银行保函	238
本章小结	253
思考题	253
案例分析题	254
<b>第十章 进出口商品检验</b>	<b>255</b>
第一节 商品检验的重要性	255
第二节 检验时间和地点	256
第三节 检验机构	259
第四节 检验证书	261
第五节 检验标准	263
第六节 进出口商品检验法	266
本章小结	269
思考题	269
案例分析题	269
<b>第十一章 争议的预防与处理</b>	<b>270</b>
第一节 异议与索赔	270
第二节 违约金与定金	273
第三节 不可抗力	276
第四节 仲裁	278
本章小结	285
思考题	285
案例分析题	286

### **第三篇 国际货物买卖合同的商订与履行**

<b>第十二章 国际商务谈判</b>	<b>289</b>
第一节 国际商务谈判的概念及其重要性	289
第二节 国际商务谈判前的准备	290

第三节 国际商务谈判的基本原则与思维模式 .....	292
第四节 实质利益谈判法的步骤与谈判阶段 .....	294
第五节 国际商务谈判的基本方法与技巧 .....	296
本章小结 .....	300
思考题 .....	300
案例分析题 .....	301
<b>第十三章 国际货物买卖合同的订立 .....</b>	<b>302</b>
第一节 订立合同的步骤 .....	302
第二节 合同成立的时间与合同生效的要件 .....	310
第三节 合同的形式与内容 .....	312
本章小结 .....	318
思考题 .....	318
案例分析题 .....	318
<b>第十四章 进出口合同的履行 .....</b>	<b>319</b>
第一节 出口合同的履行 .....	319
第二节 进口合同的履行 .....	333
第三节 主要进出口单据 .....	336
第四节 索赔与理赔工作 .....	346
本章小结 .....	351
思考题 .....	351
案例分析题 .....	352
<b>第十五章 违约及其法律救济方法 .....</b>	<b>353</b>
第一节 一般原则 .....	353
第二节 对卖方违约的救济方法 .....	359
第三节 对买方违约的救济方法 .....	361
本章小结 .....	363
思考题 .....	363
案例分析题 .....	363

## 第四篇 国际贸易方式

<b>第十六章 独家经销与独家代理</b> .....	<b>367</b>
第一节 独家经销 .....	367
第二节 独家代理 .....	371
本章小结 .....	373
思考题 .....	373
案例分析题 .....	373
<b>第十七章 寄售与展卖</b> .....	<b>374</b>
第一节 寄售 .....	374
第二节 展卖 .....	377
本章小结 .....	380
思考题 .....	380
案例分析题 .....	380
<b>第十八章 招标、投标与拍卖</b> .....	<b>381</b>
第一节 招标与投标 .....	381
第二节 拍卖 .....	383
本章小结 .....	388
思考题 .....	388
案例分析题 .....	389
<b>第十九章 期货交易与套期保值</b> .....	<b>390</b>
第一节 期货交易的概念 .....	390
第二节 期货市场的构成 .....	392
第三节 套期保值 .....	395
第四节 进出口商的套期保值策略 .....	400
本章小结 .....	403
思考题 .....	403
案例分析题 .....	404

<b>第二十章 对销贸易</b> .....	<b>405</b>
第一节 对销贸易的概念、特征及分类 .....	405
第二节 易货、清算协定项下的交易与转手贸易 .....	409
第三节 互购、回购和补偿贸易 .....	412
第四节 抵销贸易 .....	418
本章小结 .....	420
思考题 .....	420
案例分析题 .....	421
<b>第二十一章 加工贸易</b> .....	<b>422</b>
第一节 来料加工业务 .....	422
第二节 进料加工业务 .....	425
第三节 境外加工贸易 .....	426
本章小结 .....	428
思考题 .....	428
案例分析题 .....	429
<b>第二十二章 电子商务与无纸贸易</b> .....	<b>430</b>
第一节 电子商务的概念与分类 .....	430
第二节 企业实施电子商务的主要动机与发展层次 .....	434
第三节 无纸贸易及其运行模式 .....	436
第四节 电子商务与无纸贸易对进出口业务运作的影响 .....	439
本章小结 .....	441
思考题 .....	441
案例分析题 .....	442
<b>附录 1 联合国国际货物销售合同公约</b> .....	<b>443</b>
<b>附录 2 中华人民共和国合同法（摘要）</b> .....	<b>463</b>
<b>附录 3 国际贸易实务计算机模拟训练</b> .....	<b>474</b>
<b>参考文献</b> .....	<b>493</b>



# 导 论

自 20 世纪 70 年代以来, 国际贸易已呈现出货物贸易、技术贸易和服务贸易三位一体、并驾齐驱的发展趋势, 尽管技术贸易和服务贸易的发展势头十分迅猛, 但货物贸易仍是当前国际贸易中最主要的组成部分。

国际贸易实务是一门主要研究国际货物买卖的具体过程及相关活动内容与商务运作规范的学科, 也是一门具有涉外商务活动特点、实践性很强的综合性应用学科。通过本课程的学习, 学生可初步掌握有关国际货物贸易的基本理论、基本知识和基本技能, 因此, 凡国际经贸类专业都把本课程作为一门必修的专业基础课程。特别是在中国加入世界贸易组织 (WTO) 后, 大量外商来华投资设厂和从事贸易活动, 国内从事国际贸易的厂商特别是民营企业也大量增加, 其中许多企业人员还要走出去做生意, 这些从业人员都需要切实掌握从事国际贸易的“生意经”, 才能有效地开展国际商务活动和实现自身的经营意图, 并确保取得良好的经济效果。

为了学好本门课程, 学员首先要了解本导论概述的有关内容, 其中包括国际贸易的特点、国际货物贸易适用的法律与惯例、国际贸易遵循的准则、国际货物贸易的基本做法以及本课程的研究对象和学习方法, 现分别概述如下。

## 一、国际贸易的特点

国际贸易属跨国家、跨地区性质的交易, 它虽是国内贸易的延伸, 却具有许多不同于国内贸易的特点, 其交易环境、交易条件、交易程序、贸易做法及所涉及的问题, 都远比国内贸易复杂。国际贸易的特点, 概括起来, 主要表现在下列几个方面。

### (一) 国际贸易是一项具有涉外性质的商业活动

国际贸易的这一特点表明, 它不仅是一项经济活动, 也是涉外活动的一个方面, 因此, 在对外交往中, 不仅要考虑经济利益, 而且还应配合外交活动, 体现并贯彻国家对外方针政策, 防止出现忽视和违反政策的偏向。在商务运作过程中, 要切实按国际规范行事, 恪守“重合同、守信用”的原则。在同外商交往和接触时, 要讲究礼