

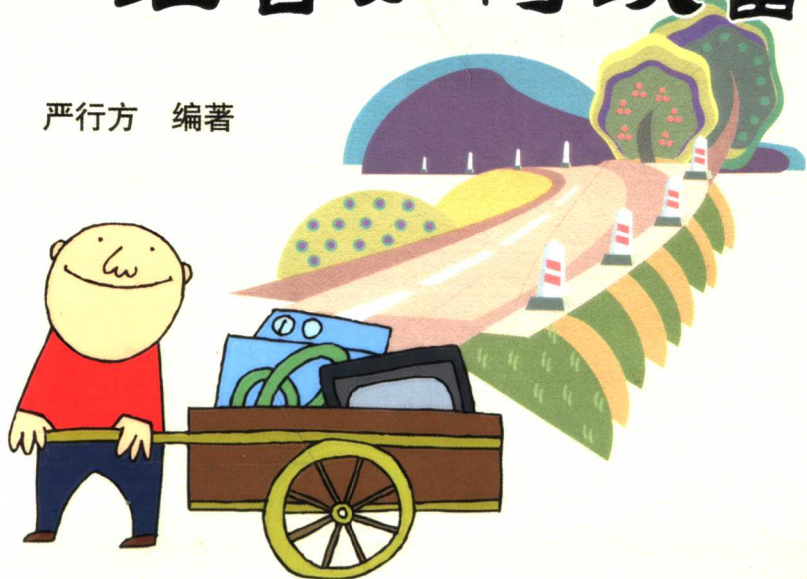
“十一五”国家重点图书

共青团中央青农部 组编



小本 经营如何致富

严行方 编著



农村读物出版社
中国农业出版社



新农村新青年文库

小本经营如何致富

共青团中央青农部 组编

严行方 编著



农村读物出版社
中国农业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

小本经营如何致富/共青团中央青农部组编; 严行方
编著. —北京: 农村读物出版社, 2007. 1

(新农村新青年文库)

ISBN 978 - 7 - 5048 - 5005 - 8

I. 小... II. ①共...②严... III. 商业经营—基本知
识 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 158652 号

插图: 黄旗萍

责任编辑 赵 勤

出 版	农村读物出版社 (北京市朝阳区农展馆北路 2 号 100026)
	中国农业出版社
发 行	新华书店北京发行所
印 刷	中国农业出版社印刷厂
开 本	850mm×1168mm 1/32
印 张	5.75
字 数	140 千
版 次	2007 年 1 月第 1 版 2007 年 1 月北京第 1 次印刷
定 价	7.90 元

(凡本版图书出现印刷、装订错误, 请向出版社发行部调换)

《新农村新青年文库》编委会

主 任：

陶 宏 共青团中央青农部部长
刘增胜 中国农业出版社总编辑

副主任：

林 青 共青团中央青农部副部长
王立健 共青团中央青农部副部长
曹孟相 中国农业出版社副总编辑

成 员：

宁 澈 卫 洁 韩丽萍 蒋 华
刘冠宇 周承刚 张 豪

丛 书 前 言

党中央从全面落实科学发展观、构建社会主义和谐社会的战略高度，提出了建设社会主义新农村的重大战略举措，为我国新农村建设勾画了美好蓝图。伟大的时代成就非凡的事业，美好的前程激励不懈的追求。建设社会主义新农村，为广大农村青年发挥聪明才智、实现人生理想提供了广阔舞台和难得机遇。要在新的时代中建功立业，广大农村青年就必须着力提高文化科技素质，切实增长就业创业技能，积极培养市场经营能力，努力成为“有文化、懂技术、会经营”的新一代农村青年，这也是社会主义新农村建设和构建社会主义和谐社会的基础工程和重要任务。

竭诚服务青年是共青团一切工作的出发点和落脚点。努力服务广大农村青年实现增产增收、成长成才，关系当前，牵动长远。当前，共青团中央正全力实施“青春建功新农村行动”，重点推进服务农村青年转移就业创业、农村青年中心建设和乡村青年文化建设等工作，对引导农村青年积极服务社会主义新农村建设提出了具体

要求，推出了具体举措，取得了阶段性良好效果。为进一步满足广大农村青年日益增长的生产生活和学习成才的迫切需求，共青团中央青农部以“关注焦点、瞄准致富点、找准需求点、抓住热点、切入视点”为原则，编辑出版“十一五”国家重点图书——《新农村新青年文库》，包括和谐家园、发展生产、劳动力转移、科普宣传、文化教育、自主创业、小康生活、生态环保等八方面内容的100本书。冀此服务和帮助广大农村青年进一步丰富知识，开阔视野，增长才干，带头倡树文明健康积极向上的时代新风尚，踊跃投身社会主义新农村建设和社会主义和谐社会建设，为全面建设小康社会，为实现中华民族的伟大复兴，奉献青春、智慧和力量，努力谱写出新一代“我们村里的年轻人”的奋斗之歌。

目 录

丛书前言

一、胆大是成功的一半 1

俗话说：“好儿女志在四方”，现在还得加上一句“好儿女志在创业”。因为市场经济是创业经济，新农村新青年的标志之一，就是无论“志在四方”或“扎根家乡”，都不能因循守旧、小富即安，而要有胆有识、敢做敢为。

1. 为什么好儿女志在创业 1
2. 为什么观念超前赚钱多 4
3. 为什么人人都有致富本钱 6
4. 为什么有人一不小心就能致富 7
5. 怎样选择合适的小本经营项目 9
6. 怎样才能想发财就发财 11
7. 怎样开动脑筋创高效 14
8. 怎样才能致富路上跑得快 16

二、向种植业要钱 18

俗话说：“种瓜得瓜，种豆得豆。”要想向种植业要钱，最关键的是做到两点：一要看准市场，二要尊重科学。播种优良品种，收获优质高产；播种科学方法，收获多快好省；播种市场调查，收获供不应求。

9. 怎样选种各种农产品 18
10. 怎样套种经济作物 20



11. 怎样种菜最赚钱	22
12. 怎样种萝卜最赚钱	24
13. 怎样种马铃薯最赚钱	26
14. 怎样种食用菌最赚钱	27
15. 怎样种葡萄最赚钱	29
16. 怎样种蓖麻最赚钱	31
17. 怎样种果树最赚钱	32
18. 怎样种经济林最赚钱	34
19. 怎样种花木最赚钱	36
20. 怎样种盆栽最赚钱	37

三、向养殖业要钱

俗话说：“宁吃天上四两，不食地上半斤。”人们生活条件改善了，自然会对吃越来越讲究。有针对性地养殖一些适销对路的肉用动物尤其是珍稀品种，效益非常可观。但前提条件是要掌握养殖技术、了解市场行情。

21. 怎样选择养殖品种	40
22. 怎样养猪最赚钱	43
23. 怎样养牛最赚钱	45
24. 怎样养羊最赚钱	47
25. 怎样养兔最赚钱	48
26. 怎样养鸡最赚钱	50
27. 怎样养鸭最赚钱	53
28. 怎样养鸟最赚钱	55
29. 怎样养鸽最赚钱	56
30. 怎样养雁最赚钱	57
31. 怎样养貂最赚钱	58
32. 怎样养鱼最赚钱	60
33. 怎样养蟹最赚钱	62
34. 怎样养虫最赚钱	64





四、向加工业要钱 66

俗话说：“荒年饿不死手艺人。”为什么？因为“手艺人”有一技之长，他们能把随处可见的东西甚至是废物加工成“艺术品”出售。可以说，农村的能工巧匠无论何时总是致富能手。加工业，加“工（艺）”也。

- 35. 为什么荒年饿不死手艺人 66
- 36. 怎样变废为宝 68
- 37. 怎样点石成金 70
- 38. 怎样制作麦秆画 71
- 39. 怎样现碾现卖新大米 72
- 40. 怎样把萝卜干卖出甲鱼价 72
- 41. 怎样卖红薯能赚钱 73
- 42. 怎样用玉米制豆腐 74
- 43. 怎样加工果、蔬粉 76
- 44. 怎样开办小工厂 76

五、向信息业要钱 79

俗话说：“信息灵，方向明。”做任何事都离不开信息指引，更不能犯方向性的错误，否则一定会事倍功半甚至前功尽弃。要善于发现信息，辨别信息，利用信息为致富服务，以期“踏破铁鞋无觅处，得来全不费功夫”。

- 45. 怎样捕捉成功的蛛丝马迹 79
- 46. 怎样发现市场空当 81
- 47. 怎样用广告拓展市场 83
- 48. 怎样寻找农产品推销员 85
- 49. 怎样从爱好入手发家致富 87
- 50. 怎样开展网络销售 89
- 51. 怎样从网上得到生产信息 91
- 52. 怎样点击鼠标智能化种地 92
- 53. 怎样通过引进“外智”谋发展 94





54. 怎样通过期货销售农产品 96

六、向服务业要钱 99

俗话说：“我为人人，人人为我。”如果这种互帮互助既能表达爱心，又能赚钱，该有多好呀！不过应当注意的是，在农村创办服务业应当与城市有所不同。只要能直接或间接地为“农业、农村和农民”服务，就绝对不愁办不下去。

55. 怎样选择小投资项目 99
56. 怎样开发特色旅游资源 102
57. 怎样确定服务主题 104
58. 怎样发挥名片的作用 105
59. 怎样贮藏能小本万利 108
60. 怎样做经纪人赚钱 110
61. 怎样创办农村养老服务业 112
62. 为什么种草能赚钱 115
63. 为什么卖旧货也能赚大钱 118
64. 为什么说诚信是金 120

七、向销售业要钱 122

俗话说：“买的没有卖的精。”农业的基础地位决定了它虽然回报率低，却容易实现产、供、销一体化。更何况，在农村同样可以经营工业品。切记：万丈高楼平地起，不要忽视小生意。只要稳扎稳打，就会一步步做大。

65. 怎样使普通农产品卖出好价钱 122
66. 怎样挖掘销售新亮点 125
67. 怎样卖水果最赚钱 127
68. 怎样发展节日经济 128
69. 怎样利用展销会打开市场 130
70. 怎样把农副产品卖到国外去 132



- 71. 为什么说农产品销售有技巧 134
- 72. 为什么错季销售会错打错赢 136
- 73. 为什么夫妻搭档生意好 138
- 74. 为什么不要轻看小生意 141

八、向保健业要钱 143

俗话说：“药补不如食补。”其实，许多农产品都具有保健作用，既是食品，也是药品。毫无疑问，具有保健作用的农产品好销、价高，更受市场欢迎。为了提高经济效益，有必要多多关注、生产经营这样的农产品。

- 75. 哪些农产品具有保健作用 143
- 76. 为什么养莲最赚钱 145
- 77. 为什么素菜开发有市场 146
- 78. 怎样开发昆虫食品 148
- 79. 怎样在果桑上做文章 150
- 80. 怎样开发玫瑰花的药用价值 151
- 81. 怎样种植有机苹果 153
- 82. 怎样种蒜最赚钱 154

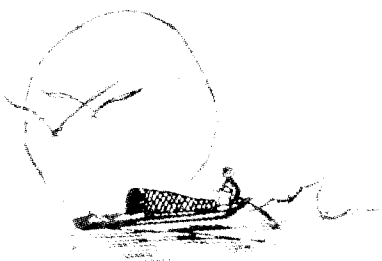
九、向科学技术要钱 157

俗话说：“科技领先。”科学技术是第一生产力的观念已经深入人心，但如何把它更好地运用到农民致富、农村致富上来，还有巨大的潜力可挖。善于借鉴、发现、发明、创造，就能成倍提高种养殖业的经济效益。

- 83. 科学技术怎样变废为宝 157
- 84. 怎样让荒山“长”钞票 159
- 85. 怎样种番茄最赚钱 161
- 86. 怎样进行猪、鱼混养 163
- 87. 怎样用秸秆栽培食用菌 165
- 88. 怎样根据“处方”种地 166



89. 怎样种大棚蔬菜最赚钱 168
90. 为什么有机蔬菜价格高 171





一、胆大是成功的一半

▲为什么好儿女志在创业

▲为什么观念超前赚钱多

▲为什么人人都有致富本钱

▲为什么有人一不小心就能致富

▲怎样合适的小本经营项目

▲怎样才能想发财就发财

▲怎样开动脑筋创高效

▲怎样才能致富路上跑得快

俗话说：“好儿女志在四方”，现在还得加上一句“好儿女志在创业”。因为市场经济是创业经济，新农村新青年的标志之一，就是无论“志在四方”或“扎根家乡”，都不能因循守旧、小富即安，而要有胆有识、敢做敢为。

1. 为什么好儿女志在创业

过去总说“好儿女志在四方”，在建设社会主义新农村的今天，还得再加上一句：“好儿女志在创业。”新农村新青年的标志之一，就是无论“志在四方”或“扎根家乡”，都不能因循守旧、小富即安，而要有一种敢为天下先的创业精神。

有人说，市场经济就是“创业经济”、“老板经济”，其实质是要培养一大批“平民老板”，使个人创业成为相当一部分人的自觉行动。所以，好儿女志在创业，应着力树立以下观念：





志在创业的三大理由

志在创业的理由无非是名望、财富、自由。

①名望。自主创业容易出名，而且已经成为一种时尚，这一点毫无疑问。俗话说：“穷在闹市无人问，富在深山有远亲。”自主创业成功了，既符合人类喜欢扬名和光宗耀祖的心理；又会因为有足够实力投资实业、捐资助学、修桥铺路、造福一方，从而声名远扬。

②财富。创业是财富的象征，财富是创业的标价。这很好理解。经济学常识告诉我们，谁冒的风险大，谁就应当获取相应的风险利润。也难怪，创业者很容易获得比普通打工者多得多的超额利润。

③自由。创业的乐趣，首先表现在拥有更多的个人自由，如投资、消费、观念、财富、阅历等方面；其次，表现在创业过程的自由上，什么时候投资、投资什么项目、投资多大规模、怎样进行投资，都由你自己说了算；最后，表现在回报社会的自由上。成功后的他们往往以回报社会为乐，他们要的只是一种成功标志，就像小学生希望得到一面班级“流动红旗”、幼儿园小朋友希望得到一句老师的“表扬”一样。

为自己栽下一棵摇钱树

摇钱树是一种传说中的神奇宝树，是我国汉代西南地区的一种宇宙树、生命树。据说它集天地宇宙之精华而成，树枝上长满了钱，摇一摇，钱就会争先恐后地掉下来，然后马上又重新长出，可谓取之不尽、摇之不竭。谁拥有了它，谁就可以财源滚滚、子孙昌盛、消灾祛难、长命百岁。

中国人历来都希望自己的家中能有一棵这样的摇钱树。“摇钱树、聚宝盆，日落黄金夜装银”至今仍然是挂在一些人嘴边的口头禅。然而，摇钱树只在传说中，现实中的摇钱树就是自主创业——拥有一两种实实在在的赚钱本领，有一个完全属于你个人的盈利项目，财源就会滚滚而来！



拥有这样一棵摇钱树，你就可以享有个人财富的增长、创业中的快乐、社会对你成功后的尊敬，这又何乐而不为呢！



图1 摇钱树

胆大是成功的一半

上面讲了那么多，关键是要有行动，要敢于投身创业。

俗话说：“撑死胆大的，饿死胆小的。”无论你长得高矮、美丑，也无论你家庭贫富、文凭高低，胆小如鼠者终将一事无成。20世纪80年代初，你只要敢在马路旁摆个摊，两年就成“万元户”；90年代初，你只要敢在股票市场买几手股票，捂个两三年卖出去，准能成为“十万元户”；21世纪初，你只要敢贷款买上两三套商品房，两年后抛出，至少也是“百万富翁”……无数成功者的经历表明，从某种意义上说，胆大在个人创业中起着决定的作用，关键是你是否敢于迈出这一步。

那么，现在你有个人创业的胆识了吗？有人说：“自主创业当然好，可是我一没资金、二没技术、三没经验，哪能取得成功呢？”这种观点貌似有理，其实根本站不住脚。



日本有一位亿万富翁名叫井口健二，他认为，“因为穷，所以能成功。”这话听起来不可思议，实际上很好理解。因为创业本来就是“穷人”的专利，富人管它叫“投资”。绝大多数成功者，当初都是因为穷困潦倒甚至走投无路才迈出创业第一步，最终取得巨大成功，这完全符合“穷则思变”的真理。

好儿女志在创业。本书根据当代新农村、新青年的现实条件，在当今建设社会主义新农村的宏观背景下，具体介绍各种便于活学活用、立竿见影的创业项目，供读者借鉴、探讨。

祝你旗开得胜！

2. 为什么观念超前赚钱多

俗话说：“有同行，无同利。”为什么“同行”而“不同利”？关键因素之一就是生产经营者的观念不一样。

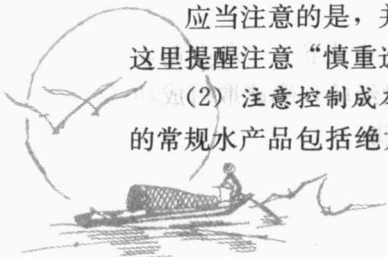
大家都知道，现在从事传统农林牧副渔业，已经不赚钱或者赚钱很少了，甚至还要亏本；只有解放思想，观念超前，敢于大胆尝试新事物，才能获得更多风险利润。

观念超前的盈利秘诀，归结起来有以下五方面：

(1) 慎重选择生产经营品种。以淡水鱼养殖为例。现在的养鱼形势和前几年已经大不一样：鱼价低、鱼饲料贵、鱼病多，本大利小，弄不好还要赔钱。怎么办？细心观察市场需求变化，慎重选择生产经营品种，就是养鱼赚钱的首要秘诀。养常规品种不赚钱，那就换一个方向，养殖特种水产品。因为消费者历来有尝鲜的消费心理，选择养殖特种水产品，如泥鳅、龟、鳖等，正好符合消费者的这种心理。投其所好，当然就容易打开市场、提高盈利率。

应当注意的是，并不是所有特种水产品都有养殖前途，所以这里提醒注意“慎重选择”一词。

(2) 注意控制成本。仍以水产品养殖为例，目前市场上销售的常规水产品包括绝大部分特种水产品，价格随行就市已成定





局，如果你想用提高销售价格的办法增加利润已经不大可能。

要提高养殖利润，唯一的办法就是千方百计降低生产成本。例如，目前常见的池塘集约化养殖鲤鱼，每公斤成品鱼毛利只有1元钱。如果在饲料、渔药、电费等方面控制得好，这1元钱就是你的；如果控制得不好，对不起，微利甚至亏本也就在所难免。这就是赚钱不赚钱的区别。

(3) 提高科技含量。提高科技含量不但不是一句空话，而且与其他养殖业相比，科技含量在水产品养殖中的贡献尤其突出，如增氧机、膨化饲料、草鱼疫苗、诱食肽、促长肽等新技术新产品，对水产品养殖的贡献功不可没。

这就回到本篇的题目上来了——只有那些具有超前意识、尊重科学技术、敢于尝试推广应用的水产养殖户，才能从中分享到科学技术带来的增产增收。

(4) 巧打季节差和地理差。在经济实力、技术实力允许的情况下，巧妙经营，能够提高经济效益几倍、十几倍。

在郑州市祭城镇，多年从事池塘养鱼的农民王某，2002年冬季低价收购别人鱼池中还没有长到商品规格的草鱼，集中到自己的池塘中暂养，2003年开春后加强培育，3月干塘出售时，鱼价比平时提高30%。该市柳林水产批发市场的另一农民，2003年炎热季节以收购野杂鱼的形式，低价收购一批还没有长到商品规格的泥鳅苗，分级后投放到不同池中集约化养殖，冬天池塘冰封后，泥鳅货源减少。嗨，他的价格一下子陡涨了三四倍！

(5) 换个思路不愁销路。以香椿种植为例，湖北省钟祥市一农民，和别人种植香椿的思路就不一样。他大量收集鸡蛋壳、鸭蛋壳，将这些蛋壳扣在即将发芽的香椿枝头上。香椿芽随着蛋壳的形状卷曲生长，就能变成一个个“香椿蛋”。别人的香椿不好销，可是他培育的“香椿蛋”每个要卖10元钱。即使如此，人们还是争着抢着买，根本不愁销路。区别在哪里呢？唯一的解释就是开动脑筋、转变观念，这才是新农民应有的思路。

