



勵學 · 經濟學系列

发展经济学

FAZHAN JINGJIXUE

林乐芬 编 著



南京大學出版社

励学·经济学系列

发展经济学

林乐芬 编著

南京大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

发展经济学 / 林乐芬编著. —南京: 南京大学出版社,
2007. 1

(励学. 经济学系列)

ISBN 978 - 7 - 305 - 04992 - 7

I. 发… II. 林… III. 发展经济学 IV. F061.3

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 018429 号

出 版 者 南京大学出版社
社 址 南京市汉口路 22 号 邮 编 210093
网 址 <http://press.nju.edu.com>
出 版 人 左 健

丛 书 名 励学. 经济学系列
书 名 发展经济学
编 著 林乐芬
责任编辑 梅 洁 编辑热线 025-83592193

照 排 南京玄武湖印刷照排中心
印 刷 南京人文印刷厂
开 本 787×960 1/16 印张 25.25 字数 524 千
版 次 2007 年 1 月第 1 版 2007 年 1 月第 1 次印刷
ISBN 978 - 7 - 305 - 04992 - 7
定 价 39.5 元

发行热线 025-83592169 025-83592317
电子邮箱 sales@press.nju.edu.cn(销售部)
nuperssl@public1.ptt.js.cn

* 版权所有, 侵权必究

* 凡购买南大版图书, 如有印装质量问题, 请与所购
图书销售部门联系调换

内容简介

本书全面介绍发展中国家的基本特征和在发展经济学的形成演变过程中具有代表性的流派及其思想。全书的分析紧密结合发展中国家在近 20 年经济发展中所面临的实际问题,并较为系统地介绍了发展经济学的最新研究成果。最后,重点讨论了经济全球化进程中的南北关系、南南合作以及 21 世纪新一代发展经济学家的新课题。

本书特点有三:其一,已有教材对 1980 年代以来发展经济学最新的理论系统介绍得较少。因此,本书不仅涵括了 1970 年代以前的比较具有代表性的发展经济学理论,而且全面跟踪发展经济学的最新发展,系统介绍近 20 年来发展经济学最前沿的问题,例如可持续发展问题、M-S 范式的金融自由化理论和金融约束理论、国家创新体系、新制度经济学理论、人力资本中的新增长理论、公共选择理论、经济全球化,等等;其二,注重理论联系实际,每一个章节都安排了案例,涵盖了发展中国家有代表性的地区和事件;其三,适于教学。每章章首附有学习目标,章末附有本章小结、关键术语、思考题和学习参考资料,起到引领的作用。

本书适用于高等院校经管类学科相关专业的本专科生,同时也可用作硕士研究生的教材,还可供广大经济学爱好者阅读。

目 录

第一章 导 言

第一节	发展中国家的特征与分类	1
一	发展中国家的含义	1
二	发展中国家的分类	3
三	发展中国家的共同特征	4
第二节	经济增长与经济发展	11
一	经济增长与经济内涵	11
二	经济发展的衡量	14
第三节	发展经济学的形成与演变	24
一	早期经济发展思想	24
二	发展经济学的演变	31

第二章 资本积累与利用外资

第一节	资本形成在经济发展中的作用	46
一	资本稀缺对经济发展的阻碍	46
二	资本对经济增长的贡献	49
第二节	资本积累的源泉	60
一	国内储蓄	61
二	外国储蓄	62
第三节	外援、外债与外国投资	62
一	利用外部资源的理论	62
二	外债与外国投资	67
三	利用外部资源的策略	79

第三章 发展中国家的金融发展

第一节 经济增长中金融的贡献	86
一 动员储蓄和促进投资	87
二 分化金融风险	87
三 促进产业结构的演化及主导产业的选择	88
四 金融对经济增长作用的实际考察	89
第二节 从金融抑制走向金融深化	91
一 金融抑制政策	91
二 金融深化理论	92
三 发展中国家的金融深化实践	96
四 金融约束理论	99
五 非正规金融	101
第三节 金融创新与发展中国家的金融发展	108
一 金融创新的含义及特征	108
二 金融创新对金融发展的效应	109
三 金融创新与金融危机的防范	112

第四章 技术、知识与经济发展

第一节 技术进步对经济增长的贡献	127
一 技术进步的定義	127
二 索罗-斯旺新古典经济增长模型	129
三 技术进步对经济增长贡献的实证分析	132
四 转变经济增长方式	135
第二节 技术创新、技术差距与技术选择	137
一 技术创新理论	137
二 技术差距与技术转移	143
第三节 发展中国家的技术发展道路	147
一 技术进步的类型	147
二 技术选择与技术引进	149
三 建立国家创新系统	151

第五章 人力资本与经济发展

第一节 增长理论中的人力资本	160
----------------------	-----

一	人力资本的含义与特性·····	160
二	人力资本理论的形成·····	162
三	新增长理论与人力资本·····	168
四	人力资本与经济增长关系的因素分析·····	171
第二节	人力资本投资·····	174
一	人力资本的形成·····	174
二	学校教育投资的成本和收益·····	175
三	劳动力再培训投资·····	181
四	营养和健康投资·····	181
第三节	发展中国家的人力资本状况及其战略选择·····	183
一	发展中国家人力资本的现状与存在问题·····	183
二	发展中国家加强人力资本投资的战略选择·····	185
 第六章 资源、环境与可持续发展		
第一节	自然资源与经济发展·····	188
一	自然资源的概念及其类型·····	188
二	自然资源的合理利用·····	190
第二节	经济发展中的环境问题·····	191
一	公共物品与环境质量的恶化·····	191
二	环境污染的外部性问题·····	192
三	财产所有权与环境·····	194
四	环境倒 U 型曲线·····	197
五	保护环境的主要方式·····	198
第三节	可持续发展·····	201
一	可持续发展思想的起源和发展·····	201
二	可持续发展的因素分析·····	206
三	发展中国家实现可持续发展的基本思路·····	208
 第七章 农业进步与经济发展		
第一节	发展中国家农业的地位和作用·····	214
一	发展中国家农业的地位·····	214
二	农业在工业化进程中的作用·····	215
第二节	农业的技术进步·····	220
一	传统农业的基本特征·····	220

二	诱致性技术变迁与制度变迁理论	222
三	“绿色革命”	224
第三节	土地制度的选择	227
一	发展中国家土地占有制的几种形式	227
二	土地制度改革的形式	229
三	土地制度改革的意义	230
第四节	农业发展的政策支持	230
一	消除农村贫困	230
二	农业发展的政策支持	235

第八章 工业化与城市化

第一节	人口流动与经济发展	240
一	发展中国家的人口增长	240
二	刘易斯-费-拉尼斯模型	243
三	乔根森模型	245
四	哈里斯-托达罗模型	246
第二节	工业化及其结构转换	247
一	工业化的含义及其模式	247
二	工业化与经济结构的变化	250
三	工业化发展战略	257
第三节	发展中国家的城市化问题	264
一	城市化的一般规律	264
二	发展中国家城市化进程的特点	267
三	发展中国家的城市化问题	270
四	解决发展中国家城市化问题的对策	273

第九章 对外贸易与经济发展

第一节	对外贸易与经济发展	276
一	有关对外贸易与经济发展关系的论证	276
二	对外贸易在经济发展中的作用	278
三	对外贸易对经济增长作用的测度	286
第二节	对外贸易理论和贸易条件	288
一	传统国际贸易理论	288
二	列昂惕夫反论	291

三	发展中国家的贸易条件理论·····	291
四	现代国际贸易理论·····	294
第三节	发展中国家对外贸易战略·····	298
一	初级外向·····	299
二	次级内向·····	299
三	次级外向·····	300
四	进口替代与出口鼓励的比较·····	303
第四节	贸易保护与自由贸易·····	306
一	贸易保护理论·····	306
二	自由贸易和修正的自由贸易政策·····	309
三	联合国贸易与发展会议及其他协调贸易的国际机构·····	310

第十章 发展中国家的市场与政府

第一节	市场经济与市场失灵·····	314
一	市场经济的效率·····	314
二	发展经济学中有关市场经济形成的代表性的研究成果·····	317
三	市场失灵·····	321
第二节	国家计划与政府失灵·····	322
一	公共选择理论·····	322
二	国家发展计划的制订·····	324
三	宏观经济政策与产业政策·····	325
四	发展中国家发展计划失败及其原因·····	325
五	发展中国家的市场化改革实践·····	326
第三节	发展中国家主要市场经济模式分析·····	327
一	韩国政府管制型市场经济模式·····	327
二	新加坡政府宏观调控型市场经济模式·····	328
三	印度政府主导型市场经济模式·····	329
四	巴西公司型市场经济模式·····	330
第四节	制度变迁与经济发展·····	331
一	制度变迁的一般理论·····	331
二	制度变迁的内在机制·····	332
三	制度变迁的方式·····	335
四	制度变迁与经济发展的关系·····	339

第十一章 经济全球化中发展中国家的经济发展与未来展望

第一节	经济全球化的基本特征	354
一	经济全球化的含义	354
二	经济全球化的基本特征	356
三	经济全球化对发达国家的影响	358
四	经济全球化对发展中国家的影响	359
第二节	发展中国家经济发展的现实	362
一	经济全球化进程中的南北关系	362
二	经济全球化进程中的南南合作	368
第三节	21 世纪新一代发展经济学家的新课题	377
一	超收入增长:增长的格局与收入分配	377
二	创造就业	378
三	理解增长的源泉	378
四	制度的影响	379
五	追赶:技术和社会能力的作用	380
六	定义社会资本	381
七	金融制度的发展	382
八	全球化的含义	382
九	国家与市场的互补	383
十	政策制定和经济建议	384
	参考文献	389

第一章 导 言

学习目标

1. 掌握发展中国家的概念及共同特征。
2. 掌握经济增长与经济发展之间的关系。
3. 了解经济发展的衡量方法。
4. 了解早期经济发展思想和发展经济学的演变阶段。
5. 理解发展经济学主要流派的基本主张。

第一节 发展中国家的特征与分类

一 发展中国家的含义

二战结束后,世界殖民体系趋于瓦解,亚、非、拉美广大地区的殖民地、半殖民地、附属国纷纷在政治上独立,在经济上各自选择不同的道路和方式谋求发展。最初人们用“落后国家”(backward countries)来指称这些经济和社会尚处于不发达状态的国家,由于含有贬义,很快就不再使用。之后,人们又使用过“不发达国家”(underdeveloped countries)和“发展中国家”(less-developed countries)等术语。“发展中国家”隐含着这些国家具有发达潜力之意,用缩写字母 LDCs 表示又比较方便,所以一直沿用。

穷国都属于发展中国家,然而发展中国家却不一定是穷国。通常评定一个国家的穷富是以人均 GDP 为标准,但这一指标很高的国家尽管是富国,却有可能并非

经济发达国家。有些国家有着丰富的自然资源,如石油,单靠开采和出口自然资源就可以大幅度地提高本国人均收入水平,但经济和社会的各个方面仍有待发展,因而属于发展中国家。

1952年,法国人口统计学家索维(A. Sauvy)在一篇题为“三个世界,一个星球”的文章中首先使用了“第三世界”(the Third World)这一名称,后来为广大发展中国家所广泛接受。1973年7月,在阿尔及尔召开的有75个国家参加的第四次不结盟国家首脑会议上,正式把“第三世界”这一名称载入了政治宣言。通常认为,“第一世界”是指西欧、北美和太平洋地区的工业化市场经济国家,“第二世界”是指东欧的工业化但是中央计划经济的国家,其余的国家就称为“第三世界”。“第三世界”与“发展中国家”的外延是相同的,都是指二战后新兴的民族独立国家,但内涵有所不同。前者是一个政治概念,而三个“世界”的区分实际上是把世界上的国家划分到了不同的阵营。

目前国际通行的“南方”与“北方”的划分也是“发展中”和“发达”的近义词。发展中国家大多位于赤道以南,所以通称为“南方国家”(the South);工业化国家大多位于赤道以北,通称为“北方国家”(the North)。当然也有例外,如澳大利亚和新西兰虽然位于赤道以南,但仍属于北方国家;而北半球也有许多发展中国家。这种划分方法也多少含有政治对立的涵义。通常在讨论国际经济秩序时,较多地使用“南方”和“北方”的提法。

“发展中国家”(developing countries),含有正在发展的意思,它是与“发达国家”(developed countries)相对应的。这一术语既体现了经济相对落后的特点,也表明了正在发展和追赶的持续动态特点,而且不含有贬低的意思,因此得到了所有贫穷国家的接受,成为使用最普遍的术语。

“发达国家”也称工业化国家(industrialized countries)。现在公认的发达国家有20多个。经济合作与发展组织(organization for economic cooperation and development, OECD)的大部分成员国,包括西班牙、葡萄牙、爱尔兰、冰岛、新西兰、意大利、英国、澳大利亚、比利时、荷兰、卢森堡、奥地利、法国、德国、芬兰、土耳其、日本等,都是发达国家。其中最重要的七个国家——美国、英国、德国、日本、法国、意大利、加拿大——又形成了“七国集团”(group of seven)。

据统计,在世界上210多个国家和地区中,除20多个公认的发达国家外,其他都属于发展中国家,分布在亚洲(日本除外)、非洲、拉丁美洲、大洋洲(澳大利亚和新西兰除外)、部分东欧和南欧以及地中海地区。发展中国家的土地面积约1亿平方公里,占世界陆地总面积的67%左右;人口共50多亿,占世界人口总数的82%。发展中国家的出现和兴起,极大地改变了国际力量的对比格局,同时也改变了世界经济的面貌。如今的发展中国家已经成为世界政治与经济中不可忽视的力量。发展经济学

就是以这些发展中国家的经济发展问题为研究对象,分析和研究在不发达的经济条件下发展中国家经济发展的理论、战略、政策和实践。加快发展步伐,改善生存条件,是发展中国家人民共同的愿望,也是发展经济学的目标。

二 发展中国家的分类

发展中国家作为一个庞大的群体,可以根据某些标准对其作进一步的划分。收入水平无疑是衡量一国经济发展水平的基本尺度。世界银行每年发布的《世界发展报告》(World Development Report),就是以人均 GNP 作为对国家进行分类和划分经济发展阶段的标准。世界银行把所有国家划分为三类,即低收入国家、中等收入国家和高收入国家。其中,中等收入国家又分为下中等收入国家和上中等收入国家两类。作为划分标准的具体数值则会随时间推移而有所调整。在《世界发展报告 2004》中,对 2002 年人口在 30 000 人以上国家的分类见表 1-1。

表 1-1 按 2002 年人均 GNP 对国家的分类

类 别		人均 GNP(美元)
低收入国家		735 及以下
中等收入 国 家	下中等收入国家	736~2 935
	上中等收入国家	2 936~9 075
高收入国家		9 076 及以上

按照世界银行《世界发展报告 2004》颁布的这一标准,绝大多数发展中国家和地区处于低收入组和中等收入组,但也有少数发展中国家和地区处于高收入组。例如,新加坡、以色列等国家,按人均 GNP 标准都被划入了高收入组别,但它们仍然是发展中国家,一般称为高收入的发展中国家。而所有的发达国家都在高收入组。

可见,单纯以收入水平作为分类标准,难以全面反映各国的发展水平。因而,以下分类方法除了收入水平外,还考虑了其他因素。

联合国将发展中国家划分为三类:最不发达国家(least-developed countries)、非石油输出国发展中国家和石油输出国。其中,最不发达国家是指那些最贫穷、最落后的发展中国家,符合下述条件:① 人均 GDP 低于 100 美元(按 1971 年固定价格计算);② 制造业在 GDP 中所占比重低于 10%;③ 识字人数占总人口比重低于 20%。1971 年,联合国按此标准,确认了 21 个发展中国家为最不发达国家。随后,衡量标准有所调整。1994 年,最不发达国家为 48 个。其中,非洲 33 个,亚洲 9 个,大洋洲 5 个,美洲 1 个。目前,世界上有 49 个最不发达国家,其总人口约 6.3 亿。

OECD 也将发展中国家分为三类:低收入国家、中等收入国家和新兴工业化国家(newly industrialized countries)。其中,新兴工业化国家是指工业迅速发展、产业结构变化显著、制成品在出口产品中所占比重迅速上升、经济增长速度较快、人均收入较高的发展中国家和地区,包括阿根廷、巴西、墨西哥、葡萄牙、西班牙、希腊、南斯拉夫、韩国、新加坡、中国等 10 多个国家和地区。其中,中国香港地区、中国台湾地区、韩国、新加坡被称为亚洲“四小龙”。

发展中国家也可以按地理位置进行分类。世界银行在《世界发展报告 2004》中把发展中国家划分为六类:① 东亚和太平洋。包括中国和泰国在内的亚洲东部、东南部以及太平洋东部沿岸的所有低、中收入国家;② 欧洲和中亚。包括塞浦路斯、希腊、匈牙利、马耳他、马尼亚、前南斯拉夫等八个欧洲国家以及中亚国家和阿富汗;③ 拉丁美洲和加勒比地区;④ 中东和北非;⑤ 南亚。包括孟加拉国、不丹、缅甸、印度、尼泊尔、巴基斯坦和斯里兰卡;⑥ 撒哈拉以南非洲。即除南非以外的所有撒哈拉以南的非洲国家。

三 | 发展中国家的共同特征

与发达国家相比,发展中国家呈现出明显的多样性,在国土、人口、自然资源、历史背景、社会制度、文化传统等方面均存在着明显的差别。但是,总体来说,发展中国家的社会经济形态基本上是相似的,即在经济上都有着殖民地和附属国的烙印,经济不发达是一切发展中国家的共同境遇。发展中国家的共同特征主要表现在以下几方面:

(一) 收入水平低,贫富差距大

《世界发展报告 2004》显示,2002 年低收入国家的人均国民收入为 430 美元,中等收入国家为 1 170 美元,而高收入国家和地区则为 26 490 美元。其中,低收入和中等收入国家都是发展中国家,而高收入国家中除新加坡、以色列等国家和地区外,都属于发达国家。总体而言,发达国家的人均国民收入分别是低收入和中等收入发展中国家的 61.6 倍和 22.6 倍。贫穷是发展中国家的主要经济特征。

贫富差距的不断扩大是发展中国家面对的一个更为严重的问题。发展中国家由于财产、土地集中在少数特权阶层手中,加上税收和社会保障制度不健全,贫富差距相对于发达国家更大。

度量收入分配不平等程度最常用的指标,是从洛伦兹曲线(Lorenz curve)中推导出来的基尼系数(Gini coefficient)(见图 1-1)。

图 1-1 中,OX 表示绝对平等曲线,OWX 表示绝对不平等曲线,介于绝对平等

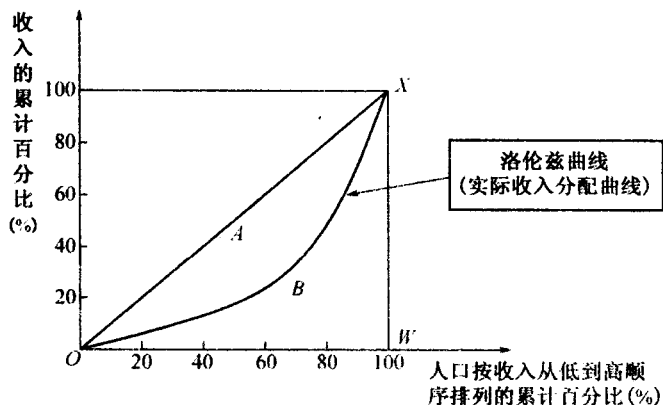


图 1-1 洛伦兹曲线

曲线和绝对不平等曲线之间的曲线称为洛伦兹曲线(即实际收入分配曲线)。

洛伦兹曲线直观地显示了收入分配不平等程度。横轴表示从最贫困者到最富有者依次排列的人口累计百分比,纵轴表示收入的累计百分比。曲线上的每一个点说明一定比例的收入最低的人口所获得的收入占总收入的份额。洛伦兹曲线的两端一定位于45°线上,曲线上的其他点一定不可能位于45°线上方。如果一个社会的收入分配完全平等,即每个人都获得完全相同的收入,则洛伦兹曲线就会和45°线重合;否则,洛伦兹曲线就会位于45°线下方。偏离45°线越远,说明收入分配的不平等程度越高。如果分配完全不平等,即全部财富都集中在一个人手里,洛伦兹曲线将呈折线形,即OWX曲线。

基尼系数是由意大利统计学家基尼根据洛伦兹曲线提出的判别收入分配平等程度的指标。假设实际收入分配曲线与绝对平等线之间的面积为A,实际收入分配曲线与绝对不平等线之间的面积为B,则基尼系数的计算公式为:基尼系数 = $A/(A+B)$ 。当 $A=0$ 时,基尼系数为0,表明收入分配处于绝对平等状态;当 $B=0$ 时,基尼系数为1,表明收入分配处于绝对不平等状态。

理论上,基尼系数总是在0与1之间,其数值越小,表明收入分配愈平等;数值越大,表明收入分配愈不平等。但在现实中,基尼系数的变动范围要狭窄得多,一般是0.25~0.6。现在国际上认为,个人收入分配的基尼系数在0.2之下,表示居民之间收入分配高度平均;0.2~0.3之间表示相对平均;0.3~0.4之间为比较合理。同时,国际上通常把0.4作为收入分配贫富差距的警戒线,高于这个水平,表明收入分配不平等已超出正常范围,有可能危及社会稳定。0.4~0.5为差距过大,0.5~0.6为差距悬殊,0.6以上为高度不平均。由于基尼系数较明晰地测度了阶层之间的贫富差别程度,便于政府监测财富的分配情况和采取措施防止贫富两极分化,因此得到了世

界各国的广泛认同和普遍采用。

据统计,在发展中国家人口中,20%高收入人口的收入,往往是40%低收入人口的5~10倍。低下的收入水平,不断扩大的贫富差距,导致发展中国家存在着大范围的贫困。所谓贫困,是指缺少达到最低生活水准的能力。贫困既有绝对的成分,又有相对的成分,如果我们选择统一的贫困度量指标,就会在一些国家实行过高的贫困指标,而在另一些国家却正好相反。为部分地解决这个问题,世界银行在《1990年世界发展报告》中,开创性地研究了发展中国家贫困线的问题,并尝试了两个不同的贫困线指标,分别为人均收入275美元和370美元,都是以1985年的购买力平价指标计算的。之所以要选择275美元和370美元,是因为一些最穷国家^①的贫困线就在这两个数值之间(见表1-2)。

表1-2 发展中国家的贫困,1985年和1990年使用“国际通用的”贫困线指标
(贫困线以1985年购买力平价价格计算)

地 区	1985						1990	
	超贫困(低于275美元)			贫困(低于370美元)			HC (百万人)	HCR (%)
	HC (百万人)	HCR (%)	PGR	HC (百万人)	HCR (%)	PGR		
撒哈拉以南非洲	120	30	4.0	184	48	11.0	126	48
东亚	120	9	0.4	182	13	1.0	169	11
南亚	300	29	3.0	532	52	10.0	562	49
东欧	3	4	0.2	5	7	0.5	5.0	7
中东欧/北部非洲	40	21	1.0	60	31	2.0	73	33
拉丁美洲/加勒比海	50	12	1.0	87	22	1.0	108	26
全体发展中国家	633	18	1	1051	31	3.0	1133	30

资料来源:1990年和1992年的《世界发展报告》,转引自[美]德布拉吉·瑞著,《发展经济学》,北京:北京大学出版社,2002年,第239页。

注释:1992年报告更新了1985年人口数信息并提供了1990年数据,1990年报告并未改变1985年的PGR。贫困比例 $HCR = HC/n$, 其中HC指贫困人口数,n指总人口数。贫困差距比 $PGR = HCR \times \left(\frac{p - \bar{Y}}{p} \right)$ 其中,p表示贫困线, $\bar{Y}$ 表示贫困线以下人口的平均收入。

① 这些国家是孟加拉国、埃及、印度、印度尼西亚、肯尼亚、摩洛哥以及坦桑尼亚。其中,下线,即275美元,正是印度的贫困线。

目前,世界上 60 亿人口,每人每天生活费不到 1 美元(按 1985 年购买力平价价格计算)的贫困人口约有 13 亿。这些贫困人口绝大部分生活在发展中国家,特别是发展中国家的农村地区。发展中国家贫困人口约占世界总人口的 1/3,其中 90% 以上的贫困人口集中在南亚、撒哈拉以南非洲、中美洲、巴西和中国。他们享受不到现代经济发展的成果,营养不良、健康恶化、文化水平低,缺乏对未来的信心。减少贫困,是发展中国家面临的一大难题。当然,不同国家的贫困线会有很大差距,这反映了各国不同的经济发展水平。2001 年,美国的贫困线是:有两个孩子的四口之家,年收入 17 960 美元。这在发展中国家就算是中等收入或高收入了。

总之,发展中国家普遍的生活水平低,不仅表现在数量上,而且表现在质量上,诸如住房短缺、健康不良、教育落后、婴儿死亡率高、预期寿命和工作年限短等。托达罗(M. P. Todaro)根据大量的统计资料,对发展中国家的这种状况作了归纳:人均收入水平低下,而且在许多国家中增长缓慢;大多数人处于绝对贫困的境地(在 1990 年代初,约有 12.5 亿人);人口健康状况欠佳,营养不良问题严重,婴儿死亡率为发达国家的十多倍;识字率低,辍学率高,教育设施和课程设置不完善。

(二) 劳动生产率普遍低下

劳动生产率低下是发展中国家区别于发达国家的又一主要标志。在经济学中,人们一般用生产函数来表示既定水平下投入和产出之间的关系。同时,用包括制度的灵活性、管理水平、工人的主观能动性等其他更广泛的投入加以补充。发展中国家劳动生产率的低下可以用一些基本的经济学概念来解释。

例如,发展中国家的劳动生产率低下就可以用边际收益递减规律来说明。根据边际收益递减规律,在其他生产要素(如资本、土地等)数量不变的情况下,如果一种可变生产要素(如劳动)的投入不断增加,并达到一定比例后,该可变生产要素的边际产量会递减。发展中国家虽然劳动力供给十分充裕,但是缺乏经济发展所急需的资本和技术,在这种情况下,发展中国家只能依靠投入更多的劳动来扩大生产。这使得生产要素的配置脱离最佳状态,导致劳动生产率低下。可见,发展中国家的劳动生产率低下可以借助某些“补充”要素来加以解释,如物质资本、管理经验的极度缺乏等。发展中国家为了提高劳动生产率,必须动员国内和国际资本,增加在物质资本和人力资本上的投资。

发展中国家的劳动生产率低不仅是因为资本少,也是因为知识少。与发达国家相比,发展中国家技术知识的缺乏是最明显的。例如在生产技术方面,良种的培育、农作物的栽培技术、工业上各种制造技术或诀窍等,发展中国家都明显缺乏,由此导致发展中国家的劳动生产率低下。而对产品或其他事物的性质和质量进行鉴定的技术知识的缺乏,在发展中国家并不那么明显,但是同样阻碍了其劳动生产率的提高,