

徐文锋 主编

进出口贸易

实操手册



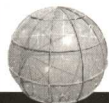
全面诠释进出口贸易
程序步骤

高手点拨进出口贸易
方法技巧

广东人民出版社

徐文锋 主编

讲 出 口 贸 易



← 实 操 手 册

全面诠释进出口贸易

程序步骤

高手点拨进出口贸易

方法技巧

廣東省出版集團
廣東人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

进出口贸易实操手册 / 徐文锋主编. —广州: 广东经济出版社, 2007.3

ISBN 978-7-80728-502-1

I. 进... II. 徐... III. 进出口贸易-贸易实务-手册 IV. F740.4-62

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 009313 号

出版发行	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号 11~12 楼)
经销	广东新华发行集团
印刷	惠州日报印务公司 (惠州市江北文华 1 路惠州日报社)
开本	730 毫米×1020 毫米 1/16
印张	21 2 插页
字数	341 000 字
版次	2007 年 3 月第 1 版
印次	2007 年 3 月第 1 次
印数	1~5 000 册
书号	ISBN 978-7-80728-502-1
定价	39.00 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与承印厂联系调换。

发行部地址: 广州市五羊新城寺右二马路冠城大厦省图批新场三楼 330 号

电话: [020] 87395594 87393204 邮政编码: 510600

邮购地址: 广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼 邮政编码: 510075

(广东经世图书发行中心) 电话: (020) 37601950

营销网址: <http://www.gebook.com>

广东经济出版社常年法律顾问: 屠朝锋律师、刘红丽律师

• 版权所有 翻印必究 •

前 言

我国是世界贸易大国，进出口额已超过日本，仅次于美国，居世界第三位。中国的对外贸易作为我国对外开放的支柱产业，经过 20 多年的发展，年进出口总额由改革开放前的 200 多亿美元，现在已突破 10000 亿美元。中国在世界贸易中占有重要地位。

加入世贸组织后，中国按世贸组织的原则享受相应的权利并承担自己的义务。根据市场准入原则，我们可以比较自由地进入其他国家和地区的市场，同样地，大量的外国资本和商品也在不断进入中国市场，在提供了空前繁多的贸易机会的同时，市场竞争更加激烈，贸易风险有了很大程度的增加，反倾销以及单方提高标准等贸易摩擦也日趋增多。在这样一种形势下，市场对企业出口贸易的拓展提出了更高的要求。

当前，我国从事进出口贸易的企业不仅有国有大型企业，而且有不少中小企业，更多的是私营企业。从北美到南美、从俄罗斯到东亚、从欧洲到中东、从东南亚到澳洲、从印度到南非，到处都有中国的生意人；对外贸易方式从最初的边境贸易、易货贸易转向跨国自由结汇贸易，从比较原始的商品买卖发展到对外投资、境外办厂，有的私营企业甚至已在境外上市；出口产品也由过去传统的原材料、服装、轻工产品发展到机电产品和电子高科技产品，有的企业的高科技产品已在欧美发达国家占据一席之地。

随着经济全球化进程的不断加快，企业的对外贸易商机无限，互联网的普及更为进出口贸易开辟了广阔的前景和领域。只要我们善于发现和把握商机，就能够脱颖而出；只要我们能按规则办事，以诚信赢得客户信赖，就能够把生意越做越大。

进出口贸易是一项十分复杂的经济活动，它不仅政策性强，牵涉面广，

运输距离长，而且受到相关国家各种政治、经济、文化因素和自然条件的影响；同时，对产品质量、货物交期、跟单、报关、通关等技术层面、各个环节都可能产生影响。从询盘报价、谈判签约到装船启运、货物交付、货款回收，每个步骤都必须精确到位，不能有丝毫的马虎。

编写《进出口贸易实操手册》的目的，就是期望通过本书让读者全面地了解进出口贸易的基本规则和运作过程，更快地掌握进出口贸易的基本知识和操作要领。本书的特点在于没有或者极少（除非必要）理论叙述，只注重实用性和可操作性，尽可能让读者用较少的时间就能掌握进出口贸易的实用知识及方法技巧。当然，本书是否能达此目的，还得读者说了算，在此，我们期待着您的宝贵意见。

参加编写本书的人员有：文锋、徐哲一、郭细英、文进、肖大庆、赖淑华、沈俊、廖志红、张振佳等。

编者

2007年1月

目 录

第一章 进出口贸易的类型与流程

一、进出口贸易的类型	(3)
1. 按货物移动的方向划分 / 3	2. 按进出国境与关境划分 / 4
3. 按商品的形式划分 / 4	4. 按货物运送方式划分 / 4
5. 按照贸易方式划分 / 5	6. 按清偿方式划分 / 7
7. 按贸易参加国划分 / 7	
二、出口贸易的流程	(7)
三、进口贸易的流程	(9)
四、我国进出口贸易管理的主要政策	(11)
1. 对进出口商品的配额管理 / 11	2. 对进出口许可证的管理 / 12
3. 对外汇的管理 / 15	4. 出口退税 / 17
5. 海关监管 / 18	

第二章 进出口贸易的方式

一、包销	(21)
1. 包销的含义 / 21	2. 包销的作用 / 21

3. 包销协议 / 22	4. 采用包销方式应注意的问题 / 23
5. 独家发盘 / 24	6. 定销 / 24
二、代理.....	(24)
1. 独家代理 / 25	2. 一般代理 / 27
3. 总代理 / 27	
三、寄售.....	(27)
四、拍卖.....	(28)
五、招标与投标.....	(30)
1. 招标与投标方式的特点 / 30	2. 招标与投标业务的基本程序 / 31
六、商品期货交易.....	(33)
七、补偿贸易.....	(34)
1. 补偿贸易协议的内容 / 35	2. 补偿贸易的做法和程序 / 36
3. 补偿贸易应注意的问题 / 38	
八、加工贸易.....	(40)
1. 对外加工装配业务的形式 / 40	2. 对外加工装配的特点 / 41
3. 对外加工装配的作用 / 41	4. 加工装配业务合同的主要内容 / 41
5. 开展加工装配业务应注意的问题 / 44	

第三章 进出口贸易术语与惯例

一、贸易术语与惯例.....	(49)
1. 贸易术语 / 49	2. 贸易惯例 / 50
3.《2000 年通则》/ 52	
二、贸易术语的类型与特征.....	(55)
1. 贸易术语的类型 / 55	2. 贸易术语的特点 / 57
3. 应用贸易术语应注意的问题 / 59	
三、常用贸易术语的解释.....	(63)
1. FOB 术语的解释 / 63	2. CFR 术语的解释 / 67

3. CIF 术语的解释 / 69	4. FCA 术语的解释 / 72
5. CPT 术语的解释 / 73	6. CIP 术语的解释 / 74
7. 六种主要术语的区别 / 76	
四、其他贸易术语的解释.....	(77)
1. EXW 术语的解释 / 77	2. FAS 术语的解释 / 77
3. D 组贸易术语的解释 / 78	

第四章 进出口贸易的准备

一、进口贸易的准备.....	(83)
1. 取得进出口经营权 / 83	2. 办理海关登记注册 / 83
3. 申请进口配额 / 84	4. 申请进口许可证 / 85
5. 领取进口付汇核销单 / 85	6. 开展市场调查 / 86
7. 选择客户 / 86	8. 制定进口经营方案 / 87
二、出口贸易的准备.....	(88)
1. 选择目标市场 / 89	2. 选择交易对象 / 90
3. 制定出口经营方案 / 92	4. 落实货源与广告宣传 / 93

第五章 进出口贸易合同磋商

一、合同磋商的内容与流程.....	(97)
1. 合同磋商的形式 / 97	2. 合同磋商的内容 / 98
3. 合同磋商的流程 / 99	
二、发盘和接受	(102)
1. 发盘 / 103	2. 接受 / 109
三、商品品名条款磋商	(113)
1. 品名条款的基本内容 / 114	2. 规定品名条款的注意事项 / 114

四、商品品质条款磋商	(114)
1. 对进出口商品品质的要求 / 115	2. 商品品质的表示方法 / 116
3. 品质条款的内容 / 121	4. 订定品质条款应注意的问题 / 121
五、商品数量条款磋商	(122)
1. 数量的计算单位 / 123	2. 计算重量的方法 / 124
3. 掌握进出口商品数量 / 125	4. 进出口合同中的数量条款 / 126
六、商品包装条款磋商	(127)
1. 运输包装 / 127	2. 销售包装 / 130
3. 包装标志 / 133	4. 中性包装和定牌生产 / 135
5. 包装条款的规定 / 136	
七、商品价格条款磋商	(137)
1. 计价货币的选择 / 137	2. 定价方法选择 / 138
3. 价格调整 / 139	4. 佣金与折扣 / 140
5. 成本核算 / 142	6. 价格换算 / 144
八、合同磋商的要点	(145)
1. 坚持平等互利和友好协商的原则 / 145	2. 制定磋商方案 / 146
3. 组织谈判班子 / 147	

第六章 进出口贸易合同的签订

一、进出口合同的类型	(151)
1. 合同 / 151	2. 确认书 / 152
3. 协议书 / 152	4. 备忘录 / 152
5. 意向书 / 153	6. 订单和委托订购单 / 153
二、进出口合同的主要内容	(154)
三、进出口合同的签订	(155)
1. 合同签订的作用 / 155	2. 合同成立的时间 / 156

3. 合同成立的有效条件 / 157

4. 电子商务合同的签订 / 158

5. 合同签订的要件 / 160

第七章 进出口贸易合同的履行

一、出口合同的履行 (163)

1. 备货 / 163

2. 催证、审证和改证 / 165

3. 租船订舱和装船 / 168

4. 制单结汇 / 170

5. 出口外汇核销退税 / 171

二、进口合同的履行 (172)

1. 开立信用证 / 172

2. 租船订舱和催装 / 173

3. 保险 / 174

4. 审单和付汇 / 174

5. 报关和接货 / 175

6. 验收和拨交 / 176

7. 进口索赔 / 176

第八章 进出口贸易运输

一、海洋运输 (181)

1. 班轮运输 / 181

2. 租船运输 / 186

3. 海运进口货物的运作 / 191

4. 海运出口货物的运作 / 193

5. 海运提单 / 195

二、铁路、航空与邮政运输 (199)

1. 铁路运输 / 200

2. 航空运输 / 205

3. 邮政运输 / 208

三、集装箱运输与国际多式联运 (209)

1. 集装箱运输 / 209

2. 国际多式联运 / 216

3. 大陆桥运输 / 219

第九章 进出口货物运输保险

- 一、海运货物风险与损失 (223)
 - 1. 风险 / 223
 - 2. 损失 / 224
 - 3. 费用 / 227
- 二、海运货物保险的险别 (228)
 - 1. 基本险 / 228
 - 2. 附加险 / 230
 - 3. 英国伦敦保险协会的货物保险条款 / 231
- 三、陆、空、邮运货物保险 (232)
 - 1. 陆上运输货物保险 / 232
 - 2. 航空运输货物保险 / 235
 - 3. 邮递货物保险 / 236
- 四、进出口货物保险的办理 (238)
 - 1. 选择投保险别 / 238
 - 2. 决定保险金额 / 239
 - 3. 计算保险费 / 240
 - 4. 办理保险手续 / 241
 - 5. 制作保险单据 / 244
 - 6. 签订保险条款 / 245

第十章 进出口货物的检验与检疫

- 一、检验检疫的模式 (249)
 - 1. 法定检验 / 249
 - 2. 监督管理 / 250
 - 3. 进出口商品鉴定 / 250
- 二、检验检疫的主要种类及检验方法 (251)
 - 1. 进出口商品的质量检验 / 251
 - 2. 数量和重量检验 / 252
 - 3. 包装检验 / 252
 - 4. 出口商品装运技术检验 / 253
 - 5. 出入境动植物检疫 / 254
 - 6. 出入境卫生检疫 / 255
 - 7. 进出口商品鉴定 / 255

三、检验检疫的流程	(256)
1. 报检 / 256	2. 抽样 / 258
3. 检验 / 260	4. 签证 / 261
四、检验时间和地点的规定	(263)
1. 在出口国检验 / 263	2. 在进口国检验 / 264
3. 出口国检验, 进口国复验 / 264	
五、买卖合同中的检验条款	(265)
1. 出口贸易检验条款 / 266	2. 进口贸易检验条款 / 267

第十一章 进出口货物的通关

一、进出口货物通关的流程	(271)
1. 申报 / 271	2. 查验 / 274
3. 征税 / 275	4. 放行 / 279
二、进出口货物的转关	(280)
1. 转关货物的种类 / 280	2. 转关的方式 / 281
3. 转关的条件及当事人的义务 / 281	4. 转关货物的申报 / 282
5. 进口转关的手续 / 282	6. 出口转关的手续 / 283

第十二章 进出口款项的收付

一、支付工具	(287)
1. 票据的分类 / 287	2. 票据行为 / 289
3. 法律关系 / 290	
二、汇付和托收	(291)
1. 汇付 / 291	2. 托收 / 292
三、信用证支付	(297)

1. 信用证的分类及基本业务程序 / 297
2. 信用证业务的特点 / 299
3. 特殊类型的信用证 / 300

第十三章 进出口贸易索赔与理赔

一、保险索赔.....	(305)
1. 出口索赔 / 305	
2. 进口索赔 / 305	
3. 赔偿金额的计算 / 306	
4. 保险索赔的要点 / 309	
二、货运索赔.....	(310)
1. 海运索赔 / 310	
2. 铁运索赔 / 312	
3. 空运索赔 / 312	
4. 国际多式联运索赔 / 313	
三、合同索赔.....	(314)
1. 出口索赔 / 314	
2. 进口索赔 / 315	
3. 合同索赔的要点 / 316	
四、索赔条款与不可抗力	(317)
1. 索赔条款 / 317	
2. 不可抗力 / 319	
参考文献	(323)

进出口贸易的类型与流程

- ☐ 进出口贸易的类型
- ☐ 出口贸易的流程
- ☐ 进口贸易的流程
- ☐ 我国进出口贸易管理的主要政策

进出口贸易是指国家或地区之间所进行的商品、服务的买卖或交换。如以一个国家或地区为主体，其对另一些国家或地区所进行的商品、服务的买卖或交换即为该国或该地区的对外贸易。作为出口方来说，其所输出的商品和服务称为出口贸易；作为进口方来说，其所输入的商品和服务即为进口贸易。所以进出口贸易又称为输出入贸易或对外贸易，亦可统称为国际贸易。

一、进出口贸易的类型

进出口贸易可以分成很多种类型，其分类可以从货物的移动方向、进出国境或关境、商品形式和货物的运送方式等几个方面进行。同时还可以清偿方式与贸易参加国等方面进行分类。具体分类如下：

1. 按货物移动的方向划分

(1) 出口贸易 (Export Trade)。将本国生产和加工的商品运往他国市场销售，称为出口贸易或输出贸易。

(2) 进口贸易 (Import Trade)。将外国商品输入本国国内市场销售，叫做进口贸易或输入贸易。

如果输入本国的货物再出口时，称为“复出口”；反之，输出国外的货物再输入本国时，称为“复进口”。一国往往对同类产品既进口又出口，如出口量大于进口量，叫做净出口；进口量大于出口量，则叫做净进口。

(3) 过境贸易 (Transit Trade)。甲国的货物经过乙国边境输往丙国，这对乙国来说，就叫过境贸易。例如，我国与尼泊尔的贸易，我国出口货物须通过印度转运，这时对印度来说就是过境贸易。过境贸易又分为：①直接过境贸易，是指商品运到过境国后不存入该国的海关仓库而径直向另一国运去；②间接过境贸易，是指商品运到过境国后先存入该国的海关仓库，经过一个时期再运往另一国家。过境贸易的过境国可获得许多收入，如运费、保险费、装卸费、仓库保管费、佣金等收入。

2. 按进出国境与关境划分

(1) 总贸易 (General Trade)。这是以进出国境 (Border) 为标准划分的进口和出口贸易额的一种统计方法, 其和称为总贸易额。凡进入国境的商品一律列为进口, 凡离开国境的商品一律列为出口。前者叫总进口, 后者叫总出口。

(2) 专门贸易 (Special Trade)。这是以关境 (Customs Line) 为标准划分的进口和出口贸易额的一种统计方法, 其和称为专门贸易总额。许多国家都在国境内建有保税仓库 (区), 当外国商品进入国境后, 暂存在保税仓库 (区) 不进入关境, 则一律不列为进口。只有进入关境的商品才列为专门进口; 离开关境的商品才列为专门出口。

一般来说, 一国的总贸易额大于专门贸易额。联合国所公布的各国贸易额一般都要注明是总贸易额还是专门贸易额。

3. 按商品的形式划分

(1) 有形商品贸易 (Visible Trade)。它是指有形的、可以看得见的各种具体的商品贸易。

(2) 无形商品贸易 (Invisible Trade)。它指运输、保险、金融、旅游、技术等无形的商品贸易。

(3) 服务贸易 (Service Trade)。它是从无形商品贸易发展演变而来的, 是指一方为满足另一方的需要而提供的某种劳务。它除了无形商品贸易外, 还包括电信、信息处理、咨询服务、建筑和工程承包等等。

4. 按货物运送方式划分

(1) 陆路贸易。在国际贸易中, 以陆路方式运送货物时, 叫陆路贸易。陆路贸易的运输工具主要为火车、卡车等。

(2) 海路贸易。在国际贸易中, 以海路方式运送货物的, 称海路贸易。其运输工具主要为各种船舶。