

凡禹 / 编著 冰河 / 绘图

插图·精华版

向大师学习



改变人生的金玉良言

拿破仑·希尔 如是说

Napoleon Hill Speaks

“一个人只有把自己想像成伟大的人，
才能成为伟大的人。”

——拿破仑·希尔

海潮出版社

凡禹 / 编著 冰河 / 绘图

插图·精华版

向大师学习



改变人生的金玉良言

拿破仑·希尔 如是说

Napoleon Hill Speaks

海潮出版社

图书在版编目(CIP)数据

向大师学习:拿破仑·希尔如是说/凡禹编著.—北京:海潮出版社,2007.5

ISBN 978-7-80213-385-3

I.向... II.凡... III.成功心理学—通俗读物 IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 050841 号

向大师学习:拿破仑·希尔如是说

凡禹 编著

☆

海潮出版社出版发行 电话:(010)66969738
(北京市西三环中路 19 号 邮政编码 100841)

河北固安保利达印务有限公司印刷

开本:889 毫米×1194 毫米 1/32 印张:9 字数:200 千字

2007 年 5 月第 1 版 2007 年 5 月第 1 次印刷

印数:1—5000 册

ISBN 978-7-80213-385-3

定价:25.00 元

要读就读大师的经典著作 要学就学大师的经典言论

关于拿破仑·希尔——

在美国，拿破仑·希尔(Napoleon Hill)这个名字家喻户晓。他曾经被两任美国总统礼聘为顾问，对20世纪美国社会的发展产生了重要的影响。

他是世界上伟大的精神励志导师，成功学的先驱者。他的成功学鼓励了千百万人。全球五大洲，人们不分国界、不分地域、不分民族、不分肤色、不分性别、不分年龄、不分学历、不分贫富，都在谈他的成功学。

他一生中著作了《人人都能成功》、《成功定律》、《思考致富》等多部书。100年来，它们一直是世界各大书店的畅销书。

如果说卡耐基是世界成功学的第一代宗师，毫无疑问，拿破仑·希尔就是第二代宗师。因为，他把成功学创建成完整体系并发扬光大。

那么拿破仑·希尔是凭什么做到的呢？

从他在演讲会和书中的言论，便能找到答案。

关于本书——

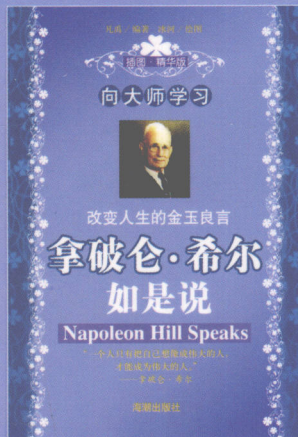
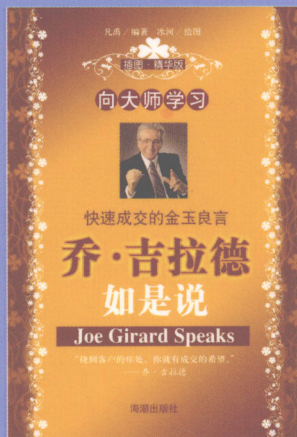
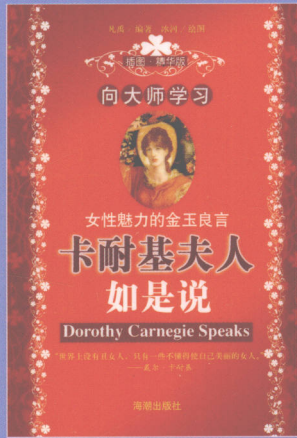
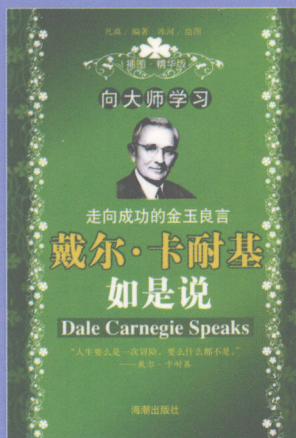
事实上，作为伟大的成功教练，拿破仑·希尔的很多言论都已被人们所传诵。我们只是把最经典的近百句言论挑选出来，用最浓缩的语言阐释，用最具代表性的案例进行说明，并配以精美的插图，带给读者直观的感受，以达到让经典言论再现智慧光华的目的。

跟大师学习，才能创造大师级的成绩！

要读就读大师的经典著作，要学就学大师的经典言论。
这是一本传播成功观念的书，也是一本成功实践范本。

经典言论是需要您常读常品常用常思的——

相信每一个以这些经典言论为成功指导的人，都能成功，很快成功。

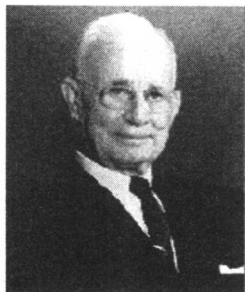


责任编辑：王立波

封面设计：✎ 考士工作室
13910130612

此为试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com

前言



在美国，拿破仑·希尔(Napoleon Hill)这个名字家喻户晓。他曾经被两任美国总统礼聘为顾问，对20世纪美国社会的发展产生了重要的影响。

他是成功学的先驱者。他的成功学鼓励了千百万人。

他一生中写作了《人人都能成功》、《成功定律》、《思考致富》等多部书。多年来，它们一直是世界各大书店的畅销书。

如果说卡耐基是世界成功学的第一代宗师，毫无疑问，拿破仑·希尔就是第二代宗师。因为，他把成功学创建成完整体系并发扬光大。

那么拿破仑·希尔是凭什么做到的呢？

从他在演讲会和书中的言论，便能找到答案。

拿破仑·希尔说：

“缺乏执行的计划，所有的构想都一文不值。”

“只要你是最好的，一定是最赚钱的。”

“让全世界的人知道你打算做什么，但是要先做出一点成绩出来。”

“失败只是证明我们成功的决心不够坚强。”

“人生最大的弱点就是常常过快地说不可能。”



“一个人只有把自己想象成伟大的人，才能成为伟大的人。”

“成功的想法导致成功，失败的想法导致失败。”

“成功依赖于被解决问题的数量。”

“在取得成功之前，无论谁都必须先付出勤奋。”

“事件的本身并不重要，重要的是你对事情的感受及反应。”

“挫折绝对不等于失败——除非你自己这么认为。”

“只要你迈出一小步，你离成功就近一步。”

“改变决定……改变行为……便可以改变结果！”

“你比自己想得更大。”

“世界上没有绝对的真理，只有相对的真理。”

“生活首先是实现了的想法。”

“如果你找不到教练，就会被有教练的人打败。”



事实上，作为伟大的成功教练，拿破仑·希尔的很多言论都被人们所传诵。我们只是把最经典的近百句言论挑选出来，用最浓缩的语言阐释，用最具代表性的案例进行说明，以达到让经典言论经典再现的目的。

跟大师学习，才能创造大师级的成绩！

要读就读大师的经典著作，要学就学大师的经典言论。

这是一本传播成功观念的书，也是一本成功实践范本。

经典言论是需要您常读常品常用常思的——

拿破仑·希尔说：

每一个成功的圆满结局，故事都是这样开头：“从前有一个人，他希望有朝一日……”

你的故事也应该这样开头——

从前有一个人，他希望有朝一日……

目 录

前 言

第一辑 设立明确的目标

1. 依目标行事 /2
2. 升迁透明度 /5
3. 冲往山顶 /8
4. 索取成功 /11
5. 成功锚 /14
6. 事半功倍 /17
7. 路在何方 /19
8. 发现杰作 /21
9. 行业目标 /24
10. 职业成败论 /27

第二辑 培养吸引人的个性

11. 负起责任 /32
12. 表现自己 /35
13. 快乐谷 /37
14. 反求于己 /39
15. 体谅别人 /42



- 16. 从选择开始 /45
- 17. 钱从何来 /47
- 18. 穿出成功 /50
- 19. 小事即大事 /53
- 20. 下决定窍门 /55

第三辑 展现应有的信心

- 21. 志在成功 /58
- 22. 你的事业高度 /62
- 23. 从希望开始 /65
- 24. 无畏的精神 /68
- 25. 成功必然性 /71
- 26. 改变你自己 /73
- 27. 无所不能 /75
- 28. 成功四阶段 /78
- 29. 渴望程度 /80

第四辑 培养积极心态

- 30. 想象伟大 /84
- 31. 行动与机遇 /87
- 32. 成败为何 /91
- 33. 成功垫脚石 /94
- 34. 用理智克服恐惧 /97
- 35. 选择追求的目标 /99
- 36. 极性法则 /102
- 37. 思想循环线 /105

38. 目标引导人生 /107

39. 所谓限制 /109

第五辑 强化自律

40. 习惯养成法则 /114

41. 打开你的心 /116

42. 坚信与成长 /118

43. 梦想成真 /121

44. 螺旋效应 /124

45. 问题圈 /127

46. 成功需要你勤奋 /129

47. 成功驱动力源 /132

48. 自我操练 /135

第六辑 控制注意力

49. 半杯水的启示 /138

50. 寻找定律 /141

51. 价值至关重要 /144

52. 无条件自我肯定 /147

53. 心有所属 /149

54. 自重与自尊 /152

55. 自作多情 /155

56. 作出决定 /158

57. 迈向顶峰 /161

58. 问题即机遇 /164



第七辑 挫折中学习

- 59. 机会主义 /168
- 60. 找出良师益友 /171
- 61. 拥抱磨难 /174
- 62. 挫败系数 /176
- 63. 什么最重要 /179
- 64. 从错误中学习 /182
- 65. 危机火药库 /185
- 66. 从失败开始 /188
- 67. 挫折≠失败 /191
- 68. 等值利益种子 /193



第八辑 效率重于一切

- 69. 生动的演说 /198
- 70. 倾注热忱 /201
- 71. 反败为胜 /204
- 72. 立刻去做 /207
- 73. 收入倍增 /209
- 74. 做得更好 /212
- 75. 告别从前 /215
- 76. 决定——行为——结果 /218
- 77. 计划重要性 /221

第九辑 运用习惯力量

- 78. 凡事感谢 /226
- 79. 重塑潜力命令 /228

- 80. 成败连带反应 /231
- 81. 过犹不及 /233
- 82. 信仰至胜 /236
- 83. 所谓真理 /239
- 84. 习惯控制 /241
- 85. 给与取法则 /244

第十辑 强者的力量

- 86. 互助效应 /248
- 87. 对错标准 /251
- 88. 信誉筹码 /254
- 89. 赚钱不难 /256
- 90. 予人所取 /259
- 91. 比对手努力 /262
- 92. 贵人心态 /264
- 93. 找教练 /267
- 94. 顾客满意度 /269
- 95. 财富驱动力 /271



Directions Given by Napoleon Hill

第一辑 设立明确的目标



1

依目标行事

金玉良言

一个人只要依照目标和计划行事，就会有很多机会。

你可以用一个简单的问题，预测一个人的未来。你只要问：“你的人生有何明确的目标？你计划如何达成目标？”

史都德不想当一名泛泛的律师，
他要成为“全美国最顶尖的专利律师”



如果你问100个人同样的问题，其中98个人就会这样回答：“我要让自己过得好，努力追求成功。”

Directions Given by Napoleon Hill

这个答案乍听之下,似乎言之有理,但是仔细一想,你就会发现,真正成功的人,都有明确的目标及确实的执行计划;而随波逐流的人,一生都将一事无成,充其量只能捡拾成功者的残羹剩饭。因此,你必须在现在设定你的目标,并且规划达成目标的步骤。

几年以前,在达拉斯有一个名叫史都德·奥斯汀·威尔的人。他靠向一家杂志社投稿为生,经济非常拮据。后来他写了一个发明家的故事,自己从故事中得到启示,下定决心改变他的一生。

他放弃记者的工作,回到攻读法律课程,准备做一名专利律师,认识他的人对于这项决定都极为讶异。他不想当一名泛泛的专利律师,他要成为“全美国最顶尖的专利律师”。他把计划付诸行动,凭着这份热诚,他在破纪录的短时期内,完成了法律课程。

开业之后,他刻意承办最棘手的案件,使他很快扬名全国,案件应接不暇,即使收费高达天文数字,他所推掉的客户,还是比接办的更多。

一个人只要依照目标和计划行事,就会有很多机会。如果你不知道自己想要什么,不知道自己该何去何从,别人如何帮助你追求成功?你必须要有明确的目标,才能克服所有的挫折和阻碍。

李·马朗兹是美国各类加盟店的始祖。他知道自己要什么,也知道该怎么做。马朗兹是机械工程师,他发明一种自动的冰淇淋冷却器,能够制作松软可口的冰淇淋。他希望从美国东岸到西岸开设冰淇淋连锁店,于是拟定计划并且付诸行动,终于梦想成真。

他帮助别人达成目标,因而缔造了自己的成功。他提供设备及营运企划,协助别人开设冰淇淋店,这种做法在当时是一项创举。他以成本价卖出冰淇淋制造机,然后从冰淇淋成品的销售额中获得利润。结果呢?马朗兹冰淇淋连锁店如雨后春笋般,在美国各地纷纷开业。

“如果你对自己、对你正在做的事情及你想要做的事情都深



向大师学习——拿破仑·希尔如是说

具信心,就没有克服不了的难题。”他说。

如果你想要成功,你就要从今天开始,拟出确实可行的计划,然后把计划付诸行动。

你的未来操在自己手中。现在就可以决定你将来的成败。



2

升迁透明度

金玉良言

缺乏执行的计划,所有的构想都一文不值。

如果很久都没有加薪或升迁,你该怎么办? 我们先从老板的观点来看。

无论是雇主还是员工,人的本性都是相同的: 能够激励你的事情,也同样会激励老板。老板想要成功,扩大企业的规模,增加个人的收入。

你应该确立这种观念:

老板不会让你升迁,你要让自己升迁。

