

◎赚钱很容易
只要方法正确

◎赚小钱靠努力
赚大钱靠系统

未来成功致富的

七大终极策略

系
统
创
富

教练

地震出版社

罗文生◎著



Drillmaster

◎赚钱很容易

只要方法正确

◎赚小钱靠努力

赚大钱靠系统

罗文生◎著

未来成功致富的

七大终极策略

系统创富

教
练

赚钱需要方法

分享世界上最赚钱的方法

财富需要能量

培育你吸引财富的能量

地震出版社



图书在版编目(CIP)数据

系统创富教练:未来成功致富的七大终极策略/罗文生著.

—北京:地震出版社,2007.8

ISBN 978-7-5028-3149-3

I.系… II.罗… III.成功心理学-通俗读物

IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 097391 号

地震版 XT200700232

系统创富教练——未来成功致富的七大终极策略

罗文生 著

责任编辑:李小明

责任校对:庞娅萍

出版发行:地震出版社

北京民族学院南路 9 号

邮编:100081

发行部:68423031 68467993

传真:88421706

门市部:68467991

传真:68467991

总编室:68462709 68423029

传真:68467972

E-mail:seis@ht.rol.cn.net

经销:全国各地新华书店

印刷:大厂回族自治县彩虹印刷有限公司

版(印)次:2007 年 8 月第 1 版 2007 年 8 月第 1 次印刷

开本:787×1092 1/16

字数:198 千字

印张:15.25

书号:ISBN 978-7-5028-3149-3/F·366(3838)

定价:26.00 元

版权所有 翻印必究

(图书出现印装问题,本社负责调换)



罗文生简介

- 亚洲心灵动力教练
- 国际顶级销售训练导师
- 中国系统创富训练第一人
- 振兴东北成功论坛总策划
- 卓越成功培训系统创始人
- 工商管理硕士
- 北京卓越成功国际训练机构总裁

罗文生自1996年开始从事专业教育训练行业，一直与世界第一绩效导师博恩·崔西、世界上最伟大的推销员乔·吉拉德、世界第一销售训练导师汤姆·霍普金斯等国际名师有着密切的合作，曾多次赴海外接受世界第一成功学导师安东尼·罗宾的专业训练。

罗文生先后在亚太地区举办了数千场演讲，听众达数百万人。他曾代表中国培训界，赴香港与世界营销界顶尖人物同台演讲，他的演讲博得了十多个国家的听众由衷的掌声和喝彩，为中国人赢得了殊荣。罗文生被誉为给华人带来革命性财富观念的创富教练。

<http://www.cfdby.com>

罗文生老师 经典课程

► 心灵动力

第一阶段 觉醒

第二阶段 蜕变

第三阶段 整合

► 系统创富学

基础课程

卓越创富学

卓越成功学

中级课程

卓越销售心理学

卓越说服力

高级课程

公众演说训练营

赢利模式总裁训练营

优势谈判专家训练营

► 罗文生直销培训系统

基础培训

进阶培训

高阶培训

罗老师其他课程

营销创富特训营

如何成为销售冠军

性格成功学

NLP成功学

超级NAC心理学

21世纪领袖工作坊

责任编辑：李小明

策 划：钰泰·博思天宇

卓越成功训练机构

<http://www.cfdb.com>

封面设计：奇文堂



● 罗文生与世界一流潜能大师安东尼·罗宾

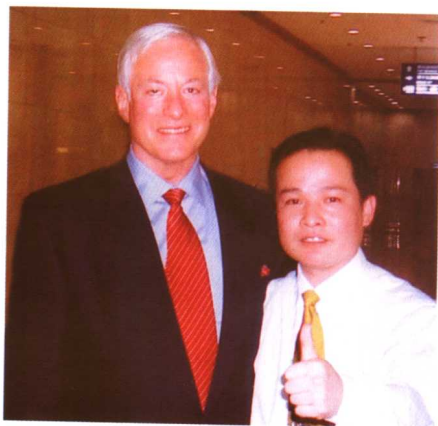


● 罗文生与世界一流销售训练大师汤姆·霍普金斯

Drillmaster



● 罗文生与世界汽车销售冠军乔·吉拉德



● 罗文生与世界一流效率提升大师博恩·崔西



● 罗文生与韩国直销杂志社社长金实忠



● 罗文生与印尼直销协会主席海拉米



● 罗文生赴香港演讲受到热烈欢迎



● 罗文生在东北石油学院激情演讲



● 罗文生与部分学员合影



● 罗文生在培训现场



● 罗文生与部分学员合影



● 罗文生在培训现场



● 罗文生在培训现场



● 罗文生在培训现场



序言

我相信此时此刻是全世界最美好的时刻，因为我可以和读者朋友在一起，无论是认识的还是将要认识的；

我相信此时此刻是全世界最重要的时刻，因为我可以用文字和大家学习交流，我认为每一个学习的时刻都是最重要的时刻。

也许，很多朋友和我一样，对下面的问题深感疑惑。

有些人的收入是你收入的 2、3 倍，甚至是 10 倍，而之前，你的收入是他收入的 2、3 倍，甚至是 10 倍，为什么？

有些人努力工作，收入却微薄如纸；有些人轻松工作，收入却厚实如墙，为什么？

有些人可以去旅游度假，尽享人间美景，而他的收入却从来没有停止过；有些人，哪天想旅游放松，或者哪天不幸生病了，他的收入就会戛然而止，为什么？

是收入比你高的人比你聪明吗？是轻松工作却能赚大钱的人运气比你好吗？是不工作也能赚大钱的人比你懂得吸金大法吗？相信你的答案一定是“No”。是的，你的答案没有错。没有人比你聪明那么多，没有人比你运气好那么多，没有人比你懂吸金大法那么多。据权威机构调查研究，成功的人和失败的人只差 2% ~ 3%。

人与人之间的差距这么少，为什么收入差距却这么大呢？因为赚小钱的人用个人力量赚钱，赚大钱的人用系统赚钱。赚小钱很难，因为靠个人；赚大钱很容易，因为靠团队、靠系统。

麦当劳创始人雷·克洛克赚大钱靠系统，沃尔玛创始人山姆·沃顿赚大钱靠系统，安利创始人杰·温安洛、理查·狄维士赚大钱靠系统，所有建立好的系统的人都会赚大钱，并且可以获得世袭收入，即使他们离世，仍然会有收入，会有收入留给他们的子孙后代。

在你身边，随时可以看见有人兢兢业业、默默无闻地工作，但有一天，你抬头一看，他已长成参天大树，并枝繁叶茂。他已经功成名就。在你身边，你也会发现有人一开始成长速度很快，声名鹊起，但一段时间后慢慢往下沉沦，最后销声匿迹。为什么？因为前者不重自我重系统，他在打造一个坚实的系统；后者重自我不重系统，他只在打造一个自我英雄。自我势单力薄，风吹易倒，系统根深蒂固，屹立不倒。

赚钱容易，难在持续赚钱；持续赚钱容易，难在持续赚钱的同时还让财富倍增。

个人可以赚小钱，团队可以持续赚大钱，系统才可以持续同时倍增的赚大钱。

也许你会说，赚钱很好，但建立系统不容易；富有很好，但没有拥有财富的条件。事实上，这是自我设限。在这个世界上，没有人可以限制你的财富，唯一可以限制你财富的人就是你自己。你完全可以借系统赚钱，甚至可以创系统赚钱。

据权威部门调查研究，发现三个有趣的现象：

- (1) 富有的人有一些共同的特质、思想以及行为。
- (2) 这些特质、思想以及行为在富有之前是没有的。
- (3) 这些特质、思想以及行为是可以借由学习而来的。

根据这个调查研究，我们可以知道，成功是可为的，富有是可



以被创造的。

本书叙述了财富英雄的创富历程，阐述了系统创富的过程，总结了系统创富的观念与方法。只要你愿意潜心学习，模仿成功者的特质、思想与行为，复制他们的特质、思想与行为，你也可以像他们那样成功。

有些人说，未来赚钱越来越难，成功越来越难，我认为不是这样的，未来的财富会越来越多，未来成功的人会越来越多。因为所有未被发现的财富都是最大的财富，所有未成功的成功都是最大的成功，只要你拥有足够好的财富观念和方法。

今天，我把多年来在系统创富领域的学习所积、经验所累、研究所得结集成册，奉献给大家，希望能够给到那些想创业，或者创业遇到瓶颈的人一些建议，让他们能以更快的速度获得更大的财富。

最后，要感谢所有给予本书的出版奉献过智慧和精力的人，感谢所有正在读、将要读或者是已读过这本书的读者朋友们，特别要感谢多年来喜欢我支持我的学员朋友，我深深地爱着你们。再一次谢谢你们。

罗文生

2007年7月1日



目 录

第一章 观念——让财富来敲门

富有的标准——实现财务自由 / 3

你为什么是穷人 / 7

改变观念才能改变命运 / 14

你属于哪个阶层 / 22

选择正确的行业 / 28

个人如何成功致富 / 31

第二章 量大——赚大钱比赚小钱容易的秘密

管道的力量 / 37

如何以量取胜 / 43

建造管道才能做到量大 / 49

团队的力量 / 53

怎样凝聚一个团队 / 57

直销的发展趋势 / 61

第三章 系统——创建自己的印钞机

系统能让你富有 / 69

系统的作用 / 72

如何选择系统 / 76

如何融入系统 / 79

成功八步 / 81

第四章 复制——关于钱生钱的故事

有关复制的故事 / 95

成功也可以复制 / 97

复制成功经验必须要做的三件事 / 101

系统复制的前提 / 108

如何复制直销系统 / 111

超级直销员修炼法则 / 113

最有效的直销话术 / 122

自我激励的方式 / 130

第五章 倍增——关于财富加速度的故事

什么是财富倍增 / 135

财富来源于倍增 / 139

使顾客倍增的方法 / 142

会赚钱更要会理财 / 158

第六章 机遇——把机遇变成财富

成功是有原因的 / 167

成功是一种选择一个决定 / 176

把握机遇是一种智慧 / 179

决定机遇与财富的八种态度 / 183



健康产业即将成为最大的致富产业 / 194

直销业是新世纪最大的机遇 / 197

附录:国家工商总局认定 7 种非法传销 / 200

第七章 行动——行动与财富一步之遥

心动不如行动 / 203

行动是成功之母 / 207

没有行动就是拒绝成功 / 210

行动与速度是致富的关键 / 213

如何增强行动力 / 217

持之以恒的行动回报最大 / 221

财富的终极意义 / 225

附录:行动力评测试题 / 229

后记 / 231

第一章

观念

让财富来敲门



富有的标准——实现财务自由

泰森是拳击历史上最凶悍最具表演性和观赏性的拳手。他创造的商业价值和一项又一项的票房纪录以及收入纪录，没人可以和他相提并论。在过去 20 年中，泰森挣了至少 3 亿多美元。我们先看一下泰森辉煌的记录。

1988 年 6 月 27 日他与 IBF 重量级冠军斯平克斯的卫冕战中，仅用了 91 秒就将对手击出拳台，玩儿似地就把 2000 万美元的酬金装进腰包。后来，有人做过这样一个有趣的统计：泰森整场比赛每秒价值 219780 美元！共出拳 22 次，每拳价值约 100 万美元，其中击倒对手的那两拳，每拳价值 1000 万美元——比印钞机还快。

然而，这样的纪录在 1997 年 6 月又被泰森与霍利菲尔德的第二番大战的 3000 万美元刷新，尽管泰森因怒咬霍利菲尔德被内华达州运动委员会罚款 300 万美元，但他还是拿走了 2700 万美元。

据统计，泰森在 1992 年入狱前的收入为 8000 多万美元，1995 年 3 月出狱后至 1997 年与推广人唐·金的合作中，泰森 5 场比赛就挣了 1 亿 2 千万美元！而从 1998 年至今，泰森在 7 场比赛中，获得了约 9000 万美元。其中，与刘易斯的“亿元大决斗”酬金为 2500 万美元，与弗朗西斯酬金为 1200 万美元，与戈洛塔酬金为 1000 万美元，与诺里斯为 870 万美元，与萨瓦雷斯为 800 万美元，与埃蒂恩内为 500 万美元。

如果以美国普通人的平均工资标准来计算，即一个工人每星期挣 1000 美元，那么需要花 5700 年才能挣到 3 亿美元，但是泰森只用了 17 年，还不包括他在监狱中的 3 年。

我们都认为泰森是个很有钱的人了。拥有 3 亿美元的财富，这辈子已经能够过很幸福的生活了。但出人意料的是 2003 年年底时，泰森口袋里总共只剩下 5553 美元。在过去 20 年中，挣了至少 3 亿多美元的泰森，竟因无力偿还 2300 多万美元的债务，而不得不走进纽约破产法院，要求根据联邦第 11 号破产法申请保护。

谁都会惊呼：泰森这个亿万美元富翁怎么会破产呢？

原因很简单，泰森挣钱的速度虽然以每秒钟几十万，上百万美元来计算，但他花钱的速度丝毫不比他挣钱的速度逊色。俗话说，挣钱越多，花销越大，对泰森来说更是如此。为了开一个生日 Party，泰森可以一下拍出 41 万美元，而他圈养的一对孟加拉白虎一年就花费 8 万美元。

由于挣钱太容易，泰森买东西几乎从不考虑价格。2000 年首次英伦之行，泰森就在伦敦一家最著名的珠宝店买了一条长 40 英寸的白金项链镶嵌 80 克拉的钻石，价值 17 万美元！而他订购的一辆红色的法拉利跑车竟价值 100 多万美元！

泰森是一个汽车狂，喜欢世界上所有名车。因此，在他总共耗资 1000 多万美元购置的 110 多辆豪华汽车中，包括一部 30 万美元的紫色奔驰，一辆 20 万美元的美洲虎，两部各 40 万美元的林宝坚尼和一部 30 万美元的金边奔驰。豪车里面装有价值 4000 美元的音响系统、冰柜、19 英寸宽屏幕彩电及 9000 美元的 8 磁头镭射录影机等。

为了方便，他经常是每到一地就买一辆汽车，用过之后，专门雇佣了 6 名年薪 4 万美元的司机，将这些汽车从各地开回在新泽西或俄亥俄州的家。他租赁豪华汽车更是家常便饭。